

ESTE MIÉRCOLES
MENSUAL DE
BOLSA

DIRECTIVOS EN VERANO

Lar prende la mecha
del inmobiliario



Miguel Pereda
preside
Grupo Lar.



Así es el rascacielos
de Amancio Ortega
en Nueva York



OPINIÓN
Por Tom Burns
Cenando en
la Generalitat

Inversor

Semana clave
para bancos
y tecnológicas
en Bolsa **P14**



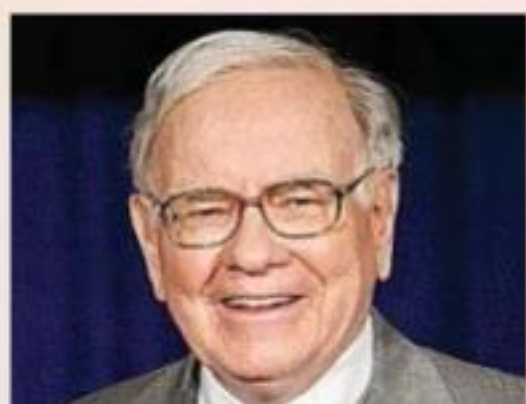
Jerome Powell preside la Fed.

¿Acierta la Fed
no haciendo
nada? **P14**

**OHLA: José Elías
y Andrés Holzer
inyectan 75 millones** **P5**

Correos creará un
banco para garantizar el
acceso a los servicios **P6**

Las 'Big Tech' no
frenan su gasto en IA
pese a las dudas de
Wall Street **P10/LA LLAVE**



Buffett vende
casi la mitad de sus
acciones en Apple **P14**

AXA quiere crecer
en seguros gracias a la
venta de su gestora **P12**

El petróleo, relajado
pese a la OPEP
y las tensiones en
Oriente Próximo **P18**

OPINIÓN

Francisco Uría

Cuestiones clave en
un contexto positivo
para la banca **P12**

Sabadell fuerza a BBVA a subir el dividendo a 18.125 millones

La mejora en el pago previsto por Sabadell en dos años obliga a BBVA a duplicar su cifra

Sabadell saca brillo a sus dividendos en plena opa. Su decisión de elevar el pago a los accionistas este año y el que viene a 2.900 millones (efectivo y recompras) forzaría a BBVA a pagar 18.125 millones a los accionistas en dos años, más del doble que su cifra actual. Carlos Torres, su presidente, se comprometió al lanzar la opa a cifras de remuneración a los accionistas "incluso superiores al compromiso de Sabadell". **P11/LA LLAVE**

Sabadell ha elevado de 2.400 a 2.900 millones de euros el compromiso de retribución en dos años



Europa Press

Los dividendos son un arma persuasiva para atraer accionistas hacia la opa

Los accionistas de Sabadell tendrán el 16% del capital en BBVA si triunfa la opa

Josep Oliu, presidente de Banco Sabadell, y Carlos Torres, presidente de BBVA, el pasado 24 de junio en un acto en el Ministerio de Economía.

El capital riesgo enfila un año récord con operaciones por 12.000 millones

El capital riesgo pisa fuerte. Las grandes operaciones empujan al sector hacia un récord anual. Applus, Idealista, la

Universidad Europea o Globe-ducate, junto a otras operaciones, suman un valor de más de 12.000 millones. **P3/LA LLAVE**

Se preparan nuevas transacciones que podrían superar el máximo histórico de 2022

OPERACIONES 'TOP'

'Private equity', en valor de la empresa

Applus	3.000 millones
Idealista	2.900 millones
Universidad Europea	2.200 millones
Globe-ducate	2.000 millones
Prosur	1.000 millones

En el primer semestre

'Telecos': Se cierra el triángulo de pactos de la fibra en España

La UE prepara un plan comercial en dos fases frente a Trump

JOSÉ LUIS ZOREDA, VICEPRESIDENTE
EJECUTIVO DE EXCELTUR

"El crecimiento del turismo tiene que ir por generar más valor" **P16-17**



JMCardenas

Iberia y Air Europa solapan la mitad de sus rutas con América

La reorganización de rutas queda aparcada al fracasar la compra de Air Europa **P7/LA LLAVE**

Editorial

Señales económicas a tener en cuenta

Los datos de la primera mitad del año han sido muy positivos, hasta el punto de que algunos analistas empiezan a bajar la posibilidad de que la economía española crezca casi un 3% este año. El PIB se anotó un alza del 0,8% entre abril y junio, la misma cifra que en el arranque del año, y algunas cifras dan señales muy positivas, como es el caso de los visados para nuevas viviendas, que crecen un 14,8% entre enero y mayo respecto al mismo periodo del pasado ejercicio, o el turismo internacional, cuyos ingresos se han disparado un 20,6% anual en el primer semestre. Sin embargo, al mismo tiempo también empiezan a aparecer las primeras señales de incertidumbre, o al menos de cautela, en el horizonte. Por un lado, el mercado laboral vivió su peor mes de julio de la historia, con la pérdida de 9.800 afiliados a la Seguridad Social en un mes en el que habitualmente se generan más de 58.000 puestos de trabajo gracias al empuje del turismo. Por otro, la actividad industrial roza el estancamiento, según las cifras de S&P Global, con una notable disminución de la confianza de los empresarios en los últimos meses, lo que puede frenar las nuevas inversiones. Y, aunque de momento arrojan cifras positivas, hay algunos motores de la actividad que se pueden atorar.

Es el caso del turismo, cuyo margen de seguir creciendo a los ritmos de los últimos años se antoja muy complicado y que se podría ver golpeado por la turismofobia. O también del consumo, que se ve amenazado por la pérdida del poder adquisitivo de los salarios. O del gasto público, cuyo recorrido debería ser escaso ante la implantación de las nuevas reglas fiscales por parte de la Comisión Europea y las elevadas cifras de deuda pública que presenta España.

El ciclo político también se presenta muy volátil y con una enorme dificultad para tomar decisiones y reformas que pueden ser muy necesarias para la economía española. Las dificultades del Gobierno para aprobar una senda presupuestaria anticipan los enormes obstáculos para aprobar los Presupuestos Generales del Estado a la vuelta de verano, en los que se necesita la participación de unos aliados con otras prioridades políticas muy distintas. La tramitación de un concierto catalán que haga que esta comunidad autónoma salga del régimen general de financiación, sólo añadirá más elementos de incertidumbre y de polarización a la actividad parlamentaria.

El concierto catalán y eufemismo federal

A Pedro Sánchez le va a resultar difícil explicar a sus votantes por qué ocho mil militantes de ERC pueden decidir cómo se van a financiar la educación, la sanidad o las pensiones de 45 millones de españoles. El sanchismo ha renunciado para mantenerse en el poder a la bandera de la igualdad territorial que había sido santo y seña tradicional en el PSOE y está dispuesto a consolidar una suerte de concierto también para Cataluña. Para evitar reconocer esta cesión que amenaza con desgastar políticamente al socialismo en un buen número de territorios, Sánchez y sus asesores han decidido recurrir al eufemismo de la "federalización", con el objetivo de ahogar las críticas utilizando un concepto que nadie sabe muy bien cuál es su significado real. El término, por mucho que se disfraza de modernidad, supone la ruptura del sistema de solidaridad territorial que estaba consolidado en España. Todo el mundo es consciente de que ningún territorio ni socio nacionalista va a exigir recaudar y gestionar sus impuestos –en el caso catalán el 23% de todo el IRPF del Estado o el 20% de todo el IVA– con la intención de contribuir más al proyecto común sino todo lo contrario. El presidente Sánchez cree estar totalmente legitimado para llevar adelante el acuerdo con ERC porque logró reunir una mayoría, que denomina progresista, para gobernar tras las generales. Lo cierto es que muchísimos votantes socialistas acudieron a las urnas pensando que nunca habría amnistía y mucho menos un cupo para Cataluña. Los 8.500 militantes de ERC son quienes se pronuncian sobre una decisión que afecta al conjunto de los españoles.

Los datos del empleo en julio o los de actividad manufacturera envían avisos

La Llave

El capital riesgo apunta a máximos

El parón en la actividad de los fondos de capital riesgo tras el estallido de la Guerra de Ucrania, la subida de la inflación y el alza de los tipos de interés tiende a su fin tras dos años prácticamente de sequía. Pese a que la brecha de valoración entre compradores y vendedores aún no ha terminado de cicatrizar y a que las perspectivas económicas no son óptimas, grandes acuerdos como Idealista, Applus, la Universidad Europea, Globeducate, Prosur o Monbake han disparado el valor de las operaciones cerradas en el primer semestre del año. La enorme calidad de los activos que han salido al mercado explica esta serie de acuerdos y ha impulsado al alza la cuantía final. Muchas de estas empresas ya transaccionaron en el pasado, en los años del boom del *private equity* en España tras la crisis provocada por la pandemia del coronavirus y ahora, tras haber duplicado su tamaño estas firmas, la cuantía total de transacciones aumenta. Gracias a estas operaciones, y a otras en marcha como Urbaser, Minsait, Unir o Rovi, lo cierto es que el capital riesgo apunta a un nuevo récord de inversión en España este año, una vez que los tipos de interés comenzaron a bajar y se están empezando a desatascar las innumerables operaciones que están listas para salir al mercado en los últimos 24 meses. Las ingentes cantidades de liquidez en manos de los

grandes fondos internacionales de capital riesgo tras una década con el precio del dinero en el 0% también contribuyen a que, a la mínima que mejoran las condiciones para el sector, se dispare notablemente la cifra de inversión final. Urbaser, con una valoración de 6.000 millones de euros, puede ser la gran transacción del año, por delante de Rovi (3.500 millones) Applus (3.000 millones), Idealista (2.900 millones) y la Universidad Europea (2.200 millones). En este contexto, algunos fondos españoles tienen que salir al mercado para recaudar nuevos recursos con los que nutrir sus fondos, lo que les forzará a acelerar su actividad de desinversión en los próximos meses.

Iberia y Air Europa crecen en América

Iberia y Air Europa seguirán recorriendo sus caminos por separado después de fracasar el intento de IAG, matriz de la primera, por comprar la filial de Globalia. Ambas continuarán encontrándose cara a cara en la mitad de las rutas que operan entre Madrid y América, que es su principal corredor tanto por cifra de negocio como por oportunidades que presenta. Las dos aerolíneas tratarán de reforzar sus posiciones en un contexto de fuerte demanda

–IAG así lo ratificó en la presentación de sus cuentas semestrales, el pasado jueves– y de ciertos problemas por poner en el mercado toda la capacidad necesaria. Las dos enseñas concentran el grueso del tráfico aéreo entre España y Latinoamérica y durante este ejercicio están apostando por intensificar su dominio, no tanto con nuevos destinos sino con el refuerzo de los que ya funcionan y, a partir de ellos, redistribuir el tráfico mediante acuerdos con otras aerolíneas. Una muestra son los datos de pasajeros del primer semestre, con un espectacular aumento de Iberia cercano al 17%, con tres millones de viajeros que han cruzado el Atlántico, y un notable alza del 11% de Air Europa, que movió a 1,5 millones de personas. La ruptura definitiva del proceso de fusión llevará a ambas compañías a desarrollar sus planes en solitario: IAG tiene previsto recibir nuevos A350 y estrenará los A321XLR de un pasillo para reforzarse con América y Air Europa prevé incorporar nuevos 787 Dreamliner para cumplir sus planes.

Las 'Big Tech' no pisan el freno de la IA

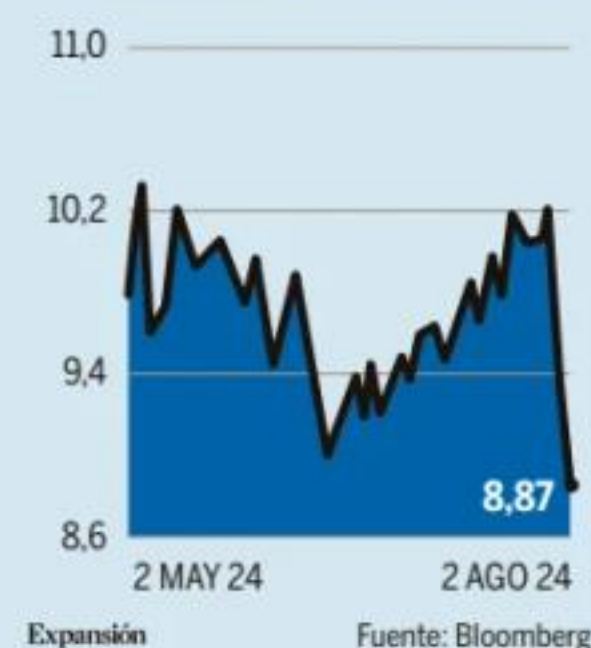
Un trimestre más, los grandes grupos tecnológicos norteamericanos han dejado claro en sus cuentas de resultados que no piensan quitar el pie del acelerador de la inteligencia artificial. Entre abril y junio, el gasto de capital combinado de Microsoft, Alphabet (matriz de Google), Amazon y Meta alcanzó los 58.500 millones de dólares (cerca de 53.600 millones de euros), lo que representa un 64% más respecto a lo registrado en el mismo periodo de 2023 y la cifra más alta en un trimestre desde el año 2018. El aumento del capex se debe, sobre todo, a los elevados y costosos recursos de computación para entrenar y ejecutar la inteligencia artificial. La mayoría de estas inversiones se destina a construir o ampliar centros de datos y a la compra de los procesadores (sobre todo, GPU de Nvidia) necesarios para entrenar los modelos de lenguaje y ejecutar herramientas como ChatGPT o Gemini. Desde que hace dos años Open AI lanzara por sorpresa al mercado su chatbot, las *Big Tech* han invertido cientos de miles de millones de dólares para dotarse de las capacidades necesarias para desarrollar y comercializar estos nuevos sistemas de IA. Los grupos defienden que son planes de inversión a largo plazo y que son necesarios para estar bien posicionados ante el aumento de la demanda de servicios de IA que está por venir. Sin embargo, analistas e inversores dudan de la capacidad de monetizar estos servicios y vigilan con lupa cada trimestre sus planes de gasto.

Sabadell pone el listón muy alto a BBVA

Desde el anuncio de la opa de BBVA sobre Sabadell, que establece un canje de 4,83 acciones de Banco Sabadell por cada nueva de BBVA, la evolución bursátil de ambas entidades está muy vinculada y las decisiones sobre el dividendo de Sabadell afectan necesariamente a las estrategias de remuneración de BBVA para al menos igualar la que recibirían los accionistas de Sabadell en caso de seguir en solitario. Los accionistas de Banco Sabadell tienen la última palabra respecto de si acudir o no a la opa, y para ello deben valorar la rentabilidad diferencial en caso de unirse a BBVA, en que pasarían a tener el 16% de la entidad fusionada. Por el momento, Sabadell ha puesto el listón muy alto al anticipar a sus accionistas una remuneración de 2.900 millones de euros entre 2024 y 2025 por la suma de dividendos y recompra de acciones. Equivale al 27% de la capitalización del día de la presentación de resultados y al 30% tras el ajuste de los valores bancarios la semana pasada. Para BBVA igualar esta apuesta de Sabadell –que

EN BOLSA

BBVA, en euros.



podiera todavía mejorarse –supone que deberá remunerar al accionariado con 18.125 millones en dos años, frente a 13.200 millones en los tres precedentes, subiendo la media anual desde 4.400 a 9.062 millones. BBVA fia este aumento a su expectativa de elevar un 27% su beneficio por acción en 2026, año en el que las teóricas sinergias habrían aflorado. Según el cierre del viernes, la opa valora Sabadell en unos 9.940 millones.

EMPRESAS

El capital riesgo enfila un año récord con operaciones por 12.000 millones

EN EL PRIMER SEMESTRE/ Grandes acuerdos como Idealista, la Universidad Europea y Globeducate, a los que se pueden sumar Urbaser, Rovi y Minsait, ponen de manifiesto la recuperación del sector español.

Pepe Bravo. Madrid

El mercado de capital riesgo español enfila un año récord impulsado por las grandes operaciones corporativas que se han acordado en el primer semestre del ejercicio, como Idealista, Applus, la Universidad Europea, Globeducate, Prosur o Monbake, que, junto a otras, suman un valor agregado de más de 12.000 millones de euros en este periodo.

A estas transacciones es previsible que se sumen otras grandes operaciones de aquí a finales de año, como Urbaser, Minsait o Unir, que ya están en preparación y se lanzarán a partir de septiembre, o la división de fabricación a terceros de Rovi, proceso competitivo en marcha y cuyas ofertas vinculantes se deben remitir esta misma semana.

Pese a que los tipos de interés han tardado en bajar más tiempo de lo inicialmente previsto, y a que existe incertidumbre macroeconómica en el panorama internacional, con elecciones presidenciales en EEUU el próximo mes de noviembre, la ingente liquidez en manos de los grandes fondos internacionales de capital riesgo han impulsado la actividad transaccional.

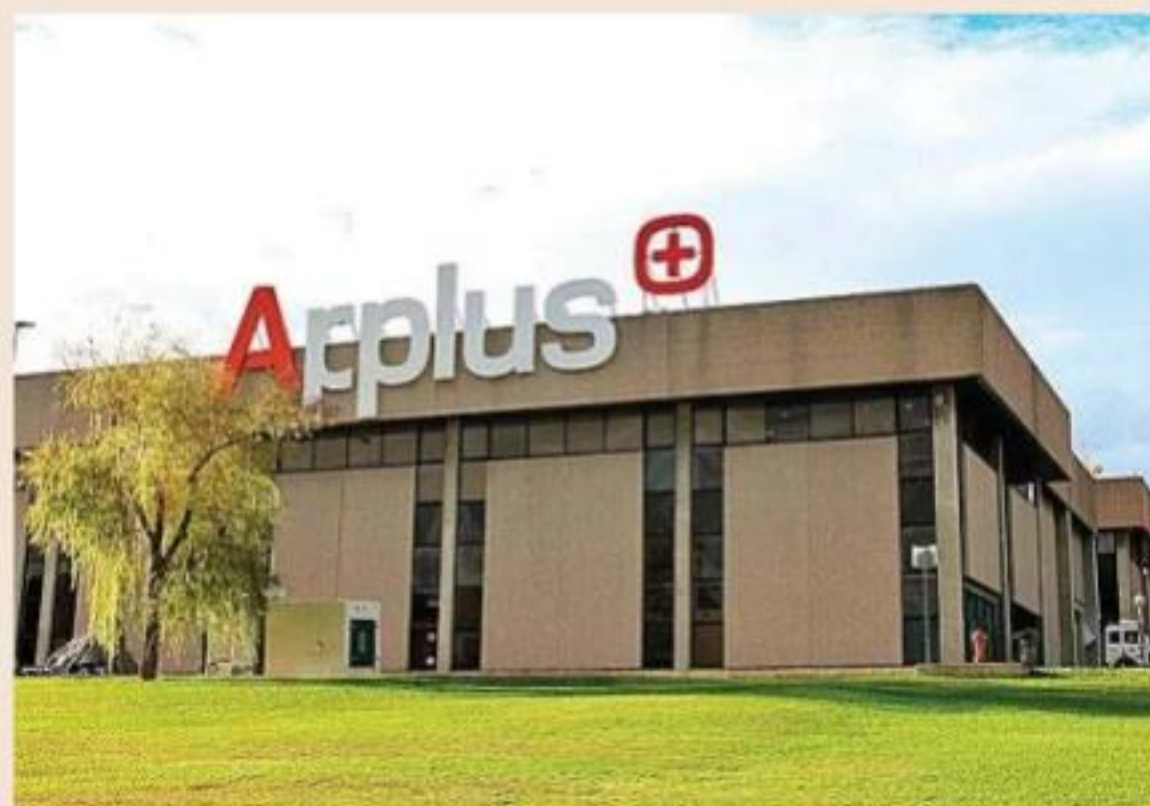
La enorme calidad de los activos que han salido al mercado también ha sido un factor que ha favorecido esta serie de acuerdos y ha impulsado al alza la cuantía final. Y es que, en varios de las operaciones, se han conseguido múltiples de más de 20 veces el ebitda de la compañía.

Acuerdos

CVC y Cinven, con megafondos levantados recientemente de 26.000 millones de euros y 14.500 millones de dólares, respectivamente, han contribuido de forma notable al cómputo del primer semestre y podrían hacerlo todavía más en el segundo.

La primera de estas firmas acordó con Ardian en marzo la adquisición de Monbake, el tercer fabricante español de

La inversión de capital de los fondos en el semestre oscila entre 7.000 millones y 8.000 millones



Sede de Applus.

El gran portal inmobiliario se valora en 2.900 millones

El fondo de capital riesgo británico Cinven acordó el pasado mes de junio la compra de una participación del 70% de Idealista con una valoración compañía de 2.900 millones de euros. Lo hizo después de reventar un proceso competitivo coordinado por Morgan Stanley para vender la compañía, que a falta de que se cierre la transacción sigue controlada por EQT, que mantendrá un 18% en el activo. Cinven se impuso en la subasta a un consorcio formado por el gigante estadounidense General Atlantic y el fondo canadiense CPPIB y a TA Associates, empresas que también mostraron un fuerte interés por el portal inmobiliario líder en España. La gestora británica, no obstante, pudo ser la más rápida y fue la que finalmente logró el acuerdo.



Campus de Madrid de la Universidad Europea.

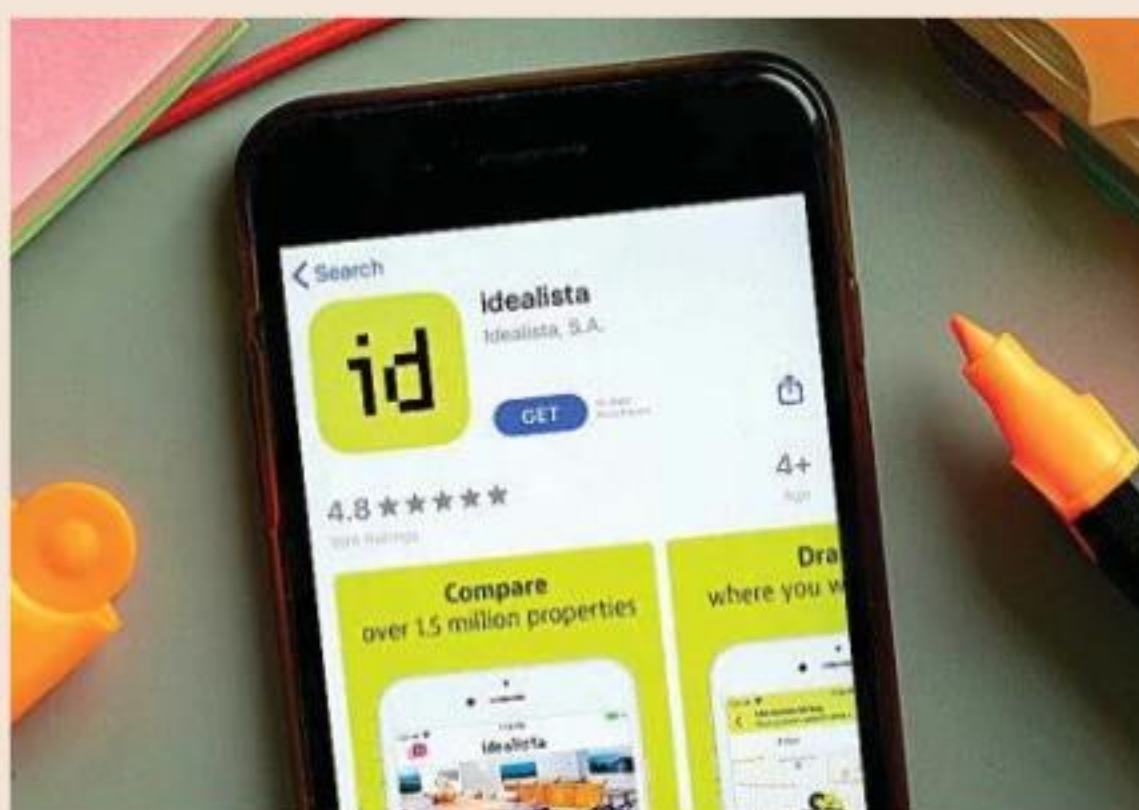
masas congeladas, por detrás de Europastry y Panamar, con una valoración de 900 millones de euros.

Además, CVC es uno de los candidatos a la compra de la división de fabricación para terceros de Rovi, que está valorada en más de 3.500 millones de euros.

Cinven, por su parte, selló en junio un acuerdo relámpago para negociar en exclusiva la compra de Idealista, con una valoración que finalmente se situó en 2.900 millones de euros, en lo que se ha convertido en la mayor operación de una empresa online en la historia de España.

Valoración de 3.000 millones tras una guerra abierta

La disputada batalla entre TDR/I Squared contra Apollo se resolvió en la sala de VAR (la CNMV tuvo que intervenir para favorecer el espíritu de la ley de opas) a favor del consorcio, cuya oferta superó por un solo céntimo la del fondo estadounidense fundado por Leon Black. La batalla comenzó a 9,5 euros por acción, pero acabó a 12,78 euros tras varias ofertas y contraofertas, lo que elevó la valoración del grupo de certificación e ITV español en el entorno de los 3.000 millones de euros si se tiene en cuenta la deuda recaudada para abordar la transacción. La operación aún no se ha completado, pues TDR y I Squared buscan excluir de cotización Applus, para lo que ya han lanzado la opa de exclusión necesaria para lograr este cometido.



Idealista es el principal portal inmobiliario en España.

2.200 millones por una universidad privada líder

La gestora sueca de capital riesgo EQT logró un acuerdo el pasado mes de abril para adquirir una participación mayoritaria, de alrededor del 60%, en la Universidad Europea, con una valoración de 2.210 millones de euros. En un principio Permira, que reinvierte en la compañía, únicamente quería vender una minoría en el activo, pero el elevado precio que puso EQT por la compañía le obligó a replantearse la estructura de la operación y aceptar finalmente la propuesta. El activo, que se ve favorecido por tendencias globales que despiertan el interés de los fondos por el sector de la educación privada despertó el interés de TA Associates, gestora que pujó también por una mayoría del activo, entre otros grandes fondos internacionales.

La educación, en cualquier caso, ha sido el activo estrella del semestre y previsiblemente

Una vez han bajado los tipos, se están acordando operaciones que estaban atascadas

te lo será del año gracias a un exceso de demanda que eleva los costes educativos por encima de la inflación (IPC), así como un flujo de ingresos predecible y estable en el tiempo durante todo el periodo educativo y varios factores demográficos.

EQT ha comprado la Uni-

CALIDAD

La enorme calidad de varios de los activos que han salido al mercado ha impulsado al alza la valoración de las operaciones.

versidad Europea, valorada en 2.200 millones de euros, mientras que Wendel adquirió un 50% en el grupo de colegios Globeducate, con un valor de la compañía de unos 2.000 millones de euros.

La adquisición de Applus, cuyo valor entre capital y deuda subió a 3.000 millones en la guerra de ofertas públicas de adquisición (opas) entre TDR/I Squared y Apollo, ha sido otras de las grandes transacciones del semestre, aunque aún está pendiente su exclusión de la Bolsa.

En cuanto a Prosur, fabricante de ingredientes para el sector alimentario con una fórmula secreta que ayuda a conservar la carne de forma natural, la adquisición de alrededor del 40% por parte del fondo británico ICG valoró el 100% del accionariado más la deuda en aproximadamente 1.000 millones de euros. Que el negocio de ICG esté focalizado en la deuda, no obstante, contribuye a impulsar hacia arriba la valoración.

Lo que está por venir

Según datos de SpainCap, la patronal del capital riesgo antes conocida como Ascri, estas operaciones, junto a otras menores, suman inversiones de capital de entre 7.000 y 8.000 millones en el semestre, por lo que se prevé superar en el conjunto del año los 9.238 millones contabilizados en 2022, y que suponen un récord hasta ahora, si se cierran algunas de las transacciones previstas.

Sólo Urbaser está valorada en 6.000 millones de euros, mientras que Minsait, la división tecnológica de Indra, rondaría los 2.000 millones. La división de fabricación para terceros de Rovi se sitúa en el entorno de los 3.500 millones, mientras Unir capitaliza más de 1.000 millones en Bolsa.

Con solo una o dos de estas transacciones se podría superar ya el máximo histórico de 2022 (aunque las operaciones se acordaron en 2021). Y eso sin tener en cuenta todas las operaciones medianas con varios años de demanda acumulada en el mercado tras la Guerra de Ucrania y el alza de la inflación.

'TELECOS' / LAS TRES GRANDES FIRMAS HAN ACORDADO, CON POCOS DÍAS DE DIFERENCIA, UN TRIPLE PACTO BILATERAL QUE REORDENA LAS REDES DE FIBRA, CERTIFICA LA MUERTE DEL CABLE DE VODAFONE Y EVITA MÁS DESPILFARRO ADICIONAL.

De la necesidad, virtud: se cierra el triángulo de pactos de la fibra en España

ANÁLISIS por Ignacio del Castillo

Desde que el pasado 23 de julio EXPANSIÓN desvelase la estructura del acuerdo para crear la operadora mayorista de fibra (*netco* o *fiberco*) más grande de España, con un acuerdo entre Masorange y Vodafone, el sector de las *telecos* se ha visto sacudido por nuevas operaciones corporativas.

A la *netco* de Masorange y Vodafone, que agrupará 11,5 millones de unidades inmobiliarias (UUI: viviendas, locales y oficinas) y 4 millones de clientes, se unió una semana después una operación similar, aunque de menor tamaño: otra *fiberco* de Telefónica y Vodafone aunque con sólo 3,5 millones de UUI y 1,4 millones de hogares.

• **El tercer pacto.** Y, por si fuera poco, Telefónica y Masorange están a punto de cerrar otro acuerdo, y también sobre fibra óptica, aunque de naturaleza algo diferente: se trata de que Masorange coinvertirá en una parte de la red de Telefónica –pagándole una cantidad millonaria por adelantado, que puede equivaler, más o menos, a la mitad de lo que vale la red a coste de despliegue–, a cambio de que se modifique la relación comercial de entre ellos, como desveló EXPANSIÓN.

El acuerdo Movistar-Masorange supone que la resultante de la fusión de MásMóvil y Orange renuncia a desplegar más fibra y ya no hará esos “hasta 6 millones más” de accesos a hogares que anunció su CEO, Meinrad Spenger. A cambio deja de pagar un alquiler –el precio medio del mercado puede estar por los 10 euros/mes– por cada acceso de la red y pasa a pagar el precio de coinversor, que puede ser menos de la cuarta parte, empezando por debajo de 4 euros/mes y acercándose a medio plazo a los 1,5 euros/mes.

• **Las razones de Movistar.** Ante la pregunta de las razones de Telefónica para admitir este tipo de acuerdo, cabe argumentar que Movistar se enfrentaba a la amenaza, ahora creíble, de que Masorange desplegara fibra en zonas en las que no estaba, gracias a su mayor cuota de mercado, que supera el 40% y que podía convertir en rentable desplegar fibra en zonas en las que antes de la fusión, con la mitad de cuota, no lo era. Probablemente, no era realista que llegase a esos seis millones de hogares, pero si podría alcanzar tres o cuatro millones más. Y eso amenazaba el valor de la red que Telefónica ha desplegado en esas zonas, y que, en muchos casos, es la única.

Ese solape de redes (el temido *over-build* o sobre construcción, endémico en España por el que la mayoría de los hogares dispone de dos, tres e incluso cuatro accesos de fibra en paralelo)



Emilio Gayo, presidente de Telefónica España.



José Miguel García, consejero delegado de Vodafone España.

amenazaba los ingresos mayoristas que ahora recibe de Masorange, pero también los que obtiene de otras marcas como Vodafone, Finetwork, Avatel, Olin o Adamo que podrían alquilar a Masorange y eso también perjudicaba el valor de la red del exmonopolio, valor que ahora se conserva. Cobrar menos es mejor que perder todos los ingresos. Además, el reciente acuerdo de Digi con Movistar a 16 años, protege a largo plazo los ingresos mayoristas de red móvil del operador histórico, pero también, y eso es importante, garantiza que Digi no despliegue más de lo que ya tenía previsto y que siga usando en todo el resto la red de Movistar.

• **Masorange: más barato y rápido, y sin migración.** Por su parte, Masorange reduce más o menos a la mitad la inversión necesaria, y se ahorra el enorme coste de migrar a sus clientes que tiene alquilados en la red de Telefónica a su nueva red propia. O sea, más barato, muchísimo más rápido –no hay nada que desplegar, solo firmar papeles– y sin migración de clientes, para los que el cambio de relación comercial entre su proveedor del servicio (Masorange) y su proveedor de red (Movistar) es transparente. Así es que este nuevo acuerdo, que está en la fase final de negociación es casi seguro que se terminará firmando, aunque no necesariamente se hará público.



Meinrad Spenger, consejero delegado de Masorange.



Marius Varzaru, consejero delegado de Digi en España.

• **Tres acuerdos bilaterales.** Pero es muy significativa la naturaleza de los acuerdos. Se trata de un triángulo de pactos entre los tres grandes, pero que se expresa por acuerdos bilaterales entre ellos: Masorange-Vodafone, Vodafone-Telefónica y Telefónica-Masorange. Y por ello, el ecosistema de la banda ancha fija en España va a cambiar por completo para el futuro.

• **Todos los procesos maduran a la vez.** Además, todos se han precipitado en las últimas semanas, sólo cuatro meses después de la constitución de Masorange y dos después de la luz verde del Gobierno a la compra de Vodafone por Zegona. Resulta lógico pensar que no han sido fruto de una negociación apresurada, sino que estos complejos pactos se venían rumiando durante los dos años que transcurrieron desde el primer acuerdo, en marzo de 2022, entre Orange y MásMóvil.

Toda esta corriente de acuerdos comerciales o corporativos se mantenía embalsada a la espera de las autorizaciones a la fusión y a la compra de Vodafone, y ahora que se ha roto la presa, los acuerdos fluyen en tromba.

• **Un dogma: compartir es mejor que solaparse.** Porque, además, los tres pactos, aunque diferentes entre sí,

son en realidad la otra cara de la misma moneda: la del convencimiento de que en España se ha desplegado mucha más fibra de la necesaria ya que el mercado contaba a finales de 2023 con 78,7 millones de accesos a fibra óptica, aunque hay sólo unos 25 millones de hogares primarios y 15,3 millones de clientes. Por tanto, no se quiere desperdiciar más dinero con la construcción de redes en paralelo y todos están convencidos que es mejor compartir que solaparse.

• **La deuda como incentivo para Masorange y Vodafone.** Al mismo tiempo, las peculiaridades de las negociaciones para la constitución de las actuales Masorange y Vodafone España, que han hecho que estén muy endeudadas, también ha contribuido a aceptar los acuerdos de las *netco* para monetizar las redes (para bajar la deuda), ahorrar inversión y lograr sinergias con los que mejorar el ebitda y seguir bajando deuda. Y el hecho de que al frente de Masorange se sitúe un gestor superpragmático y sin especial apego a las redes, como Spenger, y que enfrente se haya encontrado con unos dueños de Zegona de perfil muy financiero, también ha ayudado.

El panorama también se despeja para Vodafone, que ha pasado años mareando la perdiz sin decidirse a hacer algo con su red obsoleta de cable. Al menos desde inicios de 2022 sopeaba venderla o modernizarla, pero la parálisis decisoria dentro de la multinacional frustró cualquier salida.

• **El fin del cable.** La llegada de un grupo decidido y con prisa como Zegona (los casi 5.000 millones de deuda son incentivo para la rapidez), ha desencallado los pactos que suponen que la red de cable HFC de Vodafone desaparecerá a corto plazo, ya que los clientes que ahora la usan se pasarán bien a la *netco* de fibra con Masorange o a la *netco*, también de fibra con Telefónica. Esos 1,5 millones de clientes de cable de finales de 2023 se reducirán rápidamente, lo que será mucho más eficiente, porque el cable es un gran consumidor de energía.

• **Todos ceden, todos ganan.** Pero, además, el hecho de que Masorange y Telefónica no se hayan peleado a muerte por esos 1,5 millones de usuarios de cable de Vodafone, ya que en realidad una parte acabará en la órbita de Movistar y otra en la de Masorange, ha permitido que las ofertas no se hayan disparado –lo que podría haber ocurrido si hubiera habido una puja entre ambos por esa bolsa de clientes–, permitiendo que las ventajas que pretendía sacar Vodafone encajen dentro de las horquillas que estaban dispuestos a aceptar razonablemente sus dos rivales, constituyendo así una especie de *win-win-win* a tres bandas.

Nexxus vende 24.7 a su equipo directivo y Three Hills

R. Casado/P. Bravo. Madrid

El fondo de capital riesgo español Nexxus Iberia ha vendido TwentyFour Seven (24.7), empresa líder en España y Portugal en la producción de spots publicitarios de grandes campañas para marcas internacionales, al equipo fundador y directivo del grupo, capitaneado por Ivo Van Vollenhoven, Álvaro Weber y Gordon Mackinnon.

La firma británica de *private equity* Three Hills Capital Partners apoya a los directivos en la operación como inversor minoritario.

La firma española liderada por Maite Ballester, Pablo Gallo, Alejandro Diazayas, Juan Pedro Dávila y Javier Onieva tomó el control del 24.7 en 2019 y, durante su periodo de inversión como accionista de referencia, la compañía ha logrado cuadruplicar su tamaño, con un impacto significativo en ventas y ebitda.

Con la transacción, 24.7 inicia una nueva fase de crecimiento. En esta nueva etapa, Three Hills aportará soluciones de financiación flexibles (capital y deuda) para apoyar el crecimiento del grupo e impulsar su expansión internacional con un claro foco en Latinoamérica.

Three Hills, que en España ha invertido en Goal Systems, Grupostop e Hispatel, está especializado en aliarse a equipos directivos que requieren estructuras de financiación a medida, menos dilutivas que el *private equity* tradicional, y con potencial para impulsar y escalar sus negocios.

Fundada en 2004, 24.7 es la empresa líder en el mercado ibérico en la producción de spots publicitarios de grandes campañas para marcas internacionales y es líder mundial en servicios de producción audiovisual para productoras internacionales, agencias de publicidad y marcas.

La compañía cuenta con la red de oficinas más extensa en Iberia, con presencia en Madrid, Barcelona, Palma de Mallorca y Lisboa. España supone el 75% de su facturación actual. También está presente en Chile, Argentina, República Dominicana, Polonia y Lituania. Actualmente, el grupo avanza en dos procesos de adquisición con los que prevé impulsar su expansión internacional e integrar dos nuevas empresas durante 2024.

José Elías y Andrés Holzer inyectan 75 millones en OHLA

AMPLIACIÓN DE CAPITAL DE 150 MILLONES/ El dueño de Audax, junto a un grupo de inversores, y el empresario azteca acompañan a los Amodio en la operación.

C.Morán. Madrid

OHLA afronta una de las operaciones clave para garantizar el futuro de la compañía. El consejo de la constructora ha revisado en alcance de la ampliación de capital necesaria para cerrar la refinanciación de deuda con sus bonistas y acreedores financieros. Según las fuentes consultadas, la empresa participada por los hermanos Amodio (26%) ha ampliado la magnitud de la ampliación prevista inicialmente de 100 millones de euros. Finalmente, proponen colocar nuevas acciones por hasta 150 millones de euros con la ayuda del empresario José Elías, dueño de la energética Audax, que lidera a un pool de inversores dispuestos a inyectar hasta 50 millones.

Ese capital, sumado a los ya 25 millones comprometidos por el inversor azteca Andrés Holzer y los 26 millones anunciados por Luis y Mauricio Amodio, garantizan casi el 70% de la ampliación de capital, que la compañía prevé aprobar en junta extraordinaria de accionistas, aún por convocar. El acuerdo de inversión está condicionado a que bancos y bonistas de la constructora acepten el plan de refinanciación de deuda que permita ejecutar la actual hoja de ruta del grupo. OHLA prevé cerrar el año 2024 con unas ventas de 3.800 millones de euros, un ebitda de 145 millones y una contratación de 4.100 millones.

Dos frentes

La reestructuración financiera de la compañía gira en torno a dos frentes. Por un lado está la refinanciación de bonos que suman 412 millones y que vencen entre 2025 y 2026. La reestructuración de esta deuda corporativa está asociada a otra discusión con la banca. La empresa trabaja en liberar total o parcialmente depósitos indisponibles por valor de 173 millones de euros que, en su mayoría, son garantía de avales de hasta 354 millones de euros que el grupo ha extendido de manera transitoria hasta octubre de este año. Con la liberación del depósito gracias a la ampliación del capital 150 millones y los ingresos procedentes de desinversiones (a finales de año ingresará 55 millones por



Luis Amodio, presidente de OHLA.



José Elías, principal accionista de Audax.

Pendientes de la venta de Canalejas y de Ingesan

El plan de viabilidad diseñado por OHLA incluye los ingresos obtenidos por desinversiones. Tras acordar en junio la venta del 25% del Hospital CHUM de Canadá por 55 millones, el grupo trabaja en la venta de dos de sus activos más valiosos en el mercado: el complejo Canalejas e Ingesan, la filial de servicios. Fuentes consultadas indican que OHLA y su socio Mohari Hospitality, fondo de Mark Scheinberg, millonario israelí fundador de la casa de apuestas online PokerStar, han recibido ya varias muestras de interés por un complejo valorado en unos 800 millones de euros, incluida deuda. Los promotores han encargado a Santander y a Rothschild la operación para que se pueda cerrar de aquí al verano. Sobre Ingesan, OHLA ha iniciado un nuevo proceso competitivo tras cerrar sin éxito las conversaciones en exclusiva con Portobello.

el 25% del Hospital CHUM vendido a John Laing), la empresa confía en alcanzar un acuerdo con el pool de bancos en el que figura Santander, CaixaBank, Sabadell, Société Générale y Crédit Agricole.

OHLA ha contratado los servicios del banco Houlihan Lokey para trabajar en la refinanciación, la misma firma que asesoró en la quita de deuda de 2021.

La ampliación de capital equivale al 83% del valor en Bolsa de OHLA, cuyas accio-

La nueva ampliación está condicionada a que bancos y bonistas acepten refinanciar la deuda

nes cotizan a 0,3 euros, tras un fuerte castigo a la cotización.

Según las fuentes consultadas, el consejo de administración va a proponer una ampliación dividida en dos tramos. Una primera colocación de hasta 70 millones de euros, con exclusión del derecho de suscripción preferente, y otra ampliación de hasta 80 millones, con derecho de suscripción preferente.

La empresa aún no ha definido el precio de la colocación que, en este tipo de operacio-

Proponen una ampliación de 80 millones sin derecho de suscripción y el resto, con derechos

nes, suele realizarse con un descuento sobre la cotización actual. Al ser tan ambiciosa, la ampliación tendrá un sensible efecto dilutivo sobre los accionistas que no acudan.

La propuesta del grupo a bancos y bonistas se produce después de reconducir la senda de pérdidas de los últimos años. OHLA cerró 2023 en beneficio, con un ebitda de 137 millones, el doble que un año antes, y ventas un 30% superiores, hasta los 3.597 millones. En el primer semestre, elevó pérdidas a 34 millones de euros, producto de una indemnización acordada con el fondo IFM en Aleatica.

El acuerdo con el empresario José Elías y el inversor mexicano Andrés Holzer se produce después de que hayan fracasado otras opciones como la propuesta de Atitlan. La oferta quedó en vía muerta a mediados de julio después de que la plataforma de inversión fundada por Roberto Centeno (yerno del dueño de Mercadona, Juan Roig) y los hermanos Amodio impusiesen una serie de condiciones nuevas imposibles de acatar por ninguna de las partes.

Atitlan estaba dispuesto a realizar una ampliación de 75 millones de euros sin derecho de suscripción (complementada con otra igual con derechos). Entre las causas de la ruptura de las negociaciones estuvo el derecho de exclusividad e indemnización exigido por Atitlan.

Fergus suma un nuevo resort en Ibiza y alcanza los 30 hoteles

R.Arroyo. Madrid

Fergus Group suma a su cartera de hoteles en gestión un nuevo establecimiento ubicado en Ibiza y alcanza así los 30 hoteles en España. La compañía hotelera propiedad del empresario mallorquín Pep Cañellas ha firmado un nuevo contrato para la gestión y comercialización del Punta Arabí Resort, actualmente cerrado.

Tras la reforma que se llevará a cabo para adecuar el activo hotelero a los nuevos requisitos del gestor, se prevé la reapertura del resort durante el próximo ejercicio 2025, con todas las instalaciones ya operativas.

“Este proyecto nos permite, no solo elevar la categoría del hotel de dos a cuatro estrellas, sino también enriquecer la oferta gastronómica y de servicios exclusivos en un lugar estratégico de Ibiza”, ha señalado Pep Cañellas, presidente ejecutivo de Fergus Group.

El hotel de Ibiza se levanta entre pinares y jardines privados en un acantilado de la costa este de la isla, junto a Santa Eulalia del Río. Además de sus 329 habitaciones, el establecimiento contará con tres restaurantes y cuatro bares. Este establecimiento está cerca además del famoso Hippy Market de Es Canar.

La incorporación del Punta Arabí Resort por parte de Fergus Group sigue a la de los tres hoteles ubica-

Tras reformar las instalaciones, la cadena abrirá el Punta Arabí Resort en 2025

dos en Cala'n Bosch y Fornells, Menorca, que la cadena sumó a su cartera tras alcanzar un acuerdo con Carera Hotels.

Trayectoria

El grupo hotelero, con más de 10 años de trayectoria, ha invertido desde su creación en 2011 más de 110 millones de euros en el reposicionamiento de hoteles en la costa española. “Al alcanzar los 30 hoteles en nuestro portfolio consolidamos nuestra posición en el sector hotelero vacacional, demostrando nuestra dedicación a la mejora continua de nuestra cartera”, añade Cañellas.

Fergus Hotels dispone de un portfolio de hoteles de cuatro y cinco estrellas ubicados en las Baleares, Canarias, Andalucía y Cataluña. En la actualidad, ofrece 18.442 camas.

Con un total de 2.600 empleados, el grupo finalizó 2023 con una facturación de 135 millones de euros y espera cerrar el presente ejercicio con una facturación de 154 millones y un beneficio bruto operativo de 68 millones.

Si se cumplen las previsiones la compañía mantendrá el ritmo a medio plazo y superará los 175 millones de euros de facturación en 2025, con un crecimiento de un 88% acumulado en los últimos tres años.

Prevé cerrar el año con una facturación de 154 millones y un beneficio operativo de 68 millones



El Punta Arabí Resort Ibiza contará con 329 habitaciones.

EMPRESAS

Making Science impulsa una filial con 40 millones

Expansión. Madrid

Making Science Group, compañía del sector de la tecnología y el marketing digital, ha alcanzado un acuerdo para financiar, junto al fondo SOPEF (Spain Oman Private Equity Fund), gestionado por MCH, con hasta 40 millones de euros el crecimiento de su filial Making Science Digital Marketing y AdTech en los próximos dos años.

La filial, que está especializada en soluciones avanzadas en analítica de datos, optimización de campañas publicitarias con IA y personalización de experiencias de usuario, ha recibido una inversión inicial por parte de Sopef de cinco millones de euros y otra de 2,5 millones a través de su matriz, Making Science.

En lo que resta de 2024, así como 2025 y 2026, ambas firmas han acordado ampliar su inversión hasta 20 millones de euros cada una (sumando un total de 40 millones entre ambas), con "el objetivo de consolidar y acelerar su crecimiento internacional en mercados estratégicos".

Opción de recompra

En el marco del acuerdo, Making Science se reserva una opción de recompra a Sopef de su participación en el año 2027. Sopef es un fondo que constituyeron en 2018 Cofides y el sultanato de Omán, a través de Oman Investment Authority (OIA), destinado a promover la inversión en empresas españolas con alto potencial de crecimiento. Su foco se centra en sectores estratégicos como energía renovable, tecnología, infraestructura y salud.

"Making Science cumple todos los requisitos que buscamos en Sopef, ya que se trata de un proyecto de crecimiento que nace con vocación de liderazgo y de carácter internacional. Se trata además de un sector de gran atractivo y crecimiento, por el componente de digitalización y transformación que el marketing digital está llevando a la industria", explica José Manuel Bartolomé, Director del fondo Sopef.

Making Science cerró en junio una ampliación de capital de 4,7 millones. Al cierre del primer semestre, la empresa tuvo un ebitda recurrente de 7,3 millones. Su objetivo es alcanzar entre 14 millones y 15 millones en el año.



Neolith está especializada en encimeras.

CVC nombra nuevo presidente en Neolith tras recapitalizarla

REESTRUCTURACIÓN/ Ficha como presidente ejecutivo a Xabier Etxeberria después de ras inyectar 25 millones en la compañía.

Pepe Bravo. Madrid

CVC ha nombrado a Xabier Etxeberria, antiguo consejero delegado de Gamesa, nuevo presidente ejecutivo de Neolith tras haber recapitalizado la empresa con una inyección de capital de 25 millones de euros, por la profunda caída del negocio del grupo, según coinciden varias fuentes del mercado consultadas por EXPANSIÓN.

El directivo, que comenzó en su nuevo cargo hace escasas semanas, se mantiene inicialmente al mismo nivel que el actual consejero delegado del grupo, Jesús Ayarza, que aterrizó en la empresa en julio de 2023, pocos meses después de que CVC cerrase la adquisición de la compañía valorada en alrededor de 700 millones de euros en 2022.

Contexto

La llegada de Etxeberria se produce después de que los resultados de la compañía dedicada a la fabricación de encimeras sigan sin despegar, con una facturación anualizada (últimos doce meses) de 136 millones de euros al cierre del pasado mes de junio y un ebitda de aproximadamente 20 millones de euros, según explican las fuentes consultadas. Cabe recordar que en 2022, año en el que CVC compró la empresa, las ventas de Neolith eran de 176 millones de euros, con 55 millones de ebitda, lo que demuestra que su rentabilidad era mayor.

RESULTADOS

Los resultados de Neolith no terminan de recuperarse. La facturación anualizada (LTM) del grupo a cierre de junio fue de **136 millones de euros, con 20 millones de ebitda**, frente a los 176 millones de ventas y 55 millones de ebitda de 2022.

El apalancamiento de Neolith se ha incrementado notablemente desde entonces, pues la deuda del grupo se sitúa en el entorno de los 350 millones de euros.

Con el mismo pasivo y mucho menos ebitda, CVC se vio obligado a realizar hace unos meses una inyección de capital de alrededor de 25 millones de euros, con el compromiso de volver a recapitalizar la empresa y realizar nuevas inyecciones si la situación no mejora.

Dada esta situación, la empresa contrató los servicios de la consultora Alvarez & Marsal para reestructurar operativamente el negocio después

El negocio de Neolith se ha visto impactado por la ralentización de la economía global

de que la actividad en Europa de Neolith haya sufrido en los últimos tiempos y la de Estados Unidos y Canadá, que era la gran fuente de crecimiento futuro de la empresa, no termine de despegar, a lo que se suma una fuerte subida de los costes.

Son varias de las compañías de materiales de construcción adquiridas por el *private equity* después de la pandemia, como Altadia o Garnica, las que están sufriendo los estragos del ciclo económico.

CVC, no obstante, sigue apoyando y confiando en la compañía con la apertura de nuevos centros de distribución en EEUU, Australia y Reino Unido.

Orígenes

Neolith, que fue fundada en 2009 por la familia Esteve, es una empresa española especializada en la piedra sinterizada que produce encimeras de cocina premium.

Estaba controlada hasta el verano de 2022 por el fondo italiano Investindustrial, que tenía el 75% de la compañía, pero se vendió a CVC, que ganó una subasta a otros fondos como Advent y Onex pagando cerca de 700 millones.

Su elevada valoración, con un múltiplo ebitda a doble dígito, se justificaba gracias a su elevado potencial de crecimiento y a su perfil premium, lo que en teoría la protegía del ciclo ante una eventual recesión o ralentización.

Correos tendrá un banco para garantizar el acceso a los servicios

Expansión. Madrid

El nuevo plan estratégico 2024-2028 de Correos, aprobado por el Gobierno a través de la Sociedad Estatal de Participaciones Industriales (Sepi) el pasado miércoles, y que contempla unas inversiones de más de 3.000 millones de euros, incluirá una nueva financiación de 750 millones para que la empresa estatal siga prestando servicios públicos a la ciudadanía, como los servicios financieros que ya tiene en el ámbito rural, que hasta ahora no tenían una compensación como sí ocurre en otros países europeos como Francia o Italia, informa Europa Press. En este sentido, el plan baraja que Correos cuente con un banco propio para garantizar la accesibilidad a servicios financieros en todo el territorio.

Esta nueva financiación de 750 millones se incluye dentro de uno de los tres ejes del plan estratégico, que estaría dotado con 1.350 millones de euros que también contempla un programa de inversiones e internacionalización de 600 millones para adquirir nuevas empresas o tecnologías y mejorar los procesos.

El primero de los ejes en los que se ha dividido el plan estratégico recoge la financiación que recibirá la compañía por parte del Estado (1.050 millones de euros a lo largo del periodo) que recibe Correos por prestar el servicio público postal.

Duplica la dotación

Esta cifra de 1.050 millones supone duplicar los 550 millones de la etapa anterior, para situarse en 210 millones y 250 millones anuales, frente a los 110 millones de euros al año que venía recibiendo en los últimos ejercicios.

El Gobierno también se ha

El Gobierno duplicará la asignación a la empresa pública hasta los 250 millones anuales

comprometido a que Correos siga siendo el operador para prestar el servicio postal universal (SPU) más allá de 2025, después de que ese mandato venza este mismo año, para lo cual habilitará la pertinente modificación de la ley postal. Las notificaciones pasarán a formar parte del SPU y el correo público se incluirá en la agenda 2030 como empresa estratégica de país por su capacidad para llegar a todos los hogares españoles (no sólo para entregar paquetes y cartas) y lograr su cohesión social y territorial.

El tercer eje se centra en el plano laboral, incluyendo nuevas ofertas de empleo público de entre 3.000 y 4.000 puestos, la implementación de la jornada de 35 horas y el estudio de la semana laboral de 4 días, avanzar en salarios hasta los 2.000 euros y el inicio de la negociación de un nuevo convenio colectivo.

El plan estratégico, rubricado la semana anterior por CCOO y UGT, busca transformar, recuperar y reposicionar la empresa postal pública, que ha sumado pérdidas cercanas a los 700 millones de euros en los últimos cuatro años, debido a la pandemia y la caída del negocio postal tradicional, a través de una estrategia de crecimiento orgánica e inorgánica. El foco se pondrá también en la mejora operativa de Correos, a través de la automatización y optimización de procesos y en el aumento de la productividad, la calidad y la reducción del uso de recursos.



Pedro Saura, presidente de Correos.

Iberia y Air Europa se solapan en la mitad de sus rutas con América

TRANSPORTE/ Descartada la fusión y la reorganización de vuelos, la filial de IAG planifica ya su estrategia con la vista puesta en 2030 y la aerolínea de Globalia mantendrá el foco en la conectividad atlántica.

Artur Zanón. Londres

El desistimiento definitivo de IAG para comprar Air Europa impedirá la reorganización de rutas entre Madrid y América que habría implantado Iberia. El plan ya ha pasado a la historia y ambas enseñan seguirán compitiendo en la región, que es su principal fuente de negocio. ¿El combate será más duro? El consejero delegado de IAG, Luis Gallego, ya afirmó el pasado jueves que, en realidad, todo sigue igual.

“No ha cambiado nada porque tengamos un 20% de Air Europa [la parte con la que se quedó tras capitalizar un préstamo de 100 millones]. El precio lo determinan la oferta y la demanda. Seguiremos compitiendo”, dijo.

Ambos grupos están solapados en la mitad de sus rutas entre Madrid y América. Son 13 los destinos en los que Iberia y Air Europa pujan, aunque con capacidad y con estrategias diferentes. Se trata de las ciudades de Buenos Aires, Bogotá, São Paulo, La Habana, Quito, Guayaquil, Miami, Nueva York, Ciudad de Panamá, Lima, Santo Domingo, Montevideo y Caracas.

Para Iberia, los solapamientos se producen sobre 26 rutas. Esto no significa que en las otras 13 no tenga competencia, porque existen terceros operadores. Son los casos, por ejemplo, de Santiago de Chile o Ciudad de México (con Latam y Aeroméxico como rivales, respectivamente), aunque no sucede así en San Juan de Puerto Rico, Guatemala o El Salvador, donde vuela en solitario. Air Europa solo tiene nueve conexiones americanas desde Madrid que no coinciden con Iberia. Algunas de ellas están muy orientadas al turismo, como Salvador de Bahía, Punta Cana y Santiago de los Caballeros.

Tamaño

El tamaño de Iberia en las rutas con América duplica el de Air Europa, con 3 millones de pasajeros en el primer semestre para la filial de IAG y 1,51 millones de usuarios en la aerolínea de Globalia.

La estrategia de ambas compañías ha consistido en introducir más capacidad a medida que han recibido nuevos aviones. El consejero delegado de IAG, Luis Gallego, in-

IBERIA Y AIR EUROPA, CARA A CARA EN AMÉRICA*

Rutas directas programadas para este verano.



Más tráfico con América

Desde/hacia Madrid-Barajas, en número de pasajeros.

	Iberia	Air Europa
2019	5.154.540	2.490.207
2022	4.447.427	2.384.245
2023	5.516.428	2.855.997
Prim. sem. 2023	2.557.460	1.365.728
Prim sem. 2024	2.988.911	1.511.548
Ev. 2023/2019 (%)	7,0	14,7
Ev. 2024/2023 (%)	16,9	10,7

*El grueso del negocio de ambas aerolíneas está en el corredor atlántico.

Expansión

Fuente: Aena, Iberia y Air Europa

cluso ha llegado a hablar de problemas en la oferta frente a una demanda fuerte. Air Europa ha asegurado también “no ser ajena a los retrasos en la entrega de nuevos aviones”.

Durante las negociaciones, las dos habían trabajado al menos con varios planes sobre la mesa, uno de los cuales era que la fusión descarrilase, de ahí que Air Europa hable ahora de “seguir aplicando” su plan estratégico 2024-2026.

La renuncia a Air Europa hará evolucionar a Iberia, centrada en “consolidar” la situa-

ción financiera y operativa, “desarrollar el liderazgo” en Barajas y “asegurar un futuro a largo plazo” del *handling* y el mantenimiento.

‘Plan de vuelo 2030’

“Continuaremos renovando la flota con nuevos A350 y seremos la primera aerolínea del mundo en operar el A321XLR, que nos permitirá apostar por nuevos destinos en la costa este de Estados Unidos, Canadá o Brasil. En octubre recuperamos la ruta de Tokio y seguiremos avanzando en el proyecto

Eco Tech Hub, que hará de La Muñoza el centro de mantenimiento e innovación aeronáutica más importante del sur de Europa”, añaden en Iberia, cuya novedad principal ahora es que están trabajando con la vista puesta en el final de esta década, con un nuevo plan estratégico, que denominará *Plan de vuelo 2030*.

La apuesta por Sudamérica es común y se debe a varios motivos. En primer lugar, por tratarse del mercado natural de España por razones históricas y geográficas. A ello hay

que añadir la insuficiente capacidad para captar toda la demanda, lo que refuerza la prioridad de Iberia y de Air Europa por seguir avanzando en Latinoamérica antes de apostar por Asia. Iberia cerró 2023 un 7% por encima de 2019 y en el primer semestre ha transportado a un 16,9% más de viajeros que el año pasado. Air Europa movió en 2023 a un 14,7% más de turistas que antes del Covid y en 2024 sube un 10,7% entre enero y junio.

La Llave / Página 2

Aena, salpicada por el laudo contra España por las renovables

A. Zanón. Londres

Nuevo paso en la disputa que mantiene NextEra, gigante energético norteamericano, contra el Reino de España por el recorte de las primas de las renovables aprobado en 2013 por el PP. El origen hay que buscarlo en el laudo del Centro Internacional de Arreglo de Diferencias a Inversiones (Ciadi) en 2020 que obliga a una indemnización de 290 millones, la mayor condena al país por ese motivo.

Aena comunicó este fin de semana que el viernes tuvo constancia de una “doble medida provisional” de la Justicia británica, por una parte, sobre el conocido como “*beneficial interest* [algo que puede traducirse como usufructo] que los abogados de los demandantes atribuyen al Reino de España sobre el 26,01%” del aeropuerto de Londres-Luton y, por otra parte, sobre los terrenos en los que una filial de Aena en Reino Unido aparece como titular “y que incluyen varias propiedades” que forman el aeropuerto de Luton.

El grupo presidido por Maurici Lucena explica que la citada decisión “se tomó el pasado 11 de julio sin audiencia del Reino de España y sin participación de Aena”, que ayer desconocía “el alcance y consecuencias” de esas medidas. En la información remitida al mercado, Aena no habla de embargo y se limita a referirse al *beneficial interest*.

Aena tiene el 51% del cuarto aeropuerto de Londres. El Estado español, a través de Enaie, a su vez, controla el 51% de la cotizada, de ahí que la medida se refiera sobre el 26,01% de Luton.

Luton registró en el primer semestre unos ingresos de 194 millones de euros (un 6,9% del total consolidado de Aena), un resultado de explotación de 46 millones (un 4,1% del total) y 7,9 millones de pasajeros (un 4,6%).

En el pasado se han tomado decisiones de embargo contra activos de España en Reino Unido por la resistencia del Estado de hacer frente a las condenas por las renovables. Es lo que ha sucedido, por ejemplo, con activos del Instituto Cervantes en Londres y con el Instituto Español en la capital británica. La diferencia con Aena es que la participación del Estado, con ser mayoritaria, no es total.



DURO FELGUERA, S.A.

JUNTA GENERAL EXTRAORDINARIA DE ACCIONISTAS

6 de septiembre de 2024

CONVOCATORIA

El Consejo de Administración de Duro Felguera, S.A. (la "**Sociedad**"), en su sesión de 31 de julio de 2024, acordó convocar la Junta General Extraordinaria de la Sociedad, para su celebración **el día 6 de septiembre de 2024, a las 12:00 horas** en primera convocatoria, en el domicilio social, sito en **calle Ada Byron, 90 - Parque Científico y Tecnológico, de Gijón**, y en segunda convocatoria, al día siguiente, 7 de septiembre de 2024, en el mismo lugar y a la misma hora.

De forma simultánea la Junta se celebrará por medios telemáticos pudiendo acceder a la misma a través de los medios y con los requisitos que más adelante se describen en la presente convocatoria.

ORDEN DEL DÍA

PRIMERO. - Nombramiento de consejeros:

1.1 Nombramiento de consejero, a propuesta del Consejo de Administración del 31 de julio de 2024, a don Jaime Isita Portilla, como consejero dominical.

1.2 Nombramiento de consejero, a propuesta del Consejo de Administración del 31 de julio de 2024, a don Eduardo Espinosa Bustamante, como consejero ejecutivo.

1.3 Nombramiento de consejera, a propuesta del Consejo de Administración del 31 de julio de 2024, a doña Mónica Rodrigues Sequeira, como consejera dominical.

1.4 Nombramiento de consejero, a propuesta del Consejo de Administración del 31 de julio de 2024, a don Gerardo Tietzsch Rodríguez Peña, como consejero dominical.

1.5 Nombramiento de consejera, a propuesta del Consejo de Administración de 31 de julio de 2024, a doña Julia Tejero Ruiloba, como consejera independiente.

1.6 Nombramiento de consejera, a propuesta del Consejo de Administración de 31 de julio de 2024, a doña María José Zueco Peña, como consejera independiente.

SEGUNDO.- Delegación de facultades, con expresas facultades de sustitución, para la formalización, ejecución, subsanación, complemento, desarrollo e interpretación de los acuerdos adoptados, así como para la realización de todas las comunicaciones, notificaciones y cualesquiera otras actuaciones que sean necesarias a los organismos competentes.

EXAMEN DE DOCUMENTACIÓN.

En cumplimiento de lo dispuesto en los artículos 197, 272, 518, 520, 528 y 529 de la Ley de Sociedades de Capital, se hace constar que en el domicilio social sito en Gijón, calle Ada Byron, 90 - Parque Científico y Tecnológico, así como, en la página web de la Sociedad (www.durofelguera.com) se encuentran a disposición de los señores accionistas, para su examen, los documentos que serán sometidos a la aprobación de la Junta General, de los cuales podrán solicitar la entrega o envío gratuito:

- 1.- Informes sobre la propuesta de nombramiento de cada uno de los consejeros.
- 2.- Los textos completos de las propuestas de acuerdo sobre todos y cada uno de los puntos del Orden del Día.

Asimismo, de acuerdo con lo previsto en el artículo 518 de la Ley de Sociedades de Capital, la Sociedad dispone de una página web (www.durofelguera.com) a la que podrán acceder los señores accionistas que así lo deseen, en la que se difundirá la información exigida legalmente y, en particular:

- 1.- El anuncio de la convocatoria.
- 2.- El número total de acciones y derechos de voto en la fecha de la convocatoria.
- 3.- El modelo de Tarjeta de Asistencia, Delegación y Voto a Distancia.

De acuerdo con lo previsto en el Reglamento Interno del Consejo de Administración, se pone a disposición de los accionistas en la página web de la Sociedad (www.durofelguera.com), los informes emitidos por el experto independiente sobre la aptitud de cada una de las personas propuestas para el nombramiento de consejeros.

De conformidad con lo dispuesto por los artículos 197 y 520 de la Ley de Sociedades de Capital, los señores accionistas que lo deseen podrán solicitar hasta el quinto día anterior a la celebración de la Junta General, sobre los puntos comprendidos en el Orden del Día o sobre la información facilitada por la Sociedad a la Comisión Nacional del Mercado de Valores desde la celebración de la última Junta General y acerca del Informe del Auditor, las informaciones o aclaraciones que estimen precisas o formular por escrito las preguntas que estimen pertinentes, sin perjuicio de su derecho a hacerlo durante la celebración de la Junta General.

FORO ELECTRÓNICO DE ACCIONISTAS.

En la página web (www.durofelguera.com) se encontrará habilitado un Foro Electrónico de Accionistas al que podrán acceder con las debidas garantías tanto los señores accionistas como las asociaciones voluntarias que puedan constituir, con el fin de facilitar su comunicación con carácter previo a la celebración de la Junta General en los términos establecidos legalmente. De conformidad con el artículo 539.2 de la Ley de Sociedades de Capital, el Foro Electrónico de Accionistas se encuentra regulado por un Reglamento aprobado por el Consejo de Administración, cuyo contenido se encuentra a su disposición en la página web y en el que constan las condiciones de acceso, identificación, registro y uso del mismo.

El Foro Electrónico de Accionistas se cerrará a las veinticuatro (24) horas del día anterior a la celebración de la Junta General.

DERECHO DE ASISTENCIA.

Podrán asistir a la Junta General de Accionistas personalmente o por representación aquellos accionistas titulares de, al menos, cuatrocientas (400) acciones y que las tengan inscritas a su nombre en cualquiera de las entidades adheridas al Servicio de Compensación y Liquidación de Valores (IBERCLEAR) con cinco (5) días de antelación, al menos, al de la celebración de la Junta. Las referidas entidades expedirán las correspondientes tarjetas de asistencia, delegación y voto a distancia, que podrán serles también facilitadas por la propia Sociedad en el domicilio social sito en la calle Ada Byron, 90 - Parque Científico y Tecnológico de Gijón tras el depósito de la documentación acreditativa de la titularidad de acciones. Aquellos accionistas que no posean el número de acciones señalado podrán agruparse a efectos de asistencia, designando un representante.

DERECHO DE REPRESENTACIÓN.

La representación deberá conferirse por escrito y con carácter especial para cada Junta. A estos efectos el representante, deberá acreditar su representación ante la mesa de acreditaciones establecida antes del inicio de la Junta mediante la presentación de las tarjetas de asistencia, delegación y voto a distancia facilitadas por las entidades participantes en IBERCLEAR o por la propia Sociedad contra depósito de la documentación acreditativa de la titularidad de acciones.

El nombramiento, notificación y revocación del representante, cuando se realice conforme al artículo 522 de la Ley de Sociedades de Capital, deberá ser por escrito o por los medios electrónicos a los que se refiere y habrá de recibirse por la Sociedad antes de las veinticuatro (24) horas del día inmediatamente anterior al de celebración de la Junta General en primera o segunda convocatoria, según corresponda.

La tarjeta de asistencia, delegación y voto a distancia podrá ser obtenida por el accionista mediante solicitud a la Sociedad o descargándola en la página web de la Sociedad (www.durofelguera.com). El accionista deberá remitir la representación debidamente cumplimentada a la Sociedad o por vía postal a la "Atención del accionista" en la dirección calle Ada Byron, 90 - Parque Científico y Tecnológico de (33203) Gijón o por vía electrónica, en formato "PDF", a la dirección [accionistas@durofelguera.com], junto con las tarjetas facilitadas por las entidades participantes en IBERCLEAR, fotocopia del Documento Nacional de Identidad o Pasaporte y si se trata de una persona jurídica, documento que acredite suficientemente su representación.

El documento en que se confiera la representación que deberá contener los puntos del Orden del Día o la tarjeta de asistencia a la Junta General de Accionistas expedida por las entidades depositarias, habrán de encontrarse debidamente firmados y cumplimentados en el apartado que contiene la fórmula impresa para conferir la representación y en la que conste la solicitud de instrucciones para el ejercicio del derecho de voto y la indicación del sentido en que votará el representante en cada uno de los puntos del Orden del Día. Si no hubiera instrucciones expresas, se entenderá que la representación se otorga al Presidente de la Junta General y que el voto es a favor de las propuestas formuladas por el Consejo de Administración. Igualmente, y salvo indicación expresa, se entenderá que el representante queda facultado para votar aquellos asuntos que no estando comprendidos dentro del Orden del Día pudieran surgir, haciéndolo en el sentido más favorable para el accionista en el contexto del interés social.

En el caso de que el representante se encontrara en una situación de conflicto de interés en la votación de alguno de los puntos del Orden del Día o de aquellos que pudieran surgir durante la celebración de la Junta General, la representación para la votación en esos puntos se entenderá conferida al Secretario del Consejo de Administración, salvo instrucción expresa en otro sentido.

El representante podrá tener la representación de más de un accionista sin limitación en cuanto al número de accionistas representados y podrá emitir votos de signo distinto en función de las instrucciones dadas por cada accionista.

El representante a quien se le delegue el voto mediante correspondencia postal o electrónica, solo podrá ejercitarlo personalmente asistiendo a la celebración de la Junta General de Accionistas y previa acreditación en la mesa habilitada al efecto antes del inicio de la Junta. La asistencia personal del accionista que hubiera delegado su representación con anterioridad revocará de forma automática la delegación que hubiera realizado.

La Sociedad no será responsable por aquellas interrupciones del servicio electrónico ajenas a su voluntad que impidan la delegación por ese medio.

VOTO A DISTANCIA.

De acuerdo al artículo 521 de la Ley de Sociedades de Capital, el accionista podrá realizar la votación sobre los asuntos que consten recogidos en el Orden del Día a través de correo postal dirigido a la "Atención del accionista" y remitido al domicilio social, calle Ada Byron, 90 Parque Científico y Tecnológico de (33203) Gijón, acreditando su identidad mediante fotocopia del Documento Nacional de Identidad o Pasaporte y si se trata de una persona jurídica, documento que acredite suficientemente su representación, junto con las tarjetas facilitadas por las entidades participantes en IBERCLEAR o las facilitadas por la propia Sociedad tras el depósito de la documentación acreditativa de la titularidad de acciones. La votación por correo postal deberá

de recibirse por la Sociedad antes de las veinticuatro (24) horas del día inmediatamente anterior al previsto para la celebración de la Junta en primera o segunda convocatoria, según corresponda.

Se pone en conocimiento de los señores accionistas que la Sociedad podrá dirigirse a IBERCLEAR, a fin de solicitar certificación acerca de la identidad de los accionistas que sean titulares, con al menos cinco (5) días de antelación, de las acciones necesarias para poder ejercer su derecho de asistencia.

DERECHO A COMPLETAR EL ORDEN DEL DÍA Y A PRESENTAR NUEVAS PROPUESTAS DE ACUERDO.

De acuerdo con el artículo 519.1 in fine de la Ley de Sociedades de Capital, al tratarse de una junta general extraordinaria, no existe derecho de los accionistas a solicitar el complemento del orden del día.

ASISTENCIA POR MEDIOS ELECTRÓNICOS

Con el fin de garantizar la igualdad de trato y evitar situaciones discriminatorias vedadas por el artículo 514 de la Ley de Sociedades de Capital, el Consejo de Administración ha acordado que la asistencia, representación y voto en la Junta General pueda también realizarse, en los términos previstos en el Real Decreto-ley 34/2020, de 17 de noviembre, de medidas urgentes de apoyo a la solvencia empresarial y al sector energético, y en materia tributaria, mediante medios telemáticos habilitados al efecto en la página web de Duro Felguera, S.A. (www.durofelguera.com) a través de los mecanismos que se habilitarán al efecto y que se describen en la presente convocatoria.

Igualmente se informa que a la fecha de esta convocatoria el aforo del lugar de celebración de la Junta será reducido y que se deberá mantener en cualquier caso una distancia de seguridad interpersonal. Esta circunstancia podría determinar la imposibilidad de acceso al local una vez alcanzado el aforo máximo del lugar de celebración de la Junta. Por esta razón, es recomendable la participación por medios telemáticos en la Junta y que más adelante se prevén en este anuncio.

a) Asistencia Telemática. - Los accionistas o sus representantes para asistir y votar a través de medios de comunicación a distancia deberán registrarse en la aplicación informática "Asistencia Telemática" desde las 00:00 horas (hora de Madrid) del día 2 de septiembre de 2024 hasta las 11:45 horas (hora de Madrid) del día 6 de septiembre de 2024, para asistir en primera convocatoria, como está previsto, o hasta las 11:45 horas (hora de Madrid) del día 7 de septiembre de 2024 para la segunda convocatoria. En caso de que se celebre en segunda convocatoria, quienes se hubieran registrado para asistir en primera convocatoria, no será necesario registrarse de nuevo para asistir a la reunión en segunda convocatoria, y se les considerará asistentes.

Con posterioridad a la hora fijada para la acreditación en cada convocatoria, no se admitirán registros para el ejercicio del derecho de asistencia telemática.

A efectos de dejar constancia, en su caso, de la insuficiencia de quórum para la celebración de la Junta General en primera convocatoria, una vez constatado, la Sociedad lo hará público a través su página web, en el apartado de la Junta General de Accionistas.

Asimismo, si fuera necesario y siempre que se garantice el correcto desarrollo y celebración de la Junta General, el Presidente, el Secretario de la Junta General, el Notario requerido para levantar acta de la sesión, así como el Consejero Delegado y el resto de los miembros del Consejo de Administración podrán asistir a la Junta General por vía exclusivamente telemática o por audio conferencia, videoconferencia o por cualquier otro medio de comunicación a distancia en tiempo real que garantice adecuadamente su identidad y el cumplimiento de sus funciones.

b) Representación telemática. - En el momento de registro es imprescindible acreditar la condición de representante del accionista, adjuntando al formulario la correspondiente copia, en formato PDF, de la tarjeta de asistencia emitida por la entidad participante en IBERCLEAR en la que el accionista tenga depositadas sus acciones y debidamente firmada.

En el caso de personas jurídicas, se adjuntará también copia, en formato PDF, de los poderes o facultades de representación y el representante adjuntará copia del documento de delegación.

c) Identificación. - Los accionistas o sus representantes deberán registrarse mediante un certificado electrónico de usuario reconocido, válido y vigente y emitido por una Autoridad Pública de Certificación Española (CERES) dependiente de la Fábrica Nacional de Moneda y Timbre o incluido en el Documento Nacional de Identidad electrónico español.

Para facilitar el acceso a los accionistas y representantes, sobre todo para aquellos que no puedan usar el certificado electrónico, se ha habilitado la posibilidad de que puedan solicitar el registro y posterior acceso, mediante un código de usuario y contraseña, para lo que será preciso que suban una copia de su DNI o pasaporte a través del registro en la plataforma.

La Sociedad se reserva el derecho de solicitar a los accionistas o a sus representantes los medios de identificación adicionales que considere necesarios para comprobar su condición de accionista o la suficiencia de facultades para ejercer la representación.

d) Intervención. - De conformidad con lo establecido en la Ley de Sociedades de Capital, las intervenciones y propuestas de acuerdos o solicitudes de informaciones o aclaraciones, que conforme a dicha ley, tengan intención de formular quienes vayan a asistir a la Junta, deberán remitirse a la Sociedad, por escrito y en todo caso, en la forma, términos y condiciones establecidos en la citada página web de la sociedad entre las **9:00 y las 12:00 horas (hora de Madrid)** del día de celebración de la Junta. El asistente telemático que desee que su intervención conste en el acta de la Junta habrá de indicarlo expresamente en el texto de aquélla. Las solicitudes de información o aclaración formuladas por los asistentes telemáticos serán contestadas durante el transcurso de la reunión o por escrito durante los siete días siguientes a la Junta, con arreglo a lo previsto en la Ley de Sociedades de Capital. En caso de que la Junta General se celebre en segunda convocatoria, las intervenciones, propuestas de acuerdos o solicitudes de informaciones o aclaraciones que se hubieran remitido a la Sociedad en primera convocatoria, habrán de remitirse de nuevo, en los términos indicados, el día en que se celebre la reunión; de lo contrario se tendrán por no formuladas. Las intervenciones de los asistentes telemáticos serán accesibles para el resto de estos, a través de la aplicación informática, desde la constitución de la Junta General de Accionistas.

e) Votaciones. - La emisión del voto sobre las propuestas relativas a puntos comprendidos en el Orden del Día podrá realizarse desde el momento del registro por parte del accionista o su representante (9:00 horas del día de celebración de la Junta General) y hasta que el Presidente o, en su caso, el Secretario de la Junta, anuncie la conclusión del período de votación de las propuestas de acuerdo relativas a puntos comprendidos en el Orden del Día. En cuanto a las propuestas de acuerdos sobre aquellos asuntos que, sin figurar en el Orden del Día, puedan proponerse, de acuerdo con la Ley de Sociedades de Capital, por los asistentes a la Junta General, los asistentes telemáticos podrán emitir sus votaciones a partir del momento en que por el secretario de la Junta General se dé lectura a dichas propuestas para proceder a su votación.

En aquello no regulado expresamente en este anuncio, resultarán de aplicación a los accionistas o sus representantes que asistan telemáticamente a la Junta las mismas normas sobre el voto y la adopción de acuerdos previstas en el Reglamento de la Junta General para los accionistas que asisten presencialmente a la celebración de la Junta.

El voto hará ineficaz cualquier delegación (electrónicas o postales) ya sea anterior, que se tendrá por revocada, o posterior, que se tendrá por no efectuada. Si el accionista hubiera realizado distintas votaciones en diferente sentido, o varias delegaciones, por medios electrónicos o postales, prevalecerá aquella que se haya realizado en último término.

f) Incidencias. - la Sociedad se reserva el derecho a modificar, suspender, cancelar o restringir los mecanismos de asistencia telemática, delegación o voto electrónicos por Internet a través de la página web cuando razones técnicas o de seguridad lo requiera o impongan. La Sociedad no será responsable de los daños y perjuicios que pudieran ocasionarse al accionista derivados de averías, sobrecargas, caídas de línea, fallos en la conexión o cualquier otra eventualidad de igual o similar índole, ajenas a la voluntad de la Sociedad que impidan la utilización de los mecanismos de asistencia telemática, delegación o voto electrónicos por Internet a través de la página web. Por tanto, esas circunstancias no constituirán una privación ilegítima de los derechos del accionista, todo ello sin perjuicio de la validez de las delegaciones ya conferidas y de los votos ya emitidos.

En caso de producirse alguna de las circunstancias previstas en este apartado, esta será puesta en conocimiento de los accionistas a través de la página Web a la mayor brevedad posible.

g) Retransmisión de la Junta General. - En el caso previsto en este apartado, la Junta General será retransmitida a través de la página web de la Sociedad (www.durofelguera.com).

PRESENCIA DE NOTARIO.

Se pone en conocimiento de los señores accionistas que el Consejo de Administración ha solicitado la presencia de Notario para que levante Acta de la Junta General, todo ello al amparo de lo previsto en el artículo 203 de la Ley de Sociedades de Capital.

PROTECCIÓN DE DATOS.

DURO FELGUERA, S.A. informa a los accionistas y sus representantes que los datos personales remitidos a la Sociedad, así como los incluidos en las tarjetas de asistencia, delegación y voto, serán objeto de tratamiento de conformidad con lo dispuesto en la normativa vigente de protección de datos personales, por lo que se les facilita la siguiente información del tratamiento:

Responsable: Duro Felguera, S.A.

Correo electrónico: gdp@durofelguera.com

Finalidad: La gestión, desarrollo, cumplimiento y control de la relación accionarial existente, en relación con la convocatoria y celebración de la Junta General, así como el correcto funcionamiento de esta y el cumplimiento de la normativa aplicable.

La difusión pública de la Junta y su celebración, mediante grabación audiovisual y/o reportaje fotográfico.

Legitimación: La base legal para el tratamiento de los datos es la relación accionarial existente, así como el cumplimiento de obligaciones legales.

El tratamiento de imagen y voz de los accionistas o sus representantes, a través de la grabación audiovisual y/o reportaje fotográfico del evento, se encuentra legitimado por su consentimiento, el cual se entiende prestado al asistir a la Junta General, así como por el interés legítimo de la sociedad en grabar y retransmitir la misma.

Destinatarios: Al notario para levantar acta notarial, a terceros en el ejercicio del derecho de información previsto en la ley, así como con motivo de difusión pública en web o intranet corporativa o medios de comunicación.

Derechos: Acceso, rectificación, supresión, oposición, limitación al tratamiento y portabilidad de los datos, que podrán ejercitarse mediante escrito dirigido al domicilio social o a través de correo electrónico: gdp@durofelguera.com.

Información adicional: Puede solicitar información adicional respecto al tratamiento y los derechos mencionados anteriormente, mediante correo electrónico a: gdp@durofelguera.com, Ref. Junta Accionistas GDPR.

Celebración en primera convocatoria.

Se hace constar que la **Junta se celebrará previsiblemente en primera convocatoria** el día 6 de septiembre de 2024 a las 12:00 horas en el lugar expresado anteriormente.

Gijón, a 5 de agosto de 2024.

Manuel Angel Romero Rey, Secretario no consejero.

EMPRESAS

La energética catalana apunta este año a unas ventas de más de 280 millones

VISALIA La energética catalana se propone facturar este año entre 280 millones y 300 millones de euros y prevé invertir 50 millones hasta 2026 en la zona de Seròs (Lleida), donde cuenta con un importante negocio fruto de la reciente adquisición de la empresa Serosense. En 2023, Visalia alcanzó una cifra de negocio consolidada de 233 millones de euros y obtuvo un beneficio neto atribuido de 25.546 euros. Su CEO, Pablo Abejas, ha ratificado a *Efe* que el objetivo del grupo es alcanzar en 2027 los 500 millones de facturación y pasar de los 110.000 clientes actuales a unos 250.000.

Las ventas de tabaco crecen un 2,5% hasta junio pese a la caída del consumo

COMISIONADO DEL MERCADO DE TABACOS El mercado de tabaco en España –formado por cigarrillos, tabaco de liar, de pipa y puros– movió 6.206,5 millones de euros en el primer semestre, un 2,5% más, según datos del Comisionado para el Mercado de Tabacos. Los españoles consumieron 1.015,5 millones de cajetillas de cigarrillos, un 1,5% menos. Estos 1.015,5 millones de cajetillas de cigarrillos vendidos supusieron para los estancos 5.132,4 millones de euros (+2,1%). Marlboro, con 159,3 millones de paquetes y una cuota de mercado del 15,7% fue la marca más vendida.

Las grandes energéticas del Ibex invirtieron 11.367 millones en el semestre, un 7% más

IBERDROLA, REPSOL, NATURGY, ENDESA Y ACCIONA Las grandes energéticas del Ibex, Iberdrola, Repsol, Naturgy, Endesa y Acciona Energía, invirtieron 11.367 millones de euros en el primer semestre, un 7% más, según la información remitida por las compañías a la CNMV al presentar sus resultados hasta junio, periodo en el que ganaron 7.668 millones de euros. Iberdrola fue el grupo con mayor inversión: 5.276 millones (+12%). A continuación Repsol, con 3.726 millones (+22%) y Naturgy, que prepara un nuevo plan estratégico 2025-30, con 937 millones (+12%), informa *Servimedia*.

Las 'Big Tech' no frenan su gasto en IA pese a las dudas de Wall Street

INTELIGENCIA ARTIFICIAL/ El gasto de capital combinado entre abril y junio de Microsoft, Alphabet, Amazon y Meta alcanzó los 58.500 millones de dólares, un 64% más y el mayor aumento trimestral desde 2018.

Javier G. Fernández. Madrid

Además de los ingresos, los márgenes y el beneficio, hay otra métrica que inversores y analistas siguen muy de cerca, desde hace meses, cada vez que las grandes tecnológicas estadounidenses actualizan sus resultados. Se trata de los gastos de capital, o capex, la partida en la que trimestre tras trimestre las *Big Tech* anotan las enormes inversiones en nuevos centros de datos y procesadores necesarios para entrenar sus modelos de lenguaje que sostienen los sistemas de inteligencia artificial generativa.

Entre abril y junio, el gasto de capital combinado de Microsoft, Google, Amazon y Meta ascendió a 58.500 millones de dólares, un 64% más que en el mismo periodo del año anterior y el mayor aumento que han experimentado en conjunto desde 2018, según un recuento llevado a cabo por *The Wall Street Journal*. Los gigantes tecnológicos han avanzado que ese gasto continuará aumentando en lo que resta de 2024 y, probablemente, también el año próximo.

Según estimaciones de la firma de análisis Bernstein, el capex agregado de Google, Amazon, Microsoft y Meta alcanzará los 200.000 millones de dólares este año, lo que supone un crecimiento del 45% respecto a 2023. La cifra acumulada en un plazo de cinco años, estiman, podría superar el billón de dólares.

Wall Street, atento

Mientras tanto, en Wall Street observan con preocupación estas ingentes inversiones que, de momento, no han dado demasiadas señales de estar impulsando los resultados de los principales grupos tecnológicos. Los in-



Satya Nadella,
CEO de Microsoft.

MICROSOFT

El gigante del software disparó su capex un 80% entre abril y junio, hasta los 19.000 millones de dólares.



Sundar Pichai,
CEO de Alphabet.

ALPHABET

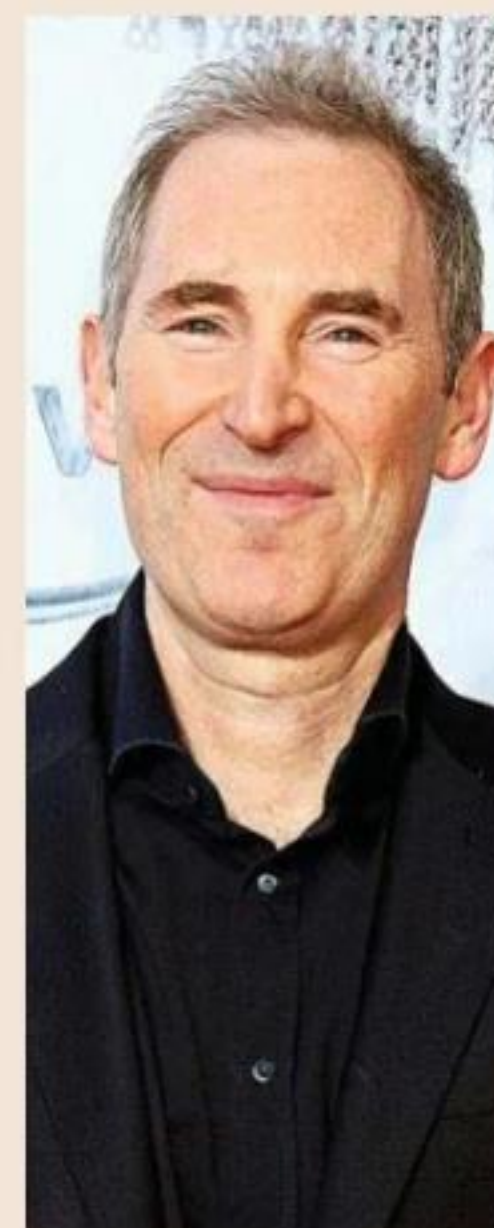
La matriz de Google destinó 13.000 millones de dólares en el trimestre a gastos de capital, casi el doble que en 2023.



Mark Zuckerberg,
CEO de Meta.

META

El grupo informó que invertirá entre 37.000 millones y 40.000 millones de dólares este año en infraestructura de IA.



Andy Jassy,
CEO de Amazon.

AMAZON

El grupo informó de que espera destinar más dinero a gastos de capital en la segunda mitad del año.

“No invertir para estar a la vanguardia tiene un efecto negativo mayor”, dice el CEO de Alphabet

respecto al mismo periodo de 2023. Para el actual año fiscal, el grupo prevé que supere los 55.700 millones de dólares.

Un desempeño similar tuvieron Alphabet, matriz de Google, y Amazon, que también cayeron con fuerza en Bolsa tras presentar sus resultados. Las tres empresas registraron una desaceleración de los ingresos con res-

pecto al trimestre anterior. El consejero delegado de Alphabet, Sundar Pichai, aseguró que los servicios de inteligencia artificial generativa de Google, incluido su chatbot Gemini, ya estaban generando “miles de millones” en nuevos ingresos y son utilizados por dos millones de desarrolladores. Aunque, de momento, no compensan las cuantiosas inversiones.

“No invertir para estar a la vanguardia en este ámbito tiene un efecto negativo mucho más significativo”, defendió Pichai en la posterior conferencia con analistas. El capex del buscador aumentó nueva-

Microsoft, Amazon, Alphabet y Meta han anunciado mayores gastos de capital para financiar la IA

mente entre abril y junio hasta 13.000 millones de dólares, 1.000 millones de dólares más que en el trimestre anterior y casi el doble de lo gastado en el mismo periodo de 2023.

En esta misma línea se manifestó Mark Zuckerberg, cofundador y consejero delegado de Meta: “En este punto, prefiero arriesgarme a desarrollar capacidad antes de

NVIDIA

Es el gran beneficiado de este aumento de gasto, ya que sus procesadores sostienen los centros de datos de las grandes tecnológicas.

que sea necesaria, en lugar de que sea demasiado tarde”, dijo. Y advirtió de que la computación necesaria para entrenar su próximo modelo, Llama 4, será casi 10 veces mayor que la utilizada para entrenar el actual Llama 3.

Los cuatro gigantes tecnológicos –Apple no compete en la misma carrera de gasto que sus rivales– han optado por seguir la misma estrategia: invertir mucho en desarrollar su capacidad ahora, aunque el uso de la IA sea todavía limitado, con la expectativa de que la demanda explote.

En total, el dueño de Facebook, Instagram y WhatsApp prevé destinar entre 37.000 y 40.000 millones de dólares a gastos de capital este año, un aumento respecto al rango anterior de 35.000 millones a 40.000 millones que el grupo dio hace tres meses. La firma señaló además que espera un “crecimiento significativo de los gastos de capital” en 2025.

El buen desempeño de su negocio publicitario, que contribuyó a impulsar un 22% sus ingresos, superando las expectativas de los analistas, tranquilizó a los inversores que pasaron por alto la ingente cantidad de recursos, alrededor de un 23% de sus ingresos anuales, que está dedicando el grupo de redes sociales a desarrollar su inteligencia artificial.

Zuckerberg, ansioso por demostrar que su apuesta por la inteligencia artificial comienza a dar sus frutos, tras el sonoro fiasco del metaverso, anunció que su chatbot Meta AI está en camino de convertirse en el asistente de IA más utilizado en el mundo para finales de año.

La Llave / Página 2

Página 14 / Buffett vende casi la mitad de su participación en Apple

Expansión

VACACIONES SIN EXPANSIÓN, NO SON VACACIONES

Este verano mantente informado
estés donde estés



Descarga la app,
activa tus notificaciones
y no te pierdas nada

Descarga la app





fuera_{de}serie

LA NEWSLETTER DE LUJO

Cada sábado las últimas tendencias
en estilo de vida y bienestar



VIAJES



GASTRONOMÍA



RELOJES

FINANZAS & MERCADOS

Sabadell fuerza a BBVA a elevar el dividendo a 18.125 millones

REMUNERACIÓN EN DOS AÑOS/ Sabadell sube la retribución al accionista y anticipa que la incrementará más a corto plazo. Carlos Torres aseguró que su oferta mejoraría las cifras del opado y Onur Genç lo reafirma.

Inés Abril. Madrid
Sabadell ha subido la apuesta. El banco está convencido de que los dividendos pueden ser un arma definitiva para convencer a sus accionistas de que resistan el asalto de BBVA y ha vuelto a incrementar la promesa de retribución en dos años.

La nueva cifra son 2.900 millones de euros a pagar en efectivo y recompra de acciones a cuenta de los resultados de 2024 y 2025.

“Esto no va de la opa”, aseguró el consejero delegado de Sabadell, César González-Bueno, en la presentación de los resultados del primer semestre, donde anunció el alza del dividendo.

Pero el presidente de BBVA, Carlos Torres, prometió al lanzar la oferta de compra hostil que sus cifras de remuneración a los accionistas serían “incluso superiores al compromiso de Sabadell en el corto plazo”, así que cualquier incremento en el banco opado tiene repercusiones en su opador.

Primer envite

Sabadell ya se lo había puesto difícil. La primera promesa del banco nada más rechazar las negociaciones para unirse a BBVA fueron 2.400 millones en dos años.

Para que el compromiso de Torres se hiciera realidad, los accionistas de Sabadell deberían recibir esa misma cantidad de dinero una vez fusionados. Puesto que la ecuación de canje actual les da un 16% del capital, BBVA tendría que pagar 15.000 millones de euros en dos años al 100% de su base accionarial para empatar la retribución.

Esa cuantía se incrementa ahora. Para igualar los 2.900 millones, la remuneración total de BBVA debe ascender a 18.125 millones, una cifra que supondría disparar lo pagado en los últimos ejercicios.

El banco ha distribuido 13.200 millones en los últimos tres años en forma de dividendos y recompras. Eso da una media de 4.400 millones cada doce meses anuales que tendría que más que duplicarse para alcanzar los 9.062 millones que necesitaría tras el incremento de Sabadell.



Josep Oliu, presidente de Banco Sabadell, y Carlos Torres, presidente de BBVA.

REMUNERACIÓN AL ACCIONISTA

	BBVA	Sabadell
Parte del beneficio que se reparte a los accionistas	40% a 50%	60%
Distribución del exceso de capital (CET1)	A partir del 12%	A partir del 13%
Fórmula de distribución	Dividendo en efectivo y recompra de acciones	Dividendo en efectivo y recompra de acciones
Pagos comprometidos		2.900 millones de euros entre 2024 y 2025
Últimos pagos	13.200 millones entre 2021 y 2023	

Expansión

Fuente: Datos de las entidades

Torres lo ve posible. También Onur Genç, consejero delegado de BBVA, apuesta por ello. Así lo aseguró en la presentación de resultados del segundo trimestre.

Más beneficio

El banco ha desvelado que la integración en BBVA supondrá un incremento del 27% en el beneficio por acción para los accionistas de Sabadell en 2026, el primer año completo

en que estarían juntos si triunfa la opa.

“Eso significa que a los accionistas de Sabadell les corresponderían 127 euros si hay operación, frente a los 100 euros que tendrían en solitario”, explicó Genç. “Y eso es caja que se distribuye. Con el 27% de incremento del beneficio por acción que prevemos con la operación, los accionistas de Sabadell van a recibir más resultados y en definitiva

Sabadell prometió primero 2.400 millones en dos años, que ahora sube hasta 2.900 millones

Los accionistas de Sabadell tendrán el 16% del capital en BBVA si triunfa la opa hostil

Los dos bancos han convertido el dividendo en una de las claves para decidir la contienda

más efectivo gracias a la fusión”, añadió.

Sabadell está dispuesto a ponérselo incluso más difícil, porque todo apunta a que no será la última subida de la remuneración que va a anunciar la entidad.

González-Bueno asegura que la mejora hasta 2.900 millones se debe solo a actualizaciones casi automáticas de acontecimientos que se han producido desde su primera

promesa, pero que los resultados y la rentabilidad del banco están por encima de las previsiones y que eso hará que Sabadell sea capaz de pagar mucho más a sus accionistas.

Esta última parte no está incluida y se deja para después, principalmente porque Sabadell tiene que respetar el deber de pasividad que le toca a cualquier objetivo de opa.

Por eso González-Bueno insistió en que su anuncio no tenía nada que ver con la oferta. El banco asegura que no le quedaba más remedio que actualizar con los nuevos datos la retribución prevista.

Recompra pendiente

Estas actualizaciones son dos. La primera es la recompra de 340 millones de euros que lanzó Sabadell antes de la opa y que tuvo que parar cuando llegó la oferta hostil. Le dio tiempo a invertir 90 millones, así que quedan otros 250 millones pendientes.

La segunda es el impacto que tendrá la implantación de la última fase de Basilea III. La retribución prometida por Sabadell saldrá de dar a los accionistas el 60% del beneficio y también de repartir cualquier exceso de capital que supere el 13%.

Ahora tiene el 13,48% y había previsto una merma de 50 puntos básicos por Basilea III, pero la normativa final saldrá adelante con retoques que implican un menor efecto en los bancos, así que la entidad calcula ahora que le restará 20 puntos básicos.

La diferencia son otros 250 millones que le quedan libres a Sabadell para repartir a sus socios. Sumados a los 250 millones de lo que queda de la recompra de acciones y los 2.400 millones de la promesa inicial, se llega a los 2.900 millones recién anunciados.

Lo que no está claro es cuánto se pagará en efectivo y cuánto se hará con recompra de acciones. La respuesta no se sabrá hasta bien entrado 2025, así que es posible que los accionistas de Sabadell tengan que decidir si aceptan o no la oferta de BBVA sin esta información.

La Llave / Página 2

El Tesoro subasta mañana Letras a 6 y a 12 meses

Expansión. Madrid

El Tesoro Público celebrará mañana una nueva subasta de Letras a 6 y 12 meses, la primera del mes de agosto. Para las Letras a 6 meses, la referencia es el tipo de interés medio del 3,411% de la subasta del pasado 2 de julio.

Este plazo de seis meses fue el único que eludió el recorte general de rentabilidades en las pujas del mes pasado. La rentabilidad subió tras el tije-retazo de 17 puntos básicos de junio, que se produjo en la antelala de la rebaja de 25 puntos básicos de los tipos de interés decidida por el Banco Central Europeo (BCE). Ahora es el plazo mejor pagado.

En el caso de las Letras a 12 meses, el tipo de referencia es el 3,372% del mes pasado, cuando el rendimiento se redujo desde el 3,31% anterior.

El Tesoro finalizará agosto con otra subasta de Letras a 3 y 9 meses el día 13 en un escenario marcado por las crecientes expectativas de que el BCE suba los tipos de interés 25 puntos básicos en la reunión de septiembre. En estos momentos, los futuros dan a esta opción más de un 80% de posibilidades. En julio, el interés medio de las Letras a 4 y 9 meses fue del 3,293% y del 3,407% respectivamente.

Estrategia

A principios de año el Tesoro presentó su estrategia de financiación para 2024, después de cerrar 2023 con una emisión de deuda neta de 65.000 millones de euros. Para este año, el organismo emitirá 55.000 millones de deuda neta en 2024, 10.000 millones menos que el año pasado.

LA RENTABILIDAD DE LAS LETRAS

Tipo de interés medio, en %.

A tres meses	3,293
A seis meses	3,411
A nueve meses	3,407
A doce meses	3,372

Expansión Fuente: Banco de España



Sucursales de varias entidades financieras españolas.

Cuestiones clave en un contexto positivo para la banca española

OPINIÓN

Francisco Uría

Los resultados de los bancos españoles, un semestre más, continúan batiendo récords, doblemente favorecidos por unos tipos de interés que, a pesar de una primera bajada, se mantienen todavía elevados en comparación con los años precedentes y una economía que sigue comportándose de forma positiva en términos de crecimiento y creación de empleo, lo que mantiene razonablemente contenida la morosidad bancaria.

A pesar de lo anterior, se nota un cierto aire de "fin de fiesta" como se refleja en las recientes declaraciones del vicepresidente del BCE, Luis de Guindos, cuando se refiere a que la mejora de la rentabilidad bancaria puede estar tocando techo, lo que parece más evidente en los bancos del norte de Europa.

No obstante, este cierto cambio de tendencia debe ser matizado. Por un lado, será, en todo caso, moderado, puesto que el comportamiento de la inflación no permitirá al BCE realizar bajadas de tipos tan rápidas ni tan abruptas como se había previsto hace algunos meses y, por otro lado, si la economía española sigue comportándose como hasta ahora, cabe esperar que la recuperación de algunas áreas de actividad pueda contribuir positivamente en el lado de los ingresos.

Puesto que, en mi opinión, los resultados bancarios se mantendrán positivos en este año y, posiblemente, en el año próximo, la gran pregunta es cómo aprovechar esta coyuntura tan favorable para sentar bases que permitan asentar la mejora de la rentabilidad, si bien sobre fundamentos distintos más ligados al aprovechamiento de las capacidades que las nuevas tecnologías pueden ofrecer.

Aquí es donde se diferenciarán más las estrategias seguidas por las entidades bancarias que, una vez cumplidas sus crecien-

tes obligaciones fiscales y regulatorias, deberán decidir en qué medida apuestan por reforzar su capital, invertir en su transformación digital y tecnológica o favorecer a sus accionistas a través de la política de dividendo. Se trata, en mi opinión, de afrontar cuatro cuestiones distintas.

Las entidades suelen fijar su estrategia a partir de la mejora de su eficiencia y rentabilidad, frenando en lo posible el aumento de costes en ámbitos como el personal, la tecnología o los servicios, lo que no será fácil.

Una segunda cuestión, crítica, es la de aprovechar esta coyuntura favorable para mantener el esfuerzo inversor en tecnología, acelerando la exploración de las posibilidades inherentes a la inteligencia artificial generativa, mejorando la calidad de los datos y poniendo las bases que les permitirán ser más eficientes en el futuro y prestar a sus clientes servicios de mayor calidad.

Aquí es donde los bancos se juegan su futuro. Las entidades que asuman estrategias cortoplacistas que pospongan las inversiones que deben realizar por favorecer los resultados inmediatos cometerán seguramente un grave error.

Una tercera palanca se refiere a compensar el efecto de la bajada progresiva de tipos a través de la inversión en actividades con mayor crecimiento y rentabilidad como el crédito al consumo, la financiación empresarial, banca privada o la gestión de activos, por poner algunos ejemplos.

Un último elemento que considerar es la atonía (europea) en la demanda de crédito que se manifiesta con mayor intensidad en el ámbito de la financiación hipotecaria, explicable en este contexto de tipos más altos y alza en los precios de la vivienda, y también en la empresarial, en este caso conectada con una falta de inversión empresarial que parece preocupante en el marco de una economía que precisa mejorar su productividad.

Se trata, afortunadamente, y en todo caso, de cuestiones de las que "ocuparse" más que de "preocuparse".

Socio responsable global de Banca y Mercados de capital de KPMG

La venta de la gestora dará munición a Axa para crecer en seguros

CONCENTRACIÓN/ El grupo quiere potenciar su negocio principal en un escenario de inestabilidad política.

Ian Smith/Sarah White.

Financial Times

El CEO de la aseguradora francesa Axa, Thomas Buberl, asegura que su propuesta de acuerdo de 5.100 millones de euros para vender su gestora de activos al grupo bancario BNP Paribas le daría un importante potencia de fuego para "reforzar" su negocio principal de seguros a través de una serie de adquisiciones.

El grupo asegurador francés anunció el jueves por la noche que había iniciado negociaciones exclusivas con BNP en una transacción que pondría en manos de este último un gestor de fondos líder europeo con 1,5 billones de euros en activos bajo gestión.

Si el acuerdo se concreta, la aseguradora recibirá un total de 5.100 millones de euros, de los cuales unos 3.800 millones se utilizarían para recomprar acciones, según los precios actuales, para contrarrestar el impacto en las ganancias.

"Tenemos una cantidad significativa restante y, además, cuando analizamos [nuestra posición de efectivo], tenemos medios suficientes para utilizarla para reforzarnos en el ámbito de los seguros", dijo Buberl a *Financial Times*.

Thomas Buberl añadió que las empresas del sector de seguros generales y de salud serían un "buen objetivo". Junto con la operación propuesta por BNP, Axa anunció una adquisición complementaria por 423 millones de euros de una aseguradora italiana, Nobis, que se dedica principalmente a la venta minorista en áreas como el sector automotor.

Geografías

"Este es el tipo de adquisición que vamos a estudiar", afirmó Buberl. Axa buscará reforzar sus geografías principales, incluidas Europa y Japón, añadió. Buberl dijo que la decisión de vender su gestor de activos reflejaba el deseo de crear un "campeón europeo" que pudiera competir en lo que es un sector de gestión de fondos fuertemente consolidado y cada vez más dominado por grandes firmas globales.



AXA puede recibir más de 5.000 millones de euros por la gestora.

GIGANTE

BNP Paribas espera cerrar la operación de adquisición de la gestora de fondos de AXA a mediados del año 2025. Supondría la creación de un gigante mundial en la industria con un total de 1,5 billones de euros en activos bajo gestión.

"Si analizamos la consolidación de la industria, [Axa Investment Managers] ciertamente no es lo suficientemente grande".

Añadió que la creciente carga regulatoria en cada área principal de las finanzas también había hecho menos atractivo combinarlas bajo un mismo techo. "El negocio de gestión de activos y seguros se está diferenciando cada vez más", afirma, destacando también la venta en el año 2019 de su negocio bancario en Bélgica.

"Cada empresa debe tomar su propia decisión. Para nosotros, lo correcto es centrarse... Menos es más". Buberl añadió que la inestabilidad política

La aseguradora quiere reforzar sus mayores mercados, incluidos Europa y Japón

ca en el mercado local francés del grupo, que representa aproximadamente una cuarta parte de sus activos totales y ganancias subyacentes, no es una "situación fácil", pero no debería afectar su negocio por ahora.

Inestabilidad

Las elecciones parlamentarias francesas de junio y julio dieron como resultado un parlamento sin mayoría, lo que generó incertidumbre sobre quién liderará el próximo gobierno y qué quedará de la agenda de reformas empresariales del presidente Emmanuel Macron, además de sacudir los mercados bursátiles.

"Todo el mundo necesita un seguro médico, un seguro de automóvil. Todavía hay empresarios en Francia que... Necesitan un seguro", dijo Buberl. "Estoy analizando el país desde una perspectiva estructurada, en torno a la demografía y el sentimiento empresarial. Francia se encuentra en una buena situación".

CaixaBank cumple su plan sostenible seis meses antes de la meta

MOVILIZA MÁS DE 67.000 MILLONES/ Este objetivo está incluido dentro del plan estratégico 2022-2024.

R. Lander. Madrid

CaixaBank acaba de alcanzar los objetivos en financiación verde, social y ligada a variables de sostenibilidad que se había fijado en el marco del plan estratégico 2022-2024. Y lo ha hecho seis meses antes de lo inicialmente previsto.

La entidad lleva movilizados un total de 67.157 millones de euros, según los datos cerrados a 30 de junio.

La meta establecida se había fijado en 64.000 millones de euros.

De la cifra conseguida, 16.344 millones se han apuntado en el primer semestre de este año y representan un incremento del 1,5% respecto al dato alcan-

En dos años y medio, el banco ha hecho ocho emisiones de bonos verdes y cinco de bonos sociales

zados en el mismo período del año anterior.

Desde el inicio del plan, hace dos años y medio, CaixaBank ha apoyado proyectos e iniciativas en el ámbito de las energías renovables y el autoconsumo, el sector inmobiliario, la economía circular, recursos hídricos, biodiversidad, microcréditos a familias y empresas para emprendimiento e innovación, economía social, integración y educación, préstamos referencia-

dos a variables de sostenibilidad y colocación de bonos verdes y sociales.

Desde la publicación del marco de emisión de bonos ligados a objetivos de desarrollo sostenible en agosto de 2019, CaixaBank asegura haberse convertido en la entidad líder en Europa en emisiones con criterios ESG, con 13 emisiones propias: 8 de bonos verdes y 5 de bonos sociales por un total de 11.250 millones de euros. Algunas de esas emisiones han sido en libras y en francos suizos.

El volumen de intermediación sostenible ha alcanzado los 9.863 millones de euros.

De esa cifra, 3.965 millones corresponden a la participación de CaixaBank como ase-



José Ignacio Goirigolzarri, presidente de CaixaBank.

sor en la colocación de bonos sostenibles de otras empresas. Otros 5.898 millones corresponden a patrimonio sostenible administrado a través de sus fondos de inversión por VidaCaixa y CaixaBank Asset Management, ambas filiales al 100% del banco.

El 28,4% del dinero que gestionan estas dos entidades está administrado bajo criterios de sostenibilidad, siguiendo los parámetros que estipula el Reglamento de Divulgación de Información sobre Finanzas Sostenibles.

Ambas siguen también los

Principios de Inversión Responsable de Naciones Unidas.

Proyectos singulares

CaixaBank ha participado estos últimos años en la financiación de varios proyectos singulares.

El año pasado, por ejemplo, formó parte, junto con Santander, de un consorcio de 25 bancos que puso sobre la mesa 5.200 millones de dólares (unos 4.850 millones de euros) para la financiación del primer parque eólico marino de Polonia. Está considerado el más avanzado que el país está cons-

truyendo en el mar Báltico.

Las impulsoras del proyecto, conocido como Baltic Power, son la canadiense Northland Power y la polaca Orlen, las dos mayores compañías energéticas de Polonia.

Su intención es desplegar una capacidad de 1.140 megavatios para dar servicio a un millón y medio de habitantes.

CaixaBank empezó a ofrecer formación en sostenibilidad a toda la plantilla en 2021. Y desde el año pasado la imparte a toda el personal de red y de servicios corporativos de manera obligatoria.

IX PREMIOS Expansión

TRANSFORMACIÓN HACIA UNA
ECONOMÍA SOSTENIBLE



EXPANSIÓN, Bankinter y Cepsa convocan la IX Edición de los premios Expansión Transformación hacia una Economía Sostenible para conocer los mejores proyectos de las empresas, instituciones y organizaciones españolas que lideran la transición hacia un futuro sostenible y respetuoso.

Un reconocimiento a las prácticas que llevan a cabo en sus negocios y a su compromiso con la sociedad. Dirigidos a grandes empresas, ONG, instituciones, organismos oficiales, pymes, 'start up' y emprendedores.

¡Inscríbase ya! El plazo de presentación de proyectos es del 17 de junio al 13 de septiembre, mediante el formulario de inscripción o en la web:



<https://www.ie.edu/expansion-sostenibilidad/>

Colaboran:

bankinter. **CEPSA**

Partner Académico:



Expansión



Warren Buffett, fundador de Berkshire Hathaway.

Buffett vende casi la mitad de su participación en Apple

Expansión. Madrid

El conglomerado estadounidense Berkshire Hathaway, del magnate financiero Warren Buffett, vendió casi la mitad de su participación en Apple en el segundo trimestre. Berkshire se desprendió de 75.500 millones de dólares netos en acciones en los tres meses hasta junio, lo que ayudó a aumentar su reserva de efectivo a un récord de 276.940 millones de dólares.

La firma con sede en Omaha reveló en sus resultados empresariales que su participación en Apple estaba valorada en 84.200 millones de dólares al final del segundo trimestre, lo que indica que Buffett se deshizo de un poco más del 49% de la tecnológica. Berkshire Hathaway vendió alrededor de 390 millones de acciones de Apple en el segundo trimestre, además de los 115 millones de acciones (un 13%) de enero a marzo.

No obstante, el 30 de junio todavía poseía unos 400 millones de acciones de Apple por valor de 84.200 millones de dólares. En la reunión anual de Berkshire en mayo, Buffett señaló que vender "un poco de Apple" este año beneficiaría a los accionistas del conglomerado a largo plazo.

Las acciones de Apple han subido un 14% en 2024. Según la prensa especializada, no está claro por qué Buffett está vendiendo las acciones que Berkshire compró por primera vez en 2016.

El inversor de 93 años aumentó drásticamente la participación en la compañía de la manzana hasta convertirla en la más grande de Berkshire.

Buffett también ha comenzado a reducir su segunda participación más grande, la de Bank of America.

EQUILIBRIO ENTRE PRECIOS Y EMPLEO/ EL BANCO CENTRAL NO REBAJÓ LOS TIPOS LA SEMANA PASADA, PERO SEÑALÓ UN CAMBIO DE POSTURA.

La Reserva Federal acierta no haciendo nada

ANÁLISIS

por Robert Armstrong y Aiden Reiter (FT)

Tuvimos lo que esperábamos. La Reserva Federal de EEUU no rebajó los tipos pero señaló un importante cambio de postura: de inclinarse por el mandato de la estabilidad de precios, a un equilibrio entre precios y empleo. Esto abre la puerta a unos tipos más bajos si los próximos informes de inflación cooperan.

La apreciación del cambio no requirió, como sucede a menudo, una cuidadosa disección de las respuestas del presidente Jerome Powell en la rueda de prensa. Todo estaba en la declaración. En la declaración de junio, fue la frase "la tasa de desempleo se ha mantenido baja"; el miércoles, fue "la tasa de desempleo ha aumentado". Los "modestos avances adicionales" en materia de inflación se convirtieron en "algunos avances adicionales". Lo más evidente de todo es que un comité que estaba "muy atento a los riesgos de inflación" ha pasado a estar "atento a los riesgos para ambas vertientes de su doble mandato".

La rentabilidad del bono del Tesoro a dos años, amigo indispensable de los observadores de la Fed, confirmó que esta postura suponía un alivio, bajando ocho puntos básicos.

El cariz de las preguntas en la rueda de prensa confirmó que ahora hay dos tipos de personas en la punditoria económica. En primer lugar, están los que creen que la reciente relajación (¿suavización?, ¿debilitamiento?) del mercado laboral es una normalización, a medida que la pandemia queda aún más atrás. Y luego están los que piensan que podrían ser las primeras fases de algo peor. Los que forman parte de este último bando presionaron a Powell sobre los efectos retardados de una política monetaria restrictiva y sobre si la Fed corre el riesgo de aplicar las rebajas demasiado tarde. [La semana pasada los datos de producción y empleo desataron nueva inquietud].

Powell está en el primer bando, aunque subrayó que



Jerome Powell, presidente de la Reserva Federal.

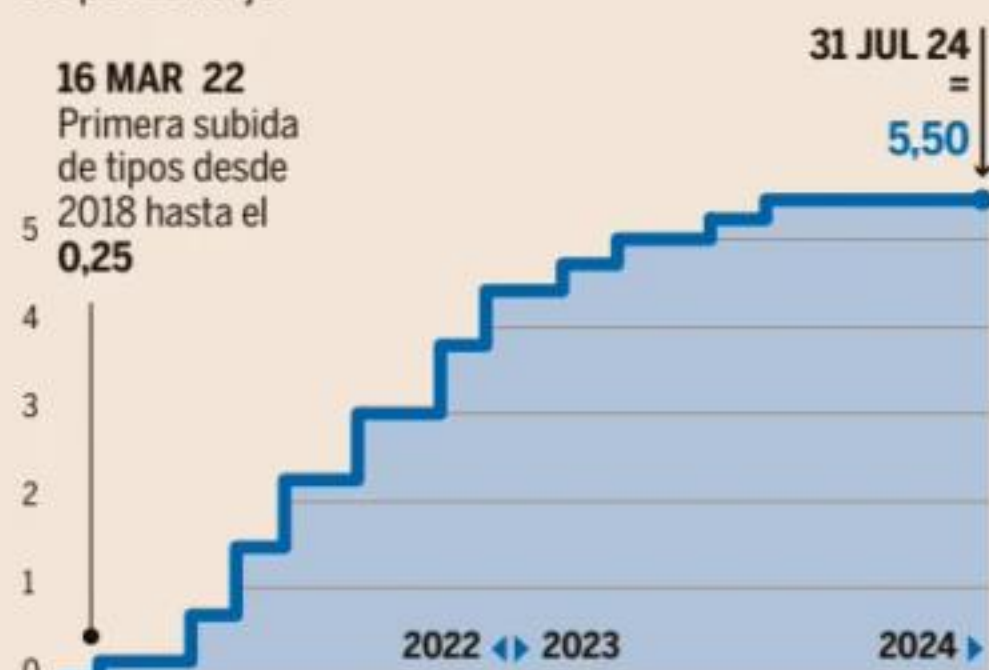
La Fed pasa a estar atenta a los riesgos para ambas vertientes de su doble mandato

se mantiene alerta. En una respuesta reveladora, afirmó que el mercado laboral se parece mucho al que había en vísperas de la pandemia: fuerte, pero no una fuente probable de presión inflacionista. Las evidencias apoyan la opinión de Powell: la economía parece bastante firme, por lo que un enfriamiento brusco del mercado laboral se sugiere poco probable.

Al enfatizar la fortaleza de la economía, Powell hizo referencia a las ventas reales finales a compradores nacionales privados, un indicador de la demanda que subió un 2,9% en el segundo trimestre. Es una cifra impresionante. Pero hay un temor persistente, incluso para los optimistas. ¿Cuánto aguantará la demanda privada cuando el crecimiento del consumo va por delante del crecimiento de los ingresos, como empezó a suceder recientemente? Y cuando comience a titubear, ¿empezará a aumentar el desempleo?

LOS TIPOS DE INTERÉS EN EEUU

En porcentaje.



Expansión

Fuente: Reserva Federal

Semana clave para tecnológicas y bancos en Bolsa

Expansión. Madrid

Las bolsas mundiales sufrieron importantes pérdidas la semana pasada por el temor a un aterrizaje más brusco de los esperado en la economía estadounidense. El índice MIB italiano y el Ibex 35 español encabezaron los descensos con pérdidas del 5,3% y del 4,3%, respectivamente, en las últimas cinco sesiones.

El selectivo español cerró su peor semana de los últimos 16 meses y cayó hasta los 10.672 puntos, un nivel no visto desde el colapso de Credit Suisse en marzo de 2023.

Los próximos días medirá hasta qué punto puede continuar la corrección del mercado en pleno período estival, lo que está acentuando el trasvase de posiciones desde la renta fija hasta el mercado de bonos en busca de refugio.

La nueva semana está marcada por las escasas referencias macroeconómicas de calado. El ISM de servicios en Estados Unidos que se publicará el lunes y los nuevos da-

La banca española está bajo presión tras la fuerte caída del casi el 11% de la semana pasada

tos de China serán las dos referencias más seguidas a nivel mundial.

Por sectores, en la zona euro todos los ojos están puestos en el sector bancario. Sólo los seis bancos españoles del Ibex 35 perdieron la semana pasada 20.400 millones de capitalización bursátil por el temor a que el proceso de rebaja de los tipos de interés acelere tanto en Estados Unidos como en Europa.

El otro foco de atención son los valores tecnológicos, que en algunos casos han protagonizado unos resultados del segundo trimestre del año decepcionantes.

Tras las malas cuentas publicadas la semana pasada, Intel y Amazon pueden seguir bajo presión las próximas sesiones.

DEBILIDAD

del 17-06-2022 al 02-08-2024

Gráfico semanal del Ibex 35, en puntos



El Ibex 35 pierde soportes importantes

J.M. Rodríguez. Madrid

El Ibex cerró la pasada semana pulverizando el importante soporte que tenía en el rango de los 10.840-10.875 puntos, ahora zona de resistencia. Las siguientes zonas de control por abajo están en los 10.500 puntos (mínimos de abril) y por debajo las inmediaciones de los 10.400 puntos, por donde pasa el soporte creciente que une los mínimos de octubre de 2022 y de 2023. En este sentido el Ibex 35 Bancos, que es el

selectivo que recoge la evolución de los bancos de nuestro país, se desplomó en la semana un 10,85%. Este pierde los mínimos de junio y se coloca en niveles de precio no vistos desde mediados de marzo.

Al otro lado del Atlántico la tecnología sigue sufriendo, y el Nasdaq acumula una caída de más del 10% desde los altos anuales e históricos de julio y el índice de chips (SOX) se desploma más de un 20% en el mismo periodo.

ECONOMÍA / POLÍTICA

“No debemos seguir basando el éxito del turismo en batir récords de visitantes”

ENTREVISTA JOSÉ LUIS ZOREDA Vicepresidente ejecutivo de Exceltur / Frente al modelo masificado, la asociación de compañías del sector opina que “no es malo tener menos demanda turística si aporta un valor añadido similar o mayor” al actual.

Carlos Polanco. Madrid

Cuando al vicepresidente ejecutivo de Exceltur, José Luis Zoreda, se le pregunta por previsiones de visitantes extranjeros para este año, responde de una forma sorprendente: “Ni las hacemos ni nos importan”. Es una frase audaz para una de las principales caras visibles de esta asociación, que tiene detrás a 30 de las empresas turísticas más importantes del país, pero hay otras prioridades: esa es la idea que subyace de *Turismo Bien*, una iniciativa impulsada por esta organización, que resume en un decálogo una serie de medidas para “un turismo socialmente responsable, inclusivo y regenerativo”. Es decir, un cambio de paradigma turístico cuando el modelo actual está generando importante rechazo en muchos estratos sociales, especialmente en las zonas más masificadas del país, afectadas por la gentrificación y las viviendas de uso turístico. Y cuando el problema parece que irá a más cuando no paran de batirse récords de visitantes: el Ministerio de Industria y Turismo desveló el viernes que en la primera mitad del año llegaron 42 millones de personas.

— ¿Cómo surge “Turismo Bien”?

Empezamos a valorar cómo se están generando ciertas manifestaciones contrarias a la cadena de valor turístico. Vimos que la génesis de esto era la apropiación de espacio público, su banalización, la dificultad de encontrar habitabilidad. Al final repercutía en un eje: “el turismo nos mata”. Empieza a haber conatos de disconformidad con lo que hacemos y vimos cinco grandes ámbitos sobre los que trata nuestro manifiesto.

— ¿Cuáles son?

El primero es la aglomeración, con opiniones de que no hay manera de andar por la calle, de que hay demasiada gente, y es verdad. Segundo, la gentrificación: la habitabilidad no es factible para empleados y residentes, que piensan que el turismo banaliza el barrio. Tercero, se nos coloca que somos malos empleadores. No es así ni mucho menos, pero obviamente

te tenemos que procurar las mejores condiciones económicas. Cuarto, que tenemos poca sensibilidad medioambiental. Pudo haber sido así en algún momento, pero, con el ejemplo de las líneas aéreas españolas, con los medios tecnológicos disponibles, cumplen los máximos estándares. Pero hay ámbitos de mejora. Quinto, que dentro de la colaboración público-privada falta espacio para la aportación de la sociedad civil. Falta una gobernanza distinta de cara al futuro: queremos una función pública valiente y con la colaboración de la sociedad. Poner al residente en el eje central de las políticas turísticas.

— ¿Les preocupa que los pisos turísticos contribuyan a esta visión?

No estamos estigmatizando la figura del apartamento como alojamiento vacacional, lo que sí criticamos son las crecientes externalidades que genera, como la explosión galopante y en su gran mayoría ilegal de las viviendas turísticas. Dentro de los sentimientos que pueden estar despertando cuestionamientos ciudadanos, la gentrificación y la aglomeración son los principales problemas en estos momentos. Lo que pedimos siempre es que se elimine la oferta ilegal. Si se hace cumplir la legislación desaparece buena parte de la masificación.

— La medida más radical que se ha anunciado es la de Barcelona, de eliminación total de estas viviendas para 2028. ¿Están de acuerdo?

Sí. Nos parece muy valiente. Llegados al límite en el que estamos, tenemos que atajar las ambigüedades. Nos parece una llamada de atención por parte del alcalde [Jaume Collboni] de decir, “se terminó esta fiesta de las viviendas turísticas y la perversión urbanística que subyace en la legalidad de lo que nunca estuvo originalmente previsto para ser utilizado como actividad turística”. Si cortamos de raíz, va a ser cada día más difícil entrar en la ilegalidad. Además estaríamos liberando cerca de 20.000 viviendas para uso residencial. ¿Es la única solución? No. ¿Es la mejor de todas? No lo sé, pero es una



José Luis Zoreda, vicepresidente ejecutivo de Exceltur.

“ Los precios están subiendo porque también suben los costes, pero siguen siendo competitivos”

“ Evaluamos que la reducción de jornada planteada tendría un coste anual para el sector de 2.348 millones”

llamada valiente a cortar uno de los principales problemas. Ahora a la gente lo que le preocupa es que no tiene espacio vital para encontrar piso y le agobia el turismo que cree que le está empeorando su calidad de vida.

— ¿Han notado, con protestas como las de Barcelona, donde manifestantes dispararon con pistolas de agua a turistas, que el interés por venir a España disminuye?

Todavía no, no es determinante. Lo que sí estamos notando es que alguno de los participantes de manifestaciones quieren dialogar con nosotros, lo cual es positivo.

— Defienden haber mejorado las condiciones laborales. ¿Es un reconocimiento de que antes las cosas no se hacían bien en el sector?

El sector es muy heterogéneo: en él entra desde el bar de la esquina, donde a lo mejor hay alguno que no tiene seguridad social, hasta un gran hotel, que tiene que cumplir escrupulosamente por vocación y porque si no se le cae el pelo. No es que haya un reconocimiento de que antes lo hiciéramos mal, hay un intento de ser ejemplarizantes en el cumplimiento de una legalidad que es imprescindible. Pero hay una inmensidad de pymes a las que se trata de sensibilizar y es fundamental que son una parte esencial para revalorizar el sentimiento ciudadano en favor de lo que hacemos.

— Siguiendo con las condiciones laborales, recientemente han mostrado su rechazo a la reducción de jornada.

Analizado la mayoría de las posiciones productivas, buena parte de ellas son difíciles

de poder suplir si no hay una presencia continua. Evaluamos que tendría un coste anual para el sector de 2.348 millones, por lo tanto la respuesta es no, tal como está concebida en estos momentos. La contraposición que puede haber es que en estos momentos digan que estamos ganando más dinero que nunca, pero en algunos ámbitos se está manifestando un proceso leve todavía de desaceleración, hay que tener ojo con medidas que incrementan costes. Por eso nos parece censurable el intento de Aena de seguir incrementando las tarifas para 2025, cuando la principal queja que existe en el sector turístico español es la atención en los aeropuertos españoles.

— ¿Y su postura sobre el Salario Mínimo?

El sector está muy por encima del SMI, por lo tanto no es un problema que nos deba preocupar.

— ¿Cree que hay intereses políticos en transmitir una mala imagen laboral del sector?

Hay un intento en algunos casos de quien quiere hacer política a base de criticar un sector que en términos generales cumple escrupulosamente y con nota las condiciones actuales. Es más, muchos de los convenios se han mejorado muy por encima de lo que estaba previsto y con respecto a otros sectores de la economía, por lo tanto no sentimos que debamos ser objeto de críticas políticas que tengan una intencionalidad que se nos escape. Dicho esto, en nuestro manifiesto si decimos que siempre tenemos que procurar mejorar las condiciones laborales si queremos mejorar lo que ofrecemos.

— En 2023 llegaron 85 millones de turistas extranjeros, 40 millones de Reino Unido, Francia y Alemania, con cierta preferencia por destinos de sol y playa. ¿Que la demanda apunte tanto a este modelo va a permitir que realmente se pueda resignificar el turismo hacia un modelo más diversificado?

Siendo cierto que hay una concentración geográfica de estos países muy importante, no significa que dentro de estos no haya segmentos de clientela que tienen una capacidad adquisitiva bastante más alta de las que en términos generales tenemos. Sigue habiendo nichos de mercado importantes de países del entorno europeo que atraer. Pero no podemos ofrecer un producto estándar a un cliente más exigente: reposicionar España como destino turístico significa también cambiar nuestro portfolio de oferta.

— ¿Y a qué tipo de demanda apelan?

La mejor oportunidad que tenemos es el turismo latinoamericano. Muchas veces hay una obsesión con que el mundo empieza y termina en Asia, y aunque son mercados atractivos, son los latinoamericanos los que más valoran todo nuestro patrimonio cultural y gastronómico, nuestro estilo de vida. En cualquier caso, nuestro crecimiento no puede ir en las mismas temporadas y seguir el mismo modelo turístico; más volumen es absolutamente insostenible. Nuestro crecimiento tiene que ir por generar más

“El sector está muy por encima del Salario Mínimo Interprofesional, no es un problema que nos preocupe”

“No estigmatizamos los pisos turísticos, pero su explosión galopante, en su mayoría ilegal, crea externalidades”

valor económico.

— **¿Preocupa que la inflación en el sector turístico acabe debilitando la demanda nacional e internacional?**

Los establecimientos hoteleros nos dicen que tenemos precios que son dos y tres veces menores que nuestros colegas en muchos países europeos. Los precios están subiendo, sí, porque también están subiendo los costes, pero en España siguen siendo competitivos. ¿Significa esto que se puede contraer algo la demanda? Siempre y cuando el valor añadido que aporte la afluencia resultante sea similar o superior, a lo mejor no es malo.

— **¿Hacen alguna previsión del número de visitantes para este año?**

Ni las hacemos ni nos importan. Nos parece una enorme irresponsabilidad el seguir basando el éxito del sector en batir récords de visitantes, con la que está cayendo. Además, me parece un atrevimiento que, cuando estamos cuestionando en España los impactos de la afluencia turística que tenemos, Google y Deloitte anticipen la posibilidad de que lleguemos a 120 millones de personas en cuatro años. Es un atrevimiento muy poco ajustado a la sensibilidad de lo que está aconteciendo, cuando en estos momentos con 85 millones están rompiéndose las costuras por todos los lados.

— **¿Cómo reciben las administraciones su plan de reingeniería del turismo?**

Pedimos un pacto de Estado. La Administración central tiene el papel importante de liderar y las comunidades autónomas tienen el papel importante de no mirar para otro lado. Deberíamos salvar todas las confrontaciones políticas que hay en estos momentos. La principal prioridad que nosotros sentimos en política turística es diseñar una hoja estratégica país que nos permita identificar mejor dónde estamos, a dónde queremos ir y cuál es la mejor manera. El turismo necesita una nueva estrategia de crecimiento y de desarrollo en España. Y esto no lo pueden hacer solo los empresarios.

Los analistas piden que la reforma fiscal que exige la UE sea medioambiental

7.200 MILLONES EN JUEGO/ Los principales servicios de estudios instan a aprovechar el compromiso con Bruselas para modernizar el sistema tributario español y para desarrollar la fiscalidad verde y digital.

Juande Portillo. Madrid

España debería poner el foco en la tributación medioambiental a la hora de encarar la reforma fiscal que la Unión Europea le exigirá este semestre a cambio de las ayudas europeas del programa Next Generation. Así lo defienden mayoritariamente los principales responsables de la quincena de grandes servicios privados de estudios y análisis del país que han sido consultados para la última edición del *Pulso Económico Trimestral de EY Insights*, elaborado a partir de una encuesta realizada a Funcas, Fedea, el Círculo de Empresarios, la Empresa Familiar, las escuelas de negocio o la banca, entre otros, y al que ha tenido acceso EXPANSIÓN.

La aprobación de una reforma tributaria que acerque los niveles de recaudación de España a la media europea es uno de los compromisos incluidos en el Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia y el principal hito del quinto desembolso de ayudas europeas que España aspira a desbloquear este semestre, por valor de 7.200 millones de euros.

A partir de ahí, los analistas consultados apoyan de manera unánime la necesidad de optimizar y modernizar el sistema fiscal español, mientras que el 82% considera prioritario que el objetivo se logre aprobando este mismo año la reforma fiscal comprometida con las autoridades comunitarias.

Lo cierto es que, en las negociaciones abiertas, el Gobierno intenta convencer a las Comisiones Europea de que dé por saldada la reforma con la quincena de nuevos impuestos y medidas tributarias desplegadas en los últimos años, y una vez que la brecha de recaudación se ha reducido a la mitad, alcanzando los ingresos sobre PIB un 42,8% en 2023 frente al 45,9% de la Unión Europea. Bruselas, sin embargo, estudia qué parte de esta mejora es estructural y cuál se debe a la inflación, mientras que ha puesto el foco en el recorrido pendiente dentro del ámbito de la tributación verde.

Precisamente, el 75% de los expertos encuestados insta a centrarse en la fiscalidad am-



Algunos de los expertos que han participado en el estudio. Arriba, de izd. a dch.: Ignacio de la Torre, socio y economista jefe de Arcano; Alicia Coronil, economista jefe de Singular Bank; Ángel de la Fuente, director de Fedea, y Gregorio Izquierdo, director del Instituto de Estudios Económicos. Abajo: Rafael Doménech, economista jefe para España de BBVA Research; Judith Arnal, investigadora principal de CEPS y del Real Instituto Elcano; Raymond Torres, director de Coyuntura de Funcas, y Esteban Sastre, director de economía del Instituto de la Empresa Familiar.

biental, impulsando la transición ecológica y reforzando la aplicación del principio de que “quien contamina paga”, como principal prioridad dentro de la reforma fiscal, siendo esta la línea de actuación más respaldada.

Más allá, en todo caso siete de cada diez expertos aconseja aprovechar la ocasión para acercar la relación de ingresos públicos sobre PIB en España a la media comunitaria y para avanzar también en el desarrollo de la fiscalidad digital, específicamente sobre actividades económicas emergentes.

Del lado contrario, las medidas tributarias con menor apoyo entre los economistas es la armonización fiscal sobre el patrimonio, que solo considera prioritaria un 19%, o la introducción de la perspectiva de género en el sistema fiscal, con un 12%. Las iniciativas que mayor debate generan entre los encuestados son la necesidad de garantizar un impuesto mínimo sobre la renta de las empresas, que prioriza cerca del 40%, y el incremento de los impuestos al consumo, que les divide a la mitad.

Los economistas piden medidas para agilizar la ejecución del Plan de Recuperación

Ocho de cada diez expertos llaman a evitar un nuevo incremento de la presión fiscal

Más allá de la reforma fiscal propiamente dicha, de cualquier forma, los expertos sitúan unánimemente como la mayor prioridad presupuestaria del año la culminación del ejercicio con un déficit público que no exceda el límite comunitario del 3% del PIB, a fin de cumplir con las reglas fiscales comunitarias.

En paralelo, sin embargo, el 82% de los analistas consultados insta a evitar un aumento de la presión fiscal, lo que eleva en 10 puntos esta recomendación desde la primavera.

Por otro lado, todos los encuestados apuntan también a la necesidad de impulsar modificaciones normativas del

Plan de Recuperación para agilizar su ejecución, dado que el plazo para aprovechar los fondos europeos culmina dentro de dos años.

Alza de PIB del 2,5%

En el ámbito macroeconómico, los analistas prevén un crecimiento robusto del PIB español en 2024, en torno al 2,5% (frente al 2,4% que dibuja el Gobierno). “Los datos más recientes de evolución de la economía española mejoran las perspectivas de crecimiento para 2025, pero persisten relevantes desafíos vinculados a la evolución de la productividad de la economía nacional y consolidación presupuestaria de las Administraciones Públicas que hacen inaplazable avanzar con las reformas e inversiones pendientes contempladas en el Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia”, comenta Juan Pablo Riesgo, que es socio responsable de EY Insights, y coordinador del *Pulso Económico Trimestral*.

El panel de expertos consultado por EY en esta edición incluye a Alicia Coronil, economista jefe de Singular Bank;

Ángel de la Fuente, director de Fedea; Esteban Sastre, director de economía del Instituto de la Empresa Familiar; Gregorio Izquierdo, director del Instituto de Estudios Económicos (IEE); Ignacio de la Torre, socio y economista jefe de Arcano; Juan del Alcázar, director de Advocacy en Banco Santander; Judith Arnal, senior Research Fellow en el Center for European Policy Studies (CEPS); José Carlos Díez, director de la Cátedra sobre la Realidad Financiera Orfin; Manuel Balmaseda, director de Instituto Español de Banca y Finanzas (Cunef Universidad); Manuel Alejandro Hidalgo, senior Fellow de EsadeEcPol; Mercedes Pizarro, directora de Economía del Círculo de Empresarios; Miguel Otero, investigador principal del Real Instituto Elcano; Oriol Aspachs, director de Economía Española del servicio de estudios de CaixaBank; Rafael Doménech, economista jefe para España de BBVA Research; Rafael Pampillón, profesor del IE Business School, y Raymond Torres, director de Coyuntura y Análisis Internacional de Funcas.

El petróleo, relajado pese a la OPEP y las tensiones en Oriente Próximo

CERCA DE LOS MÍNIMOS ANUALES/ El precio del crudo cae un 12% desde principios de julio, hasta los 77,6 dólares. Los grandes productores abren la puerta a nuevos recortes si la cotización sigue a la baja.

P. Cereza. Madrid

El precio del petróleo roza su mínimo anual, a pesar de los recortes de producción por parte de los grandes exportadores y de las crecientes tensiones en Oriente Próximo. El precio del Brent, de referencia en Europa, cayó un 3,1% el pasado viernes, hasta los 77,6 dólares por barril, y acumula un retroceso del 11,8% en un mes, lo que ha dejado la cotización del crudo a las puertas de tocar su mínimo en lo que va de año. Este descenso, en medio de una coyuntura incierta desde el punto de vista del suministro, pone de manifiesto que el mercado está razonablemente bien cubierto y que las perspectivas de la demanda son limitadas, debido a la ralentización de la economía mundial, con la industria atorada en Europa y con Estados Unidos dando algunas señales a la baja.

Este descenso de los precios del petróleo llama la atención porque se produce a pesar del prolongado recorte de producción por parte de la Organización de Países Exportadores de Petróleo (OPEP) y sus aliados y de la escalada bélica en Oriente Próximo de forma simultánea en varios de sus frentes. Por un lado, el cártel petrolero y sus socios (un grupo co-

múnmente conocido como OPEP+) acordó la semana pasada mantener sin cambios su hoja de ruta para mantener el ajuste petrolero en su totalidad en agosto y septiembre e ir abriendo el grifo a partir de octubre. Sin embargo, ante la bajada de precios en las últimas semanas añadieron un comentario que hace peligrar esta senda: "La eliminación gradual de los recortes voluntarios de la producción de petróleo podría pausarse o revertirse, dependiendo de las condiciones del mercado". Esto abre la puerta a volver a ajustar la oferta en caso de que la cotización siga a la baja.

Los recortes voluntarios hacen referencia a los 2,2 millones de barriles diarios retirados del mercado por ocho países de la OPEP+ (principalmente, Arabia Saudí y Rusia), que se suman a los 3,66 millones de barriles atajados por el conjunto de países del macrocártel, con algunas excepciones. Así, si se cumple la trayectoria prevista, los recortes voluntarios se empezarán a revertir de forma progresiva a partir de octubre, mientras que el resto tendría que esperar hasta el próximo ejercicio. Sin embargo, la debilidad de la coyuntura económica internacional podría llevar a



Una brigada de infantería israelí entrenan en el norte del país, cerca de Líbano, ayer.

que los grandes exportadores se replanteen esta senda. Por un lado, el sector manufacturero en la eurozona se está viendo muy lastrado, hasta el punto de que podría arrastrar en su caída al sector servicios, provocando que su crecimiento del PIB se frene por debajo del 0,8% anual, según S&P Global. Por otro, el crecimiento económico en Estados Unidos en la primera mitad del año está siendo algo

menor de lo esperado, después de una fuerte revisión a la baja de las estimaciones iniciales del primer trimestre. Finalmente, China muestra una economía cada vez más basada en los servicios y menos en la energía, lo que resulta crítico para los países petroleros. Si bien inicialmente la OPEP esperaba que el gigante asiático sumara uno de cada dos barriles adicionales consumidos este año, China

ha disminuido sus importaciones de crudo un 11% en la primera mitad del año.

Oriente Próximo

Además, hay otros focos de tensión que se han intensificado esta semana, como es el caso de Oriente Próximo. Por un lado, los rebeldes hutíes de Yemen reivindicaron ayer el lanzamiento de varios misiles balísticos contra un portacontenedores en el golfo de Adén,

Los rebeldes hutíes reivindicaron ayer un ataque en el mar Rojo tras dos semanas sin actividad

Israel se prepara para la posible entrada de sus tropas en Líbano para hacer frente a Hezbolá

la puerta de entrada al mar Rojo, en lo que supone el primer ataque a una embarcación por parte de este grupo en dos semanas. Esta zona es crucial para el mercado petrolero, ya que por ella discurre una tercera parte del crudo que transita por mar y, aunque los hutíes no atacan buques petroleros, la inestabilidad en la zona podría alejar también este tipo de operaciones.

Este ataque se produce después del asesinato del máximo comandante del grupo terrorista libanés Hezbolá y del jefe político de Hamás, Ismail Haniyeh, en Irán, lo que apunta a una escalada bélica en la región en la que podría llegar a involucrarse también directamente Teherán. De hecho, el ministro de Defensa de Israel, Yoav Gallant, mantuvo ayer una reunión con la cúpula militar y de inteligencia del país para "analizar posibles acciones" en el caso de un ataque iraní, que ha jurado venganza por los ataques, o de sus satélites. Asimismo, una brigada de infantería israelí completó esta semana un ejercicio militar para simular "escenarios de combate en territorio enemigo" en el norte del país, cerca de la frontera con Líbano.

Rull retrasa al martes la ronda de consultas para convocar el pleno para investir a Illa

Expansión. Madrid

El presidente del Parlament, Josep Rull, retrasó ayer al martes la ronda de consultas con los grupos de la cámara catalana, paso previo a convocar el pleno para la investidura del socialista Salvador Illa, que podría celebrarse el jueves. La ronda de consultas, prevista inicialmente para hoy lunes, después de que Illa le comunicara ayer por la mañana a Rull que tenía los apoyos necesarios para optar a la investidura, se ha retrasado debido a "cuestiones de agenda" de ERC, según informó el Parlament. Precisamente, el grupo de ERC está pendiente de que Jovent Republicà, la rama juvenil del partido, deci-

da hoy el voto en la investidura de su única diputada, Mar Besses, que en caso de que optara por desmarcarse del acuerdo de los republicanos con el PSC dejaría a Illa sin mayoría absoluta y complicaría su designación.

Rull iniciará sus consultas, primero con el candidato a la investidura, Salvador Illa, al que seguirán los republicanos Josep Maria Jové y Marta Vilalta y Jéssica Albiach, de los Comuns. Una vez se haya en-

ERC está pendiente de que su rama juvenil decida el voto de su única diputada, que Illa necesita

trevistado con los representantes de los partidos que han mostrado su apoyo a Illa, Rull proseguirá la ronda de consultas con el resto de las formaciones. Una vez finalizada la ronda, Rull comparecerá para informar sobre el resultado y anunciar si se dan las condiciones para convocar un pleno de investidura. Al retrasarse un día la ronda de consultas, probablemente pasaría al miércoles la reunión de la Diputación Permanente -el organismo rector de la cámara catalana durante las vacaciones de verano- que debe convocar el pleno de investidura, de forma que la votación para elegir a Illa se pospondría hasta el jueves.

Poco antes de que el Parlament anunciara el retraso en la ronda de consultas, los CDR desconvocaban la concentración que habían organizado para hoy en la estación de França, próxima a la cámara catalana y de la que ANC se había desmarcado anteriormente. Los CDR aseguraron que esta decisión se debía a las "circunstancias cambiantes de estos días", que no especificaron. Por su parte, el expresidente catalán y diputado de Junts, Carles Puigdemont, también podría tratar de caldear el ambiente, ya que este sábado reafirmó su compromiso de estar presente en el debate de investidura tras más de siete años en el extran-



El presidente del Parlament de Catalunya, Josep Rull.

jero. En un comunicado, Puigdemont asume que podría ser detenido pero que la de regresar es una decisión "política" como lo fue irse al "exilio". El Tribunal Supremo ha señalado que no ve amnis-

tiable la malversación de caudales públicos en la causa del *procés*, delito por el que se encuentra procesado Puigdemont, por lo que se mantiene activa la orden nacional de captura contra él.

Plan comercial de la UE en dos fases frente a Trump

ELECCIONES EN EEUU/ Si vence, Bruselas ofrecerá un acuerdo rápido y amenazará con represalias contra los aranceles.

Andy Bounds, Financial Times

Bruselas está desarrollando una estrategia comercial en dos fases para lidiar con Donald Trump, ofreciendo al republicano un acuerdo rápido si gana un segundo mandato como presidente, y represalias selectivas si en cambio opta por aranceles punitivos.

Los funcionarios de la UE consideran que la estrategia del palo y la zanahoria es la mejor respuesta a la promesa de Trump de imponer un arancel mínimo del 10%, que estiman que podría reducir las exportaciones de la UE en unos 150.000 millones de euros anuales.

Los negociadores tienen previsto hablar con el equipo de Trump, si gana las elecciones en noviembre, antes de que asuma el cargo para debatir qué productos estadounidenses podría comprar la UE en mayores cantidades.

En caso de que fracasen las conversaciones para mejorar el comercio y de que Trump aplique aranceles más elevados, el departamento de Comercio de la Comisión Europea está elaborando listas de importaciones a las que podría aplicar aranceles del 50% o más.

“Tenemos que demostrar que somos un socio para EEUU, no un problema”, afirma un alto funcionario de la UE. “Buscaremos acuerdos, pero estamos dispuestos a defendernos si hace falta. No nos guiaremos por el miedo”.

El primer mandato de Trump entre 2017 y 2021 fue doloroso para la UE, que mantiene un importante superávit comercial de bienes con EEUU.

Después de que Trump introdujera aranceles sobre 6.400 millones de euros de importaciones de acero y aluminio de la UE y otros países en 2018 por motivos de seguridad nacional, la UE respondió con aranceles de reequilibrio por valor de 2.800 millones de euros.

A la hora de diseñar las medidas, Bruselas optó por centrarse en los principales votantes de Trump con aranceles draconianos sobre el whisky *bourbon*, las motocicletas Harley-Davidson y las lanchas motoras. Esos aranceles permanecen suspendidos hasta marzo, como parte de un acuerdo temporal con la Administración Biden para pausar los aranceles sobre los metales.

Valdis Dombrovskis, comisario de Comercio de la UE, asegura a *Financial Times* que confía en que ambas partes puedan evitar que se repita la “confrontación” del pasado.

“Creemos que Estados Unidos y la UE son aliados estratégicos y, especialmente en el actual contexto geopolítico, es importante que trabajemos juntos en materia de comercio”, afirma.

Sin embargo, añade: “Defendimos nuestros intereses con aranceles y estamos dispuestos a defenderlos de nuevo si es necesario”.

El letón aboga por un “enfoque cooperativo” y señala que Bruselas está abierta a llegar a “acuerdos específicos” para reducir el déficit comercial de 156.000 millones de euros en bienes.

Durante el primer mandato de Trump, Bruselas cerró inicialmente un acuerdo sobre las langostas, un alimento básico del estado de Maine, que Trump esperaba ganar en la carrera presidencial de 2020. Ya había escogido un gobernador y un representante republicanos en 2016, algo poco frecuente.

Las exportaciones se resentían debido a un reciente



Ursula von der Leyen, presidenta de la Comisión Europea, y Donald Trump, expresidente de Estados Unidos, en una foto de archivo.

acuerdo de libre comercio entre la UE y Canadá, que redujo los precios del marisco canadiense.

La UE suprimió los aranceles a las importaciones de langostas vivas y congeladas de EEUU, así como a las de todos los demás países sin acuerdo comercial, de conformidad con las normas comerciales mundiales. A cambio, EEUU rebajó a la mitad los aranceles sobre una serie de productos como la cristalería y los mecheros.

Siguieron otros acuerdos sobre la carne de vacuno y la soja para apaciguar a los votantes de Trump en el Medio Oeste.

No obstante, el déficit comercial anual de EEUU aumentó a 152.000 millones de euros en 2020, frente a los

114.000 millones de 2016, cuando Trump ganó las elecciones.

Desde la invasión a gran escala de Ucrania por Rusia en 2022, la Unión Europea ha importado grandes cantidades de gas natural licuado para sustituir los suministros de Moscú. El déficit de EEUU se ha mantenido estable bajo la presidencia de Joe Biden, alcanzando los 156.000 millones de euros en 2023.

Sin embargo, los funcionarios de la UE advierten que es difícil que las exportaciones estadounidenses crezcan sustancialmente, ya que suelen ser menos valiosas que las de la UE. Predominan las materias primas, mientras que las principales exportaciones de la UE son productos farmacéuticos, automóviles y ali-

mentos y bebidas caros, como el champán.

Además, la economía de la UE crece a menos de la mitad del ritmo de la estadounidense, lo que frena la demanda.

Jan Hatzius, economista jefe de Goldman Sachs, pronosticó recientemente que una guerra arancelaria perjudicaría más a la UE que a EEUU. Costaría el 1% del PIB de la UE, frente al 0,5% del estadounidense. Sin embargo, también añadiría un 1,1% a la tasa de inflación de EEUU, frente al 0,1% de la UE. Los responsables políticos de Bruselas esperan que Trump no quiera avivar la inflación ante la preocupación de los votantes por el coste de la vida. Pero el alto funcionario, afirma: “Pase lo que pase esta vez, estamos mejor preparados”.

Bruselas crea un equipo ante la posible vuelta de Trump

Henry Foy, Financial Times

La Comisión Europea ha creado un equipo específico de funcionarios para prepararse de cara al regreso potencial de Donald Trump a la Casa Blanca, dentro de las estrategias que está diseñando la UE para lidiar con un posible cambio dramático en Washington en cuestiones como el libre comercio y el apoyo a Ucrania.

El grupo también está determinando el impacto que una presidencia de Kamala Harris podría tener para la UE y cómo debería prepararse Bruselas para capear y responder a los cambios políticos tras las elecciones estadounidenses de noviembre, según tres personas al corriente de sus funciones.

“Las elecciones [estadouni-

denses] están lejos de haber terminado, así que se trata de averiguar cuáles podrían ser las implicaciones en cualquier caso”, explica una de las personas, que declinaron ser identificadas debido a la naturaleza confidencial de las conversaciones. “Funcionarios clave [están] discutiendo dónde tenemos que centrarnos más”.

El equipo fue formado por la oficina de Ilze Juhansone, secretaria general de la Comisión, e incluye un número muy reducido de funcionarios que representan a las direcciones relevantes de la Comisión que se ocupan de cuestiones como el comercio, la competencia y los asuntos exteriores.

A Bruselas le preocupa profundamente que Trump utili-

ce un segundo mandato para imponer dolorosos aranceles a las exportaciones de la UE, poner fin al apoyo militar y financiero estadounidense a Ucrania y obligar a Kiev a aceptar las condiciones de Moscú para poner fin a la guerra.

A los aliados europeos también les preocupa que Trump cumpla sus anteriores amenazas de sacar EEUU de la OTAN o de socavar significativamente la cláusula de defensa mutua para los países que considere que no gastan lo suficiente en defensa.

El comité tiene previsto intensificar su trabajo en septiembre y aumentar sus contactos con los gobiernos de la UE para compartir ideas sobre cómo evaluar las posibles vulnerabilidades de la UE y cómo

mitigar las decisiones negativas. Se pone también el foco en el desarrollo de planes de comunicación de cara a la eventualidad de que se produzca un gran cambio en la política de EEUU hacia Europa, como la necesidad de que los contribuyentes de la UE puedan tener que aportar más a la defensa de Ucrania.

La Comisión afirma que se está “preparando para las elecciones estadounidenses” y que “se están considerando todos los resultados”, y añade que se “compromete a mantener una estrecha asociación con EEUU”.

Según explican funcionarios a *Financial Times*, el Ministerio de Asuntos Exteriores de Alemania también está formando un grupo similar de

funcionarios para prepararse para una posible segunda presidencia de Trump.

Las conversaciones se producen mientras altos funcionarios de la UE tratan de entablar contactos con figuras próximas tanto a Trump como a Harris, entre ellas el ex asesor económico de la vicepresidenta, Mike Pyle, y su asesor de seguridad nacional, Phil Gordon.

Harris y Trump están empatados en las encuestas, después de que Joe Biden abandonara la carrera presidencial el mes pasado y apoyara a su vicepresidenta como cabeza de lista. Desde entonces, Harris ha recaudado una cantidad récord de fondos y ha alcanzado rápidamente a Trump en las encuestas.

Desde la perspectiva de

Bruselas, una presidencia de Harris podría no representar una continuidad completa con Biden, especialmente en lo que se refiere a la ayuda a Ucrania. Las promesas de Trump en campaña de poner fin inmediatamente a la guerra podrían influir en la opinión pública estadounidense sobre el conflicto incluso si pierde las elecciones.

Pero la cuestión más trascendental para la Comisión es lo que el regreso de Trump podría significar para la economía de la UE.

“Es un foro de debate discreto para pensar en la mejor manera de prepararse para Trump”, afirma una segunda persona informada de las discusiones. “Es sencillamente inteligente hacerlo”.

CUADROS



Desde Orbyt, actualice los datos pulsando en los cuadros con este logotipo



IBEX

Semana 29-07-2024 al 02-08-2024

Valor	ÚLTIMA SEMANA					ANUAL		NEGOCIACIÓN 12 MESES		HISTÓRICO		DIVIDENDOS		RENTABILIDAD			CAPITAL		VALORACIÓN			Sigla	Sector	
	Cierre	Dif. (%)	Máximo	Mínimo	Títulos	Máximo	Mínimo	Títulos	Rotación	Máximo	Mínimo	Año ant.		Per divi. 12 m. (%)	Reval. 2024 (%)	Total con div. 2024	Número acciones	Capitalización (mill.)	PER Año act.	Año sig.	Valor contable			
Acciona	120,700	3,16	120,700 V	117,400 M	100.592	126,105 En	96,039 Fe	106.345	0,50	195,323 Ag22	16,779 My00	4,51	Jl-23 A 4,51	Jl-24 A 4,89	4,10	-9,45	-5,79	54.856.653	6.621	15,33	13,66	1,14	ANA	CON
Acciona Ener	19,940	5,50	19,940 V	18,940 L	515.696	26,545 En	18,322 Ab	447.322	0,35	41,736 Ag22	18,322 Ab24	0,70	Jn-23 U 0,70	Jn-24 U 0,49	2,47	-28,99	-27,25	324.761.830	6.476	16,31	17,49	1,03	ANE	ENR
Acerinox	9,245	-4,79	9,690 X	9,245 V	508.469	10,234 Fe	9,163 Mz	682.787	0,65	10,707 En22	2,155 En99	0,60	En-24 A 0,31	Jl-24 C 0,31	6,51	-13,23	-7,41	270.546.193	2.501	7,66	6,29	0,97	ACX	MET
ACS	38,680	-0,72	41,260 X	38,680 V	551.790	41,260 Jl	34,291 En	506.553	0,48	41,260 Jl24	1,866 Fe00	1,96	Fe-24 C 0,46	Jl-24 A 1,56	5,05	-3,69	6,32	271.664.594	10.508	15,29	13,52	1,91	ACS	CON
Aena	169,800	-8,41	186,700 M	169,800 V	240.255	193,700 Jl	153,071 En	139.018	0,24	193,700 Jl24	47,372 Fe15	4,75	My-23 A 4,75	My-24 A 7,66	6,49	3,47	8,14	150.000.000	25.470	14,82	13,83	3,24	AENA	TRS
Amadeus	56,900	-5,54	60,740 X	56,900 V	632.365	67,268 Jn	53,684 Fe	618.304	0,35	77,588 Oc18	8,630 My10	0,74	Jn-24 A 0,80	Jl-24 C 0,80	3,48	-12,30	-9,16	450.499.205	25.633	19,70	17,62	4,66	AMS	TUR
ArceflorMittal	19,415	-6,39	20,950 X	19,415 V	260.666	26,284 Fe	19,415 Ag	240.786	0,07	120,588 Jn08	5,836 Fe16	0,35	Di-23 A 0,17	Jn-24 A 0,20	1,87	-24,35	-23,58	877.809.772	17.043	4,49	3,83	0,34	MTS	MET
B. Sabadell	1,766	-11,43	2,014 M	1,766 V	17.358.886	2,038 Jl	1,089 Fe	24.953.929	1,17	3,749 Fe07	0,228 Oc20	0,03	Di-23 A 0,03	Ab-24 C 0,03	3,26	58,67	61,37	5.440.221.447	9.607	7,14	8,03	0,54	SAB	BCO
B. Santander	4,049	-10,62	4,512 M	4,049 V	27.843.443	4,878 My	3,502 En	31.071.201	0,51	5,089 Di07	1,299 Se20	0,14	No-23 A 0,08	My-24 C 0,10	4,13	7,13	9,64	15.494.273.572	62.736	5,72	5,40	0,69	SAN	BCO
Bankinter	7,214	-10,56	7,960 L	7,214 V	2.395.154	8,292 Jl	5,361 Fe	2.811.119	0,80	8,292 Jl24	0,667 Jl12	0,43	Mz-24 A 0,11	Jn-24 A 0,11	6,45	24,47	28,29	898.866.154	6.484	7,29	8,06	1,15	BKT	BCO
BBVA	8,874	-11,57	10,175 M	8,874 V	12.641.969	10,985 Ab	7,713 En	10.883.303	0,48	10,985 Ab24	1,765 Se20	0,47	Oc-23 A 0,16	Ab-24 C 0,39	5,97	7,88	12,62	5.763.285.465	51.143	6,27	6,29	1,07	BBVA	BCO
CaixaBank	4,883	-9,84	5,424 M	4,883 V	10.460.229	5,558 Jl	3,519 En	11.055.318	0,39	5,558 Jl24	0,898 Mz09	0,23	Ab-23 A 0,23	Ab-24 A 0,39	7,56	31,05	41,57	7.268.087.682	35.490	7,10	7,75	0,96	CABK	BCO
Cellex Telecom	34,350	6,64	34,350 V	32,180 X	1.120.078	35,809 En	29,601 Ab	1.136.104	0,43	60,876 Ag21	9,438 No16	--	No-18 A 0,05	No-21 A 0,03	--	-3,67	-3,63	679.327.724	23.335	--	--	--	CLNX	TEL
Colonial	5,390	3,75	5,395 J	5,195 L	1.070.014	6,220 En	4,681 Mz	1.061.814	0,43	1,052 Di06	1,234 Jl12	0,20	Jn-24 C 0,01	Jn-24 A 0,27	5,16	-17,71	-13,46	627.344.687	3.381	16,84	15,85	0,60	COL	INM
Enagás	14,020	2,94	14,020 V	13,650 L	1.172.640	14,713 En	12,041 Mz	1.061.537	1,04	16,891 Fe20	1,474 Se02	1,73	Di-23 A 0,70	Jl-24 C 1,04	12,57	-8,16	-1,32	261.990.074	3.673	13,88	15,75	1,26	ENG	ENE
Endesa	18,420	2,19	18,420 V	17,900 X	1.016.322	19,279 En	15,555 Mz	1.197.963	0,29	19,279 En24	1,006 Se02	1,59	En-24 A 0,50	Jl-24 C 0,50	5,56	-0,22	5,20	1.058.752.117	19.502	11,44	10,68	2,56	ELE	ENE
Ferrovial Se	36,180	-4,94	38,740 M	36,060 J	1.121.194	38,740 Jl	33,220 Ab	917.278	0,32	38,740 Jl24	27,350 Oc23	0,43	--	No-23 R 0,43	4,19	9,57	9,57	745.408.147	26.969	--	--	--	FER	ATP
Fluidra	22,640	11,31	22,640 V	20,220 L	504.878	23,965 My	18,028 En	322.930	0,42	34,031 Oc21	1,429 Di11	0,70	Di-23 R 0,35	Jl-24 A 0,30	2,91	20,11	21,70	195.629.070	4.429	19,69	16,65	2,25	FDR	ING
Grifols*	8,864	-3,80	9,298 X	8,864 V	1.823.398	14,940 En	6,898 Mz	2.641.925	1,59	33,423 Fe20	1,894 My06	--	Oc-20 C 0,16	Jn-21 R 0,36	--	-42,65	-42,65	426.129.798	5.617	10,81	8,21	0,78	GRF	FAR
IAG	1,959	-0,91	1,967 X	1,896 J	9.104.465	2,166 My	1,656 En	10.073.731	0,52	5,223 En20	0,787 No11	--	Jl-19 C 0,17	Di-19 A 0,15	--	9,97	9,97	4.971.476.010	9.737	4,35	3,88	1,47	IAG	TRS
Iberdrola	12,350	1,15	12,350 V	12,155 J	8.938.039	12,350 Ag	10,181 Fe	9.066.882	0,36	12,350 Ag24	0,981 Oc02	0,19	En-24 A 0,20	Jl-24 C 0,35	4,53	4,04	13,36	6.364.251.000	78.598	15,83	14,88	1,51	IBE	ENE
Inditex	43,780	-2,62	45,160 M	43,780 V	1.478.655	47,430 Jn	36,981 En	2.018.924	0,17	47,430 Jn24	1,821 Se01	1,20	No-23 C 0,20	My-24 A 0,77	3,05	11,03	12,99	3.116.652.000	136.447	25,31	23,04	7,00	ITX	TEX
Indra	17,640	-8,13	19,200 L	17,640 V	573.960	21,475 Jn	13,747 En	417.160	0,60	21,475 Jn24	2,683 My99	0,25	Jl-23 A 0,25	Jl-24 A 0,25	1,37	26,00	27,79	176.654.402	3.116	11,84	10,53	2,43	IDR	ELE
Logista	27,000	-0,81	27,340 M	27,000 V	144.508	27,860 Jl	23,572 En	151.150	0,29	27,860 Jl24	7,714 Oc14	1,44	Ag-23 A 0,49	Fe-24 C 1,36	6,82	10,29	15,85	132.750.000	3.584	10,89	10,98	5,35	LOG	TRS
Mapfre	2,144	-5,13	2,266 L	2,144 V	2.301.133	2,285 Ab	1,848 Fe	2.364.040	0,20	2,285 Ab24	0,271 Jl00	0,15	No-23 R 0,06	My-24 C 0,09	6,88	10,34	15,00	3.079.553.273	6.603	7,39	7,09	0,81	MAP	SEG
Merlin Properties	10,420	-0,76	10,620 L	10,420 V	2.007.549	11,220 Jn	8,568 Fe	739.552	0,34	11,220 Jn24	4,481 Oc20	0,44	Di-23 A 0,20	Jn-24 C 0,01	2,00	3,58	3,66	563.724.899	5.874	17,54	15,55	0,75	MIRL	INM
Naturgy	22,480	-1,14	22,760 L	22,040 J	410.504	26,653 En	19,161 Mz	591.678	0,16	27,669 Ag22	3,535 Mz09	1,00	No-23 A 0,50	Ab-24 C 0,40	6,35	-16,74	-15,26	969.613.801	21.797	13,22	13,92	2,42	NTGY	ENE
Puig Brands B**	24,590	-4,21	25,800 X	24,590 V	249.415	27,600 Jn	24,500 My	642.457	0,07	27,600 Jn24	24,500 My24	--	--	--	--	--	--	568.187.026	13.972	--	--	--	PUG	TEX
Redeia	16,840	3,38	16,840 V	16,320 M	1.251.144	16,840 Ag	13,787 Fe	996.978	0,47	17,604 Ag22	0,482 Fe00	1,00	En-24 A 0,27	Jl-24 C 0,73	6,10	12,94	19,65	541.080.000	9.112	18,11	17,73	1,66	RED	ENE
Repsol	12,785	-1,80	13,175 X	12,785 V	3.046.670	15,633 Ab	12,497 En	3.537.939	0,74	15,633 Ab24	3,373 Jn02	0,70	En-24 A 0,03	Jl-24 C 0,50	6,87	-4,94	1,75	1.217.396.053	15.564	4,07	4,41	0,64	REP	PET
ROVI	79,100	-10,67	89,000 X	79,100 V	82.388	90,322 My	59,968 En	76.043	0,36	90,322 My24	2,970 Mz09	1,29	Jl-23 U 1,29	Jl-24 A 1,10	1,29	31,40	33,23	54.016.157	4.273	24,95	20,49	6,67	ROVI	FAR
Sacyr	3,114	-4,30	3,270 M	3,114 V	1.656.229	3,748 My	2,954 Mz	1.809.414	0,61	27,930 No06	0,675 Jl12	0,14	Jl-23 C 0,08	En-24 R 0,06	1,98	-0,38	3,63	762.286.580	2.374	12,98	11,64	1,99	SCYR	CON
Solaria	11,140	0,18	11,170 L	10,920 M	379.296	17,870 En	9,430 Ab	778.459	1,59	30,940 En21	0,300 My12	--	My-11 A 0,02	Oc-11 A 0,02	--	-40,14	-40,14	124.950.876	1.392	14,28	11,66	2,02	SLR	ENE
Telefónica	4,122	-1,06	4,210 M	4,122 V	9.197.647	4,294 Jn	3,425 Fe	11.187.983	0,51	8,338 Mz00	1,906 Oc02	0,30	Di-23 R 0,15	Jn-24 R 0,15	7,23	16,64	20,88	5.670.161.554	23.372	13,30	12,49	0,99	TEF	TEL
Unicaja Banco	1,175	-11,85	1,339 L	1,175 V	8.873.095	1,374 Jl	0,803 En	7.318.915	0,71	1,377 My18	0,369 My20	0,05	Ab-23 A 0,05	Ab-24 A 0,05	4,12	32,02	37,61	2.654.833.479	3.119	6,39	6,91	0,45	UNI	BCO

(*) Datos de las acciones ordinarias de Grifols, a excepción de la capitalización. Ésta corresponde a la suma de las acciones ordinarias y las acciones preferentes. (**) Los datos del número de acciones y capitalización de Puig Brands B corresponden a la suma de la serie A y la serie B.



RESTO DE MERCADO CONTINUO

Semana 29-07-2024 al 02-08-2024

Valor	ÚLTIMA SEMANA					ANUAL		NEGOCIACIÓN 12 MESES		HISTÓRICO		Año ant.	DIVIDENDOS			RENTABILIDAD			CAPITAL		VALORACIÓN			Sigla	Sector
	Cierre	Dif. (%)	Máximo	Mínimo	Títulos	Máximo	Mínimo	Títulos	Rotación	Máximo	Mínimo		Per divi. 12 m. (%)	Reval. 2024 (%)	Total con divi. 2024	Número acciones	Capitaliza- ción (mill.)	PER Año act.	Año sig.	Valor contable					
Adolfo Dominguez	4,960	-2,75	5,100 L	4,960 V	861	5,900 My	4,380 Mz	2.419	0,07	48,819 No06	3,050 Jl16	--	Jl-09 U 0,15	Jl-10 U 0,07	--	-0,80	-0,80	9.276.108	46	35,43	21,57	--	ADZ	TEX	
Aedas Homes	22.550	3,29	23,150 X	22,350 L	52.853	23,150 Jl	14,455 En	25.675	0,14	23,150 Jl24	6,608 Mz20	2,15	Mz-24 A 2,25	Ag-24 C 0,24	11,02	23,77	43,52	46.806.537	1.055	9,42	11,11	0,81	AEDAS	INM	
Airbus SE	132,780	1,75	139,900 X	130,360 L	5.738	168,784 Mz	127,900 Jn	3.784	0,00	168,784 Mz24	5,032 Mz03	1,80	Ab-24 U 1,80	Ab-24 E 1,00	2,06	-5,40	-3,41	792.283.683	105.199	19,82	16,11	6,05	AIR	AER	
Airtificial	0,123	0,49	0,126 X	0,122 L	857.114	0,166 En	0,121 Jl	5.018.961	0,96	2,258 Fe07	0,046 Mz20	--	Jl-06 C 0,01	Jl-07 U 0,01	--	-4,34	-4,34	1.333.578.137	165	--	--	--	AI	ING	
Alantra Part	8,140	-3,33	8,240 J	8,100 M	4.865	9,616 En	8,100 Jl	9.569	0,06	15,201 Ab22	1,123 Jn12	0,50	My-23 C 0,50	My-24 A 0,08	0,97	-3,55	-2,61	38.631.404	314	8,63	8,60	0,25	ALNT	CAR	
Alba	49,500	-0,20	49,650 J	49,250 L	6.461	51,591 Jn	46,088 Ab	6.295	0,03	53,251 Jn22	10,366 Mz03	0,96	Jl-23 R 0,96	Jn-24 R 0,96	1,93	3,13	5,13	60.305.186	2.985	14,27	13,41	0,58	ALB	CAR	
Almirall	9,090	-4,77	9,375 L	9,090 V	110.061	9,950 Jn	7,758 Fe	214.542	0,26	16,550 Ag15	3,392 Oc08	0,18	My-23 A 0,18	Jn-24 A 0,18	2,00	7,89	12,43	213.468.718	1.940	60,60	23,92	1,12	ALM	FAR	
Amper	0,098	0,20	0,100 J	0,097 X	3.154.812	0,124 My	0,072 Mz	3.256.731	0,56	2,301 J87	0,044 En15	--	Jn-08 U 0,13	Jl-09 U 0,15	--	17,22	17,22	1.496.663.032	147	19,60	19,60	--	AMP	FLU	
Amrest Holdings	5,500	-3,51	5,750 X	5,500 V	2.244	6,590 Fe	5,340 En	3.269	0,00	11,600 Mz19	2,900 Oc20	--	--	--	--	-10,86	-10,86	219.554.183	1.208	--	--	--	EAT	---	
Aperam	24,700	-1,75	25,940 J	24,700 V	3.282	31,867 Fe	23,860 Jn	2.016	0,01	49,892 En22	5,843 Jl13	1,70	Di-23 A 0,43	Jn-24 A 0,43	4,92	-25,11	-23,82	79.996.280	1.976	--	--	--	APAM	MET	
Applus Services	12,780	--	12,780 V	12,780 V	4.714	13,080 Jn	10,050 En	198.371	0,36	14,684 Jn14	3,942 Mz20	0,16	Jl-22 A 0,15	Jl-23 U 0,16	--	27,80	27,80	143.018.430	1.828	12,41	11,62	2,32	APPS	ING	
Arima	8,360	-0,24	8,380 J	8,360 V	35.578	8,480 Jl	6,020 My	19.702	0,18	13,100 Fe20	6,020 My24	--	--	--	--	31,65	31,65	28.429.376	238	--	--	--	ARM	INM	
Atresmedia	4,500	-3,23	4,715 M	4,500 V	165.034	5,104 Jn	3,380 Fe	276.838	0,31	8,030 Jl15	1,132 Mz09	0,40	Di-23 A 0,18	Jn-24 C 0,24	9,15	25,21	31,89	225.732.800	1.016	8,82	8,67	1,28	AT3M	PUB	
Atry Health	3,130	-10,57	3,470 L	3,130 V	18.877	4,210 My	2,790 Ab	36.653	0,12	11,200 Ag21	1,293 Ag17	--	--	--	--	-14,71	-14,71	76.014.193	238	--	26,08	0,69	ATRY	SER	
Audax Renovables	1,844	0,77	1,844 V	1,820 M	132.793	1,986 Jn	1,244 En	296.704	0,17	9,443 J07	0,267 Ab13	--	Jl-10 U 0,01	Jl-21 A 0,02	--	41,85	41,85	453.430.779	836	23,05	20,49	3,42	ADX	ENR	
Azkoym	6,420	-0,93	6,480 X	6,400 J	1.366	6,536 Jl	5,567 Fe	8.107	0,08	9,678 En99	0,703 Di11	0,18	Jl-23 A 0,18	Jl-24 A 0,36	5,61	0,94	6,59	24.450.000	157	30,57	37,95	0,57	AZX	FAB	
Berkeley Energia	0,187	-10,86	0,212 L	0,187 V	1.448.180	0,261 My	0,164 Mz	2.423.860	1,39	3,270 Ag18	0,072 Mz20	--	--	--	--	7,09	7,09	445.796.715	83	--	--	--	BKY	ENE	
Bogades Riojanas	3,920	--	3,920 V	3,920 V	365	4,760 En	3,780 Jn	2.234	0,11	10,525 Mz98	2,408 No20	0,10	Jl-22 A 0,10	Se-23 A 0,10	2,45	-15,15	-15,15	5.057.310	20	--	--	--	RIO	ALI	
Borges Agri(F)	2,820	--	2,820 V	2,820 V	4.186	2,840 Jl	2,480 Mz	1.148	0,01	7,786 Ag17	2,379 Jl17	--	--	--	--	9,30	9,30	23.140.460	65	--	--	--	BAIN	ALI	
C. A. F.	34,700	-3,21	35,650 J	34,700 V	25.722	36,500 Jl	30,144 En	30.204	0,23	39,487 Jl19	1,033 Fe00	0,86	Jl-23 U 0,86	Jl-24 U 1,11	3,12	6,44	9,85	34.280.750	1.190	10,91	8,81	1,19	CAF	FAB	
CAM	1,340	--	1,340 V	1,340 V	--	1,340 Ag	1,340 Ag	--	--	7,370 No10	0,880 No11	--	Di-09 A 0,07	Jn-10 C 0,09	--	0,00	--	50.000.000	67	--	--	--	CAM	BCO	
Cevasa	6,000	--	6,000 V	5,850 J	1.773	6,477 Mz	5,703 My	1.133	0,01	8,468 Ag16	1,834 Jn99	0,25	Jn-23 E 0,25	Jl-24 E 0,22	3,76	0,00	--	23.253.800	140	--	--	--	CEV	INM	
Cie Automotive	26,350	-0,94	27,000 X	26,350 V	35.203	27,819 Jn	23,592 En	42.673	0,09	27,932 J23	0,604 Oc02	0,83	En-24 A 0,45	Jl-24 C 0,45	3,38	2,45	5,95	122.550.000	3.229	9,18	8,47	1,87	CIE	MET	
Cleop	1,150	--	1,150 V	1,150 V	6.500	1,150 Ag	1,150 Ag	6.500	0,17	25,188 Fe07	1,030 Jn12	--	Jn-07 U 0,07	Jn-08 U 0,09	--	0,00	--	9.843.618	11	--	--	--	CLEO	CON	
Clinica Baviera	28,600	-3,38	29,800 X	28,600 V	1.851	30,400 Jl	21,919 En	2.668	0,04	30,400 J24	2,332 Di12	0,80	Jn-23 C 0,80	Jl-24 A 1,57	5,30	24,35	31,17	16.307.580	466	15,29	--	--	CBAV	SER	
Coca-Cola Europ	68,700	1,03	68,700 V	68,000 X	961	70,900 Jn	58,789 En	1.128	0,00	70,900 Jn24	23,289 Di16	1,84	Di-23 A 1,17	My-24 A 0,74	2,78	13,74	14,97	460.371.583	31.628	17,39	16,09	3,49	CCEP	ALI	
Deoleo	0,224	--	0,229 M	0,224 V	240.033	0,243 My	0,192 Mz	438.567	0,22	58,123 Ab07	0,123 Fe20	--	Jl-07 U 0,02	Jn-08 U 0,04	--	-1,75	-1,75	500.000.004	112	--	--	--	OLE	ALI	
Desa	13,200	--	13,200 V	13,200 V	20	13,200 Ag	11,632 En	231	0,03	14,383 J23	6,312 Ab17	0,84	My-24 A 0,28	Jn-24 A 0,28	8,51	10,00	17,02	1.788.176	24	--	--	--	DES	FAB	
Dia	0,013	-3,05	0,013 L	0,013 V	15.989.262	0,014 My	0,012 Fe	14.816.013	0,07	0,852 Ab15	0,011 Mz22	--	Jl-17 U 0,21	Jl-18 U 0,18	--	7,63	7,63	58.065.534.079	737	--	--	--	DIA	ALI	
Duro Felguera	0,536	-2,55	0,556 M	0,536 V	118.796	0,687 En	0,530 Mz	122.915	0,15	29,280 Se13	0,161 Mz20	--	Jl-15 C 0,04	Se-15 A 0,02	--	-17,79	-77,76	215.179.431	115	--	--	--	MDF	ING	
Ebro Foods	15,960	4,31	16,020 X	15,400 L	55.802	16,020 Jl	14,222 Fe	67.697	0,11	16,595 Di20	2,848 Fe03	0,57	Ab-24 A 0,22	Jn-24 A 0,22	3,96	2,84	5,67	153.865.392	2.456	13,08	12,77	1,05	EBRO	ALI	
Ecoener	3,710	--	3,850 J	3,640 L	4.861	4,290 En	3,400 Mz	15.825	0,07	6,500 J22	3,070 Oc23	--	--	--	--	-12,50	-12,50	56.949.150	211	--	--	--	ENER	ENR	
Edreams Odigeo	6,640	-1,04	6,760 X	6,620 J	56.821	7,540 En	6,040 Ab	69.981	0,14	11,400 Ab14	1,023 Oc14	--	--	--	--	-13,43	-13,43	127.605.059	847	--	13,83	3,10	EDR	TUR	
Elector	20,150	-1,95	20,400 M	20,000 J	39.657	20,842 My	17,499 Fe	33.609	0,10	20,842 My24	1,198 No02	0,37	My-23 C 0,37	Jn-24 C 0,40	1,99	3,07	5,10	87.000.000	1.753	16,32	14,50	0,86	ENO	FAB	
Ence	3,196	2,57	3,246 X	3,110 M	768.394	3,618 Jn	2,710 En	564.590	0,59	6,701 Oc18	0,684 Mz09	0,58	Mz-23 A 0,29	My-23 C 0,29	--	12,85	12,85	246.272.500	787	15,98	14,53	1,33	ENC	PAP	
Erros	3,855	-0,39	3,885 M	3,855 V	36.826	3,940 Jl	2,225 Fe	112.500	0,32	192,403 Se87	0,302 Jn13	0,15	Jn-23 C 0,15	Jl-24 A 0,10	2,48	46,02	49,66	91.436.199	352	14,83	9,88	--	ECR	QUI	
Ezentis	0,180	-1,10	0,187 L	0,180 V	1.100.316	0,216 En	0,089 En	5.792.340	1,24	55,529 Ag98	0,040 Oc22	--	Ab-91 C	Ab-92 C	--	101,34	101,34	614.834.500	111	--	--	--	EZE	TEL	
Faes	3,550	0,57	3,550 V	3,500 L	105.739	3,683 My	2,841 Mz	193.685	0,16	6,327 Ab07	0,642 My12	0,16	En-24 A 0,04	Jl-24 C 0,12	4,37	12,34	17,25	316.223.938	1.123	12,68	12,24	1,37	FAE	FAR	
FCC	12,420	-5,91	13,000 X	12,420 V	26.436	14,519 Jn	11,386 Fe	30.766	0,02	32,185 Fe07	3,700 Ab13	--	Jl-22 A 0,40	Jl-24 A 0,65	5,13	-14,70	-5,77	454.878.132	5.650	11,50	10,99	1,37	FCC	CON	
Gam	1,325	-0,75	1,340 L	1,310 J	10.112	1,485 My	1,210 En	18.167	0,05	199,158 J07	0,832 Se20	--	--	--	--	12,29	12,29	94.608.106	125	7,36	--	0,95	GAM	ING	
Gestamp	2,550	-4,32	2,680 X	2,550 V	732.393	3,393 En	2,550 Ag	415.323	0,18	6,315 Jn18	1,798 Jn20	0,14	En-24 A 0,07	Jl-24 C 0,08	5,67	-27,31	-23,11	575.514.360	1.468	4,53	3,94	0,69	GEST	FAB	
Global Dominion	2,890	-3,34	3,035 L	2,890 V	232.832	3,505 My	2,890 Ag	107.966	0,17	4,758 Jn18	1,981 Jn16	0,10	Jl-23 U 0,10	Jl-24 R 0,10	3,27	-13,99	-11,08	160.701.777	464	9,17	7,81	1,41	DOM	TEL	
Greenery Renovables	35,900	2,72	35,900 V	34,950 M	25.132	36,600 Jl	22,900 Mz	44.104	0,37	44,400 En21	1,300 Fe17	--	--	--	--	4,85	4,85	30.611.911	1.099	17,77	11,03	1,91	GRE	ENR	
Grifols CLB	7,040	-2,83	7,265 X	7,040 V	167.490	10,590 En	4,934 Mz	276.624	0,27	22,803 Fe20	2,979 No11	--	Jn-21 C 0,01	Jn-21 R 0,36	--	-33,27	-33,27	261.425.110	1.840	--	--	--	GRFP	FAR	
Grupo Catalana Occ.	38,600	-2,89	40,000 X	38,600 V	24.849	40,000 Jl	30,130 En	20.131	0,04	40,000 J24	1,496 Fe00	1,06	My-24 A 0,54	Jl-24 R 0,21	2,89	24,92	27,96	120.000.000	4.632	8,39	8,54	0,87	GCO	SEG	
Grupo San José	4,270	-1,84	4,500 M	4,270 V	44.028	4,920 Jn	3,375 En	35.214	0,14	12,252 J09	0,625 Di14	0,10	My-23 U 0,10	My-24 U 0,15	3,50	23,41	27,75	65.026.083	278	--	--	--	GSI	CON	
Iberpapel	17,850	-4,80	18,850 L	17,850 V	3.022	19,491 Jn	16,373 Fe	4.589	0,11	31,798 Jl18	5,004 Mz09	0,90	Jn-23 C 0,15	Di-23 A 0,50	2,67	0,99	5,97	10.749.829	192	9,81	9,39	0,59	IBG	PAP	
Inmobiliaria Del Sur(F)	8,300	--	8,450 X	8,300 V	4.161	8,450 Jl	6,779 En	2.586	0,04	32,300 No07	2,404 Jl13	0,32	En-24 A 0,14	Jl-24 C 0,15	3,49	1									

RESTO DE MERCADO CONTINUO (Continuación)

Semana 29-07-2024 al 02-08-2024



Valor	ÚLTIMA SEMANA					ANUAL		NEGOCIACIÓN 12 MESES		HISTÓRICO		Año ant.	DIVIDENDOS		RENTABILIDAD			CAPITAL		VALORACIÓN			Sigla	Sector
	Cierre	Dif. (%)	Máximo	Mínimo	Títulos	Máximo	Mínimo	Títulos	Rotación	Máximo	Mínimo				Por divi. 12 m. (%)	Reval. 2024 (%)	Total con div. 2024	Número acciones	Capitaliza- ción (mill.)	PER Año act.	Año sig.	Valor contable		
Nextit	0,287	-4,65	0,295 X	0,287 V	166.926	0,392 My	0,283 Mz	154.399	0,11	12,072 Fe99	0,121 Ag14	--	--	--	--	-24,47	-24,47	348.726.387	100	--	--	--	NXT	TEX
Nyesa	0,005	8,70	0,005 V	0,004 L	20.967.788	0,006 Fe	0,004 Jl	9.736.638	2,50	371.464 Fe07	0,004 Jl24	--	Jl-06 U 0,12	Jl-07 U 0,12	--	4,17	4,17	995.688.289	5	--	--	--	NYE	INM
OHLA	0,306	-4,37	0,325 L	0,304 J	2.580.861	0,468 My	0,304 Ag	2.980.583	1,29	15,623 Jn14	0,304 Ag24	--	Jl-16 U 0,05	Jn-18 A 0,35	--	-31,90	-31,90	591.124.583	181	20,41	6,80	--	OHL	CON
Oryzon Genomics	1,794	-4,37	1,876 M	1,794 V	58.010	2,215 En	1,602 Mz	130.172	0,52	5,140 No16	1,602 Mz24	--	--	--	--	-4,98	-4,98	63.511.069	114	--	--	--	ORY	FAR
Pescanova	0,348	-6,20	0,381 J	0,348 V	51.813	0,436 Fe	0,200 Fe	240.680	2,14	30,577 No07	0,200 Fe24	--	Ab-11 U 0,50	Ab-12 U 0,55	--	69,76	69,76	28.737.718	10	0,11	0,09	0,71	PVA	ALI
PharmaMar	38,340	-5,47	39,540 J	38,340 V	53.364	41,703 En	25,796 Ab	38.528	0,54	128.534 Jt20	10,444 Oc18	0,65	Jl-22 A 0,65	Jn-23 A 0,65	--	-6,67	-5,09	18.354.907	704	--	19,36	2,08	PHM	FAR
Prim	10,850	-1,36	11,000 M	10,750 J	12.932	11,800 Jl	9,627 Ab	5,276	0,08	14,531 Ab22	1,355 En00	0,37	Mz-24 A 0,11	Jl-24 C 0,23	4,16	3,83	7,05	17.036.578	185	9,52	--	1,20	PRM	FAR
Prisa	0,324	-6,63	0,349 L	0,324 V	33.452	0,389 Jn	0,272 En	102.802	0,02	432,516 Se00	0,272 En24	--	Mz-07 U 0,16	Mz-08 U 0,18	--	11,72	12,07	1.086.367.193	352	21,60	6,48	--	PRS	PUB
Prosegur	1,710	-5,42	1,796 L	1,686 J	161.637	1,836 Jn	1,534 Mz	481.118	0,22	5,204 En18	0,351 Oc99	0,07	Di-22 R 0,07	Di-23 R 0,07	3,92	-2,84	-2,84	548.604.222	938	9,50	8,77	1,18	PSG	SER
Prosegur Cash	0,522	-2,06	0,548 M	0,522 V	234.844	0,550 Jl	0,438 Fe	471.841	0,08	2,239 En18	0,438 Fe24	0,05	My-24 R 0,01	Jl-24 R 0,04	10,90	-2,79	6,61	1.484.913.487	775	7,46	6,53	4,04	CASH	SER
Realia Business	1,000	0,60	1,015 J	0,984 X	20.293	1,070 En	0,960 Jn	24.687	0,01	5,717 Jt07	0,315 Jt12	0,05	Jn-08 A 0,06	Jl-23 R 0,05	--	-5,66	-5,66	820.265.698	820	25,00	--	--	RLJ	INM
Reig Jofre	2,800	-0,36	2,830 L	2,800 V	10.752	3,200 Jn	2,257 En	14.511	0,05	33,123 Fe07	1,586 My12	0,04	My-23 A 0,04	Jn-24 A 0,04	1,43	24,44	28,16	80.895.754	227	14,74	12,73	--	RJF	FAR
Renta Corp.	0,752	-5,76	0,770 M	0,752 V	37.983	0,962 My	0,750 Mz	33.000	0,26	33,060 Fe07	0,508 Di12	--	No-21 A 0,04	Ab-22 C 0,07	--	-6,00	-6,00	32.888.511	25	--	--	--	REN	INM
Renta 4 Banco	11,000	0,92	11,000 V	10,900 X	1.764	11,000 Ag	9,903 Mz	2.202	0,01	11,000 Ag24	2,480 Mz09	0,30	No-23 A 0,30	Ab-24 A 0,12	3,82	7,84	9,02	40.693.203	448	--	--	--	R4	CAR
Soltec Power Holdings	2,125	-4,71	2,190 L	2,125 V	49.361	3,376 En	2,080 Ab	261.043	0,73	14,840 En21	2,080 Ab24	--	--	--	--	-38,26	-38,26	91.386.717	194	--	--	--	SOL	ENE
Squirrel	1,450	-11,04	1,585 M	1,450 V	34.614	2,040 Fe	1,320 En	21.927	0,06	115,100 Di07	1,310 No23	--	--	--	--	-2,68	-2,68	90.668.819	131	8,53	6,90	--	SQRL	PUB
Talgo	4,070	-4,01	4,310 L	4,070 V	80.317	4,780 Fe	3,980 Jl	144.585	0,30	7,975 My15	2,403 Oc22	--	Jn-17 A 0,07	Ab-22 U 0,08	--	-7,29	-7,29	123.860.214	504	14,54	10,60	1,74	TLGO	TRS
Técnicas Reunidas	11,160	-6,69	11,830 L	11,160 V	151.479	13,140 Jl	7,075 Mz	195.696	0,62	38,288 Ag15	5,353 Ag22	--	En-18 A 0,67	Jl-18 R 0,26	--	33,65	33,65	80.301.265	896	8,15	7,54	1,36	TRE	ING
Tubacex	2,770	-7,36	2,905 L	2,770 V	212.746	3,513 En	2,770 Ag	200.637	0,40	10,896 Se87	0,825 Se01	0,06	Jn-23 C 0,06	Jl-24 A 0,12	4,15	-20,86	-17,48	128.978.782	357	6,16	5,13	1,40	TUB	MET
Tubos Reunidos	0,620	-5,49	0,652 L	0,620 V	181.950	0,870 En	0,569 Mz	946.999	1,39	4,851 Oc07	0,102 Mz20	--	Jn-14 A 0,02	Jn-15 A 0,01	--	-3,88	-3,88	174.680.888	108	2,95	2,58	1,24	TRG	MIET
Urbas Gr.Financiero	0,003	-2,94	0,003 J	0,003 V	27.361.175	0,005 En	0,003 Ag	81.819.315	1,33	3,400 En07	0,003 Di18	--	Fe-90 A	Jl-90 C	--	-23,26	-23,26	15.692.047.650	52	--	--	--	UBS	INM
Vidrala	91,300	-2,87	96,000 X	91,300 V	29.758	108,128 Jn	84,594 En	27.488	0,25	108,128 Jn24	1,787 Di00	1,22	Jl-24 E 4,00	Jl-24 C 0,39	5,79	-2,67	3,10	28.420.403	2.595	12,21	11,74	2,18	VID	CON
Viscofan	60,800	2,70	61,600 X	59,200 L	29.625	62,100 Jn	50,582 Fe	40.524	0,22	64,240 Mz23	2,331 Se01	0,54	Jn-23 C 0,54	Jn-24 C 0,60	0,99	13,43	17,56	46.500.000	2.827	17,73	15,83	2,75	VIS	ALI
Vocento	0,800	-1,72	0,818 X	0,800 V	30.068	1,030 My	0,500 Fe	48.416	0,10	11,459 No07	0,500 Fe24	0,05	My-24 C 0,01	My-24 A 0,04	5,63	45,45	53,64	124.319.743	99	13,33	11,43	0,45	VOC	PUB

(*) Los datos del número de acciones y capitalización de Puig Brands B corresponden a la suma de la serie A y la serie B.



BME GROWTH

Semana 29-07-2024 al 02-08-2024

Valor	ÚLTIMA SEMANA					ANUAL		NEGOCIACIÓN 12 MESES		HISTÓRICO		Año ant.	DIVIDENDOS			RENTABILIDAD			CAPITAL		VALORACIÓN			Sigla	Sector
	Cierre	Dif. (%)	Máximo	Mínimo	Títulos	Máximo	Mínimo	Títulos	Rotación	Máximo	Mínimo		Por divi. 12 m. (%)	Reval. 2024 (%)	Total con divi. 2024	Número acciones	Capitaliza- ción (mill.)	PER Año act.	Año sig.	Valor contable					
Adriano Care Socimi	10,200	2,00	10,200 V	10,200 V	299	10,200 Ag	8,944 Jn	1.160	0,02	10,362 Jn23	8,944 Jn24	0,20	Jl-23 R 0,20	Jl-24 R 0,30	2,94	-3,77	-0,94	12.000.000	122	--	--	--	YADR	INM	
Advero	10,900	=	10,900 V	10,900 V	100	10,900 Ag	10,900 Ag	398	0,02	10,900 Ag24	6,500 No19	0,03	Jn-20 A 0,03	Jl-23 A 0,03	--	9,00	9,00	4.217.061	46	--	--	--	YADV	INM	
Aeternal Mentis	8,550	=	8,550 V	8,550 V	5	9,300 En	8,550 Ag	59	0,00	22,000 En22	4,400 Jt21	--	--	--	--	-8,06	-8,06	13.232.166	113	--	--	--	AMEN	HAR	
Agile Content	3,520	1,73	3,520 V	3,460 M	2.204	4,450 Mz	3,100 Fe	5,476	0,06	11,000 En21	1,259 Di18	--	--	--	--	6,67	6,67	23.207.112	82	--	--	--	AGIL	ELE	
Albirana Properties	17,600	=	17,600 V	17,600 V	467	28,000 Mz	17,600 Ag	260	0,01	33,600 Fe21	16,800 Ab18	--	--	--	--	-37,14	-37,14	9.650.870	170	--	--	--	YAPS	INM	
All Iron Re I Socimi	9,700	=	9,800 M	9,700 V	2.495	10,000 Jl	8,704 Ab	2,365	0,05	11,837 Jt21	8,604 Jt23	0,01	Jl-23 A 0,01	Jl-24 A 0,06	0,65	-1,02	-0,38	13.219.787	128	--	--	--	YAI1	ING	
Alquiber Qua	8,800	-0,56	8,800 V	8,800 V	1.805	10,300 En	8,400 Jn	1,228	0,06	10,500 No23	4,465 Ag21	0,32	Jn-23 A 0,32	Jn-24 A 0,29	3,27	-14,56	-11,77	5.614.783	49	--	--	--	ALQ	INM	
Altia	4,700	2,17	4,800 J	4,700 V	676	5,029 Fe	4,282 En	1,924	0,01	5,029 Fe24	0,193 Di12	0,03	Di-23 A 0,03	Jn-24 C 0,02	1,04	2,17	2,61	68.781.850	323	--	--	--	ALC	ELE	
Ap67 Socimi	4,680	=	4,680 V	4,680 V	1	4,680 Ag	4,680 Ag	144.350	--	6,615 Se18	4,531 Fe21	0,14	Jl-23 A 0,14	Jl-24 A 0,05	1,11	-3,31	-2,24	7.497.353	35	--	--	--	YAP67	INM	
Arienda Rental	2,860	=	2,860 V	2,860 V	3.521	2,860 Ag	2,840 Fe	2,426	0,03	2,860 Ag24	2,503 Di18	0,13	Jl-23 A 0,06	Jl-24 A 0,07	2,55	-1,38	1,13	20.605.753	59	--	--	--	YARP	INM	
Arteche	5,900	0,85	5,900 V	5,850 X	799	6,500 Jl	3,525 Fe	4,601	0,02	6,500 Jt24	2,623 Ab22	0,08	Jn-23 C 0,04	My-24 A 0,11	1,79	47,50	50,15	57.094.013	337	--	--	--	ART	ENE	
Atom Hoteles	13,800	=	13,900 M	13,800 V	1.466	14,086 My	10,323 En	2,338	0,02	14,086 My24	7,168 No20	0,38	My-23 A 0,38	Jl-24 A 0,53	3,82	28,97	33,89	32.288.750	446	--	--	--	YATO	INM	
Axon Partners	14,500	=	14,500 V	14,500 V	200	16,776 En	13,900 Jl	214	0,01	18,406 Mz23	13,900 Jt24	--	--	--	--	-24,48	-21,20	5.307.435	77	--	--	--	APG	CAR	
Azaria Rental	8,400	=	8,400 V	8,400 V	580	8,400 Ag	8,400 Fe	580	0,02	8,788 Di20	3,346 Di19	0,17	Se-23 A 0,07	Fe-24 A 0,05	1,51	-1,18	-0,56	9.510.604	80	--	--	--	YAZR	INM	
Barcino Property Socimi	1,000	=	1,000 V	1,000 V	54.935	1,000 Ag	1,000 Ag	39.979	0,42	1,610 My21	1,000 Ag24	--	--	--	--	0,00	--	24.524.110	25	--	--	--	YBAR	INM	
Biotechnology	0,320	-3,03	0,326 L	0,320 V	38.307	0,432 En	0,320 Ag	231.525	0,93	13,400 Jn14	0,094 Se22	--	--	--	--	-19,19	-19,19	63.858.651	20	--	--	--	BST	FAR	
Castellana Prop	6,600	0,76	6,600 V	6,500 L	314	6,600 Ag	6,350 My	242	0,00	6,600 Ag24	4,699 Jt18	0,12	No-23 A 0,05	My-24 A 0,03	1,14	0,00	--	98.771.047	652	--	--	--	YCPS	INM	
Catenon	0,970	=	1,050 M	0,960 L	21.422	1,050 Jl	0,610 Ab	11.604	0,16	3,583 Jn11	0,195 Mz20	0,03	--	Oc-23 A 0,03	2,76	13,85	13,85	18.733.848	18	--	--	--	COM	ELE	
Clerhp	3,970	-4,11	4,200 L	3,970 V	12.451	5,020 My	3,660 Mz	27.672	0,49	5,020 My24	0,800 Ab18	--	--	--	--	-5,48	-5,48	14.561.772	58	--	--	--	CLR	ING	
Commcenter	2,020	=	2,020 V	2,020 V	15	2,058 Fe	2,020 Ag	611	0,02	2,644 Mz14	0,679 No20	--	My-22 A 0,09	Jn-24 U 0,11	5,52	-6,48	-1,31	6.606.440	13	--	--	--	CMN	TEL	
Corfin	0,059	=	0,059 V	0,059 V	31.997	0,059 Ag	0,059 Ag	31.997	0,56	0,065 Mz22	0,027 Ab17	0,01	Ag-22 A 0,03	Jn-23 A 0,01	--	0,00	--	14.553.965	1	--	--	--	YPR2	INM	
Corfin Capital	0,224	=	0,224 V	0,224 V	1.500	0,282 My	0,224 Ag	5.202	0,14	0,382 No21	0,182 No16	0,01	Ag-22 A 0,03	Jn-23 A 0,01	--	-20,57	-20,57	9.709.120	2	--	--	--	YPR3	INM	
Cox Energy	1,650	3,13	1,650 V	1,590 L	5.673	2,060 Fe	1,500 En	7.599	0,01	2,830 Jt23	1,320 Oc23	--	--	--	--	-8,84	-8,84	171.617.716	283	--	--	--	COX	ENR	
Cuatroochenta	11,600	=	11,600 V	11,600 V	125	11,800 Jn	6,900 Mz	1.006	0,09	27,508 Di20	6,900 Mz24	--	--	--	--	65,71	65,71	2.732.362	32	--	--	--	480S	ELE	
Desarrollos Ermita Santo	4,240	=	4,240 V	4,240 V	--	4,240 Ag	4,240 Ag	--	--	4,240 Ag24	4,240 Ag24	--	--	--	--	0,00	--	5.294.100	22	--	--	--	YDES	INM	
Domo Activos	1,270	=	1,270 V	1,270 V	400	1,400 Mz	1,270 Ag	3.591	0,08	1,638 Se20	1,250 Di22	0,22	Jl-20 A 0,27	Jn-23 A 0,22	--	-8,63	-8,63	11.455.015	15	--	--	--	YDOM	INM	
EIDF	5,720	-4,03	5,750 L	5,260 M	54.787	12,420 Ab	5,150 En	139.940	0,60	31,060 Mz23	1,050 Jt21	--	--	--	--	-8,48	-8,48	59.440.650	340	--	--	--	EIDF	ENR	
Elaia Investment	3,420	=	3,420 V	3,420 V	500	3,420 Ag	3,420 Ag	832	0,02	5,192 Ag21	3,420 Ag24	--	Di-22 A 0,71	Jn-24 A 0,65	19,05	-1,72	16,99	11.292.420	39	--	--	--	YEIS	INM	
Elzinc	0,102	-13,25	0,117 L	0,102 V	176.306	0,232 Fe	0,102 Ag	124.715	0,25	0,520 Jn21	0,073 Di19	--	--	--	--	-41,50	-41,50	128.551.665	13	--	--	--	ELZ	MET	
Emperador Properties	4,200	=	4,200 V	4,200 V	2.380	4,200 Ag	4,200 Ag	2.380	0,01	4,200 Ag24	4,200 Ag24	--	--	--	--	0,00	--	102.055.770	429	--	--	--	YEPSA	INM	
Endurance Motive	1,240	-0,40	1,260 L	1,205 X	7.896	1,620 Jn	1,190 Jl	32.775	0,82	5,400 No21	1,050 No23	--	--	--	--	-12,68	82,39	10.138.628	13	--	--	--	END	ELE	
Energy Solar Tech.	3,150	-3,08	3,260 J	3,150 V	2.340	4,760 En	2,870 My	11.387	0,11	9,700 Mz23	2,870 My24	--	--	--	--	-32,11	-32,11	26.832.788	85	--	--	--	ETC	ENE	
Enerside Energy	3,460	50,43	3,460 V	2,300 L	14.595	3,500 Mz	2,120 Fe	5.100	0,03	6,920 My22	2,120 Fe24	--	--	--	--	5,81	5,81	37.325.116	129	--	--	--	ENRS	ENR	
Entrecampas	1,710	=	1,710 V	1,710 V	290	1,710 Ag	1,700 Mz	478	0,00	2,575 Mz14	1,670 No13	0,02	Jl-22 A 0,03	Jl-23 A 0,02	--	0,00	--	54.668.971	93	--	--	--	YENT	INM	
Euro Cervantes	31,000	=	31,000 V	31,000 V	--	31,000 Ag	31,000 Ag	--	--	31,000 Ag24	31,000 Ag24	--	--	--	--	0,00	--	5.000.000	155	--	--	--	YEUR	INM	
Euroconsult	1,600	=	1,600 V	1,600 V	--	1,600 Ag	1,600 Ag	--	--	2,140 Fe17	1,450 Di17	--	--	--	--	0,00	--	27.233.730	44	--	--	--	ECG	ATP	
Eurospes	0,340	=	0,340 V	0,340 V	188	0,340 Ag	0,340 Ag	327	0,01	3,020 Fe11	0,310 Di13	--	--	--	--	0,00	--	10.780.173	4	--	--	--	EET	FAR	
Excem Capital Part.	0,860	=	0,860 V	0,860 V	39	0,860 Ag	0,860 Ag	1.676	0,03	1,398 Jt18	0,640 Jt22	--	--	--	--	0,00	--	13.601.736	12	--	--	--	YEXR	INM	
Facephi Biometria	1,645	-1,50	1,645 V	1,550 J	19.222	2,280 En	1,550 Ag	28.199	0,32	8,980 Fe20	0,290 Di15	--	--	--	--	-17,75	-17,75	22.589.351	37	--	--	--	FACE	HAR	
Fidere	35,200	=	35,200 V	35,200 V	200	37,000 En	35,200 Ag	166	0,00	42,608 My22	5,984 Ab16	3,73	Jl-23 R 3,14	Jl-23 A 0,58	--	-13,30	-13,30	10.074.324	355	--	--	--	YFID	INM	
Galil Capital	10,100	=	10,100 V	10,100 V	800	10,100 Ag	10,100 Ag	800	0,07	10,255 Jn23	6,948 Se18	0,46	Jn-23 A 0,46	Jn-24 A 0,21	2,07	-1,94	0,08	2.738.696	28	--	--	--	YGCS	INM	
Garvari Properties	33,600	=	33,600 V	33,600 V	157	34,400 Ab	26,806 Mz	785	0,16	34,400 Ab24	21,173 Se20	--	Mz-22 A 0,13	Ab-24 E 0,95	2,82	21,74	25,18	1.268.977	43	--	--	--	YGAV	INM	
Gigas Hosting	7,050	2,17	7,100 X	6,900 M	755	8,140 Mz	6,340 Fe	3.021	0,07	12,700 En21	2,180 Ab17	--	--	--	--	1,88	1,88	11.644.365	82	--	--	--	GIGA	HAR	
GMP Property Socimi	66,000	=	66,000 V	66,000 V	5	66,000 Ag	50,239 En	44	0,00	66,000 Ag24	36,857 Jt16	1,05	Jl-23 A 1,05	Jl-24 A 1,25	1,90	29,41	31,87	19.124.270	1.262	--	--	--	YGMP	MAT	
Gop Properties	15,200	=	15,200 V	15,200 V	1.589	15,700 My	14,900 Mz	2.817	0,12	15,700 My24	11,856 Se17	0,40	Ab-23 A 0,23	Ab-24 A 0,20	1,31	0,00	--	6.187.505	94	--	--	--	YGOP	INM	
Greening 22	6,340	0,63	6,340 V	6,240 X	3.417	6,520 Jn	5,040 En	10.033	0,09	8,090 Ab23	4,920 Ab23	--	--	--	--	25,05	25,05	29.102.276	185	--	--	--	GGR	ENR	
Greenoak	1,820	=	1,820 V	1,820 V	821	1,820 Ag	1,820 Ag	821	0,03	3,180 Jt22	1,390 Di19	0,01	Jn-22 C 0,11	Jn-23 A 0,01	--	0,00	--	6.595.006	12	--	--	--	YG02	INM	
Grifo	1,470	=	1,470 V	1,470 V	1	1,580 Fe	1,360 Ab	988	0,01	4,740 Mz14	0,970 Oc17	--	--	--	--	-2,65	-2,65	30.601.387	45	--	--	--	GRI	ING	
Hannun	0,224	-2,61	0,224 V	0,224 V	6.812	0,320 My	0,194 Fe	21.835	0,14	1,130 Jn22	0,182 Jt23	--	--	--	--	1,82	1,82	40.652.790	9	--	--	--	HAN	COM	
Hispanotels	6,200	-0,80	6,300 X	6,200 V	1.095	6,500 Jl	5,150 En	2.134	0,05	6,500 Jt24	4,518 Di19	0,38	Jn-24 C 0,13	Jn-24 C 0,27	8,50	8,77	18,01	11.174.900	69	--	--	--	YHSP	INM	
Holaluz-Clidom	1,300	-12,46	1,420 L	1,300 V	8.573	3,290 En	1,140 My	21.915	0,26	14,600 Jt21	1,140 My24	--	--	--	--	-59,63	-59,63	21.888.719	28	--	--	--	HLZ	ENE	
Home Capital Rentals	6,550	=	6,550 V	6,550 V	780	7,128 En	6,500 Jl	1.263	0,05	7,719 My20	6,500 Jt24	--	--	--	--	-12,67	-6,27	6.003.025	39	--	--	--	YHCR	INM	
Ibervalles	6,350	=	6,350 V	6,350 V	590	6,350 Ag	6,000 En	438	0,00	6,350 Ag24	5,550 No23	--	--	--	--										

CUADROS



Desde Orbyt, actualice los datos pulsando en los cuadros con este logotipo



BME GROWTH (Continuación)

Semana 29-07-2024 al 02-08-2024

Valor	ÚLTIMA SEMANA					ANUAL		NEGOCIACIÓN 12 MESES		HISTÓRICO		Año ant.	DIVIDENDOS			RENTABILIDAD			CAPITAL		VALORACIÓN			Sigla	Sector
	Cierre	Dif. (%)	Máximo	Mínimo	Títulos	Máximo	Mínimo	Títulos	Rotación	Máximo	Mínimo		Por divi. 12 m. (%)	Reval. 2024 (%)	Total con div. 2024	Número acciones	Capitaliza- ción (mill.)	PER Año act.	Año sig.	Valor contable					
Knowmad Mood	4.120	-3,74	4.160 L	4.020 M	1.144	4.600 Jl	2.760 Ab	1.338	0,01	7.755 En23	2.760 Ab24	0,02	--	--	Se-23 U 0,02	0,49	26,38	26,38	50.000.000	206	--	--	ATSI	HAR	
Kompuestos	0.630	-8,03	0.650 L	0.630 V	2.104	0.870 Mz	0.630 Ag	3.356	0,07	3.600 Fe20	0.630 Ag24	--	--	--	--	--	-19,23	-19,23	12.155.700	8	--	--	KDM	FAB	
Ktesios	16.400	-1,20	16.600 J	16.400 V	284	17.400 Jl	15.400 Ab	475	0,07	17.400 Jk24	14.000 My23	--	--	--	--	--	3,14	3,14	1.797.120	29	--	--	YKTS	INM	
La Finca	4.220	=	4.220 V	4.220 V	1.185	4.220 Ag	4.140 Jn	1.141	0,01	4.562 Mz22	3.265 No21	0,22	Jl-23 A 0,22	Jn-24 A 0,18	4,34	-2,31	1,92	37.817.310	160	--	--	YLFG	INM		
Labiana Health	3.140	1,29	3.180 X	3.120 L	3.362	3.180 Jl	1.180 En	3.460	0,12	4.750 Jk22	1.080 Oc23	--	--	--	--	--	151,20	151,20	7.221.255	23	--	--	LAB	FAR	
Lleidanetworks	1.110	-3,90	1.190 L	1.110 V	17.064	1.355 My	0.688 Fe	58.260	0,93	10.328 Oc20	0.506 Oc17	--	Jn-21 A 0,02	Jn-22 A 0,02	--	44,16	44,16	16.049.943	18	--	--	LLN	TEL		
LLYC	9.700	2,11	9.700 V	9.300 X	2.393	9.737 My	8.016 En	1.295	0,03	13.542 Fe22	8.016 En24	0,13	Jl-22 U 0,13	Jl-23 E 0,13	--	16,17	18,23	11.639.570	113	--	--	LLYC	PUB		
Making Science	8.250	3,13	8.450 X	8.000 M	3.746	10.043 En	7.750 Jl	1.376	0,04	33.028 Mz21	3.174 Fe20	--	--	--	--	-17,03	-17,03	8.942.000	74	--	--	MAKS	HAR		
Matritense	1.010	=	1.010 V	1.010 V	1.500	1.010 Ag	1.010 Ag	1.500	0,02	1.010 Ag24	0.918 Ag22	--	--	--	--	--	0,00	--	20.275.817	20	--	--	YMAT	INM	
Mercal Inmuebles	49.800	=	49.800 V	49.800 V	80	49.800 Ag	47.809 En	129	0,04	49.800 Ag24	17.427 Jk14	1,66	Di-23 A 0,65	Jn-24 A 0,98	3,28	2,47	4,48	919.907	46	--	--	YMEI	INM		
Meridia Real Estate III	0.840	0,60	0.840 V	0.820 L	1.400	0.840 Ag	0.820 Jl	2.487	0,01	0.840 Ag24	0.322 Di17	0,11	Se-22 A 0,01	Mz-23 A 0,11	--	1,82	1,82	122.723.624	103	--	--	YMRE	INM		
Micso Real	1.000	=	1.000 V	1.000 V	1.000	1.000 Ag	1.000 Ag	1.000	0,03	1.010 My23	1.000 Ag24	--	--	--	--	--	0,00	--	9.148.000	9	--	--	YMC5	INM	
Millpro	27.200	2,26	27.200 V	26.600 M	257	27.200 Ag	26.600 Jl	216	0,02	27.600 No23	26.000 Jk23	--	--	--	--	--	2,26	2,26	2.399.200	65	--	--	YMLI	INM	
Millenium Hospitality	2.840	-0,70	2.860 J	2.840 V	26.704	2.940 Jl	2.220 Ab	8.816	0,03	5.500 En20	2.220 Ab24	--	--	--	--	--	8,40	8,40	76.926.101	218	--	--	YMHRE	INM	
Miogroup	3.640	2,82	3.640 V	3.640 V	860	4.480 Ab	3.540 Jl	635	0,02	10.100 Ag21	3.540 Jk24	--	--	--	--	--	-17,27	-17,27	6.666.667	24	--	--	MIO	SER	
Mistral Iberia Br	1.030	=	1.030 V	1.030 V	57.201	1.030 Ag	1.030 Ag	41.843	0,48	1.044 Di19	0.918 Jn23	--	Di-21 A 0,10	Jl-24 A 0,06	6,24	-5,50	0,39	22.011.618	23	--	--	YMBI	INM		
Mistral Patrim.	0.935	=	0.935 V	0.935 V	929	0.940 Jl	0.935 Ag	3.394	0,08	1.509 Mz21	0.935 Ag24	0,08	En-24 A 0,10	Jl-24 A 0,03	18,82	-11,79	0,09	11.358.000	11	--	--	YMPI	INM		
Natax Natural Ingr.	0.645	=	0.645 V	0.645 V	557	0.770 En	0.595 My	36.117	0,02	2.000 Ag19	0.302 Jn21	--	--	--	Jn-14 A 0,00	--	-11,64	-11,64	434.830.325	280	--	--	NAT	FAR	
NBI Bearings Europe	4.540	-5,02	4.780 J	4.540 V	5.220	4.980 En	4.300 Mz	1.531	0,03	7.400 Ab21	1.049 Mz16	--	My-18 A 0,03	Di-18 A 0,04	--	-8,84	-8,84	12.330.268	56	--	--	NBI	ING		
Netex Br	4.740	=	4.740 V	4.740 V	980	4.740 Ag	3.300 Ab	4.229	0,12	5.100 Fe21	1.160 Oc19	--	--	--	--	--	19,70	19,70	8.865.610	42	--	--	NTX	ELE	
Nextpoint Cap.	10.200	=	10.200 V	10.200 V	491	10.300 Jl	10.200 Ag	6.130	1,50	10.700 Jn23	10.200 Ag24	--	--	--	--	--	-0,97	-0,97	1.043.783	11	--	--	YNPC	INM	
Nordeste	12.400	=	12.400 V	12.400 V	--	12.600 Jn	12.400 Ag	--	--	12.600 Jn24	12.400 Ag24	--	--	--	Jl-24 A 0,21	1,71	--	49.970.000	620	--	--	SCHST	INM		
Numulae	1.810	=	1.810 V	1.810 V	1.915	1.980 Fe	1.810 Ag	3.772	0,06	2.055 Ag20	1.702 No19	--	Jl-21 A 0,02	Jl-22 A 0,02	--	-8,59	-8,59	15.018.111	27	--	--	YNUM	INM		
NZI Technical	0.890	=	0.890 V	0.890 V	407	0.910 Jn	0.840 Jl	3.471	0,01	0.910 Jn24	0.840 Jk24	--	--	--	--	--	--	16.490.102	15	--	--	NZI	AUT		
Optimum Re.	=	13.000 X	13.000 X		196	13.000 Jl	13.000 Jl	19	0,00	14.000 Jn19	10.300 Se16	--	--	--	Ab-21 A 1,75	--	0,00	--	5.000.000	65	--	--	YORS	INM	
Ores	1.030	-0,96	1.060 X	1.030 V	14.140	1.090 Ab	0.985 Ab	8.383	0,01	1.090 Ab24	0.655 Jn20	0,02	My-24 R 0,03	My-24 A 0,01	6,16	-1,90	1,97	196.695.211	203	--	--	YORE	INM		
Pangaea Oncology	1.790	1,13	1.790 V	1.770 L	980	1.900 En	1.700 Jl	1.091	0,01	3.128 En17	0.958 Ag20	--	--	--	--	--	-2,72	-2,72	25.328.480	45	--	--	PANG	FAR	
Parlem	3.300	-5,71	3.500 L	3.300 V	2.126	3.800 Jn	2.190 En	6.504	0,09	7.820 No21	2.190 En24	--	--	--	--	--	13,79	13,79	18.853.326	62	--	--	PAR	TEL	
Prevision Sanitaria Nti Socimi	15.800	=	15.800 V	15.800 V	705	16.100 My	15.800 Ag	1.281	0,17	16.684 En22	11.827 Se19	0,30	No-23 A 0,14	Jl-24 A 0,21	2,22	-1,86	-0,56	1.979.469	31	--	--	YPSN	INM		
Proeduca Altus	23.800	=	23.800 V	23.800 V	4.419	25.000 Jn	16.521 En	1.870	0,01	25.000 Jn24	4.852 Mz19	0,50	En-24 A 0,33	Ab-24 A 0,27	3,91	38,37	41,85	45.178.967	1.075	--	--	PRO	TEL		
Quonia Socimi	1.320	=	1.320 V	1.320 V	2.700	1.356 En	1.140 Jl	22.264	0,21	1.942 Mz18	1.140 Jk24	0,02	My-24 A 0,06	Jl-24 A 0,16	16,58	-6,38	9,14	27.301.408	36	--	--	YQUO	INM		
Revenge Smart Solutions	2.740	-1,44	2.760 M	2.740 V	674	3.180 En	2.740 Ag	2.532	0,05	3.440 Oc23	2.740 Ag24	--	--	--	--	--	-8,67	-8,67	11.055.967	30	--	--	RSS	HAR	
Robot	1.300	=	1.300 V	1.300 V	1.638	1.460 Fe	1.300 Ag	1.289	0,12	7.396 My18	1.300 Ag24	--	--	--	Jl-18 A 0,05	--	-10,96	-10,96	2.850.483	4	--	--	RBT	ELE	
Secuya	14.100	=	14.100 V	14.100 V	43	14.400 Jl	8.241 En	267	0,01	14.400 Jk24	2.909 My14	0,07	Mz-24 A 0,04	Jn-24 R 0,15	1,81	69,88	72,11	8.073.574	114	--	--	SEC	PUB		
Seresco	5.200	4,42	5.200 V	4.800 L	3.918	5.400 Jl	4.441 Fe	1.411	0,04	5.400 Jk24	2.914 No23	0,04	Jn-23 A 0,04	Jn-24 A 0,04	0,83	15,56	16,48	9.602.962	50	--	--	SCO	HAR		
Serrano 61 Desarrollo Socimi	21.400	=	21.400 V	21.400 V	255	21.400 Ag	21.400 Ag	251	0,01	21.400 Ag24	20.806 Ab18	--	Jl-19 A 0,29	Jl-20 A 0,14	--	0,00	--	5.000.014	107	--	--	YSRR	INM		
Silicius	10.900	=	10.900 V	10.900 V	902	10.900 Ag	10.900 Ag	753	0,01	16.951 Ab22	10.900 Ag24	0,28	My-22 A 0,03	Jl-23 A 0,28	--	-22,70	-22,70	31.393.925	342	--	--	YSIL	INM		
Singular People	2.980	-3,25	3.120 M	2.980 V	1.705	3.550 En	2.860 Mz	4.955	0,02	4.435 Fe22	2.860 Mz24	0,04	Jl-23 A 0,04	My-24 A 0,04	1,33	-12,35	-11,15	53.852.526	160	--	--	SNG	SER		
SolarProfit	0.542	-9,67	0.628 X	0.520 J	25.645	1.310 En	0.184 My	73.502	0,96	10.200 Di21	0.184 My24	--	--	--	--	--	-58,63	-58,63	19.629.000	11	--	--	SPH	ENR	
Substrate Artificial	0.123	-17,98	0.150 L	0.123 V	504.112	0.263 En	0.123 Ag	664.893	1,69	4.100 My22	0.123 Ag24	--	--	--	--	--	-45,73	-45,73	100.611.739	12	--	--	SAI	HAR	
Substrate B	0.238	=	0.238 V	0.238 V	400	0.246 En	0.232 Fe	6.433	0,01	0.476 Jn23	0.181 Jk23	--	--	--	--	--	-3,25	-3,25	138.638.460	33	--	--	SALB	HAR	
Tander Inver Br	12.200	=	12.200 V	12.200 V	170	12.200 Ag	12.200 Ag	177	0,01	12.200 Ag24	8.571 My19	--	Jl-22 A 0,13	Jl-24											

FONDOS DE INVERSIÓN

RENTABILIDADES MEDIAS POR CATEGORÍAS

Fondo	Rentabilidad				Riesgo	Patrimo. miles de euros	Comis. anual
	36 meses	12 meses	Desde ene. 24	Últimos 30 días			
MONETARIO							
Monetario Dólar	17,51	6,51	4,96	-0,09	4,47	755.201	0,99
Monetario Euro	4,14	3,75	2,14	0,34	1,67	505.251	0,50
Monetario Libra	9,04	6,98	5,99	0,92	0,49	27.084	0,50
Monetario Otras Divisas	4,26	4,22	0,81	-1,98	0,38	34.758	0,14
RENTA FIJA CORTO							
RF CP Estados Unidos	8,53	5,70	3,69	0,58	3,70	107.800	0,62
RF CP Otras Divisas	-4,49	2,52	0,93	0,72	5,41	308.972	1,14
RF CP Reino Unido	5,52	5,24	4,74	0,94	0,72	102.105	,00
RF CP Zona Euro	1,43	4,14	1,96	0,64	5,14	337.617	0,58
RENTA FIJA LARGO							
RF LP Asia	-4,72	5,37	3,92	0,45	6,60	10.827	1,25
RF LP Estados Unidos	-2,65	6,55	3,57	2,67	8,04	46.717	0,91
RF LP Europa	—	9,77	3,73	1,56	149.986		
RF LP Global	-5,34	5,04	1,61	1,72	5,84	222.082	0,99
RF LP Reino Unido	-5,65	5,44	2,79	1,74	3,22	60.469	,00
RF LP Suiza	8,17	6,09	-0,31	3,67	3,04	109.075	0,90
RF LP Zona Euro	-7,87	5,70	1,59	1,88	19,61	212.628	0,86
OTRA RENTA FIJA							
RF Bonos Convertibles	-14,18	0,71	0,74	0,48	9,11	210.952	1,64
RF Bonos Ligados a Inflación	1,07	2,56	0,57	0,97	4,45	38.546	0,65
RF Bonos Subordinados	3,66	10,83	5,06	1,31	9,70	39.031	1,08

Fondo	Rentabilidad				Riesgo	Patrimo. miles de euros	Comis. anual
	36 meses	12 meses	Desde ene. 24	Últimos 30 días			
RF Deuda Corporativa	-1,46	6,37	2,67	1,40	5,21	112.831	0,96
RF High Yield	1,72	7,95	3,30	1,10	17,07	525.535	1,31
RF Mercados Emergentes	-6,36	6,51	3,11	2,89	30,04	148.661	1,34
MIXTOS							
Mixtos Flexibles	2,77	6,85	5,07	0,66	10,58	201.388	1,23
MIXTOS FIJOS							
Mixtos RF Europa	2,24	6,46	3,15	0,98	5,12	171.059	0,91
Mixtos RF Global	-2,40	5,75	2,81	1,01	11,39	300.898	0,99
MIXTOS VARIABLES							
Mixtos RV Asia	-18,48	0,21	2,82	-0,12	12,11	300.115	0,02
Mixtos RV Estados Unidos	-3,30	8,09	4,79	0,62	11,26	81.135	1,25
Mixtos RV Europa	4,44	6,50	3,86	0,89	10,46	40.277	1,30
Mixtos RV Global	3,42	8,78	6,20	0,71	15,38	295.780	1,24
RENTA VARIABLE							
RV Alemania	-5,65	4,14	2,82	0,24	20,22	61.165	1,64
RV Asia	1,29	6,55	10,29	-0,03	18,74	239.875	2,33
RV Asia (ex Japón)	-8,83	4,38	8,83	-2,07	15,43	19.178	1,77
RV Australia y Nueva Zelanda	18,88	9,38	5,53	2,01	18,79	25.298	1,83
RV Brasil	-9,46	-15,49	-19,74	3,59	32,89	1,75	
RV China y Hong Kong	-18,64	-15,71	-0,90	-3,51	36,65	286.815	1,68
RV España	29,32	13,17	8,77	0,29	19,40	50.001	1,60
RV Estados Unidos	21,03	18,91	14,61	-0,30	19,05	273.288	1,54
RV Europa	15,80	9,50	7,77	0,66	18,55	166.393	1,69

Fondo	Rentabilidad				Riesgo	Patrimo. miles de euros	Comis. anual
	36 meses	12 meses	Desde ene. 24	Últimos 30 días			
RV Global	12,94	11,99	9,95	0,29	16,21	318.025	1,42
RV India	37,98	26,88	17,97	1,73	30,24	180.013	1,01
RV Italia	13,71	12,11	11,50	-0,75	20,26	219.790	1,86
RV Japón	30,73	16,83	13,82	-1,02	24,62	54.732	1,66
RV Latinoamérica	5,25	-8,00	-12,79	1,17	28,80	34.924	1,66
RV Mercados Emergentes Global	-7,99	4,38	6,93	-0,54	15,17	129.219	1,59
RV Suiza	8,39	6,33	8,72	4,63	12,67	78.279	1,50
RV Zona Euro	13,98	8,86	6,41	-1,28	44,32	163.183	1,48
R.V. EMPRESAS PEQ./MED. CAPITALIZACION							
RV Pequeñas/Med. comp. Alemania	-3,08	11,85	9,73	-1,58	16,57	69.201	,00
RV Pequeñas/Med. comp. Europa	-5,59	10,36	7,34	2,51	19,77	101.147	1,45
RV Pequeñas/Med. comp. Global	0,41	10,42	5,61	1,71	17,58	20.243	1,81
RV Pequeñas/Med. comp. Suiza	-6,34	-0,29	2,70	3,66	15,02	109.777	,00
RV Pequeñas/Med. comp. USA	-12,84	9,15	8,85	5,85	29,14	52.521	1,77
SECTOR							
Agricultura y Alimentación	-0,67	-1,12	4,08	3,22	14,10	57.225	0,90
Bienes de Consumo	-11,20	-5,32	1,11	1,05	12,59	10.449	1,80
Biocología y Sanidad	0,63	8,13	8,80	3,58	18,52	145.589	1,92
Construcción e Infraestructuras	1,36	4,13	5,97	5,59	12,40	290.184	2,02
Ecología y Medio Ambiente	3,46	6,38	7,78	1,61	17,60	118.194	1,20
Energía	11,65	-7,36	0,06	0,94	25,97	230.107	1,09
Finanzas	30,92	20,41	15,03	1,09	18,32	217.443	1,56

Fondo	Rentabilidad				Riesgo	Patrimo. miles de euros	Comis. anual
	36 meses	12 meses	Desde ene. 24	Últimos 30 días			
Industria							
Industria	20,92	11,36	8,73	2,32	31,301	162.607	1,77
Inmobiliarios (RV)							
Inmobiliarios (RV)	-2,79	14,38	6,88	5,69	17,03	12.162	1,75
Materias Primas							
Materias Primas	29,92	2,83	3,77	-2,33	203,82	78.293	1,48
Metales Preciosos							
Metales Preciosos	9,28	11,92	14,42	4,36	28,05	53.910	1,63
Odo							
Odo	7,41	-3,80	-1,53	-4,00	26,11	53.682	1,63
Tecnología y Telecomunicaciones							
Tecnología y Telecomunicaciones	8,83	17,41	11,91	-4,51	25,32	370.242	1,85
GARANTIZADOS							
Garant. Renta Fija	-7,33	3,69	1,08	0,86	3,67	127.846	0,48
Garant. Renta Variable	-2,13	4,03	2,01	0,49	5,12	51.592	0,55
INVERSIONES ALTERNATIVAS							
Objetivo Volatilidad (0% - 2%)	4,55	4,66	2,18	0,85	1,75	374.371	0,63
Objetivo Volatilidad (2% - 4%)	0,09	5,43	2,57	1,18	4,15	201.166	1,01
Objetivo Volatilidad (4% - 7%)	3,10	5,63	3,40	0,67	8,17	106.553	1,07
Objetivo Volatilidad (7% - 10%)	7,60	6,56	4,21	0,81	6,73	116.846	1,04
Objetivo Volatilidad (10% - 15%)	4,76	8,94	5,91	0,53	8,41	109.682	1,09
Rentabilidad Absoluta							
Rentabilidad Absoluta	3,17	4,03	2,40	0,52	7,30	87.235	1,06
Inv. Alt. Arbitraje							
Inv. Alt. Arbitraje	3,97	5,13	2,90	0,15	1,61	66.802	1,30
Inv. Alt. Derivados							
Inv. Alt. Derivados	4,02	5,04	3,76	0,63	6,68	71.267	1,44
Inversión Libre (FIL)							
Inversión Libre (FIL)	31,57	15,39	14,59	0,62	12,98	32.712	1,12
Solidarios							
Solidarios	0,42	6,42	2,84	1,01	4,33	142.253	1,40
OTROS							
Otros	-2,05	2,66	1,19	0,58	8,76	12.034	0,98

Ord. Fondo	Rentabilidad				Com. anual	Gestora
	36 meses	12 meses	Desde ene. 24	Últimos 30 días		
Monetario						
Monetario Dólar						
1 JPM USD Liq LYNAV W-Acc.	21,71	7,33	5,65	-0,10	0,11	JPMorgan Asset M.
2 JPM Managed Res A-acc-USD	19,32	7,29	5,57	0,03	0,40	JPMorgan Asset M.
3 JPM USD St MM VNAV A-Acc	20,96	7,17	5,53	-0,09	0,60	JPMorgan Asset M.
4 JPM USD Liq LYNAV W-Acc.	—	7,12	5,57	-0,13	1,10	JPMorgan Asset M.
5 JPM USD St MM VNAV D-Acc.	20,69	7,06	5,47	-0,10	0,45*	JPMorgan Asset M.
6 JPM US Dollar Mon.Mk.AAcc	20,93	7,03	5,51	-0,13	0,15	JPMorgan Asset M.
7 Cand. Mon.Mkt.Ud.C.C	20,66	6,96	5,40	-0,10	5,00	Candriam
8 JPM USD Liq LYNAV A-Acc.	20,60	6,92	5,41	-0,13	0,40	JPMorgan Asset M.
9 JPM USD Liq LYNAV A-Acc.	—	6,71	5,33	-0,16	0,40	JPMorgan Asset M.
10 BBVA Bonos Dólar CP	18,78	6,37	4,80	-0,65	1,10*	BBVA
11 Cha. Liquidity USD L	16,56	6,32	4,83	-0,04	0,81	Mediolanum
12 Cha. Liquidity USD S	16,17	6,20	4,76	-0,04	0,81	Mediolanum
13 Ibercaja Dólar A	16,81	6,16	4,61	0,30	1,15	Ibercaja
14 Fondmaphe Rentadólar	11,75	5,14	3,82	-0,44	1,95*	Mapfre Asset Mgmt.
15 JPM Manag.Reser.A-Acc Hdy	2,71	3,85	2,16	0,43	0,40	JPMorgan Asset M.
Monetario Euro						
1 Abanca R.Fija Patrimonio	2,57	4,80	2,05	0,85	0,67	ABANCA Gestión de Act
2 Gesconsult Corto Plazo I	—	4,56	2,74	0,47	0,35	Gesconsult
3 Sab Bonos Flot Eur/Cart	5,89	4,44	2,61	0,35	0,40	Sabadell Asset Mgmt
4 Sab Bonos Flot Eur/Prem	5,73	4,38	2,58	0,34	0,45	Sabadell Asset Mgmt
5 Ibercaja R. Fija Empresas	2,89	4,38	2,26	0,57	0,15	Ibercaja
6 March Pagares C	—	4,37	2,52	0,47	0,00	March
7 Mediolanum Fondocuenta E	4,49	4,31	2,44	0,40	0,65	Mediolanum Gestión
8 Profit Corto Plazo	6,22	4,29	2,38	0,42	0,32	Gesprofit
9 Gesconsult Corto Plazo	4,94	4,24	2,56	0,44	0,65	Gesconsult
10 Evo Fondos Int. RF CP	4,08	4,21	2,40	0,39	0,70	Gesconsult
11 Sab Bonos Flot Eur/Plus	5,25	4,18	2,46	0,33	0,65	Sabadell Asset Mgmt
12 Sab Bonos Flot Eur/Empe	5,25	4,17	2,46	0,33	0,65	Sabadell Asset Mgmt
13 Trea Cajamar Corto Plazo	3,86	4,15	2,36	0,40	0,45	Trea Asset Mgmt.
14 March Pagares I	4,84	4,12	2,31	0,43	0,45	March
15 Ibercaja Plus A	2,60	4,11	2,12	0,59	0,40	Ibercaja
16 EDM Renta L	5,72	4,04	2,39	0,41	0,66	EDM Gestión S.A
17 AGI Secorish SRI	5,31	4,03	2,31	0,33	0,15	Allianz Global Invest
18 Sab Bonos Flot Eur/Pyme	4,89	4,02	2,37	0,32	0,80	Sabadell Asset Mgmt
19 Mediolanum Fondocuenta	3,55	4,00	2,26	0,38	0,70	Mediolanum Gestión
20 March RF Corto Plazo A	4,05	4,00	2,31	0,38	0,40	March
21 JPM EUR St MM VNAV W	5,26	4,00	2,34	0,33	1,10	JPMorgan Asset M.
22 March Pagares I	—	3,99	2,31	0,44	0,00	March
23 Renta 4 RF 6 meses	4,97	3,99	2,28	0,35	0,50	Renta 4
24 Kutxabank RF Empresas	4,50	3,91	2,07	0,42	0,27	Kutxabank Gestión
25 CBK Monetario Rbta. Plat.	6,66	3,90	2,85	0,32	0,26	CaixaBank AM
26 Cand. Monetare SIC C	5,11	3,90	2,29	0,32	0,20*	Candriam
27 JPM EUR Liq LYNAV W-Acc.	—	3,88	2,25	0,31	0,11	JPMorgan Asset M.
28 AGI Enhanced ST Eur AT	3,42	3,87	2,01	0,45	0,15	Allianz Global Invest
29 Sab Bonos Flot Eur/Base	4,52	3,86	2,28	0,30	0,95	Sabadell Asset Mgmt
30 Cand. Sost Money M Eur CC	4,71	3,81	2,22	0,32	0,30	Candriam
31 Solventis Rentea GD	—	3,79	2,12	0,29	0,25	Solventis
32 Abante R. F. Corto Plazo	5,08	3,77	2,23	0,29	0,15	Abante Asesores
33 Mutuaflorido Dinero L	4,62	3,77	2,14	0,35	0,06	Mutuaflorido
34 ATL Capital Corto Plazo	4,70	3,75	2,12	0,32	0,42	Atl Capital Gestión
35 Fon Finisco Base	4,62	3,69	2,13	0,29	0,24	Finisco
36 AF Cash Eur	4,54	3,68	2,12	0,27	0,00	Amundi Berta
37 CBK Monetario Rbta. Prem.	4,19	3,68	2,12	0,30	0,28	CaixaBank AM
38 Renta 4 Focuenta Ahorro	0,71	3,67	2,01	0,31	0,30	Renta 4
39 BBVA Ahorro Empresas	5,40	3,67	2,08	0,34	0,15	BBVA
40 Solventis Rentea R	—	3,66	2,04	0,28	0,37	Solventis
41 Amundi Corto Plazo	4,33	3,66	2,15	0,29	0,55	Amundi Berta
42 Cand. Mon.Mkt.Fu. C.C	4,14	3,66	2,15	0,30	2,50	Candriam
43 CI Fondinverso CP I	3,06	3,64	2,11	0,32	0,20	C. Ingenieros
44 Fondflit Dinero	3,88	3,62	1,99	0,40	0,04	Fondflit
45 JPM Eur Sst MM VNAV A Acc.	—	3,59	2,10	0,30	0,00	JPMorgan Asset M.
46 U.Renta F. Corto Plazo A	4,93	3,59	2,07	0,29	0,28	Unigest SGIC

CUADROS



Desde Orbyt, actualice los datos pulsando en los cuadros con este logotipo



FONDOS DE INVERSIÓN (Continuación)

Ord. Fondo	Rentabilidad				Com. anual	Gestora
	36 meses	12 meses	Desde ene. 24	Últimos 30 días		
SWM RF Objeto 2025 II FI Z	—	—	1,90	0,35	0,33*	Singular Asset Mgmt
SWM RF Objeto 2025 I FI A	—	—	1,78	0,34	0,53*	Singular Asset Mgmt
Sabadell Horizon 02 2026	—	—	1,76	0,70	0,42*	Sabadell Asset Mgmt
Sabadell Horizonte11 2026	—	—	—	1,06	0,61	Sabadell Asset Mgmt
Sab Bay and W26 2026	—	—	—	0,77	0,56	Sabadell Asset Mgmt
U.Rentabilidad Obj2025 I	—	—	—	0,30	0,75	Unigest SGIC
U. Rent. Objetivo 2025-VI	—	—	—	0,26	0,00	Unigest SGIC
Sab Bay and W03 2027	—	—	—	—	0,50	Sabadell Asset Mgmt

Renta Fija Largo

RF LP Asia

1 GVC Gaecco Asian Fixed	—	9,45	6,13	0,81	1,75	GVC Gaecco Gestión
2 JPM BetaChngBnddAccHdg	—	7,89	6,22	-1,24	0,00	JPMorgan Asset M.
3 JPM BetaChngBnddAccHdg	—	6,75	4,69	0,53	0,00	JPMorgan Asset M.
4 JP BBChng UCTS ETFUSDac	—	6,71	4,88	0,77	0,00	JPMorgan Asset M.
5 JPM China Bd O-A Acc USD	1,39	5,92	5,28	0,97	1,00*	JPMorgan Asset M.
6 DWS Invest Asian BondsLCH	-3,65	4,04	2,78	1,36	1,10	DWS International Esp
7 JP BBChng UCTS ETFUSDac	—	3,39	1,62	-1,21	0,00	JPMorgan Asset M.
8 JPM China Bd O-A Acc EUR	-13,47	2,37	1,83	1,38	1,00*	JPMorgan Asset M.
9 Deut Inv I China Bds	-3,16	1,82	1,82	0,65	1,40	DWS International Esp

RF LP Estados Unidos

1 SHF Flexible Fixed Inc US	14,18	9,04	5,84	1,73	0,00	Andbank
2 Sabadell Dólar Fijo-Cart	2,41	8,18	4,49	2,87	0,60	Sabadell Asset Mgmt
3 Sabadell Dólar Fijo-Prem	2,10	8,07	4,43	2,86	0,70	Sabadell Asset Mgmt
4 MFS US Total Ret. Bd A1	0,88	7,89	4,61	2,31	0,75	MFS Meridian E.
5 Sabadell Dólar Fijo-Plus	1,19	7,75	4,25	2,83	1,00	Sabadell Asset Mgmt
6 Sabadell Dólar Fijo-Empr	1,18	7,75	4,25	2,83	1,00	Sabadell Asset Mgmt
7 Sabadell Dólar Fijo-Pyme	0,43	7,48	4,10	2,81	1,25	Sabadell Asset Mgmt
8 Sabadell Dólar Fijo-Base	-0,32	7,21	3,94	2,79	1,50	Sabadell Asset Mgmt
9 JPM US Bond A (acc) - USD	0,78	6,99	4,25	2,25	0,90*	JPMorgan Asset M.
10 MFS US Gov Bond A1	0,08	6,74	4,17	2,59	0,75	MFS Meridian E.
11 JPM US Bond D (acc) - USD	0,02	6,72	4,10	2,23	0,90*	JPMorgan Asset M.
12 JPMETICAV-BBdnd TrsBd	-10,09	6,33	4,58	3,54	0,00	JPMorgan Asset M.
13 AF Pioneer US Bond	-13,27	4,73	1,50	2,31	0,75	Amundi Iberia
14 JPM US Aggr Bd AccChngl	-13,69	3,37	0,95	2,62	0,90*	JPMorgan Asset M.
15 JPM US Bond AccChngl	-13,91	3,36	0,81	2,68	0,90	JPMorgan Asset M.
16 JPM US Aggr Bd AccChngl	-14,34	3,11	0,81	2,60	0,90*	JPMorgan Asset M.

RF LP Europa

1 Mutualfonos Bonos Finan L	—	9,77	3,73	1,56	0,42	Mutuaactivos
-----------------------------	---	------	------	------	------	--------------

RF LP Global

1 AGI Credit Opps Plus	4,25	11,79	6,41	0,92	1,10	Allianz Global Invest
2 Mtr. - GL Strat Bd A USD	10,84	10,23	5,81	1,08	1,40	Mirabaud Asset Mgmt
3 Argelia Banca RF Flex A	-1,05	9,57	4,26	1,05	1,15	Argelia Banca
4 Merchanc RF Flexible	—	9,16	3,95	2,09	0,00	Andbank
5 MFS Global Opp. Bd Fd A1	-5,49	8,94	4,16	2,41	0,00	MFS Meridian E.
6 UBS Renta Fija O-A	10,05	8,70	3,35	1,65	0,45	UBS Wealth Mngmt.
7 JPM GSecScfBnd A Acc Hdg	—	8,70	4,81	1,57	0,00	JPMorgan Asset M.
8 JPM Flex Credit AccChngl	-1,56	7,68	3,37	1,79	0,80*	JPMorgan Asset M.
9 JPM GI Bd Opp S-A Acc Ltd	10,83	7,63	4,38	1,38	1,00*	JPMorgan Asset M.
10 GVC Gaecco RF Flexible	-0,33	7,49	3,43	1,48	1,34	GVC Gaecco Gestión
11 JPM Flex Credit AccChngl	-2,68	7,33	3,16	1,83	0,80*	JPMorgan Asset M.
12 CI Premier I	-0,75	7,23	2,57	1,60	0,45	C. Ingenieros
13 JPM Inc. Opp (P)-Acc USD	18,72	6,93	5,50	-0,31	0,00*	JPMorgan Asset M.
14 JPM Inc. Opp (P)-Acc USD	17,78	6,66	5,36	-0,33	2,00	JPMorgan Asset M.
15 CI Premier A	-2,62	6,60	2,23	1,55	1,00	C. Ingenieros
16 Gaecco Renta Fija	-3,67	6,56	1,12	-2,28	0,00	Creand Wealth Mngmt.
17 CNBK RF Flexible B	-3,63	6,36	1,45	1,80	0,70	CNBK
18 Unifond RF Global C	1,26	6,24	2,22	1,85	0,61	Unigest SGIC
19 Ch Solidty & Return LA	-11,95	6,13	0,82	2,36	0,01	Mediolanum
20 Solventis Cronos GD	—	6,09	1,74	1,87	0,67	Solventis
21 JPM GSecScfBnd A Acc Ltd	—	6,05	2,25	1,99	0,00	JPMorgan Asset M.
22 JPM GSecScfBnd A Acc Eur	—	5,97	2,23	1,87	0,00	JPMorgan Asset M.
23 CNBK RF Flexible A	-4,78	5,94	1,21	1,77	1,10*	CNBK
24 Laboral Renta Asent	1,66	5,90	2,07	2,04	1,25	C. Laboral
25 Unifond Income P	-4,01	5,82	2,80	1,18	0,55	Unigest SGIC
26 SWM RF Flexible Z	—	5,78	2,33	0,93	0,35	Singular Asset Mgmt
27 Solventis Cronos RI	—	5,67	1,50	1,83	1,07	Solventis
28 AGI Credit Opps AT	3,00	5,61	3,76	0,64	0,29	Allianz Global Invest
29 AM R Impact Green Bd	-15,97	5,53	0,63	1,75	0,36	Amundi Iberia
30 SWM RF Flexible A	1,15	5,53	2,19	0,91	0,60	Singular Asset Mgmt
31 AXA ACT Green Bonds	-14,76	5,47	1,07	2,56	0,75	Axa Investment
32 JPM Gg Aggregate Bd Acc	-5,79	5,42	2,02	2,86	0,80*	JPMorgan Asset M.
33 MFS Global Opp. Bd Fd AHT	-9,74	5,36	0,94	2,77	0,00	MFS Meridian E.
34 AGI Green Bond AT	-18,33	5,34	0,74	2,57	0,90	Allianz Global Invest
35 March Renta E Flexible L	—	5,33	1,12	1,78	0,00	March
36 AF Global Aggr	-6,04	5,33	2,11	2,26	0,00	Amundi Iberia
37 Unifond Income A	-7,43	5,30	2,50	1,14	1,05	Unigest SGIC
38 Rural RF Internacional	6,19	5,25	3,92	1,09	1,80	Gescooperativo
39 RIL Capital Renta Fija	-4,00	5,15	1,74	1,65	1,00	Adi Capital Gestión
40 Unifond RF Global A	-1,38	5,14	1,61	1,77	1,64	Unigest SGIC
41 R. RF Obj. Syst. C. Est.	—	5,14	0,43	3,02	1,17	Rutabank Gestión
42 Cha. Int. Bond L. A. Units	-10,45	5,13	1,65	3,00	1,26	Mediolanum
43 JPM GSecScfBnd A Acc Ltd	—	5,03	1,35	1,94	0,00	JPMorgan Asset M.
44 Fon Finesco RF Intern.	0,80	4,96	1,71	1,27	0,74*	Finesco
45 Cand. Sust Bd Global CC	-8,86	4,96	1,47	3,32	0,60	Candriam
46 JPM Gg Aggregate Bd Acc	-6,91	4,96	1,80	2,79	0,80*	JPMorgan Asset M.
47 Cha. Intr Bond S-A Units	-10,97	4,92	1,52	2,98	1,46	Mediolanum
48 JPM Gb StrdBd AAaccHdg	-1,37	4,84	2,07	1,48	1,20*	JPMorgan Asset M.
49 Laboral Renta Asent Hego	-3,43	4,82	0,52	2,55	1,25*	C. Laboral
50 March Renta E Flexible B	—	4,61	0,72	2,72	0,00	March
51 Gb Bd A EUR Acc	-0,64	4,52	1,54	2,71	0,10	Carmignac Gestion Lux
52 Cand. Bds Inter C C	-11,53	4,49	1,06	2,86	2,00	Candriam
53 March Renta E Flexible A	—	4,41	0,60	2,70	0,00	March
54 CNBK Renta F. Flex. FI	-4,48	4,29	0,75	1,55	1,26	CaixaBank AM
55 JPM Aggregate BBAccChngl	-10,06	4,25	0,94	2,39	0,80*	JPMorgan Asset M.
56 AXA GLOBAL STRATEGIC	-11,26	4,25	1,76	1,79	1,00	Axa Investment
57 JPM Gb ShortBdAAccHdg	-0,67	4,24	1,93	0,96	0,60*	JPMorgan Asset M.
58 Ch Solidty & Return LB	-15,18	4,04	-1,15	1,17	0,01	Mediolanum
59 CNBK RF Sel Global E	-7,37	4,03	0,80	1,27	1,35*	CaixaBank AM

Ord. Fondo	Rentabilidad				Com. anual	Gestora
	36 meses	12 meses	Desde ene. 24	Últimos 30 días		
60 JPM Gb Bd Opp A-AccHdg	-5,21	4,82	1,08	1,75	1,00*	JPMorgan Asset M.
61 JPM Gb StrdBdOPAccHdg	-3,71	4,81	1,59	1,42	2,00*	JPMorgan Asset M.
62 JPM Gb Bd Opp S-A-Acc (Hdg)	-5,23	4,81	0,95	1,78	1,00*	JPMorgan Asset M.
63 JPM Gb ShortBdAAccHdg	-1,55	3,99	1,75	0,93	0,60*	JPMorgan Asset M.
64 JPM Unifond Wpwr EURHa	—	3,98	1,45	1,59	0,00	JPMorgan Asset M.
65 Unifond Bonos Global A	-3,60	3,97	1,59	1,38	0,65	Unigest SGIC
66 CNBK Renta F. Flex. Est.	-5,48	3,93	0,54	1,53	1,60	CaixaBank AM
67 Cand. Bds Gbl Gov. C.C.	-10,57	3,92	0,77	3,54	0,30	Candriam
68 CNBK RF Emer 2025 Est	-11,09	3,92	0,75	2,35	1,70	JPMorgan Asset M.
69 Cha. Int. Bond Hed. L-A	-13,64	3,88	0,45	2,54	1,26	Mediolanum
70 Cha. Int. Bond Hed. S-A	-14,21	3,44	0,34	2,51	1,46	Mediolanum
71 JPM Gb Bd Opp D-AccHdg	-6,62	3,51	0,70	1,70	1,50*	JPMorgan Asset M.
72 JPM Inc. Opp A(P)-Acc Hdg	2,31	3,50	2,08	0,09	1,00*	JPMorgan Asset M.
73 Unifond Bonos Global R	-3,13	3,49	0,71	1,47	0,65	Unigest SGIC
74 JPM Gb Gvt Bd A-Acc <=	-12,56	3,42	0,41	2,28	0,50*	JPMorgan Asset M.
75 Global Bond I	-10,31	3,33	0,36	2,43	0,50	Mapfre Asset Mgmt.
76 JPM Inc. Opp (P)-Acc Hdg	1,54	3,24	1,93	0,08	1,25*	Mapfre Asset Mgmt.
77 Cha. Int. Bon L B Units	-15,64	3,20	0,36	2,37	1,26	Mediolanum
78 JPM Gb Bd D-Acc <=	-13,17	3,16	0,34	2,26	0,75*	JPMorgan Asset M.
79 AXA Global Syst Agg	-12,83	3,05	0,51	2,25	0,75	Axa Investment
80 Cha. Int. Bond S B Units	-14,09	2,99	0,23	2,34	1,46	Mediolanum
81 Mapfre Global Bond R	-11,75	2,77	0,05	2,39	1,00	Mapfre Asset Mgmt.
82 BBVA Bonos Int. Flexible	-6,39	2,76	-1,70	2,06	1,15*	BBVA
83 Unifond Income R	-9,14	2,76	-0,18	1,18	0,55	Unigest SGIC
84 Unifond Bonos Global B	-5,99	2,46	0,11	1,58	1,64	Unigest SGIC
85 Unifond Income B	-12,11	2,23	-0,48	1,14	1,05	Unigest SGIC
86 Cha. Int. Bond Hed. L-B	-16,67	1,99	-0,78	1,87	1,26	Mediolanum
87 Cha. Int. Bond Hed. S-B	-17,24	1,73	-0,93	1,87	1,46	Mediolanum
88 JPM Inc. Fd Adiv(Hdg)	-17,38	0,98	-0,81	0,02	1,00*	JPMorgan Asset M.
89 JPM Inc. Fd Ddiv(Hdg)	-18,63	0,49	-1,18	-0,02	1,00*	JPMorgan Asset M.
Global Sustainable Bond LHA	—	—	—	2,26	1,15	Mediolanum
Global Sustainable Bond LA	—	—	—	1,99	1,15	Mediolanum
Global Sustainable Bond LHB	—	—	—	1,45	1,15	Mediolanum
Global Sustainable Bond LB	—	—	—	1,37	1,15	Mediolanum
PSN Perifondos RF Inc.	—	—	—	-0,01	0,34	Gaecco Asset Mgmt.

RF LP Reino Unido

1 JPM BetaBnddWght1-Syde	-5,65	5,44	2,79	1,74	0,00	JPMorgan Asset M.
--------------------------	-------	------	------	------	------	-------------------

RF LP Suiza

1 CS Bond FFI	8,17	6,09	-0,31	3,67	0,90	Credit Suisse
---------------	------	------	-------	------	------	---------------

RF LP Zona Euro

1 IM Multigestión QCS	—	12,30	5,48	0,73	1,45	Renta 4
2 Bestinvest Renta	1,38	11,20	5,30	2,37	0,56	Bestinvest
3 Polar Renta Fija L	3,95	9,33	4,48	2,11	0,82	Mutuaactivos
5 Ibercaja Renta Fija 2027	—	8,48	3,10	1,37	0,52	Ibercaja
6 Ibercaja Horizonte	-6,83	7,90	2,83	1,94	1,40	Ibercaja
7 FB A EUR Acc	-0,97	7,48	4,14	1,03	0,46	Carmignac Gestion Lux
8 Mutualfondo LP L	-2,23	7,35	1,99	2,92	0,35	Mutuaactivos
9 Trea Cajamar Renta Fija	-3,56	7,30	3,51	1,98	0,00	Trea Asset Mgmt.
10 Cand. Bds Eur. Log T C C	-23,93	7,15	0,09	4,28	2,00	Candriam
11 Ibercaja RF Sostenible A	-6,18	7,05	2,71	1,60	0,80	Ibercaja
12 Mediolanum Renta E	-2,83	6,99	3,74	1,47	0,85	Mediolanum Gestión
13 Mutualfondo L	4,59	6,84	2,79	1,35	0,35	Mutuaactivos
14 Sabadell Bonos Esp-Cart.	-10,37	6,83	1,73	2,53	0,40	Sabadell Asset Mgmt
15 Trea Renta Fija	-3,47	6,81	3,64	1,42	1,25	Trea Asset Mgmt.
16 Rutabank RF LP Cartera	-2,32	6,80	2,18	1,95	0,66	Rutabank Gestión
17 Rural Renta Fija S Cart.	-3,53	6,74	2,29	2,29	0,35	Gescooperativo
18 Mediolanum Renta L	-3,70	6,67	3,56	1,45	1,15	Mediolanum Gestión
19 Sabadell Bonos Esp.-Prem.	-10,78	6,67	1,64	2,51	0,40	Sabadell Asset Mgmt
20 Mediolanum Renta S	-4,33	6,51	3,46	1,43	1,30	Mediolanum Gestión
21 Sabadell Bonos Esp.-Plus	-11,18	6,51	1,55	2,50	0,70	Sabadell Asset Mgmt
22 Sabadell Bonos Esp.-Empr.	-11,18	6,50	1,55	2,50	0,70	Sabadell Asset Mgmt
23 DWS Euro Bond FndC	-1,45	6,44	2,42	1,62	0,90	DWS International Esp
24 Sabadell Bonos Esp.-Pyme	-11,38	6,42	1,51	2,49	0,78	Sabadell Asset Mgmt
25 CNBK RF Euro B	-1,70	6,40	2,25	1,59	0,45	CNBK
26 Unifond Renta. Objetivo Y	-4,83	6,35	2,19	1,26	0,36	Unigest SGIC
27 Sabadell Bonos Esp.-Base	-11,58	6,34	1,46	2,49	0,85*	Sabadell Asset Mgmt



FONDOS DE INVERSIÓN (Continuación)

Ord. Fondo	Rentabilidad				Com. anual	Gestora
	36 meses	12 meses	Desde ene. 24	Últimos 30 días		
43 BB Global H.Y. Hedged S	-7,84	5,62	1,94	1,40	2,11	Mediolanum
44 EDM High Yield L	1,24	5,16	2,82	0,90	0,00	EDM Gestión S.A
45 JPM GblHyGldMF ETF USDd	—	4,91	0,07	-1,88	0,00	JPMorgan Asset M.
46 BB Global H.Y. S.B	-2,93	4,86	2,15	-0,23	2,11	Mediolanum
47 BB Global H.Y. L.B	-2,45	4,77	1,93	-0,38	1,81	Mediolanum
48 JPM US HighYdPhBdDvdlv	-18,56	2,13	0,65	2,07	0,85*	JPMorgan Asset M.
49 JPM GblHyGldMF ETF EURHd	—	2,11	-2,48	-0,96	0,00	JPMorgan Asset M.
50 BB Global H.Y. Hed. L.B	-14,09	1,95	-0,69	0,03	1,81	Mediolanum
51 BB Global H.Y. Hed. S.B	-14,97	1,71	-0,81	0,01	2,11	Mediolanum
AXA Asian High Yield	—	—	—	—	1,25	Axa Investment

RF Mercados Emergentes

1 Cand. Bds Emi C.C	8,10	16,07	7,20	1,75	2,00	Candriam
2 Cand. Bds Em. Mkts C.C	-7,85	12,13	3,65	2,15	0,00	Candriam
3 MFS Emerg. Mkts Debt A1	3,94	11,53	7,10	2,22	5,00	MFS Meridian F.
4 Mediolanum Merc.Emerg EA	-7,10	10,44	6,82	1,93	0,95	Mediolanum Gestión
5 BB Emerg Mkt Fed Inc LA	-4,24	9,79	5,83	1,78	0,02	Mediolanum
6 Med. Merc. Emerg. Cl-L	-8,90	9,73	6,41	1,88	2,00	Mediolanum Gestión
7 AF Emerg Mkt Bond	-9,86	9,63	4,30	2,39	1,75	Amundi Iberia
8 Mediolanum Mercados Em S	-9,99	9,29	6,16	1,85	1,60	Mediolanum Gestión
9 JPM USD EM Sv Bd UoUSD Ac	2,33	9,02	4,52	2,30	0,00	JPMorgan Asset M.
10 Trea Em Credit Opp.	-11,61	8,29	5,52	1,87	1,35	Trea Asset Mgmt.
11 AGI US Short Durat HI ATH	4,79	7,65	3,60	1,87	1,10	Allianz Global Invest
12 Cand. Sust Bds Em Mkt CC	-2,29	7,55	4,27	2,04	0,80	Candriam
13 Ibercaja Emerging Bond	-0,38	7,35	4,93	0,82	1,60*	Ibercaja
14 JPM Em Mkts DBdAcc(Hdg)	-16,43	7,22	3,36	2,78	1,15*	JPMorgan Asset M.
15 BB Emerg Mkt Fed Inc LHA	-18,07	6,49	3,30	2,27	0,02	Mediolanum
16 JPM Em Mkts DBdAcc(Hdg)	-18,34	6,36	2,81	2,73	2,00*	JPMorgan Asset M.
17 AXA Emerging Short B.	-11,91	5,46	3,28	1,15	1,00	Axa Investment
18 JPM USD EmMktCovd UE BdtH	-15,20	5,20	1,04	2,60	0,00	JPMorgan Asset M.
19 BB Emerg Mkt Fed Inc LB	-15,55	4,87	2,29	0,74	0,02	Mediolanum
20 Emerging Debt	4,00	4,25	1,96	2,51	0,00	Carnegie. Gestion Lux
21 JPM Em MktsStratBdAcc(Hdg)	-11,16	3,85	0,70	2,78	0,00	JPMorgan Asset M.
22 JPM Em Mkts WdAcc(Hdg)	-14,88	3,73	1,53	2,22	0,80*	JPMorgan Asset M.
23 JPM Em Mkts WdAcc(Hdg)	-16,04	3,26	1,27	2,19	1,20*	JPMorgan Asset M.
24 JPM USD EmMktCovd UE USD	-12,60	3,20	1,21	1,83	0,00	JPMorgan Asset M.
25 JPM Em MktsStratBdPhAccHdg	-12,83	3,13	0,27	2,72	1,00*	JPMorgan Asset M.
26 Cand. Bds EmWeb LccCa C.C	13,40	3,06	1,13	2,62	3,00	Candriam
27 Cand. Bds Em Debt Lcc C.C	13,19	3,05	1,03	2,71	0,00	Candriam
28 MFS Em Mkts Dbl Lcc Car AT	6,11	1,60	-0,45	2,47	0,90	MFS Meridian F.
29 BB Emerg Mkt Fed Inc LHA	-28,03	1,49	-0,70	0,98	0,02	Mediolanum
30 JPM Em Mkts LccCurDbl Dacc	4,60	0,69	-0,64	2,60	1,50*	JPMorgan Asset M.

Mixtos

Mixtos Flexibles

1 Lambda Universal	—	17,50	13,39	-1,57	0,78	Singular Asset Mgmt
2 True Capital	22,64	17,23	12,87	4,47	0,00	Andbank Wealth
3 Cinvest M. Maser-21	2,58	16,44	14,65	2,91	0,00	Creand Wealth Mngmt.
4 Bonas Cart. Crecimiento	12,49	14,19	11,07	0,45	1,85	Trevisi Gestión
5 JPM Divers RiskA-Acc(Hdg)	27,38	13,99	9,91	0,96	1,25*	JPMorgan Asset M.
6 Fondmaple Global	10,17	13,69	10,96	0,09	1,95	Maple Asset Mgmt.
7 Atlas Platinum	10,98	13,58	10,47	1,12	0,65	CaixaBank AM
8 JPM Divers Riskd-Acc(Hdg)	24,90	13,25	9,48	0,91	1,90*	JPMorgan Asset M.
9 Atlas Extra	9,98	13,24	10,28	1,10	0,96	CaixaBank AM
10 BB US Coupon Strgy SA	9,89	12,65	10,37	1,98	0,02	Mediolanum
11 AXA Global Optimal I	-2,69	12,62	9,07	0,27	1,20	Axa Investment
12 BB US Coupon Strgy LA	10,19	12,37	9,95	1,01	0,02	Mediolanum
13 B&H Flexible Lu	13,14	11,92	6,61	1,09	0,71	Buy & Hold Capital
14 Advantage Fund	38,78	11,85	8,97	-0,33	0,00	Renta 4
15 Compromiso Med. E	—	11,73	8,08	1,92	0,80	Mediolanum Gestión
16 SH Best Morgan Stanley	1,45	11,68	11,22	0,15	0,00	Andbank
17 B&H Flexible	12,31	11,55	6,45	1,06	0,85	Buy & Hold Capital
18 First Eagle Am Int. AIJ	22,89	11,47	11,88	1,74	1,50	Amundi Iberia
19 Espinosa Partners Inver.	2,28	11,32	9,49	-0,10	1,45	Atl Capital Gestión
20 CBK Sel Tendencias Plus	2,94	11,27	9,26	-1,29	1,07	CaixaBank AM
21 Adria Global	17,83	10,97	9,13	-0,95	1,57*	Trevisi Gestión
22 CBK Destino 2050 Plus	13,39	10,84	8,52	-0,46	1,36	CaixaBank AM
23 Compromiso Med. L	-1,14	10,84	7,58	1,86	0,03	Mediolanum Gestión
24 CBK Gestión Total Plus	8,49	10,68	8,15	-0,28	0,30	CaixaBank AM
25 CBK Destino 2040 Plus	12,68	10,59	7,95	-0,31	1,36	CaixaBank AM
26 Sabadell Uq. Pat.Priv.5	3,70	10,56	7,45	0,12	1,10	Sabadell Asset Mgmt
27 Abante Asesores Global	10,25	10,55	7,28	1,70	1,35	Abante Asesores
28 CBK B. Priv Sel	12,84	10,53	8,00	0,67	0,52	CaixaBank AM
29 SH Best JF Morgan	1,67	10,53	8,68	0,41	0,00	Andbank
30 CBK Sel Tendencias Est.	0,88	10,52	8,83	-1,26	0,72	CaixaBank AM
31 Abante Patrimonio Gl.	10,06	10,44	8,31	2,21	1,10	Abante Asesores
32 MFS Managed Wealth A1	19,20	10,42	8,67	0,70	1,05	MFS Meridian F.
33 Miztal Cartera Equilib.	2,75	10,40	7,13	0,98	1,80	Trevisi Gestión
34 CBK Destino 2030 Est	12,04	10,40	8,27	-0,50	1,75	CaixaBank AM
35 Solventis Zeta GD	—	10,39	6,16	0,45	0,92	Solventis
36 Unifond Global C	-0,70	10,34	8,15	-1,29	0,99	Unigest SGIC
37 Creand Gescalp Activa	7,93	10,33	6,69	-0,51	0,82	Creand Wealth Mngmt.
38 CBK Destino 2040 Est	11,34	10,15	7,70	-0,35	1,75	CaixaBank AM
39 Abante Equities	13,15	10,13	6,85	0,99	1,62	DUX Inversiones
40 SH Best Carnegiac	—	9,92	8,46	0,16	0,25	Andbank
41 Best Manager Selection	0,66	9,79	7,21	1,19	1,45	Amundi Iberia
42 Unifond Global P	—	9,77	7,83	-1,33	1,40	Unigest SGIC
43 Solventis Zeta R.	—	9,73	5,79	0,41	1,52	Solventis
44 BB US Coupon Strgy LHA	-4,34	9,71	7,58	1,48	0,02	Mediolanum
45 Cartesio Y	17,36	9,68	6,65	-0,11	0,95	Cartesio Inversiones
46 BB US Coupon Strgy SB	1,50	9,66	8,24	-0,27	1,02	Mediolanum
47 Cartesio Funds Equity R	15,99	9,54	6,45	-0,25	1,95	Cartesio Inversiones
48 BB Inversa Balance LA	6,94	9,43	6,11	1,17	1,66	Mediolanum
49 BB Carnegiac Ssa Sel LA	-1,99	9,42	7,40	0,25	1,66	Mediolanum
50 BB US Coupon Strgy SHA	-5,16	9,41	7,39	0,45	0,02	Mediolanum
51 BB US Coupon Strgy LB	1,76	9,37	7,83	0,25	0,02	Mediolanum
52 BB Carnegiac Ssa Sel SA	-2,54	9,30	7,40	0,20	1,96	Mediolanum
53 Fongum Valor	11,37	9,29	6,36	0,92	0,75*	Atl Capital Gestión
54 BB Dynamic Coll. Hed. S	0,29	9,22	7,32	-0,13	2,25	Mediolanum
55 Agave	12,09	9,17	6,05	0,10	0,88	DUX Inversiones
56 Fondosyuntura	17,88	9,12	6,07	0,66	1,40*	Renta 4

Ord. Fondo	Rentabilidad					Com. anual	Gestora
	36 meses	12 meses	Desde ene. 24	Últimos 30 días			
57 BB Inverso Balance SA	0,74	9,10	5,91	1,14	1,96	Mediolanum	
58 BB Europ Cpn StrgyCal LA	-0,47	9,00	5,88	1,39	0,82	Mediolanum	
59 Unifond Global A	-5,36	8,84	7,30	-1,40	2,25*	Unigest SGIC	
60 CBK Destino 2030 Plus	9,26	8,80	6,04	0,87	1,36	CaixaBank AM	
61 BB Europ Cpn StrgyCal SA	-1,41	8,68	5,70	1,37	0,82	Mediolanum	
62 BB Europ Cpn Strgy LHA	-2,22	8,57	5,69	1,21	0,82	Mediolanum	
63 CBK Destino 2030 Est	7,96	8,37	5,79	0,84	1,75	CaixaBank AM	
64 Treia Global Flexible	-14,81	8,34	9,26	0,82	1,55	Trea Asset Mgmt.	
65 RHO Selección A	—	8,24	10,24	1,18	0,68	Singular Asset Mgmt	
66 BB Europ Cpn StrgyCal SHA	-3,25	8,23	5,49	1,18	0,82	Mediolanum	
67 RHO Selección B	—	8,18	10,12	1,16	0,88	Singular Asset Mgmt	
68 ATL Capital Best Manager	11,55	8,09	4,86	0,69	1,35	Atl Capital Gestión	
69 Global Value Opp.	5,33	8,03	5,13	0,52	1,40	Renta 4	
70 CBK Destino 2026 Plus	7,35	7,87	5,22	0,12	0,00	CaixaBank AM	
71 BB Coupon Strategy L-A	-0,40	7,89	5,49	1,32	2,09	Mediolanum	
72 Active Value Selection	4,96	7,87	5,27	0,65	0,75	Creand Wealth Mngmt.	
73 BB New Opportun. Coll. L	-0,65	7,81	5,55	1,02	2,06	Mediolanum	
74 BB Inverso Balance LB	-1,67	7,77	5,02	0,67	1,66	Mediolanum	
75 RHO Selección C	—	7,74	9,85	1,13	1,33	Singular Asset Mgmt	
76 Othana Global Investments	7,70	7,72	5,25	1,31	1,50	Renta 4	
77 Hussman Cartera Conserv	0,70	7,68	4,36	1,14	1,13	Ibexis Gestión	
78 EDM Cartera L	4,68	7,55	5,15	0,82	2,32	EDM Gestión S.A	
79 First Eagle Am Int AHE	4,09	7,55	8,13	2,16	2,00	Amundi Iberia	
80 AXA INCOME GENERATION	-1,94	7,55	4,72	1,92	1,25	Axa Investment	
81 CBK Destino 2026 Est	6,08	7,54	4,97	0,89	0,00	CaixaBank AM	
82 Solventis Lennix R	—	7,51	4,89	1,60	1,52	Solventis	
83 SH Best BlackRock	—	7,49	5,44	0,59	0,25	Andbank	
84 BB Coupon Strategy S-A	-1,57	7,46	5,24	1,28	2,46	Mediolanum	
85 BB Inverso Balance SB	-2,74	7,45	4,83	0,64	1,96	Mediolanum	
86 BB New Opportun. Coll. S	-1,64	7,38	5,29	0,99	2,46	Mediolanum	
87 March 1 Jorremova Lux A-S	16,21	7,35	5,40	0,45	1,40	March	
88 Renta 4 Activos Globales	6,57	7,00	4,40	0,41	0,95	Renta 4	
89 CBK Destino Plus	4,26	6,99	4,48	0,82	1,32	CaixaBank AM	
90 MFS Managed Wealth AH1	2,39	6,89	5,26	0,56	1,05	MFS Meridian F.	
91 Annualcycles Strategies C	11,23	6,85	4,57	0,23	1,08	Gesiuris Asset Mgmt.	
92 Convert It Drys Global	—	6,84	4,42	0,71	0,80	Creand Wealth Mngmt.	
93 Fondpaissina Global Bots	12,20	6,76	3,83	-0,61	0,71	GVC Gasco Gestión	
94 BB Coupon Strategy HL-A	-5,76	6,71	4,43	1,29	2,06	Mediolanum	
95 BB New Opportun. Coll. LH	-5,24	6,66	4,46	1,00	2,06	Mediolanum	
96 Fun Finesco Inversión	14,57	6,61	3,89	-0,17	0,54	Finesco	
97 CBK Destino Est	3,82	6,57	4,24	-0,82	1,75	CaixaBank AM	
98 Bowcapital Global Fund	0,40	6,53	7,18	2,62	1,45	Gesiuris Asset Mgmt.	
99 Gamma Global Z	—	6,37	3,62	0,87	0,53*	Singular Asset Mgmt	
100 AXA Flexible Property	-8,33	6,35	2,11	3,67	1,40	Axa Investment	
101 BB Coupon Strategy HS-A	-6,72	6,27	4,18	1,25	2,46	Mediolanum	
102 BB US Coupon Strgy LHB	-11,86	6,26	5,05	0,70	0,82	Mediolanum	
103 BB New Opportun. Coll. SH	-6,28	6,22	4,21	0,97	2,45	Mediolanum	
104 Annualcycles Strategies A	—	6,21	4,22	0,17	2,65	Gesiuris Asset Mgmt.	
105 Phinipium Z	—	6,20	3,56	0,41	0,53	Singular Asset Mgmt	
106 Renta 4 Nexus	2,61	6,16	2,31	1,54	1,10	Renta 4	
107 Quantop	—	6,13	3,91	0,36	0,85	UBS Wealth Mngmt.	
108 Gamma Global A	—	6,08	3,48	0,85	0,81	Singular Asset Mgmt	
109 GVC Gasco Patrim A	2,86	6,02	6,26	0,93	1,78	GVC Gasco Gestión	
110 BB US Coupon Strgy SHB	-12,73	5,93	4,83	0,69	0,82	Mediolanum	
111 Occident Patrimonio	6,13	5,90	4,69	0,76	2,33	Gesiuris Asset Mgmt.	
112 Amundi Rend Plus	-1,92	5,84	1,93	1,47	0,96	Amundi Iberia	
113 Phinipium A	0,27	5,77	3,32	0,38	0,53	Singular Asset Mgmt	
114 BB Europ Cpn StrgyCal LB	-0,27	5,75	3,51	0,63	0,82	Mediolanum	
115 Eager Patrimonio Global	0,38	5,70	3,82	0,87	1,40	Renta 4	
116 Global Value Selection	8,98	5,62	4,72	0,78	0,88	Singular Asset Mgmt	
117 SWMI Global Flexible Z	—	5,60	3,73	0,86	0,95	Singular Asset Mgmt	
118 R4 Multigestión IOF	-27,72	5,68	4,52	0,90	1,45	Renta 4	
119 SWMI Global Flexible I	-0,83	5,56	3,73	0,86	0,70	Singular Asset Mgmt	
120 DWS Com Kaldemorgen LC	8,13	5,55	4,79	0,91	1,62	DWS International Esp	
121 Fun Finesco Gestión II	—	5,54	3,10	0,20	0,90	Finesco	
122 BB Europ Cpn StrgyCal SB	9,22	5,43	3,33	0,61	0,82	Mediolanum	
123 BB Europ Cpn StrgyCal LHB	-9,97	5,30	3,28	0,44	0,82	Mediolanum	
124 Global Arrow Fund	1,60	5,24	2,24	0,18	1,78	Diagonal Asset Mngmt.	
125 SWMI Global Flexible A	—	5,15	3,46	0,83	0,95	Singular Asset Mgmt	
126 CBK Sel Futuro Sust P	-4,80	5,07	4,85	0,41	1,02*	CaixaBank AM	
127 BB Coupon Strategy L-B	-6,63	5,03	3,60	0,43	2,06	Mediolanum	
128 Fun Finesco Gestión II	11,71	5,02	2,39	0,25	0,54	Finesco	
129 Sigma Inv. House Flex Gbl	6,00	4,99	2,89	0,67	0,60	Andbank Wealth	
130 BB Europ Cpn StrgyCal SHB	-10,93	4,98	3,10	0,43	0,82	Mediolanum	
131 L.M. 93 Renta	8,93	4,69	3,63	0,39	1,45	GVC Gasco Gestión	
132 BB Coupon Strategy S-B	-8,00	4,61	3,37	0,39	2,46	Mediolanum	
133 Fun Finesco Ges.	14,18	4,59	2,67	0,17	0,79	Finesco	
134 SH Global Sustainable Imp	—	4,54	2,78	0,04	0,25	Andbank	
135 CBK Sel Futuro Sust E	-6,31	4,36	4,43	0,35	1,72*	CaixaBank AM	
136 Renta 4 Global Dynamic	—	4,21	2,14	0,32	1,10	Renta 4	
137 Millennium Fund	9,81	4,06	3,15	0,15	0,43*	Finesco	
138 Global Flexible Allocated	—	4,04	3,38	-0,98	1,50	Creand Wealth Mngmt.	
139 March 1 Jorremova Lux A-E	0,53	3,95	2,13	0,85	1,40	March	
140 Metavator Global	-8,21	3,88	4,67	-1,74	1,78	Multigestión	
141 BB Coupon Strategy HL-B	-11,63	3,86	2,98	0,39	2,06	Mediolanum	
142 Gesiuris Patrimonio	1,08	3,88	2,55	0,72	2,35*	Gesiuris Asset Mgmt.	
143 Global Best Selection	5,89	3,55	2,51	1,32	1,40	Trea Asset Mgmt.	
144 Valor Global FI	3,20	3,50	2,89	0,81	1,35	Trea Asset Mgmt.	
145 BB Coupon Strategy HS-B	-12,80	3,46	2,33	0,36	2,46	Mediolanum	
146 SH Best M&G	—	3,42	1,87	1,43	0,25	Andbank	
147 Global Allocation	83,38	3,33	0,40	3,84	1,50	Renta 4	
148 JPM Gb Macro Opp A-Acc	-11,69	3,27	3,11	2,18	0,00	JPMorgan Asset M.	
149 R4 Multigestión/Endreuda	-42,34	3,03	-3,63	-5,13	1,30	Renta 4	
150 Renta 4 Mult. Fractal Gbl	11,91	2,93	2,17	1,13	1,00	Renta 4	
151 JPM Gb Macro Sust A (Acc)	-9,12	2,59	2,20	1,50	1,25	JPMorgan Asset M.	
152 JPM Gb Macro Opp D-Acc	-13,53	2,55	2,69	1,12	2,30	JPMorgan Asset M.	
153 Getingo Gestión Activa	3,23	2,42	2,07	-0,83	1,41	Creand Wealth Mngmt.	
154 Quality Global	6,89	2,41	1,50	-0,21	1,35	BBVA	
155 Pentathlon	7,82	2,32	0,59	2,21	1,13*	Renta 4	
156 JPM Gb Macro Sust D-Acc	-10,34	2,13	1,92	1,45	0,80	JPMorgan Asset M.	
157 JPM Gb Mlt Strt Acc/Idr	-16,70	1,86	2,50	2,42	1,50*	JPMorgan Asset M.	

CUADROS



Desde Orbyt, actualice los datos pulsando en los cuadros con este logotipo



FONDOS DE INVERSIÓN (Continuación)

Ord. Fondo	Rentabilidad				Com. anual	Gestora
	36 meses	12 meses	Desde ene. 24	Últimos 30 días		
120 BB Premium Coupon Collect	-12,34	3,36	1,57	-0,07	0,00	Mediolanum
121 CBK Mx Dividendos Univ	-11,85	3,25	1,05	-0,09	0,85*	CaixaBank AM
122 BB Premium Coupon Coll.SB	-13,29	3,05	1,38	-0,11	0,00	Mediolanum
123 BB Premium Coupon Col.LHB	-14,70	2,88	1,11	-0,10	0,00	Mediolanum
124 BB Premium Coupon Col.SHB	-15,71	2,60	0,95	-0,12	0,00	Mediolanum
125 Forenporium	0,97	2,13	1,36	0,68	1,30	Santander Asset Mgt.
126 JPM Gb Inc Conserv A(dv)	-17,88	1,82	1,00	2,46	1,25*	JPMorgan Asset M.
127 JPM Gb Inc Conserv D(dv)	-18,73	1,46	0,80	2,43	1,25*	JPMorgan Asset M.
128 Gesuris 12 Des.Sost. ISR	-5,07	-0,85	2,17	0,85	0,60	Gesuris Asset Mgmt.
129 Azvalor Capital	4,97	-1,86	-2,69	0,59	0,54	azValor
130 Daimoniam	-33,69	-27,48	-27,99	0,00	1,10	Singular Asset Mgmt
Altair Patrim. II L	—	—	3,53	2,02	0,72	Solventis
Altair Patrim. II D	—	—	3,25	1,98	1,17	Solventis
Altair Patrim. II A	—	—	3,21	1,86	0,77	Solventis
Unifond RF Global, B	—	—	—	1,77	1,65	Unigest SGIC
CS Portfolio Yield CHF B	—	—	—	—	1,20	Credit Suisse
CS Portfolio Yield USD B	—	—	—	—	1,20	Credit Suisse
CS Portfolio Yield EUR B	—	—	—	—	1,20	Credit Suisse

Mixtos Variables

Mixtos RV Asia

1 BB Fidelity Asian Cap LA	-12,30	2,34	4,82	0,13	0,02	Mediolanum
2 Emerging Patrimoine	-6,59	2,17	2,57	1,32	0,00	Carnegie Gestion Lux
3 BB Fidelity Asian Cap SA	-13,10	2,03	4,63	0,11	0,02	Mediolanum
4 BB Fidelity Asian Cap LHA	-19,58	1,43	3,81	0,17	0,02	Mediolanum
5 BB Fidelity Asian Cap SHA	-20,29	1,18	3,64	0,14	0,02	Mediolanum
6 BB Fidelity Asian Cap LRB	-19,92	-1,21	2,09	-0,74	0,02	Mediolanum
7 BB Fidelity Asian Cap SB	-20,64	-1,54	1,89	-0,77	0,02	Mediolanum
8 BB Fidelity Asian Cap LHB	-26,66	-2,15	1,05	-0,71	0,02	Mediolanum
9 BB Fidelity Asian Cap SHB	-27,28	-2,41	0,89	-0,74	0,02	Mediolanum

Mixtos RV Estados Unidos

1 AGI Income & Growth ATH	-3,30	8,09	4,79	0,62	1,25	Allianz Global Invest
---------------------------	-------	-------------	------	------	------	-----------------------

Mixtos RV Europa

1 Kalabari	17,18	11,97	8,85	0,63	1,35	Abante Asesores
2 Duo Mixto Variable	14,68	10,70	6,36	-0,54	1,37	DUX Inversiones
3 Wobla Coyuntura	14,75	10,05	5,65	-1,17	1,46	Wolcia Management
4 Bestinvest Mixto	8,12	10,00	6,67	-0,64	1,63	Bestinvest
5 Gescomult Leden VMF B	-12,72	9,48	5,19	-1,30	1,63	Gescomult
6 Gescomult Leden VMF A	-13,91	8,99	4,91	-1,34	1,13	Gescomult
7 Finanzas Global	6,64	8,56	5,79	0,99	2,40	Atl Capital Gestión
8 CBK Gestión 60	4,19	8,06	4,98	0,14	0,20*	CaixaBank AM
9 AXA Optimal Income	1,01	7,75	5,05	0,50	1,20	Axa Investment
10 Mutualfond Crecimiento L	8,87	7,08	4,67	0,56	0,67	Mutuaactivos
11 Abanca R. Variable Mixta	9,75	6,83	4,53	0,23	2,05*	ABANCA Gestión de Act
12 GVC Crossover SE 75 RYME	—	6,41	-0,59	0,02	0,00	GVC Gaecco Gestión
13 GVC Crossover IQ 75 RYME	—	6,37	6,24	0,30	0,00	GVC Gaecco Gestión
14 Finacares Estrategia Div.	—	5,16	3,06	-0,58	0,88	Renta 4
15 Fondemar	18,64	5,08	1,59	-1,52	1,10	Renta 4
16 GVC Crossover 50 RYME	—	4,44	3,52	0,32	0,00	GVC Gaecco Gestión
17 Memento Europa	2,54	3,54	3,26	-1,39	2,07	Gescomult
18 Capital Responsable I	-0,62	3,48	0,94	0,55	1,00	Mapfre Asset Mgmt.
19 Capital Responsable R	-2,21	2,92	0,62	0,50	1,51	Mapfre Asset Mgmt.
20 BK Mixto Flexible	0,07	2,67	1,71	-0,17	1,75*	Bankinter Gestión
21 Loreto Premium RYM I	2,10	1,92	1,10	1,40	0,47	Loreto Inversiones
22 Loreto Premium RYM R	0,88	1,51	0,87	1,36	0,87	Loreto Inversiones

Mixtos RV Global

1 AGI Dynamic MA 75 AT	18,99	16,16	12,47	0,29	1,40	Allianz Global Invest
2 C&E ODS Impact ISR I	4,63	15,52	9,49	0,61	0,60	C. Ingenieros
3 Wam High Conviction A	—	15,24	7,92	-1,52	0,38	Welcome Asset Mgmt.
4 AGI Strategy 75 CT	13,82	14,95	12,02	0,43	1,10	Allianz Global Invest
5 Wam High Conviction B	—	14,72	7,62	-1,96	0,83	Welcome Asset Mgmt.
6 CI Environment ISR I	7,18	14,53	8,90	-0,65	0,60	C. Ingenieros
7 C&E ODS Impact ISRA	1,69	14,46	8,91	0,54	1,50*	C. Ingenieros
8 Wam High Conviction C	—	13,93	7,15	-2,02	1,58	Welcome Asset Mgmt.
9 BB Innovative Therrt Op L	-1,05	13,46	10,36	-2,64	0,02	Mediolanum
10 CI Environment ISRA A	3,84	13,41	8,26	-0,67	1,50	C. Ingenieros
11 Alpha Investment FI	10,28	12,80	9,70	1,87	1,10	Itea Asset Mgmt.
12 GVC Gaecco BlueChips RYM	6,38	12,77	10,73	0,20	1,75	GVC Gaecco Gestión
14 ING Cart.Naranja75-25	12,37	12,65	9,76	1,68	0,00	Amundi Iberia
15 AGI Dynamic MA 50 AT	8,63	12,42	8,73	0,73	1,40	Allianz Global Invest
16 Rural Mixto Intem 30/50	11,81	12,35	8,75	-1,07	2,10	Gescooperativo
17 UBS Premium Dinámico A	4,38	12,29	10,45	0,54	0,64	UBS Wealth Mngmnt.
18 DB Crecimiento ESG B	8,44	12,28	8,56	1,02	0,85	Deutsche Wealth Mngmt
19 BB Socially Respons SA	7,60	12,20	9,27	-0,54	0,02	Mediolanum
20 Unifond Cart.Mod. C	3,42	11,93	8,09	0,91	0,70	Unigest SGIC
21 Unifond Cart. Mod. I	—	11,85	8,04	0,90	0,70	Unigest SGIC
22 Sub.Eng. Mixto Flex-Cart	4,64	11,76	8,45	1,38	0,85	Sabadell Asset Mgmt
23 Sub.Eng. Mixto Flex-Prem	4,33	11,65	8,38	1,37	0,95	Sabadell Asset Mgmt
24 Patrimoine Global	0,25	11,65	7,05	1,71	0,06	Mutuaactivos
25 BB Socially Respons LA	7,58	11,63	8,64	-0,76	0,02	Mediolanum
26 Angula Banca Income RYM	0,04	11,50	6,80	1,44	1,70	Angula Banca
27 Unifond Cart.Mod. P	1,13	11,50	7,85	0,88	1,02	Unigest SGIC
28 DB Crecimiento ESG A	6,28	11,50	8,11	0,96	1,55	Deutsche Wealth Mngmt
29 CBK Soy Asi Div. Univ	5,54	11,38	9,51	-0,92	1,85*	CaixaBank AM
30 InverSabadell 70 - Prem.	8,83	11,32	8,76	-0,03	0,95	Sabadell Asset Mgmt
31 Mutualfond Mixto Flexible	11,13	11,32	6,72	-0,69	0,52	Mutuaactivos
32 UBS Premium Equilibrado A	—	11,29	8,57	0,74	0,44	UBS Wealth Mngmnt.
33 Fongum RV Mixta	8,47	11,23	8,08	0,88	0,59	Atl Capital Gestión
34 BB Dynamic Collection S	8,24	11,12	8,91	0,61	2,21	Mediolanum
35 Unifond Mixto RV C	15,74	11,10	7,89	0,69	0,50	Unigest SGIC
36 Sub.Eng. Mixto Flex-Empr	2,77	11,09	8,07	1,33	1,45	Sabadell Asset Mgmt
37 Sub.Eng. Mixto Flex-Plus	2,78	11,09	8,07	1,33	1,45	Sabadell Asset Mgmt
38 InverSabadell 70 - Empr.	8,02	11,05	8,60	-0,05	1,20	Sabadell Asset Mgmt
39 InverSabadell 70 - Plus	8,02	11,05	8,60	-0,05	1,20	Sabadell Asset Mgmt
40 GCD Global 50	12,42	11,03	8,05	-1,10	1,48	GCD Gestión de Activo
41 Unifond Cart.Mod. A	-0,52	10,88	7,50	0,83	1,57	Unigest SGIC
42 ATL Capital BM Mixto	4,35	10,85	6,69	0,91	1,10	Atl Capital Gestión
43 Sub.Eng. Mixto Flex-Pyme	1,92	10,79	7,89	1,30	1,73	Sabadell Asset Mgmt

Ord. Fondo	Rentabilidad				Com. anual	Gestora
	36 meses	12 meses	Desde ene. 24	Últimos 30 días		
44 AGI Strategy 50 CT	3,74	10,71	7,57	1,17	1,00	Allianz Global Invest
45 BB Socially Respons SHA	2,60	10,68	7,96	-0,95	0,02	Mediolanum
46 Subfunds Capital Appex.2	7,11	10,67	7,43	0,99	0,66	Sabadell AM Luxem.
47 Quality Inv. Decidida	10,38	10,65	7,95	-0,66	1,85*	BBVA
48 InverSabadell 70 - Pyme	6,72	10,60	8,35	-0,08	1,60	Sabadell Asset Mgmt
49 ATL Capital Cart.Dinamica	11,61	10,60	7,47	0,07	1,45	Atl Capital Gestión
50 Sub.Eng. Mixto Flex-Base	1,08	10,48	7,72	1,28	2,00*	Sabadell Asset Mgmt
51 Rural Perfil Decidido	9,75	10,41	7,65	0,21	1,85*	Gescooperativo
52 Rural Multifondo 75 Car	9,08	10,39	7,67	0,76	0,57	Gescooperativo
53 Abante Índice Selec. L	10,81	10,31	7,18	1,20	0,60	Abante Asesores
54 BB Dynamic Collection L	7,93	10,29	8,03	-0,09	2,26	Mediolanum
55 InverSabadell 70 - Base	5,77	10,27	8,16	-0,11	1,90*	Sabadell Asset Mgmt
56 Unifond Mixto RV A	12,61	10,25	7,32	0,62	1,49	Unigest SGIC
57 FondiMapfre Elec Decidida	6,67	10,17	7,57	0,31	1,90	Mapfre Asset Mgmt.
58 DWS Inv Dynamic Opp LC	8,94	10,01	7,65	1,20	1,30	DWS International Esp
59 Abante Índice Selec. A	9,32	9,91	7,01	1,16	1,70	Abante Asesores
60 Mutualfond Equilibrio L	5,49	9,88	6,26	1,58	0,42	Mutuaactivos
61 BB Socially Respons LHA	2,40	9,85	7,05	-0,97	0,02	Mediolanum
62 Profil Reactif 50	-2,17	9,83	7,71	0,52	1,00	Carnegie Gestion Lux
63 CBK Sel. Salud B	-1,08	9,83	9,23	1,89	0,85	CBK
64 DB Moderado ESG A	3,42	9,78	6,18	1,19	1,35	Deutsche Wealth Mngmt
65 JPM Gb Balanced A-Acc	-3,13	9,72	6,74	1,36	1,50	JPMorgan Asset M.
66 InverSabadell 50 - Prem.	4,14	9,65	6,76	0,68	0,90	Sabadell Asset Mgmt
67 SH Multi Agresivo	5,41	9,63	7,34	1,53	0,00	Andbank
68 Select. Banca Priv.60 A	1,52	9,58	6,32	0,10	1,12	Ibercaja
69 Angia Banca Equi 60RV B	6,86	9,54	6,22	-0,19	1,20	Angia Banca
70 Merch-Universal	7,67	9,53	7,54	0,43	1,58	Andbank Wealth
71 ATL Capital BM Dinamica	13,22	9,43	7,34	1,25	1,35	Atl Capital Gestión
72 Sabadell Equilibrado-Cart	4,19	9,42	6,77	1,66	0,65	Sabadell Asset Mgmt
73 Rural Sost. Decidido Car	7,34	9,38	7,23	0,90	0,40	Gescooperativo
74 InverSabadell 50 - Plus	3,36	9,37	6,60	0,66	1,15	Sabadell Asset Mgmt
75 InverSabadell 50 - Empr.	3,36	9,37	6,60	0,66	1,15	Sabadell Asset Mgmt
76 Sabadell Equilibrado-Prem	4,04	9,36	6,74	1,65	0,70	Sabadell Asset Mgmt
77 CBK Sel. Salud A	-2,56	9,27	8,92	1,85	1,35	CBK
78 Ibercaja Sost. y Solidari	2,23	9,27	7,97	0,63	1,65*	Ibercaja
79 JPM Gb Inc LA RD	-3,03	9,20	4,14	-0,18	1,75	JPMorgan Asset M.
80 BB Dynamic Coll. Hed. L	0,83	9,20	7,16	-0,01	1,96	Mediolanum
81 MFS PrudCap Fd ATUSD C	9,43	9,20	4,90	0,31	0,00	MFS Meridian F.
82 JPM Gb Balanced D-Acc	-4,59	9,17	6,42	1,32	2,30	JPMorgan Asset M.
83 Abante Selección	7,02	9,15	6,40	1,65	1,35	Abante Asesores
84 Mutualfond Equilibrio A	3,42	9,13	5,83	1,53	1,02	Mutuaactivos
85 CBK Soy Asi Flex Univ	2,90	9,08	6,81	-0,16	1,85*	CaixaBank AM
86 Rural Selección Equilib.	7,01	9,02	6,00	1,20	0,20	Abante Asesores
87 Sabadell Equilibrado-Empr	2,95	8,98	6,52	1,63	1,05	Sabadell Asset Mgmt
88 Sabadell Equilibrado-Plus	2,95	8,98	6,52	1,63	1,05	Sabadell Asset Mgmt
89 Patrimoine	-3,55	8,94	7,15	0,26	1,50	Carnegie Gestion Lux
90 InverSabadell 50 - Pyme	2,13	8,94	6,35	0,62	1,55	Sabadell Asset Mgmt
91 GVC Gaecco Sostenible	14,90	8,91	6,17	2,61	0,70	GVC Gaecco Gestión
92 Sabadell Equilibrado-Pyme	2,64	8,87	6,46	1,62	1,15	Sabadell Asset Mgmt
93 SH Balanced B	4,04	8,87	5,18	2,03	0,90*	Andbank
94 ING Cart.Naranja50-50	2,68	8,84	5,79	1,86	0,00	Amundi Iberia
95 Gesuris Mixto Inten.	—	8,80	5,99	1,43	1,17	Gesuris Asset Mgmt.
96 Ibercaja Gestión Crec.	3,87	8,79	6,99	0,03	2,45*	Ibercaja
97 Subfunds Capital Appex.2	3,26	8,78	7,17	1,04	0,80*	Sabadell AM Luxem.
98 Sabadell Equilibrado-Base	2,33	8,76	6,40	1,61	1,25	Sabadell Asset Mgmt
99 GVC Gaecco Mal Crecimiento	—	8,66	8,06	0,74	1,34	GVC Gaecco Gestión
100 BBVA Renta Decidida	8,69	8,65	5,59	-0,84	0,30*	BBVA
101 JPM Gb Inc Asac EUR	-2,61	8,62	5,46	2,09	1,25*	JPMorgan Asset M.
102 Patricia	15,72	8,61	6,33	1,64	1,58	Renta 4

FONDOS DE INVERSIÓN (Continuación)



Ord. Fondo	Rentabilidad				Com. anual	Gestora
	36 meses	12 meses	Desde ene. 24	Últimos 30 días		
18 AF Pro US Eq Fundm Growth	36,52	23,62	14,79	-3,73	1,50	Amundi Iberia
19 GDO Bolsa USA	—	23,18	18,78	-3,44	1,81	GDO Gestión de Activo
20 JPM US Eq AI Cap A-Acc	33,27	23,05	17,74	1,86	2,00	JPMorgan Asset M.
21 JPMUSREhndldgEqLITF EURHA	—	23,03	18,53	-5,50	0,00	JPMorgan Asset M.
22 JPMUSREhndldgEqLITSEFFSD	40,91	22,74	17,54	-1,86	0,00	JPMorgan Asset M.
23 JPM Ame Eq A-Acc (Hdgi)	23,72	22,73	17,13	1,39	1,50*	JPMorgan Asset M.
24 AF US Pioneer Fund	15,42	22,61	15,92	-1,56	0,90	Amundi Iberia
25 JPM BataUS Eq UE-Acc	38,87	22,50	17,33	-1,67	0,00	JPMorgan Asset M.
26 CBK Bolsa USA	37,49	21,99	17,75	0,01	2,16	CaixaBank AM
27 JPM Ame Eq D-Acc (Hdgi)	20,87	21,79	16,55	1,30	2,25*	JPMorgan Asset M.
28 ING DIR FN S&P500	37,31	21,28	16,76	-1,60	1,09	Amundi Iberia
29 AM Ind S&P500	32,43	21,05	15,89	0,19	0,00	Amundi Iberia
30 Cleo Index Eur Eq C C	32,97	20,99	16,36	-1,57	1,00	Candriam
31 JPM BataUS Eq UE-Div	33,41	20,97	16,24	-1,95	0,00	JPMorgan Asset M.
32 Cleo Index USA Eq C C	33,38	20,92	16,43	-1,67	1,00	Candriam
33 EDM American Growth L S	-1,10	20,70	15,06	-3,21	0,00	EDM Gestión S.A
34 JPM US Sel Eq AI Acc(hdgi)	17,62	20,50	16,06	2,14	1,50*	JPMorgan Asset M.
35 Cha. North American Eq. L	30,63	20,36	16,73	-1,67	1,61	Mediolanum
36 Cha. North American Eq. S	28,80	19,89	15,87	-1,68	2,11	Mediolanum
37 JPM US Sel Eq AI Acc(hdgi)	15,76	19,86	15,70	2,11	1,50*	JPMorgan Asset M.
38 BB US Collection L	26,02	19,30	16,15	-0,80	1,79	Bestinvest
39 JPMUSREhndldgEqLITSEFFHEA	—	19,30	14,43	-1,44	0,00	JPMorgan Asset M.
40 BB US Collection S	24,56	18,91	15,16	-0,92	2,31	Mediolanum
41 Ibercja Bolsa USA A	22,94	18,90	15,98	-2,41	2,20*	Ibercja
42 Bestinvest Norteamérica	—	18,84	15,44	-2,06	1,79	Bestinvest
43 AM Ind MSCI North Amer	21,79	18,72	13,47	0,42	0,00	Amundi Iberia
44 JPMUSREhndldgEqLITF CHIFA	—	18,33	10,40	0,78	0,00	JPMorgan Asset M.
45 Dumas Sel. USA ESG Gab. C	23,60	17,87	14,07	-1,52	0,23	Dumas Capital
46 Dumas Sel. USA ESG Gab. I	—	17,84	14,06	-1,52	0,23	Dumas Capital
47 Rural EEUU Bolsa Estandar	—	17,77	14,82	-2,18	2,37	Gescooperativo
48 CBK Bolsa USA Div Cuber	16,78	17,70	14,28	0,69	1,90	CaixaBank AM
49 CBK Bolsa Sel USA PI	27,20	17,48	17,21	-0,26	1,52*	CaixaBank AM
50 BBVA USA Desarrollo ISR	20,77	17,11	11,77	0,44	2,10*	BBVA
51 Dumas Sel. USA ESG Gab. R	—	17,02	13,59	-1,57	0,95	Dumas Capital
52 Sant. Sel. RV Norteamérica	21,42	17,00	13,74	-1,32	2,40*	Santander Asset Mgt.
53 BBVA Bolsa USA (Gab)	15,01	16,90	13,28	-0,36	1,12*	BBVA
54 Mutualfonds RV EE.UU	—	16,73	10,19	2,18	0,72	Mutuaactivos
55 CBK Bolsa Sel USA Est	24,56	16,66	12,75	-0,32	2,22*	CaixaBank AM
56 BK Índice América	17,78	16,52	12,77	-1,42	1,10	Bankinter Gestión
57 EDM American Growth L €	-16,79	16,25	11,16	-2,87	0,00	EDM Gestión S.A
58 Cha. N.Amer. Eq. S Hedged	9,77	16,20	12,66	-1,05	2,11	Mediolanum
59 Multifondo América	6,93	16,01	11,66	1,79	0,79	Fineco
60 Cha. N.Amer. Eq. L Hedged	9,03	15,85	12,37	-1,42	1,61	Mediolanum
61 MFS US Value A1	26,81	15,14	13,01	3,57	1,05	MFS Meridian E.
62 BB US Collection Hed. L	6,77	15,07	12,08	-0,62	1,91	Mediolanum
63 AXA US Enhanced Index	13,39	15,04	11,58	-1,51	0,80	Axa Investment
64 BB US Collection Hed. S	5,66	15,01	11,84	-0,45	2,01	Mediolanum
65 Kutxabank Bolsa EEUU Cart	21,12	14,96	12,43	0,53	0,86	Kutxabank Gestión
66 Renta 4 EEUU Acciones R	—	14,84	12,14	-2,03	1,45	Renta 4
67 MFS US Conc. Growth A1	19,16	14,47	10,05	-1,49	1,15	MFS Meridian E.
68 Acropolis USA Equity	—	14,08	11,79	1,99	1,56	Welzla Management
69 CL Bolsa USA	8,91	13,70	11,09	0,94	2,30*	C. Laboral
70 Kutxabank Bolsa EEUU	17,06	13,67	11,68	0,44	2,00	Kutxabank Gestión
71 JPM US Hdgi Eq A -Acc	32,18	13,63	14,35	0,66	0,90	JPMorgan Asset M.
72 Fondm. Bolsa América	19,41	13,04	10,41	-0,67	2,43*	Magpie Asset Mgmt.
73 U. Ita Variable USA C	6,85	12,95	8,86	0,78	0,60	Unigest SGIC
74 BBVA USA Des. Cubierta ISR	1,75	12,70	8,40	1,31	0,90	BBVA
75 AXA IM US Equity OI	10,35	12,27	10,40	-1,40	2,35	Axa Investment
76 U. Ita Value AI Acc	1,69	11,84	8,23	0,75	1,58	Unigest SGIC
77 DWS Inv CROCI US LC	33,46	11,65	10,48	3,60	0,00	DWS International Esp.
78 US Forgotten Value I	7,54	11,52	11,65	6,31	1,25	Magpie Asset Mgmt.
79 US Forgotten Value R	5,82	10,94	11,31	6,26	1,75	Magpie Asset Mgmt.
80 JPM US Value AI Acc (Hdgi)	11,55	10,28	9,85	0,33	1,50*	JPMorgan Asset M.
81 JPM US Hdgi Eq. AI Acc(Hdgi)	12,55	9,74	10,64	1,07	1,40	JPMorgan Asset M.
82 JPM US Val D-Acc(Hdgi)	8,93	9,43	9,35	4,12	2,25*	JPMorgan Asset M.
83 Sant. Gd. North America C-B	-35,73	1,65	2,42	-0,19	1,14*	Santander SICAV
84 Sant. Gd. North America C-A	-37,07	0,94	1,99	-0,25	1,79*	Santander SICAV
Rural EEUU Bolsa Cartera	—	—	16,94	-2,03	0,45	Gescooperativo
AGI US Large Cap V AI USD	—	—	12,11	2,90	1,50	Allianz Global Invest
JPM US Sest Eq A Acc EUR	—	—	—	—	1,41	JPMorgan Asset M.
SABUS Core Equity	—	—	—	—	1,55	Sabadell AM Luem.

RV Europa

1 Cobas Selection Lux Eur	57,46	21,47	19,81	1,49	1,47	Cobas Asset Mgmt
2 Minolta Narval Value A	—	21,27	14,91	0,24	1,30	Minolta Asset Mgmt.
3 JPM Europe Eq PI AI Acc	32,26	21,22	15,27	0,11	1,50*	JPMorgan Asset M.
4 Cobas Selección (B)	—	20,79	18,49	0,53	1,28*	Cobas Asset Mgmt.
5 Cobas Selección (C)	36,92	20,48	18,31	0,51	1,79*	Cobas Asset Mgmt.
6 JPM Europe Eq PI DPA Acc	28,60	20,25	14,84	0,00	2,50*	JPMorgan Asset M.
7 Cobas Selección (D)	55,74	20,17	18,14	0,49	1,78*	Cobas Asset Mgmt.
8 JPM Euro Str V A-Acc EUR	31,83	17,00	12,54	1,89	1,50*	JPMorgan Asset M.
9 JPM EU Sest Eq A-Acc	20,46	16,86	12,54	1,12	1,50*	JPMorgan Asset M.
10 JPM Euro Str V D-Acc	28,73	16,08	12,01	1,86	2,25*	JPMorgan Asset M.
11 JPM Europe Sest Eq Dac	17,69	15,95	12,02	1,06	1,50*	JPMorgan Asset M.
12 JPM Euro Sest Eq AI EUR	25,25	15,93	11,38	0,78	1,50*	JPMorgan Asset M.
13 JPM Euro Sest Eq AI EUR	19,51	15,72	12,12	1,30	1,50*	JPMorgan Asset M.
14 JPM Euro Str G A-Acc EUR	9,03	15,70	13,56	0,15	1,50*	JPMorgan Asset M.
15 U.Europa Dividendos CL C	—	15,48	10,90	0,93	0,85	Unigest SGIC
16 JPM Euro Sest Eq D-Acc EUR	22,54	15,00	10,84	0,70	2,25*	JPMorgan Asset M.
17 BBVA Europa Desarrollo ISR	20,90	14,86	11,80	1,43	2,10*	BBVA
18 JPM Euro Str G D-Acc EUR	6,59	14,83	13,04	0,67	2,25*	JPMorgan Asset M.
19 JPM Euro Sest Eq D-Acc EUR	16,75	14,83	11,58	1,22	2,50*	JPMorgan Asset M.
20 Solventis Esc. Sicav	15,00	14,60	9,29	-1,32	1,42	Solventis
21 U.Europa Dividendos CL A	—	14,25	10,21	0,84	1,64	Unigest SGIC
22 ALKEN European Opps R	38,86	14,09	10,61	3,89	1,50	Alken Asset Management
23 Multifondo Europa	18,23	13,75	10,77	1,72	0,79	Fineco
24 ALKEN European Opps A	36,03	13,46	10,32	3,83	1,50	Alken Asset Management
25 AGI Europe Eq Div AI	21,57	13,19	7,88	0,87	1,50	Allianz Global Invest
26 JPM EuroREhndldgEqESGUE	25,09	13,02	9,56	-0,25	0,00	JPMorgan Asset M.
27 Grande Europa	7,87	12,92	12,19	0,31	0,16	Carnegieac Gestion Lux
28 JPM Europe StratDiv(hdgi)	8,73	12,63	10,22	1,87	1,50*	JPMorgan Asset M.

Ord. Fondo	Rentabilidad				Com. anual	Gestora
	36 meses	12 meses	Desde ene. 24	Últimos 30 días		
29 MFS Blended Res. Eur. Eq A1	22,46	12,45	8,91	0,10	0,00	MFS Meridian F.
30 CBK Bol. Divid.Europa PI	27,72	12,04	9,97	3,67	1,63*	CaixaBank AM
31 JPM Europe StratDiv(hdgi)	6,35	11,81	9,75	1,81	1,50*	JPMorgan Asset M.
32 AGF-Europ. Quality-A	26,28	11,78	6,74	-2,55	0,90	Abante Asesores
33 AGF-Europ. Quality-C	26,29	11,78	6,74	-2,56	1,50	Abante Asesores
34 Cleo Index Europa Eq C C	18,25	11,58	8,39	-0,11	1,00	Candriam
35 JPM Euro Sel Eq A-Acc	18,69	11,46	7,83	-0,03	0,00	JPMorgan Asset M.
36 CBK Bol. Divid.Europa Est	25,08	11,26	9,52	3,61	2,33*	CaixaBank AM
37 AM Ind MSCI Europa	21,10	11,21	9,02	-0,27	0,00	Amundi Iberia
38 AGF-Europ. Quality-B	24,29	11,10	6,36	-2,61	2,15	Abante Asesores
39 EDM Strategy L	16,99	11,03	6,68	0,75	1,11	EDM Gestión S.A
40 CBK Bolsa Gest Europa PI	24,04	10,81	10,67	2,06	1,65	CaixaBank AM
41 JPM Euro Sel Eq D-Acc	15,69	10,52	7,32	-0,10	2,25*	JPMorgan Asset M.
42 AXA Europe Sustain.	18,87	10,52	10,08	1,92	1,50	Axa Investment
43 JPM EuroREhndldgEqESGUE	—	10,44	7,28	-1,58	0,00	JPMorgan Asset M.
44 Mediolanum Europa RV E	11,22	10,22	6,01	-0,93	1,30	Mediolanum Gestión
45 Inclusion Responsible I	16,81	10,16	6,52	-0,27	0,50	Magpie Asset Mgmt.
46 CBK Bolsa Gest Europa Est	21,37	10,01	10,20	2,00	2,38	CaixaBank AM
47 AF Europe Eq Conservat	6,49	9,99	7,86	1,20	1,30	Amundi Iberia
48 BBVA Bolsa Plan Div Europa	20,16	9,82	8,74	2,03	1,75*	BBVA
49 CBK Bolsa Sel Europa PI	13,10	9,51	6,52	1,52*	0,30	CaixaBank AM
50 Challenge European Eq. S	8,30	9,03	7,72	0,05	2,11	Mediolanum
51 Challenge European Eq. L	9,06	9,65	7,32	0,09	1,61	Mediolanum
52 Mediolanum Europa RV L	8,57	9,34	5,51	-1,00	1,90	Mediolanum Gestión
53 Inclusion Responsible H	16,11	9,29	6,02	-0,34	1,25	Magpie Asset Mgmt.
54 Cha. European Eq. S Hedged	6,52	9,28	7,67	-0,21	2,11	Mediolanum
55 CBK Bolsa Sel Europa Est	10,75	9,14	7,78	0,31	2,22*	CaixaBank AM
56 Sab. Eur. Bolsa ESG-Cart	15,54	9,14	10,08	2,41	0,90	Sabadell Asset Mgmt.
57 AGI Europe Eq Grw AI	-6,65	9,10	6,00	-0,81	1,50	Allianz Global Invest
58 Unifond RV Europa Selec. P	—	9,06	10,41	0,09	1,14	Unigest SGIC
59 Sab. Eur. Bolsa ESG-Prem	14,83	8,92	9,95	2,39	1,10	Sabadell Asset Mgmt.
60 Panza Valor	—	8,92	14,54	1,10	1,79	Panza Capital, SGIC
61 Mediolanum Europa RV S	7,11	8,85	5,23	-1,03	2,35	Mediolanum Gestión
62 Cha. Europ. Eq. L Hedged	7,01	8,68	6,99	-0,31	1,61	Mediolanum
63 BB European Collection S	7,04	8,54	7,39	0,14	2,31	Mediolanum
64 ABANCA R. Variable Europa	21,89	8,52	7,68	-0,53	2,14	ABANCA Gestión de Act.
65 Fondmagpie Bolsa Europa	9,93	8,47	4,88	1,16	2,45	Magpie Asset Mgmt.
66 AGI Europe Eq Gr S AI	-4,63	8,42	5,01	-1,02	1,50	Allianz Global Invest
67 Sab. Eur. Bolsa ESG-Empr	12,78	8,26	9,56	2,34	1,70	Sabadell Asset Mgmt.
68 Sab. Eur. Bolsa ESG-Plus	12,77	8,26	9,56	2,34	1,70	Sabadell Asset Mgmt.
69 Itea Cajamar RV Europa S.	4,06	8,26	5,38	-0,20	0,00	Itea Asset Mgmt.
70 CL Bolsas Europeas	2,35	8,20	8,20	0,96	2,30*	C. Laboral
71 BB European Collection L	7,60	8,19	6,80	0,17	1,81	Mediolanum
72 Sab. Eur. Bolsa ESG-Pyme	11,94	7,99	9,40	2,32	1,95	Sabadell Asset Mgmt.
73 BB European Col. Hed. S	5,27	7,83	7,14	-0,20	2,41	Mediolanum
74 Ibercja Europa Star A	2,92	7,76	5,67	0,93	1,80	Ibercja
75 MFS European Res. A1	8,49	7,75	7,00	0,38	1,35	MFS Meridian F.
76 Sab. Eur. Bolsa ESG-Base	11,13	7,72	9,24	2,30	2,20	Sabadell Asset Mgmt.
77 BB European Col. Hed. L	6,13	7,71	6,79	-0,05	1,91	Mediolanum
78 U. Europa Dividendos CL B	15,88	7,56	5,77	-1,19	1,90*	Unigest SGIC
79 AF Europe Eq Value	23,52	7,31	5,38	-0,68	1,50	Amundi Iberia
80 BBVA MI Invest. Bolsa Acc	21,45	7,24	4,12	1,35	1,75	BBVA
81 DWS Inv H Eur/Up Div LC	7,29	6,87	5,90	0,74	1,30	DWS International Esp.
82 CFI Silver Age	3,98	6,72	6,52	0,74	0,00	Amundi Iberia
83 MFS Continental Eur Eq A1	13,72	6,64	5,52	0,33	1,05	MFS Meridian F.
84 BK Dividend Europa	13,43	6,57	3,95	-1,22	1,75*	Bankinter Gestión
85 GFC Gaeasco Europa	25,84	5,18	3,65	-0,04	2,35	GFC Gaeasco Gestión
86 Ibercja Bolsa Europa A	-6,02	5,15	4,91	-2,04	1,70*	Ibercja
87 Sant. Dividendos Europa B	21,80	5,06	5,80	4,05	1,55	Santander Asset Mgt.
88 Behavioral I	-13,59	5,01	6,42	2,57	1,25	Magpie Asset Mgmt.
89 Renta 4 Europa Acciones	4,95	4,89	5,59	-1,28	1,45	Renta 4
90 Sant. European Dividend B	19,03	4,84	5,24	4,01	1,04*	Santander SICAV
91 MFS European Core Eq A1	6,46	4,67	4,01	0,63	5,15	MFS Meridian F.
92 Sant. Dividendos Europa A	19,99	4,54	5,29	4,00	2,05	Santander Asset Mgt.
93 Behavioral R	-14,96	4,46	6,09	2,32	1,76	Magpie Asset Mgmt.
94 Sant. European Dividend A	17,25	4,32	4,93	3,97	1,54*	Santander SICAV
95 Cand. Sust. Eq Europe CC	3,82	4,11	5,51	2,27	1,25	Candriam
96 Sant. European Dividend AI	17,93	4,10	5,28	4,27	2,00	Santander SICAV
97 BBVA Bolsa Europa Gaeasco	23,51	3,52	3,23	1,17	0,00	BBVA
98 GFC Gaeasco Col. Europa Eq	—	3,30	1,46	2,46	2,34	GFC Gaeasco Gestión
99 MVI UCITS European Eq I	34,64	3,19	1,95	-1,99	1,30	Magallanes Value Inc.
100 BBVA European Equity Fund	17,07	3,08	2,64	1,92	1,35	BBVA
101 SH Equity Europa A	-1,71	3,08	4,65	3,31	0,03*	Andbank
102 Cand. Eq. Inv. Eon C C	-13,15	2,95	1,46	2,39	3,50	Candriam
103 MVI UCITS European Eq R	32,47	2,63	1,83	-2,04	1,80	Magallanes Value Inc.
104 MFS European Value A1	3,68	2,55	4,15	-0,02	5,15	MFS Meridian F.
105 Mutualfond. Bolsa Europa C	5,85	2,51	1,39	-2,82	0,72	MutuaActivos
106 BBVA Bolsa Europa C	17,88	1,90	2,30	1,04	2,35*	BBVA
107 Magallanes European Eq P	30,83	1,15	-0,65	-4,05	1,82*	Magallanes Value Inc.
108 Magallanes European Eq M	28,88	0,65	-0,94	-4,09	1,82*	Magallanes Value Inc.
109 Cand. Eq. Eon. Optima C C	-7,80	0,40	-0,71	3,50	1,50*	Candriam
110 Belgavia V Strategy Z	—	-3,99	-0,64	-1,18	0,93	Singular Asset Mgmt.
111 Belgavia V Strategy A	—	-4,74	-1,07	-1,25	1,68	Singular Asset Mgmt.
Cobas Selección (A)	—	—	20,40	8,55	1,03*	Cobas Asset Mgmt.
Olympus Europa	—	—	8,00	0,06	1,45	Ad Capital Gestión
Olympus Equity Europe	—	—	7,47	-0,01	0,00	Ad Capital Gestión
Altair EU Opp L	—	—	7,15	-0,67	1,07	Solventis
Altair EU Opp A	—	—	6,82	-0,63	1,33	Solventis
Altair EU Opp D	—	—	6,61	-0,74	1,92	Solventis
CBK Bolsa Improvers	—	—	—	1,60	1,78	CaixaBank AM

CUADROS



Desde Orbyt, actualice los datos pulsando en los cuadros con este logotipo



FONDOS DE INVERSIÓN (Continuación)

Ord. Fondo	Rentabilidad					Com. anual	Gestora
	36 meses	12 meses	Desde ene. 24	Últimos 30 días			
211 Gestión Talento	9,79	6,72	4,50	1,43	1,43*		Andbank Wealth
212 BB Equity Power Col LH	3,53	6,51	6,43	1,42	2,26		Mediolanum
213 Sigma 1 A	—	6,51	5,33	0,41	1,43		Singular Asset Mgmt
214 GVC Gaecco Multinacional	19,18	6,42	7,28	1,04	2,35		GVC Gaecco Gestión
215 Blue Note Gl. Equity	23,99	6,42	5,04	-0,30	1,43		Renta 4
216 Azvalor Int. LUX "R"	64,53	6,40	3,86	2,99	2,24		azValor
217 Azvalor Internacional	82,16	6,40	2,89	1,34	0,00		azValor
218 BB Equity Power Col SH	2,52	6,40	6,50	1,66	2,66		Mediolanum
219 Cinvest Beauty Industry	—	6,07	6,68	-3,15	1,41		Grand Wealth Mgmt.
220 AGI Global Eq Growth ATH	-22,72	5,98	4,82	0,39	1,50		Allianz Global Invest
221 March Global Quality	11,72	5,78	3,67	0,12	1,78		March
222 Deep Value International	9,11	5,53	5,15	-2,81	1,33		Gesitis Asset Mgmt.
223 Sant. Future Wealth	-7,57	5,47	6,07	-2,02	0,00		Santander Asset Mgmt.
224 BB Eq PoweCoupen Col SB	3,68	5,38	5,99	1,19	0,00		Mediolanum
225 Value Tree European Eq.	7,12	5,26	5,04	0,61	0,00		Value Tree Wealth & A
226 BB Eq Power Coupen Col LB	4,41	5,24	5,66	0,92	0,00		Mediolanum
227 March Family Besin-A-€	5,18	5,17	7,32	1,79	2,15		March
228 True Value	-15,33	4,96	1,80	1,66	1,45		Renta 4
229 MFS Global Conc. A1	4,26	4,96	5,00	0,58	1,05		MFS Meridian E.
230 Cinvest Africa	—	4,67	3,91	1,01	0,76		Grand Wealth Mgmt.
231 UBS Family Business A	6,90	4,34	7,08	0,65	0,85		UBS Wealth Mgmt.
232 CBK SI Impacto 50/100 RV	-15,03	4,33	4,61	-1,18	1,96		CaixaBank AM
233 CBK Oportunidad Estandar	-15,48	4,15	4,51	-1,20	2,13		CaixaBank AM
234 BB Gbl Impact L	-17,47	4,08	4,90	0,00	0,02		Mediolanum
235 BB Eq PoweCoupen Col LHB	-1,92	4,08	4,82	0,81	0,00		Mediolanum
236 PSN Multi. RV Int.	—	4,01	3,85	1,07	0,00		Gesitis Asset Mgmt.
237 GVC Gaecco Gl Eq ValuePlus	—	3,97	3,62	1,74	2,34		GVC Gaecco Gestión
238 BB Eq PoweCoupen Col SHB	-3,80	3,64	4,56	0,77	0,00		Mediolanum
239 AGI Thematica A1	3,94	3,62	4,82	0,43	1,60		Allianz Global Invest
240 Renta 4 Global Acciones R	5,67	3,43	3,08	0,23	1,60		Renta 4
241 GVC Gaecco Global Eq DS	—	2,89	4,95	-0,05	2,34		GVC Gaecco Gestión
242 BBIM Mega Planeta Tierra	-1,00	2,80	5,84	-0,53	1,56		BBVA
243 Azvalor Blue Chips	64,06	2,61	0,94	-1,02	1,84*		azValor
244 DWS Inv ESG Next Gen Inf	-5,30	2,32	3,87	4,72	0,00		DWS International Exp
245 Gesinter World Selection	-0,82	2,14	4,11	2,06	1,50*		Gesinter
246 BB Gbl Impact LH	-23,91	1,98	2,74	-0,06	0,02		Mediolanum
247 AXA ACT Biodiversity	—	1,64	0,24	3,30	0,00		Axa Investment
248 Grand Acciones	-0,69	-1,82	-1,32	-0,82	1,41		Grand Wealth Mgmt.
249 AGI Pet & Animal Well ATH	-27,70	-2,21	0,20	2,21	1,75		Allianz Global Invest
250 Metatravel International I	—	-2,54	2,96	-4,17	0,83		Metatravel
251 Global Div. Fund	-6,38	-3,04	-0,21	-0,22	1,00		Singular Asset Mgmt
252 Toran Value	-11,16	-6,68	0,41	4,14	1,41		Gesitis Asset Mgmt.
253 Merchbank MerchFondo	—	-12,35	-5,14	3,47	0,00		Andbank
Cobas Internacional (A)	—	—	20,10	0,70	1,03*		Cobas Asset Mgmt
Cobas Grandes Clac. (A)	—	—	16,50	3,67	0,78*		Cobas Asset Mgmt
CBK Gestión Tendencias E	—	—	12,73	-0,04	2,12		CaixaBank AM
Baltia Global R	—	—	1,22	-1,78	1,45		Renta 4
Use Equity Fund	—	—	-6,32	-1,92	0,42		Solventis
Abanca RV Dividendo	—	—	—	2,35	1,60		ABANCA Gestión de Act
Mutuaactivos 100.2	—	—	—	-0,09	0,66		Singular Asset Mgmt
PSN Perfiles Bolsa Mund	—	—	—	-0,30	0,34		Gesitis Asset Mgmt.
Med. R.V. Global Selec.2	—	—	—	-1,05	1,25		Mediolanum Gestión
Med. R.V. Global Selec.L	—	—	—	-1,13	2,20		Mediolanum Gestión

RV India

1 BB India Opps L EUR Acc	—	34,85	23,09	2,16	0,03		Mediolanum
2 IPM India A-Acc USD	39,61	23,39	15,68	1,56	1,50*		JP Morgan Asset M.
3 IPM India D-Acc USD	36,35	22,41	15,14	1,49	1,50*		JP Morgan Asset M.

RV Italia

1 Challenge Italian Eq. S	13,26	12,18	11,68	-0,64	2,11		Mediolanum
2 Challenge Italian Eq. L	14,15	12,04	11,31	-0,85	1,61		Mediolanum

RV Japón

1 IPM Jap StrVal A-Acc Hdg	71,23	28,18	22,77	-4,04	1,50*		JP Morgan Asset M.
2 IPM Jap StrVal D-Acc Hdg	67,41	27,22	22,23	-4,10	2,25*		JP Morgan Asset M.
3 Japan Deep Value	41,51	25,07	13,94	-3,81	1,58		Gesitis Asset Mgmt.
4 IPM JPWestrhld ESG CHFHac	—	22,46	14,70	-3,22	0,00		JP Morgan Asset M.
5 IPM Jap Eq Acc EUR Hdg	21,69	22,33	18,82	-5,10	1,50*		JP Morgan Asset M.
6 IPM Japan Eq DAccHgd	16,96	21,42	18,30	-5,04	1,50*		JP Morgan Asset M.
7 AGI Japan Equity ATH	50,88	21,09	17,43	-3,71	1,50		Allianz Global Invest
8 GVC Gaecco Japón	33,48	19,95	18,57	2,80	2,26		GVC Gaecco Gestión
9 BK Índice Japón	46,40	19,39	15,55	-5,63	1,10		Bankinter Gestión
10 CL Bolsa Japón	28,15	18,31	17,50	0,83	2,30*		C. Laboral
11 DWS Inv CROCI Japan ICH	61,92	15,72	10,36	-3,60	0,00		DWS International Exp
12 IPM JPWestrhld ESG ETPSac	—	15,44	12,05	1,15	0,00		JP Morgan Asset M.
13 IPM Jap Sust Eq A-Acc EUR	11,15	14,99	14,11	2,81	1,50		JP Morgan Asset M.
14 IPM JPWestrhld ESG IPY Acc	—	14,67	11,93	0,74	0,00		JP Morgan Asset M.
15 IPM JPWestrhld ESG ETPSdi	—	13,69	11,16	1,13	0,00		JP Morgan Asset M.
16 Kutxabank Bnl Japón Cart.	31,96	13,55	11,48	1,54	0,86		Kutxabank Gestión
17 Kutxabank Bolsa Japón	27,52	12,27	10,74	1,45	2,00		Kutxabank Gestión
18 Ibercaja Japón A	16,15	11,44	11,13	1,40	2,10*		Ibercaja
19 MFS Japan Equity A1	1,37	9,48	6,44	-0,77	1,05		MFS Meridian E.
20 Cand. Sust. Eq. Japan CC	5,23	8,74	8,79	1,32	1,50		Candriam
21 CBK Bolsa Sel Japón Plus	10,21	7,85	8,21	0,72	1,52*		CaixaBank AM
22 CBK Bolsa Sel Japón Est.	7,93	7,10	7,77	0,66	2,22*		CaixaBank AM

RV Latinoamérica

1 Renta 4 Latinoamérica	32,88	-4,47	-12,72	-0,09	1,47		Renta 4
2 IPM Latin America Eq Acc	11,21	-5,05	-11,52	1,75	1,50*		JP Morgan Asset M.
3 IPM Latin America Eq DAcc	7,90	-5,99	-12,02	1,70	1,50*		JP Morgan Asset M.
4 EDM Latin America L	4,65	-6,43	-10,00	0,51	1,10		EDM Gestión S.A
5 DWS Inv Latin Am Eq LC	10,29	-8,78	-14,90	2,07	1,75		DWS International Exp
6 Bestinvest Latam	-27,78	-12,04	-11,58	-0,74	1,85		Bestinvest
7 Sant. Acciones Latinoam	-2,40	-13,20	-16,79	-0,07	2,49*		Santander Asset Mgmt.

RV Mercados Emergentes Globales

1 Emerging Discovery	7,75	19,34	17,90	0,83	0,13		Carmignac Gestion Lux
2 IPM Em Mkts Div Eq Acc	3,17	12,34	15,27	-1,16	1,30*		JP Morgan Asset M.
3 IPM MktEmergEEOAcc US	—	10,72	11,77	2,98	1,50*		JP Morgan Asset M.
4 IPM MktEmergEEOAcc EU	—	10,63	11,76	2,86	2,00		JP Morgan Asset M.
5 Mkt. Eq Gbl Emrg Mkt A	-7,96	8,04	11,28	-0,71	0,00*		Mirabaud Asset Mgmt
6 IPM Em Mkts Inv A-Acc	9,85	7,99	7,00	0,80	1,25*		JP Morgan Asset M.

Ord. Fondo	Rentabilidad					Com. anual	Gestora
	36 meses	12 meses	Desde ene. 24	Últimos 30 días			
7 Cand. Eq L Em Mkts C C	-16,90	7,71	12,27	-1,37	1,00		Candriam
8 Sant. Selecc. RV Emergen	-3,80	7,21	8,65	-2,46	2,35*		Santander Asset Mgt.
9 MFS Emerging Mkt Eq A1	-2,45	7,03	10,39	0,00	1,05		MFS Meridian F.
10 Sub. Bolsa Emrg-Cart	6,09	6,95	8,62	-0,49	0,95		Sabadell Asset Mgmt
11 IPM GblMktRshldhld ESG	-1,77	6,78	9,84	-0,05	0,00		JP Morgan Asset M.
12 Sub. Bolsa Emrg-Prem	5,28	6,68	8,47	-0,51	1,20		Sabadell Asset Mgmt
13 AGI Emerging Mkts SD ATH	-5,55	6,66	3,84	1,26	0,80		Allianz Global Invest
14 Sub. Bolsa Emrg-Emp	3,56	6,10	8,12	-0,56	1,75		Sabadell Asset Mgmt
15 Sub. Bolsa Emrg-Plus	3,55	6,10	8,12	-0,55	1,75		Sabadell Asset Mgmt
16 GVC Gaecco Emergentefond	-3,68	5,95	4,73	-0,80	1,30		GVC Gaecco Gestión
17 IPM Em Mkts Opp Acc	-10,27	5,90	9,71	-0,76	1,50*		JP Morgan Asset M.
18 Bankinter Emergentes	-4,97	5,88	8,28	-1,14	1,30		Bankinter Gestión
19 Sub. Bolsa Emrg-Pyme	2,63	5,78	7,93	-0,58	2,05		Sabadell Asset Mgmt
20 Rural Emergts RV Cart.	-9,69	5,61	8,71	-1,27	0,12		Gescooperativo
21 Sub. Bolsa Emrg-Base	1,73	5,46	7,74	-0,60	2,35		Sabadell Asset Mgmt
22 AM Inds MSC Emrg Mkts	-11,12	5,30	7,76	-0,48	0,00		Amundi Iberia
23 IPM Em Mkts Opp D-Acc USD	-12,43	5,09	9,32	-0,82	2,25*		JP Morgan Asset M.
24 Kutxabank Bnl Emrg. Cart	-8,58	5,04	7,97	-0,73	0,86		Kutxabank Gestión
25 CBK Bolsa Sel Emrg FI	-12,91	5,03	7,58	-2,98	1,52		CaixaBank AM
26 IPM Em Mkts SmCap A/PAcc	-4,06	4,96	1,13	-0,13	1,50*		JP Morgan Asset M.
27 BB Em Mkt Mkt Aut Col LA	-9,47	4,74	5,03	0,36	2,06		Mediolanum
28 Cha. Emerging Mkts. Eq. L	-6,08	4,57	8,23	-0,46	1,86		Mediolanum
29 IPM GblMktRshldhld ESGD	—	4,51	8,27	-0,91	0,00		JP Morgan Asset M.
30 CBK Bolsa Sel Emrg Est	-14,59	4,40	7,20	-3,04	2,22*		CaixaBank AM
31 BB Em Mkt Mkt Aut Col SA	-10,57	4,32	4,79	0,34	2,46		Mediolanum
32 CI Emergentes I	-16,72	4,32	5,60	-4,43	0,80		C. Ingenieros
33 IPM Em Mkts Divd Alghl	-3,15	4,12	7,59	-0,25	1,50*		JP Morgan Asset M.
34 Cha. Emerging Mkts. Eq. S	-7,50	4,02	7,90	-0,56	2,36		Mediolanum
35 IPM Em Mkts SmCap D/PAcc	-7,01	3,86	0,30	-0,19	1,50*		JP Morgan Asset M.
36 Kutxabank Bolsa Emrg. Est	-11,68	3,85	7,26	-0,82	2,00		Kutxabank Gestión
37 Rural Emergentes RV Est	-14,44	3,72	7,57	-1,41	2,37		Gescooperativo
38 BB Em. Markets Coll. L	-10,31	3,67	8,31	-0,84	2,11		Mediolanum
39 IPM Em Mkts Divd Dblghl	-5,30	3,36	7,14	-0,31	1,50*		JP Morgan Asset M.
40 BB Em. Markets Coll. S	-11,08	3,15	7,99	-0,88	2,61		Mediolanum
41 MFS Em Mkt Eq Rich Fd A1	-3,70	3,13	7,60	-0,79	0,00		MFS Meridian F.
42 CI Emergentes A	-19,14	2,97	4,64	-4,12	1,30		C. Ingenieros
43 Quality Selc. Emrg.	2,18	2,82	1,98	-1,50	1,55		BBVA
44 Occident Emergentes	-12,41	2,15	5,44	-0,77	2,08		Gesitis Asset Mgmt.
45 Cand. Sust Eq Em Mkt CC	-25,34	1,61	7,24	-2,18	1,50		Candriam
46 LE Mercados Emergentes	-13,77	1,52	7,25	-0,69	2,29*		C. Laboral
47 Emergents	-11,78	1,50	2,84	-1,75	1,50*		Carmignac Gestion Lux
48 IPM Total EmMktRshldhld	-8,27	1,39	3,66	0,75	1,25*		JP Morgan Asset M.
49 IPM Em Mkts SustEq/Acc-U	-12,74	1,38	4,38	0,13	1,50*		JP Morgan Asset M.
50 IPM Em Mkts SustEq/Acc-E	-13,07	1,24	4,30	0,01	1,50*		JP Morgan Asset M.
51 MFS Em Mkt Eq Rich Fd AHI	-18,38	-0,50	4,06	-0,50	0,00		MFS Meridian F.
52 IPM Em Mkts Eq AAccHgd	-30,56	-2,36	1,72	-0,53	1,50*		JP Morgan Asset M.
53 IPM Em Mkt Eq D-Acc (Hdg)	-32,14	-2,10	1,25	-0,59	1,50*		JP Morgan Asset M.
54 IPM EM Sockd A-Acc EUR	—	-3,62	1,80	1,23	2,00		JP Morgan Asset M.
55 IPM EM Sockd A-Acc USD	—	-3,76	1,56	1,37	2,00		JP Morgan Asset M.
56 Gesaris Mktg. Emrg Glob	—	-9,97	-0,57	-1,26	1,43		Gesaris Asset Mgmt.
IPM Mid East Africa Emrg	—	—	—	8,18	3,37	2,00	JP Morgan Asset M.
Mutuaforde Bolsas Emrg L	—	—	—	—	—	0,55	Mutuaactivos

FONDOS DE INVERSIÓN (Continuación)

Ord. Fondo	Rentabilidad				Com. anual	Gestora
	36 meses	12 meses	Desde ene. 24	Últimos 30 días		
8 Sub.Economía Digital-Plus	19,57	26,04	19,69	-3,52	1,10	Sabadell Asset Mgmt
9 Sub.Economía Digital-Pyme	18,69	25,73	19,51	-3,54	1,35	Sabadell Asset Mgmt
10 Sub.Economía Digital-Base	17,79	25,41	19,34	-3,56	1,60	Sabadell Asset Mgmt
11 Cha Technology Eq Eno L	16,16	24,43	17,45	-7,53	1,66	Mediolanum
12 Cha Technology Eq Eno S	14,74	24,28	17,23	-7,55	2,16	Mediolanum
13 MutuaFondo Tecnológico L	31,76	24,04	16,48	-5,90	0,74	Mutuaactivos
14 BK Tecnología	35,51	22,75	15,51	-7,12	1,17*	Bankinter Gestión
15 JPM US Technology Acc	15,19	21,54	12,72	-5,93	1,50*	JPMorgan Asset M.
16 BBVA Megatrend. Tecnologic	29,42	21,31	15,19	-3,99	2,36*	BBVA
17 JPM US Technology Dacc	11,84	20,39	12,09	-6,01	1,50*	JPMorgan Asset M.
18 AGI Cyber Security AI	0,40	18,47	2,34	-7,22	1,75	Allianz Global Invest
19 JPM US Tec.A acc EUR Hndg	—	17,19	9,15	-5,42	1,50*	JPMorgan Asset M.
20 BK EEUU Nasdaq 100	14,70	16,58	10,45	-1,55	1,25*	Bankinter Gestión
21 Cand. Eq.L. Roblin Tech CC	15,30	14,33	8,30	-9,86	0,00	Candrium
22 Cand. Eq.L. Roblin Tech CC	15,66	14,27	8,37	-9,94	1,50	Candrium
23 RA Megat. Tecnología	-7,82	13,26	7,83	-4,61	0,00	Renta 4
24 NSF Convergence Tech A	-13,86	12,32	5,58	-2,01	1,56	Newstar Finance Loc.
25 AXA AI & Metaverse	—	11,76	7,38	-4,91	0,00	Axa Investment
26 AXA Evolving Trends	-12,11	11,45	10,67	-6,44	1,50*	Axa Investment
27 JPM Europe Dyn Tech Acc	-5,65	7,76	4,53	-1,80	1,50*	JPMorgan Asset M.
28 GVC Gaecco IFT	-14,75	7,52	10,35	3,01	2,35	GVC Gaecco Gestión
29 Kutxabank Bol N Econ.Gar	0,56	7,08	1,28	-3,88	0,86	Kutxabank Gestión
30 AXA Digital Economy	-24,96	6,70	1,24	-9,93	7,00	Axa Investment
31 AGI Artificial Intel AIH	-23,41	6,67	4,38	-9,97	1,75	Allianz Global Invest
32 JPM Europe Dyn Tech Dacc	-8,48	6,45	3,90	-1,89	1,50*	JPMorgan Asset M.
33 AXA Robotics	-13,30	5,93	7,62	-3,27	7,00	Axa Investment
34 Kutxabank Bolsa N Econ.	-2,81	5,88	2,80	-3,97	2,00	Kutxabank Gestión
35 AXA ACT Soc Progress	-31,30	0,66	3,29	-1,45	1,50	Axa Investment

Garantizados

Garant. Renta Fija

1 Rural Horizonte 2028 Gae	-9,98	6,00	1,41	2,06	0,00	Gesocooperativo
2 Sabadell Gta Fija 17	-10,87	5,36	1,80	1,73	0,50*	Sabadell Asset Mgmt
3 Rural 4 Garantía RF	-10,68	5,20	1,01	1,64	0,45	Gesocooperativo
4 Laboral Renta RF Gar XII	-9,61	5,08	1,04	1,57	0,15*	C. Laboral
5 Rural Horizonte Garant.	-8,17	4,87	1,07	1,49	0,00	Gesocooperativo
6 Laboral Renta RF Gar. XI	-8,15	4,81	1,09	1,23	0,27*	C. Laboral
7 Rural 2027 Garantía	-9,38	4,38	0,88	1,25	0,35	Gesocooperativo
8 Rural Garantía 2026	-8,19	4,19	1,02	1,03	0,50	Gesocooperativo
9 Rural 5 Garantía RF	-7,32	4,10	1,16	0,90	0,00	Gesocooperativo
10 March RF 2026 Gar	—	3,88	1,10	0,84	0,00	March
11 Sabadell Gta Fija 18	—	3,70	1,01	0,84	0,00	Sabadell Asset Mgmt
12 March RF 2025 Gar	—	3,50	1,17	0,64	0,00	March
13 Laboral Renta RF Gar. XI	-6,26	3,38	1,05	0,62	0,30*	C. Laboral
14 L.R.RF Garant. XVII FI	-6,25	3,36	1,05	0,63	0,32	C. Laboral
15 Laboral Renta RF Gar. X	-5,13	3,35	1,31	0,46	0,41*	C. Laboral
16 Rural 2025 Gta R. Fija	-4,91	3,32	1,44	0,38	0,45*	Gesocooperativo
17 Rural Gta Octubre 2025	-6,33	3,31	1,06	0,58	0,50*	Gesocooperativo
18 Laboral Renta RF Gar. X	-5,67	3,27	1,17	0,50	0,40*	C. Laboral
19 CBK Gar Circuito 2024	-2,82	3,22	1,64	0,36	0,47*	CaixaBank AM
20 Laboral Renta RF Gar XVII	-4,79	3,22	1,37	0,35	0,37	C. Laboral
21 Rural 2024 Garantía	—	2,96	1,74	0,24	0,60	Gesocooperativo
22 Fondmapre Garantía Fija 20	—	2,92	1,31	0,29	0,00	Sabadell Asset Mgmt
23 Rural Garantía Nov 2024	—	2,84	1,55	0,26	0,60	Gesocooperativo
24 Rural Rendimiento 2025 G	—	2,84	1,26	0,30	0,60	Gesocooperativo
25 Teia Capamar Gar 2025	—	2,06	1,08	0,72	0,00	Teia Asset Mgmt.
26 Teia Capamar Gar. 2026	—	1,00	-1,86	1,01	0,55*	Teia Asset Mgmt.
Fondo Naranja Gar 2026 II	—	—	1,19	1,02	0,62*	Mapfre Asset Mgmt.
Rural I Rentabilidad Gar.	—	—	1,05	0,44	0,60	Gesocooperativo
Fondmapre Garantía II	—	—	0,95	1,25	0,70	Mapfre Asset Mgmt.
Rural II Rentabilidad Gar	—	—	—	1,04	0,60	Gesocooperativo
BK RF Canal Gar	—	—	—	—	0,80*	Bankinter Gestión

Garant. Renta Variable

1 BK Europa 2025 Gar	13,01	8,44	7,28	-6,04	0,50*	Bankinter Gestión
2 BK Índice España 2027 Gar	-2,32	7,24	3,95	0,89	0,50	Bankinter Gestión
3 BK Ibea 2028 Plus Gar	—	6,97	2,80	1,64	0,39*	Bankinter Gestión
4 BK Bolsa Europa 2025 Gar	5,29	6,70	5,35	-0,43	0,52	Bankinter Gestión
5 Rural Bolsa 2027 Garantía	-7,05	6,52	2,63	0,86	0,55	Gesocooperativo
6 Rural 2027 Garantía Bolsa	-8,23	6,38	2,22	1,04	0,50	Gesocooperativo
7 BK España 2027 Gar	-7,56	5,82	2,31	1,32	1,25*	Bankinter Gestión
8 CBK Gar Sel XI	0,93	5,71	2,29	0,49	0,00	CaixaBank AM
9 Rural Garantado Plus	—	5,64	3,47	0,92	0,60	Gesocooperativo
10 BK Media Europa 2026 Gar	-2,83	5,41	3,15	0,61	0,50*	Bankinter Gestión
11 BK Ibea 2025 Plus Gar.	-5,17	5,29	2,22	0,96	0,50*	Bankinter Gestión

Ord. Fondo	Rentabilidad				Com. anual	Gestora
	36 meses	12 meses	Desde ene. 24	Últimos 30 días		
12 BK Ibea 2026 Plus II Gar.	-5,95	5,20	2,02	0,99	0,40	Bankinter Gestión
13 Rural Gta Bol Abril 2026	-5,00	4,97	2,53	0,20	0,60	Gesocooperativo
14 BK Euribor 2027 Gar.	-4,26	4,65	0,96	1,13	0,35*	Bankinter Gestión
15 BK Ibea Renta: 2027 Gar.	-7,82	4,63	1,15	1,28	0,40*	Bankinter Gestión
16 Sabadell Gta. Extra 28	-4,74	4,12	2,16	0,11	0,60	Sabadell Asset Mgmt
17 BK Euribor Renta: IV G	-3,66	4,04	1,09	1,12	0,40	Bankinter Gestión
18 BK Euribor 2025 II Gar.	-2,27	3,93	1,21	0,64	0,40*	Bankinter Gestión
19 BK Euribor Renta: III G	2,79	3,83	1,96	0,28	0,40*	Bankinter Gestión
20 CBK Renta: Euribor 2	1,49	3,82	2,37	0,27	0,34	CaixaBank AM
21 CBK Gar EURIBOR II	3,57	3,81	1,92	0,52	0,53	CaixaBank AM
22 BK Ibea 2024 P Gar	-2,82	3,78	2,37	0,23	0,60*	Bankinter Gestión
23 BK Euribor 2025 Gar.	-3,51	3,78	0,89	0,62	0,60*	Bankinter Gestión
24 Rural 2024 Gta. Europa	-1,32	3,77	2,53	0,26	0,60*	Gesocooperativo
25 CBK Gar Bolsa Europa 2024	-1,08	3,74	2,50	0,26	0,59*	CaixaBank AM
26 BK Media Europa 2024	-0,60	3,69	2,29	0,26	0,52*	Bankinter Gestión
27 Rural Europa 2025 Gar.	-0,89	3,67	1,90	0,19	0,45*	Gesocooperativo
28 BK Ibea Renta: Garant.	-4,22	3,64	1,55	0,29*	Bankinter Gestión	
29 BK Índice Europa Gar	-0,31	3,64	2,62	0,24	0,60*	Bankinter Gestión
30 Rural Garan.Bolsa Europea	-2,06	3,62	2,21	0,14	0,60*	Gesocooperativo
31 BK Índice España 2024 G	-2,85	3,62	2,10	0,25	0,15	Bankinter Gestión
32 BK Euribor Renta: B Gar	2,74	3,62	1,96	0,27	0,40	Bankinter Gestión
33 Sabadell Gta Extra 29	-7,63	3,60	1,00	0,86	0,00	Sabadell Asset Mgmt
34 Sabadell Gta. Extra 15	-8,35	3,60	0,99	0,86	1,20*	Sabadell Asset Mgmt
35 CBK Gar EURIBOR II	2,44	3,57	1,84	0,46	0,58*	CaixaBank AM
36 CBK Renta: Euribor	3,38	3,57	1,80	0,24	0,80	CaixaBank AM
37 Lnk Rend. Garant II	-2,11	3,54	1,42	0,46	0,40	Unigest SGIC
38 Sabadell Gta. Extra 27	-3,43	3,53	1,44	0,52	0,60	Sabadell Asset Mgmt
39 L.R. Euribor Garantizado	-0,47	3,48	1,57	0,36	0,26*	C. Laboral
40 U Rentabilidad Obj2025-RI	0,74	3,48	2,09	0,49	0,80*	Unigest SGIC
41 Rural Bolsa Garant. 2024	-2,06	3,44	2,18	0,26	0,60*	Gesocooperativo
42 BK Cesta Cons Gar II	-1,19	3,43	2,13	0,22	0,54*	Bankinter Gestión
43 CBK Gar Dinámico	0,63	3,43	1,86	0,26	0,31*	CaixaBank AM
44 Laboral Kutxa Bolsa G.VII	-3,16	3,40	1,99	0,27	0,50*	C. Laboral
45 Sabadell Gta. Extra 25	0,11	3,36	1,72	0,25	0,60	Sabadell Asset Mgmt
46 Rural Europa 24 Gar.	-1,23	3,33	2,27	0,26	1,05*	Gesocooperativo
47 Lab. Kutxa Euribor G. III	-0,94	3,32	1,48	0,39	0,46*	C. Laboral
48 BK Ibea 2025 II Gar	-5,44	3,30	1,00	0,65	0,50*	Bankinter Gestión
49 Rural 2025 Garantía Bolsa	-5,02	3,27	1,44	0,37	0,60*	Gesocooperativo
50 Sabadell Gta. Extra 26	-0,56	3,25	1,73	0,25	0,36	Sabadell Asset Mgmt
51 CBK Gar Val Responsables	-4,44	3,25	1,40	0,39	0,00	CaixaBank AM
52 BK Cesta Consolad. Gar	-1,54	3,21	1,99	0,24	0,60*	Bankinter Gestión
53 Sabadell Gta. Extra 30	-2,52	3,21	1,38	0,40	0,42*	Sabadell Asset Mgmt
54 Sabadell Gta. Extra 17	-6,42	3,21	0,97	0,61	1,95*	Sabadell Asset Mgmt
55 Lnk Rend. Garant II	-4,99	3,21	1,34	0,36	0,40*	Unigest SGIC
56 Sabadell Gta. Extra 32	-3,35	3,19	1,69	0,25	0,70*	Sabadell Asset Mgmt
57 U.Renta: Garant. 2024-II	2,39	3,19	1,82	0,24	0,60*	Unigest SGIC
58 BK Eurostoxx 2024 PP G	-2,46	3,19	1,86	0,19	0,60*	Bankinter Gestión
59 Rural Garantía Bolsa 2025	-5,74	3,14	1,13	0,47	0,55*	Gesocooperativo
60 Laboral Kutxa Euri Gar II	-0,91	3,11	1,42	0,32	0,60*	C. Laboral
61 BK Euribor 2024 II G	0,57	3,02	1,57	0,28	0,37*	Bankinter Gestión
62 Laboral Kutxa B.G. XXIV	-3,77	2,96	1,77	0,27	0,52	C. Laboral
63 BK Eurostoxx 2024 P Gar	-2,91	2,84	1,82	0,19	0,60*	Bankinter Gestión
64 BK Bolsa Americana Gar	-2,16	1,39	0,12	0,68	0,60*	Bankinter Gestión
Fondmapre Garantía VI	—	—	2,08	1,10	0,00	Mapfre Asset Mgmt.
Fondmapre Garantía VII	—	—	—	—	0,59	0,00
BK Ibea 2023 Garantizado	—	—	—	—	0,60*	Bankinter Gestión

Inversiones Alternativas

Objetivo Volatilidad (0% - 2%)

1 Dunas Valor Prudente	9,03	5,75	3,14	0,77	0,30	Dunas Capital
2 Dunas Valor Prudente R	8,10	5,34	2,87	0,76	0,90	Dunas Capital
3 CBK Euri Snt. 15 Univ	-2,64	4,53	1,69	1,05	0,85*	CaixaBank AM
4 BBVA Bonos Valor Relativo	3,73	3,01	1,03	0,83	0,45	BBVA

Objetivo Volatilidad (2% - 4%)

1 Unifond Conservador C	1,14	7,01	2,89	1,47	0,53	Unigest SGIC
2 Wziza Ahorro S	5,33	6,68	3,57	1,32	0,78	Wziza Management
3 Renta 4 Pegunta	-0,44	6,62	2,38	1,62	1,80	Renta 4
4 Unifond Conservador A	-1,60	5,96	2,30	1,38	1,52	Unigest SGIC
5 Renta 4 Valor Relativo	1,24	5,92	2,83	1,18	1,35	Renta 4
6 ING DRI FN Conservad	-2,84	5,59	2,40	1,61	1,20	Amundi Iberia
7 CI Balanced Opp 1	2,26	5,25	3,00	0,99	0,60	C. Ingenieros
8 Abanca G. Conservador	-0,04	4,67	2,13	1,04	0,63	ABANCA Gestion de Act
9 CI Balanced Opp A	-0,63	4,28	2,45	0,92	1,50*	C. Ingenieros
10 BK Multitestrategia	-3,51	2,36	1,72	0,24	1,80	Bankinter Gestión

Ord. Fondo	Rentabilidad				Com. anual	Gestora
	36 meses	12 meses	Desde ene. 24	Últimos 30 días		
Objetivo Volatilidad (4% - 7%)						
1 AGF - Equity Manager C	-4,02	9,23	7,12	-1,08	1,50	Abante Asesores
2 AGF - Equity Manager A	-4,03	9,23	7,12	-1,08	1,50	Abante Asesores
3 AGF - Equity Manager B	-6,83	8,14	6,49	-1,16	2,15	Abante Asesores
4 Dunas Valor Equilibrado I	15,49	7,47	4,01	1,32	0,60	Dunas Capital
5 Dunas Valor Equilibrado R	13,96	6,99	3,70	1,33	1,15	Dunas Capital
6 U Gestión Prudente C	12,60	6,67	3,35	1,10	0,42	Unigest SGIC
7 ING DRI FN Moderado	-4,22	6,50	3,16	1,75	1,20	Amundi Iberia
8 Ibercaja Estrategia Din A	-2,90	6,19	3,14	1,10	1,50	Ibercaja
9 Abanca G. Moderado	2,05	5,92	3,39	0,76	1,09	ABANCA Gestión de Act
10 CBK Diversificado Dinam.	1,87	5,72	2,29	0,43	1,10	CaixaBank AM
11 Dunas Valor Equilibrado D	7,53	5,35	2,00	1,32	0,62	Dunas Capital
12 Sant. PB System Balanced	-3,66	5,24	3,01	0,52	0,00	Santander Asset Mg.
13 Dunas Valor Equilibrado RD	9,48	5,17	1,93	1,33	1,15	Dunas Capital
14 CBK Sel Ret Absoluto FI	4,16	4,96	2,35	0,48	0,92*	CaixaBank AM
15 CBK Euri Snt. 30 Univ	-2,74	4,52	2,86	0,79	1,35*	CaixaBank AM
16 Unifond RF Flexible C	7,48	4,51	3,52	0,44	0,35	Unigest SGIC
17 Grand Gest. Flex. Snt.	7,54	4,26	1,78	0,45	0,16	Grand Wealth Mgmt.
18 Unifond RF Flexible P	—	3,99	3,14	0,40	0,47	Unigest SGIC
19 GVC Gaecco Ret Absoluto	6,82	3,90	6,08	1,40	1,50	GVC Gaecco Gestión
20 Unifond RF Flexible A	5,54	3,70	2,97	0,37	0,77*	Unigest SGIC
21 U Gestión Prudente B	4,12	3,42	1,18	0,46	1,15	Unigest SGIC
22 Sant. Syst. Crecimiento I	-5,19	2,80	0,57	1,20	1,30	Santander Asset Mg.
Dunas Valor Flexible RD	—	—	2,95	1,72	1,60	Dunas Capital
Objetivo Volatilidad (7% - 10%)						
1 Unifond Moderado C	6,33	9,94	6,16	1,18	0,57	Unigest SGIC
2 Dunas Valor Flexible I	21,40	9,13	5,25	1,71	0,80	Dunas Capital
3 Unifond Moderado A	3,25	8,81	5,52	1,09	1,60	Unigest SGIC
4 Dunas Valor Flexible R	19,12	8,49	4,86	1,72	1,55	Dunas Capital
5 ING DRI FN Dinámico	-4,34	8,26	4,87	1,69	1,20	Amundi Iberia
6 Abante Moderado A	3,71	8,06	5,17	1,46	0,60	Abante Asesores
7 Mediogestión	13,68	6,64	4,71	0,87	0,00	Andbank Wealth
8 Dunas Valor Flexible D	10,64	6,56	2,73	1,72	0,80	Dunas Capital
9 CIG Dinámica I	8,52	5,65	4,02	1,05	0,60	C. Ingenieros
10 Forradier Internacional	13,50	5,53	5,00	-0,18	0,90	GVC Gaecco Gestión
11 CIG Dinámica A	5,02	4,31	3,18	0,89	1,50	C. Ingenieros
12 Sant. PB System Dynamic	0,20	4,04	2,49	-2,33	0,00	Santander Asset Mg.
13 Mutua. Gest. Óptima Mod A	-2,23	3,47	3,64	-0,19	1,27	Mutuaactivos
14 Penta Inversión B	5,63	2,90	1,27	0,62	0,00	Renta 4
Objetivo Volatilidad (10% - 15%)						
1 Unifond Dinámico C	13,48	14,33	9,80	0,53	1,32	Unigest SGIC
2 Unifond Dinámico A	10,02	13,10	9,11	0,44	2,20	Unigest SGIC
3 Abanca G. Decidido	7,43	9,50	6,59	0,47	0,09*	ABANCA Gestión de Act
4 CBK Selección Alternativa	0,48	5,26	3,54	0,11	0,02	CaixaBank AM
5 Sant. Syst. Evolución	-7,60	2,53	0,53	1,11	1,60	Santander Asset Mg.
Rentabilidad Absoluta						
1 Bellevue Global Macro B	-1,04	10,55	5,13	1,86	1,40	Bellevue Asset Mgmt
2 MFS Global Top Return A1	11,67	10,01	6,04	2,22	1,05	MFS Meridian F.
3 ALXEN Abs Ret Europ I	22,06	9,92	8,38	3,82	1,50	Allen Asset Manager
4 ALXEN Abs Ret Europ A	20,29	9,35	8,09	3,78	2,25	Allen Asset Manager
5 Unifond RF Eureka Sec A	—	8,52	9,98	0,04	1,80*	Unigest SGIC
6 Cand. Bds Total Ret C C	18,84	8,40	4,18	1,30	0,90	Candriam
7 AF Absol Ret MultiSect	-5,76	7,62	4,05	1,63	1,20	Amundi Iberia
8 U Gestión Prudente A	10,34	5,96	2,95	1,05	1,15	Unigest SGIC
9 CH Solidity & Return LA	-12,55	5,90	0,71	2,33	1,21	Mediolanum
10 Sab.Selec.Altern.-Carte	7,85	5,88	3,27	0,72	0,55	Sabadell Asset Mgmt
11 Sab.Selec.Altern.-Premier	7,50	5,78	3,21	0,71	0,65	Sabadell Asset Mgmt
12 Sab.Selec.Altern.-Empresa	6,90	5,57	3,09	0,69	0,85	Sabadell Asset Mgmt
13 Sab.Selec.Altern.-Plus	6,89	5,57	3,09	0,69	0,85	Sabadell Asset Mgmt
14 Sab.Selec.Altern.-Pyme	6,64	5,46	3,03	0,68	0,95	Sabadell Asset Mgmt
15 Sab.Selec.Altern.-Rise	6,31	5,35	2,97	0,67	1,05	Sabadell Asset Mgmt
16 Cand. Bds Tot Ret C C	2,35	4,91	0,82	1,73	0,60	Candriam
17 BBVA Retorno Absoluto	7,80	4,90	4,63	-0,06	0,90	BBVA
18 CBK Sel Ret Absoluto Est	3,85	4,86	2,29	0,47	1,02*	CaixaBank AM
9 CH Solidity & Return LB	-14,50	4,59	-0,56	1,06	1,21	Mediolanum
20 GVC Gaecco Ret Abs Clas I	8,75	4,53	6,45	1,45	0,43	GVC Gaecco Gestión
21 Transmontana R. A. Andaz	3,26	4,02	2,51	-5,16	2,20	GVC Gaecco Gestión
22 Sant. Gest Dinam Alternat	5,87	3,71	2,62	-0,64	1,00*	Santander Asset Mg.
23 BBVA Bonos Dur Flexible	4,52	2,70	6,23	1,02	0,70*	BBVA
24 Unifond Global Macro P	-7,77	2,65	2,18	1,48	0,70	Unigest SGIC
25 Unifond Global Macro A	-9,01	2,19	1,91	1,44	1,15	Unigest SGIC
26 JPM NM Altz. A-Acc Euri Hdy	-4,83	1,32	1,12	-0,40	1,10	JPMorgan Asset M.
27 SWIM RF Objetivo 2026 A	-8,56	1,13	0,13	0,64	0,20	Singular Asset Mgmt

CUADROS

Plan	Valor último Euros	Rentabilidad acumulada (%)				Grupo
		En 2024	En 1 año	En 3 años	En 5 años	
CI Global Sustainab. ISR	10,08	2,18	5,79	-2,97	-0,28	C. Ingenieros
Uniplan RF Mixta 15	26,18	2,06	6,01	0,81	2,76	Unicorp Vida
PPI Loreto Óptima	21,21	1,97	3,79	0,17	6,21	Loreto Mutua
Agrario Duero PP	8,11	1,96	5,78	-1,56	-1,55	Unicaja
Duero PP	21,78	1,96	5,78	-1,56	-1,56	Unicaja
Trea Conservador PP	18,83	1,95	4,59	-1,86	-0,62	Trea Asset Managem.
Ruralcoop Asturias	8,72	1,93	5,23	-1,28	1,31	Rural
Albanca RF Mixta Cons	7,77	1,87	4,53	-0,89	1,95	Albanca Vida y Pensio.
Fonditel Red Básica	16,09	1,67	4,25	-3,68	-2,59	Fonditel
Caixa Popular	30,20	1,66	4,95	-3,00	-1,77	Rural
RG Mixto 20 II	24,92	1,60	4,84	-3,29	-2,26	Rural
CASER Capital Protegido	6,90	1,38	3,71	-3,06	-3,74	Caser
Acueducto Cap. Protegido	6,69	1,38	3,71	-3,06	-3,74	Caser
AgrarioNuevo Castillejaen	9,36	1,37	4,76	-3,60	-4,25	Unicaja
To Plan Liberbank 2025	9,82	1,28	3,57	0,08	0,49	Unicorp Vida
Generali 2035 PP	9,98	1,15	4,64	—	—	Generali
MPP Moderado	29,18	1,09	4,88	-1,97	0,11	Axa Pensiones
Mapfre Renta	7,25	1,01	3,24	2,05	0,04	Grupo Mapfre
RGa Mixto 2024	7,22	0,98	2,89	-4,24	-2,47	Rural
Mapfre Capital Respons	8,85	0,79	3,42	-1,50	6,38	Grupo Mapfre
Arguia Banca Renta Global	25,63	—	10,59	0,96	4,45	Arguipensiones EGFP
CABK Equilibrio PP	8,69	—	6,55	1,28	5,93	VidaCaixa
CABK Equilibrio Premium	12,71	—	6,75	1,85	6,95	VidaCaixa
BBVA Multiac Conservador	11,50	—	4,62	1,25	0,11	BBVA Pensiones
BBVA Plan Individual	25,35	—	4,76	-0,21	1,58	BBVA Pensiones
Rentabilidad Media		2,64	5,77	1,37	4,61	
Rentab. Media Ponderada		2,38	5,62	0,34	3,03	

MIXTO RENTA FUJA GLOBAL

Finizcos Cauto (2)	11,85	6,16	8,95	1,04	11,01	Caser
Grupo Zurich	15,98	5,56	8,92	0,25	4,04	Deutsche Zurich P
Ibercaja Gest. Evolución	7,41	5,55	7,70	3,67	12,80	Ibercaja
PPI Deuts. Bank Moderado	8,07	5,45	8,73	-5,86	-1,54	Deutsche Zurich P
Ibercaja Confianza Sost.	9,91	5,24	7,93	-4,45	—	Ibercaja
PP de los Ingenieros	10,97	4,93	7,46	-6,48	1,56	C. Ingenieros
PPI Mixto Responsable DB	11,64	4,83	8,62	2,35	9,06	Deutsche Zurich P
Finanbest Efic. RF Mixta	11,78	4,79	7,57	4,34	13,77	Prev. Sanitaria N.
Soci Sel. Gest. Sectors	7,51	4,28	7,25	4,55	7,05	Mutuactivos
Finizcos Conservador (1)	10,27	4,19	7,05	-4,58	-0,48	Caser
Mediolanum RF Mixta	2.404,65	4,18	5,96	-2,09	1,18	Mediolanum Pensiones
Merchbanc Mixto	8,78	3,54	5,25	3,39	8,37	Merchbanc
BS Pentapensión	14,93	3,39	4,99	1,76	6,86	B. Sabadell
PPI Deuts. Bank Conservador	18,94	3,13	5,25	-4,42	-3,89	Deutsche Zurich P
Zurich Moderado	27,35	3,13	5,25	-4,42	-3,89	Deutsche Zurich P
PIbercaja G. Equilibrada	13,27	3,09	5,63	0,40	6,12	Ibercaja
Cajamar G. Futuro 2030	10,95	3,06	6,40	-3,37	4,27	Cajamar Vida
PSN Valor Ahorro	20,55	2,74	4,83	6,61	11,77	Prev. Sanitaria N.
BK Premium Conservador	9,12	2,73	5,44	-0,75	2,00	Bankinter
BS Plan 15 Plus 1	22,84	2,59	4,49	1,31	4,95	B. Sabadell
Uniplan Contigo 2030	10,92	2,37	5,49	-0,56	—	Unicorp Vida
Mapfre Mixto	30,17	2,33	5,07	1,08	7,01	Grupo Mapfre
BS Plan 15 Plus 2	18,81	2,23	3,87	-0,50	1,88	B. Sabadell
BS Plan 15	15,72	2,17	3,76	-0,79	1,39	B. Sabadell
Soci Pensiones	24,19	2,13	4,52	-2,57	7,58	Mutuactivos
March Pensiones 80/20	24,91	1,97	4,53	0,13	5,05	March G.
Santaluia VP 0.Juli 2025	9,89	1,55	3,87	-1,09	—	Santa Lucia
Santaluia MPersonal 2025	9,86	1,43	3,75	-1,29	—	Santa Lucia
CABK Jubilación	101,71	—	5,14	-1,04	2,07	VidaCaixa
Soci Patrimonio	9,45	—	—	1,93	5,29	Mutuactivos
BBVA Plan Prudente	0,93	—	4,21	-2,93	-3,95	BBVA Pensiones
Arguia Banca Pl. Prudente	110,74	—	6,80	2,05	8,97	Arguipensiones EGFP
Rentabilidad Media		3,53	5,96	-0,22	4,65	
Rentab. Media Ponderada		3,43	5,81	-0,85	5,33	

MIXTO RENTA VARIABLE EUROPA

CR Mixto Renta Variable	12,54	8,24	10,08	16,07	29,88	Caser
Liberbank Dinámico	15,13	8,16	11,59	21,55	34,15	Unicorp Vida
Caser RV Mixta 70 PP	11,77	8,11	10,76	14,93	28,08	Caser
Ontinyent Renta Variable	12,03	8,11	10,76	14,93	28,24	Caser
Miralta Crecimiento	7,21	8,11	10,77	14,97	28,45	Caser
Esoluturo PP	8,46	8,11	10,77	14,95	28,43	Caser
Círculo Renta Variable	12,02	8,11	10,77	14,96	28,44	Caser
Bestinvest Plan Mixto	63,80	8,05	11,23	9,71	28,35	Bestinvest
Lloyds PP	19,42	7,76	8,54	6,54	22,82	Santa Lucia
Mi Plan S. Decidido	1,76	7,33	9,81	4,33	16,46	Santander
Cajamar Mixto II	16,34	6,99	10,00	13,79	17,43	Cajamar Vida
Pelayo Vida P.Evolución	15,99	6,73	9,20	10,34	16,96	Santa Lucia
Santaluia VP Gestión Dec	24,85	6,73	9,20	10,33	16,98	Santa Lucia
Trea Impulso PP	10,77	6,62	8,99	12,99	39,77	Trea Asset Managem.
Uniplan RV Mixta 70	9,90	6,49	8,83	10,65	19,24	Unicorp Vida
Caser Premier Mixto	10,40	6,06	8,60	8,67	21,05	Caser
Duero Inversión	38,55	6,01	8,31	6,94	12,14	Unicaja
Ibercaja F. Europa 30-50	9,66	5,98	8,27	8,33	15,45	Ibercaja
Lealtad PP	13,53	5,97	8,43	8,18	20,15	Caser
Círculo Mixto PP	9,31	5,90	8,32	7,88	19,56	Caser
Canarias Renta Mixta PP	8,32	5,90	8,32	7,88	19,56	Caser
Rioja 2 PP	8,68	5,90	8,32	7,88	19,56	Caser
Caser Mixto 50 PP	13,79	5,90	8,32	7,89	19,58	Caser
Ávila Renta Mixta PP	8,88	5,89	8,32	7,88	19,56	Caser
Fonditel	54,34	5,53	7,37	5,02	15,08	Fonditel
Generali Mixto RV 2	10,62	5,53	7,79	10,79	—	Generali
Generali Mixto R. Var.	9,68	5,37	7,52	9,94	18,71	Generali
Albanca RV Mixto Dinámico	21,16	5,31	7,65	10,46	25,70	Albanca Vida y Pensio.
PSN Plan Individual	8,14	5,24	7,94	11,38	27,37	Prev. Sanitaria N.
Ahorro Previsión	14,02	5,12	8,64	9,40	17,49	Unicorp Vida
BK Mixto 75 Boka	37,58	5,12	8,06	9,43	25,51	Bankinter
RGa Mixto 75	13,64	5,12	8,22	12,76	28,13	Rural
Sanity	14,31	5,12	8,22	12,76	28,12	Rural
Dunas Valor Flexible I	136,18	5,10	8,99	20,60	32,92	Dunas Capital
Uniplan Contigo 2038	12,27	5,00	7,91	3,08	—	Unicorp Vida
Destino Futuro 2037 DB	7,69	4,87	7,42	3,74	21,11	Deutsche Zurich P
Zurich Destino 2037	7,70	4,87	7,42	3,74	21,13	Deutsche Zurich P
MPP Equilibrado	21,73	4,81	7,67	8,55	19,38	Axa Pensiones

RÁNKING SEMANAL DE PLANES DE PENSIONES (Continuación)

Plan	Valor último Euros	Rentabilidad acumulada (%)				Grupo
		En 2024	En 1 año	En 3 años	En 5 años	
Santaluia Polar Equilib	65,54	4,76	7,72	4,65	8,15	Santa Lucia
Dunas Valor Flexible R	130,11	4,69	8,27	18,24	28,13	Dunas Capital
Caser Alligator	11,32	4,64	7,26	6,67	11,82	Caser
RGa Mixto 2038	9,22	4,47	7,77	10,02	26,66	Rural
Uniplan RV Mixta 50	9,94	4,45	7,46	5,86	11,25	Unicorp Vida
Albanca RV Mixto Decidido	9,34	4,43	6,79	6,89	16,14	Albanca Vida y Pensio.
Mi Plan S. Moderado	1,38	3,87	6,75	-1,11	5,63	Santander
Cat Previsio	15,79	3,07	5,24	11,16	11,40	GCO Gestora de Pens.
Azuvalor Consolidación	131,14	3,01	4,47	31,66	35,50	Dunas Capital
Mujer XXI	9,09	2,99	6,28	3,09	9,73	Rural
RGa-Mixto 40	8,02	2,99	6,29	3,09	9,73	Rural
Santa Lucia Panda Prod.	70,10	2,94	6,43	0,94	2,20	Santa Lucia
CI EuroMarket RV 75	7,50	2,87	6,24	-1,67	16,49	C. Ingenieros
Generali 2045 PP	10,25	2,85	5,61	—	—	Generali
RGa Mixto 2031	8,00	2,80	5,26	1,65	10,56	Rural
Generali 2055 PP	10,09	-0,10	2,66	—	—	Generali
CABK Crecimiento	26,45	—	8,71	5,67	13,68	VidaCaixa
CABK Oportunidad PP	16,53	—	13,44	16,18	38,19	VidaCaixa
Rentabilidad Media		5,44	8,21	9,58	20,89	
Rentab. Media Ponderada		5,07	8,29	4,70	14,19	

MIXTO RENTA VARIABLE GLOBAL

Cobas Mixto Global, PP	120,47	16,34	18,53	45,30	54,34	Cobas Pensiones
Ibercaja P.Gest. Audaz	14,52	12,24	13,80	18,85	49,35	Ibercaja
Finizcos Atrévete (5)	16,10	11,37	13,91	15,83	42,91	Caser
Tresis Carte.Crecimiento	19,43	10,62	15,79	18,61	45,96	Medvida Partners
Finizcos Decidido (4)	14,52	9,90	12,50	11,02	31,99	Caser
Santaluia VP 0.Juli 2055	11,77	9,64	10,28	3,24	—	Santa Lucia
Santaluia MPersonal 2055	10,60	9,62	10,26	3,12	—	Santa Lucia
Ibercaja Sost.y Solidario	18,52	9,28	8,85	4,94	31,05	Ibercaja
B&H Jubilación PP.	13,67	8,96	13,29	15,19	42,09	Caser
Zurich Dinámico	16,11	8,94	12,62	4,60	15,57	Deutsche Zurich P
PPI Deuts. Bank Dinámico	11,79	8,94	12,61	4,59	15,56	Deutsche Zurich P
Uniplan Contigo 2054	13,75	8,88	10,60	8,75	—	Unicorp Vida
Feelcapital 50	137,07	8,28	10,53	22,99	31,87	Prev. Sanitaria Nacional
Santaluia VP 0.Juli 2045	11,25	8,20	10,02	5,94	—	Santa Lucia
Santaluia MPersonal 2045	10,67	8,15	9,97	5,29	—	Santa Lucia
Finizcos Equilibrado (3)	12,78	7,82	10,54	5,51	20,80	Caser
Abante Variable	15,88	7,70	10,23	11,82	23,32	Abante Pensiones
Uniplan Contigo 2046	13,57	7,52	9,67	6,67	—	Unicorp Vida
Tresis Carte.Equilibrada	16,67	7,51	11,06	4,33	18,51	Medvida Partners
PIbercaja G. Crecimiento	15,03	7,17	9,40	5,88	21,15	Ibercaja
BK Premium Dinámico	7,62	6,63	9,06	12,22	—	Bankinter
Santaluia Parlo Decidido	64,06	6,42	8,74	6,54	11,53	Santa Lucia
CI Climate Sustainab. ISR	9,57	6,41	10,49	0,35	21,72	C. Ingenieros
BS Plan 60 Plus 1	7,34	6,29	7,45	7,75	23,75	B. Sabadell
BS Plan 60 Plus 2	6,80	6,17	7,24	7,14	22,54	B. Sabadell
BS Plan 60	9,91	6,04	7,02	6,46	21,35	B. Sabadell
Profit Previsión	143,79	6,01	7,48	14,62	23,12	Dunas Capital
Cajamar G. Futuro 2050	13,54	5,65	9,93	10,22	27,97	Cajamar Vida
Mapfre Crecimiento	11,16	4,73	8,07	9,30	28,09	Grupo Mapfre
BK Premium Moderado	15,77	4,71	7,25	6,39	18,55	Bankinter
Santaluia MPersonal 2035	10,41	4,66	7,60	2,38	—	Santa Lucia
Santaluia VP 0.Juli 2035	10,93	4,66	7,62	2,42	—	Santa Lucia
Agrotopia	9,86	4,45	7,46	5,87	11,28	Unicorp Vida
Medvida Partners Decidido	10,53	4,33	8,44	5,81	18,86	Medvida Partners
Cajamar G. Futuro 2040	12,22	4,24	7,99	2,78	15,25	Cajamar Vida
Caja Ingenieros Skyline	9,59	4,15	10,12	1,32	13,12	C. Ingenieros
To Plan Liberbank 2045	11,51	4,03	5,09	9,02	18,45	Unicorp Vida
March Pension 50/50	11,57	3,46	6,36	7,16	20,70	March G.
To Plan Liberbank 2035	11,02	3,08	4,60	6,04	12,68	Unicorp Vida
A&G Equilibrado PP	12,19	—	8,14	-2,67	9,08	Mutua. Collegi Engin.
BBVA Plan Dinámico	1,39	—	8,02	10,66	22,31	BBVA Pensiones
A&G Variable PP	11,08	—	8,27	-2,48	12,65	Mutua. Collegi Engin.
BBVA Plan Equilibrado	1,17	—	6,24	4,69	11,61	BBVA Pensiones
Asafarma Equilibrado	12,22	—	8,27	-2,56	9,17	Mutua. Collegi Engin.
Asafarma Variable	11,09	—	8,27	-2,54	12,59	Mutua. Collegi Engin.
CABK Crecimiento Premium	17,50	—	9,14	6,92	15,95	VidaCaixa
Cabk Destino	13,37	—	7,02	3,88	14,04	VidaCaixa
Arguipen Profim Disc 50	126,71	—	9,44	5,80	22,75	Arguipensiones EGFP
Soci Futuro	8,10	—	—	4,32	14,00	Mutuactivos
Rentabilidad Media		7,26	9,49	7,60	22,44	

El autor ve escandaloso que el PSOE dé al independentismo la llave de la Hacienda de todos y permita la quiebra territorial de España.

Cenando en la Generalitat



ENSAYOS LIBERALES

Tom Burns
Marañón

En tiempos cuando Jordi Pujol lo era todo en Cataluña y Convergència i Unió, la federación de partidos que dirigía, pactaba en beneficio propio con el partido más votado a nivel nacional, fuese el de Felipe González o el de José María Aznar, se celebraron en Barcelona unas *Tertulias Hispano-Británicas*, siendo éstas un foro que reúne anualmente al *establishment* político, académico, económico y mediático de ambos países. La tarde que comenzaron las sesiones de trabajo, Pujol tomó la palabra mientras circulaba el cava en el coctel previo al refrigerio que ofrecía a los contertulios en la sede de la Generalitat. Como era de esperar el político catalán, hablando un inglés entendible, se detuvo extensamente en explicar la singularidad milenaria de Cataluña.

Al pasar a la cena en el Salón de Sant Jordi, la delegación británica se quedó maravillada por las proporciones de la estancia y la profusión pictórica en sus paredes. “¿Qué cosas ocurrieron aquí?”, me preguntó un diputado de la Cámara de los Comunes que tenía a mi lado. Le dije que, entre otras, en ese mismo lugar los Reyes Católicos recibieron a Cristóbal Colón a su vuelta de descubrir el Nuevo Mundo en 1492. “Mira, ahí tienes la escena”, le dije, señalando el enorme lienzo que retrataba a Isabel y Fernando y al descubridor. “Pero, de eso no nos dijo nada Mr. Pujol”, dijo mi acompañante. “Pues no. Eso se lo calló”, le contesté. Como era de esperar el presidente de la Generalitat no había mencionado España a lo largo de su prolongada perorata.

La imagen de los monarcas y la na-

vegante ya no adorna el salón. Tampoco están los cuadros que conmemoran la batalla de Las Navas de Tolosa, 1212, que marcó un antes y un después en la larga Reconquista. Ni la de Lepanto, 1571, que preservó el Mediterráneo para la Cristiandad. Y no cuelgan los de hitos que son cercanos a Cataluña: el Compromiso de Caspe, 1412, que al unir el Principado a la Corona de Aragón sirvió para salvar el patrimonio político catalán, y los enfrentamientos del Bruch, 1808, donde un espléndido pastorcillo aterró con su tambor a la tropa del gabacho invasor.

Haciendo alarde de wokismo puro, Pere Aragonès, el presidente en funciones de la Generalitat, dijo que estos lienzos “imponían un relato que alentaba el imperialismo y el colonialismo”. Las obras eran “españolistas”, explicó la semana pasada cuando con júbilo dio cuenta de la retirada de todas ellas como hecho central de una amplia remodelación del histórico salón. “Españolista”, en boca de los supremacistas del independentismo catalán, es lo más vil que se puede ser en esta vida.

Los lienzos han sido enrollados y esto es de agradecer porque el fanatismo identitario es capaz de cualquier barbaridad. Al menos no han sido destruidos como fueron los gigantes Budas de Bamiyán por los talibanes hace más de veinte años. Y, además, es muy posible que el salón, que es toda una joya de proporcionalidad renacentista, haya recuperado para bien mucha luminosidad. Pero esta no ha sido la razón por la cual se han eliminado estos cuadros.

El *cuadrocidio*, que les ha dado un gran subidón a quienes lo han perpetrado, se ha realizado por motivos ideológicos y esta es la peor causa que pueda haber para hacer cualquier cosa. Parafraseando a Lord Acton, aquel sensato y liberal cosmopolita de la época victoriana británica, toda ideología corrompe y la



El salón Sant Jordi del palacio de la Generalitat, antes del desmantelamiento de las pinturas que cubrían sus paredes.

Parafraseando a Acton, toda ideología corrompe y la ideología absoluta corrompe absolutamente

Controlar el presente le facilitará al nacionalismo el salto a la soberanía futura

ideología absoluta corrompe absolutamente. El nacionalismo identitario es la más execrable de cuantas han azotado la humanidad a lo largo de la historia. Lo es porque manipula el pasado para controlar el presente y, así, construir un futuro excluyente.

Borrar la memoria de los Reyes Católicos y Colón en el Salón de Sant Jordi, y a Alfonso VIII de Castilla, Pedro II de Aragón y Sancho VII de Navarra en La Navas de Tolosa, a Fernando de Trastámara, el de Antequera, en Calpe, a Don Juan de Austria en Lepanto y al tamborero del Bruch a la entrada de la montaña de Montserrat, es manipular el pasado. A esto se dedica el independentismo catalán que denun-

cia todo lo que huele a “españolista”.

El separatismo es muy libre de reinventar la historia porque la democracia liberal se lo tolera. Lo que no tiene un pase, sin embargo, es que se le dé al independentismo todas las herramientas que necesita –la amnistía y la llave de la Hacienda de todos para su uso exclusivo, por ejemplo– para controlar un presente que le facilitará el salto a la soberanía futura. Y lo escandaloso es que el Partido Socialista permita la quiebra territorial.

El diputado inglés de las Tertulias conocía poco de España y menos de Cataluña. Pero aprendía con rapidez. Durante la cena me dijo: “Me parece que Mr. Pujol quiere una España al menos confederal”.

Expansión

DIRECTORA ANA I. PEREDA

DIRECTORES ADJUNTOS: Manuel del Pozo, Iñaki Garay

Subdirector: Pedro Blumun. Desarrollo digital: Amparo Polo. Corresponsal económico: Roberto Casado. Redactores jefes: Mayte A. Ayuso, Juan José Garrido, Tino Fernández, Javier Montalvo, Emelia Viana, Clara Ruiz de Gauna, Estela S. Mazo, José Orihuel (Cataluña) y Miguel Ángel Patiño.

Empresas Víctor M. Osorio / Finanzas/Mercados Laura García / Economía Juan José Marcos / Opinión Ricardo T. Lucas / Directivos Nerea Serrano Nueva York Sergio Saiz / Londres Artur Zanón / Comunidad Valenciana Julia Brines / Diseño César Galera / Edición Elena Secanella



EDITORA

Unidad Editorial Información Económica, S.L.U.
Avenida de San Luis, 25 (28033 Madrid)
Teléfono de contacto: 91 443 50 00

ADMINISTRADORES

Marco Pompignoli
Laura Múgica

COMERCIALIZACIÓN DE PUBLICIDAD

Unidad Editorial, S.A.

DIRECTOR GENERAL DE PUBLICIDAD

Sergio Cobos

Este periódico se imprime
diariamente en papel
reciclado y procedente
de bosques sostenibles.

Expansión

© Unidad Editorial, Información Económica SLU, Madrid 2024. Todos los derechos reservados. Esta publicación no puede ser -ni en todo ni en parte- reproducida, distribuida, comunicada públicamente ni utilizada o registrada a través de ningún tipo de soporte o mecanismo, ni modificada o almacenada sin la previa autorización escrita de la sociedad editora. Conforme a lo dispuesto en el artículo 32 de la Ley de Propiedad Intelectual, "queda expresamente prohibida la reproducción de los contenidos de esta publicación con fines comerciales a través de recopilaciones de artículos periodísticos".

EL CONSUMO DE CONTENIDO DEPORTIVO EN LA PLATAFORMA SE HA DISPARADO UN 45% Y SU PREVISIÓN ES QUE SIGA SUBIENDO. NETFLIX, AMAZON Y APPLE TAMBIÉN QUIEREN 'METER UN GOL' CON EL DEPORTE.

YouTube quiere subirse al tren de los eventos deportivos

Josh Noble. Financial Times

El número de usuarios de YouTube que ven deportes en la plataforma de *streaming* aumenta rápidamente, según su consejero delegado Ned Mohan, a medida que crece el número de personas que cambian el *smartphone* por la televisión para ver videos online.

En declaraciones a *Financial Times* durante los Juegos Olímpicos de París, Mohan afirma que el año pasado se visualizaron más de 35.000 millones de horas de contenido deportivo en YouTube, un 45% más que el año anterior.

Gran parte de ese crecimiento se explica por espectadores que optaron por una experiencia más tradicional para ver la *app* de videos online a través de su televisor, según explica.

"Hemos visto crecer el visionado y el consumo de YouTube en las pantallas de televisión. No es sólo la pantalla más grande de la casa, es en la que más crecemos", afirma Mohan, que asumió las riendas de YouTube el año pasado. "No es de extrañar, porque si te pones en la piel de un consumidor o un aficionado a los deportes... Es una gran pantalla para consumir ese tipo de contenidos".

Presencia en París

YouTube, propiedad de Alphabet, la matriz de Google, no es socio oficial del Comité Olímpico Internacional (COI). Sin embargo, tiene acuerdos con algunas de las principales cadenas olímpicas, como *NBCUniversal* en EEUU y *Eurosport* de Warner Bros Discovery en Europa, para retransmitir conte-



nidos destacados de los Juegos Olímpicos de París 2024.

La plataforma también está trabajando con *influencers* para ofrecer imágenes entre bastidores de los Juegos y otro "contenido complementario" desde París. En Latinoamérica, YouTube retransmite en directo algunos deportes en colaboración con el *influencer* brasileño Casimiro y la cadena mexicana *Claro Sports*, ofreciendo la opción de ver cuatro eventos de forma simultánea en una pantalla.

El año pasado, YouTube empezó a retransmitir partidos de la NFL en directo, mediante un contrato de siete años por valor de 14.000 millones de dólares (12.900 mi-

El año pasado se visualizaron más de 35.000 millones de horas de deportes en YouTube

llones de euros) para emitir el principal partido de los domingos en todo EEUU. Desde entonces, la plataforma también ha firmado acuerdos con otras dos competiciones deportivas con la esperanza de ampliar su alcance: la *Women's Super League*, la máxima categoría del fútbol femenino profesional en Inglaterra, y *F1 Academy*, una nueva serie de automovilismo para mujeres pilotos.

"En este mundo en el que la

audiencia está tan fragmentada y los espectadores tenemos infinitas opciones para consumir los contenidos en nuestros teléfonos móviles... Una de las cosas que realmente creo que une a la gente y crea esa experiencia colectiva es el deporte, el deporte en directo en particular, y lo vemos también en YouTube", explica Mohan.

Amazon, Apple, Netflix...

Las plataformas de *streaming* han entrado en el deporte en todo el mundo, aunque el ritmo varía según la empresa. Amazon tiene acuerdos para retransmitir la *Champions League*, la NFL, Roland Garros y, recientemente, cerró



MÁS DEPORTE

YouTube tiene acuerdos para retransmitir partidos de la NFL (foto de la izq.) y eventos de los JJOO. Amazon emite la *Champions*, Roland Garros o la NBA (arriba); Apple tiene derechos de la MLB; y Netflix también retransmite la NFL.

El último informe de resultados de Alphabet reveló unos ingresos por publicidad en YouTube de 8.700 millones de dólares en el segundo trimestre. Esta cifra supuso un aumento del 13% respecto al año anterior, pero fue inferior a los 8.900 millones de dólares previstos por los analistas, ya que YouTube se enfrentó al creciente desafío de TikTok.

Según la empresa, cada año se ven en YouTube cientos de miles de millones de horas de contenidos, siendo los deportes una parte relativamente pequeña del total. Pero ante la creciente competencia en el *streaming*, Mohan afirma que es probable que la presencia de YouTube en el deporte crezca considerablemente en un futuro próximo.

"Por utilizar una analogía deportiva, estamos en el inicio del partido", apunta. "Llevamos muchos años trabajando en estrecha colaboración con ligas de todo el mundo, con nuestros socios de retransmisión y con nuestros socios de medios de comunicación de todo el mundo. Pero, a pesar de ello, todavía estamos iniciando nuestro camino".

ESUE

www.escuelaunidadeditorial.es

Tu Futuro es Transformación Digital

Máster
de Formación Permanente
**GESTIÓN EDITORIAL
Y MARKETING DIGITAL**
Universidad de Alcalá

Máster en
**DIGITALIZACIÓN
EN MODA Y RETAIL**

Avalada por:

MARCA**EL MUNDO****Expansión****TELVA** Universidad
de Alcaláinformacion@escuelaunidadeditorial.esEDICIÓN
**24
25**

Lar prende la mecha del inmobiliario

RESURGIR DEL 'RETAIL' La opa de Hines y Grupo Lar vuelve a colocar las Socimis, muy castigadas en Bolsa, en el foco.

Rebeca Arroyo, Madrid

Lar España abrió la veda a las Socimis en el Mercado Continuo y su estreno en Bolsa, en marzo de 2014, representó la vuelta de las inmobiliarias al parque, algo que no ocurría desde 2007 con el estreno bursátil de Realia. En su primera década de vida Lar España ha sabido salvar varios obstáculos como el temor a la apocalipsis del retail derivada del boom del comercio electrónico, el impacto de la pandemia en el consumo o, más recientemente, la caída en las valoraciones de los activos ante la subida de los tipos.

Una muestra de que la Socimi ha pasado las distintas pruebas con nota es que la empresa vuelve a acaparar el foco del inversor tras la opa lanzada por la gestora estadounidense Hines y la española Grupo Lar, artífice y gestor de la Socimi y uno de sus principales accionistas. El precio propuesto en la opa, de 8,10 euros, representa una prima del 16% sobre el último marcado antes del anuncio de la oferta. Si se toma como referencia el valor de cierre de 2023, la prima sería del 30% y del 50%, frente a julio de 2023.

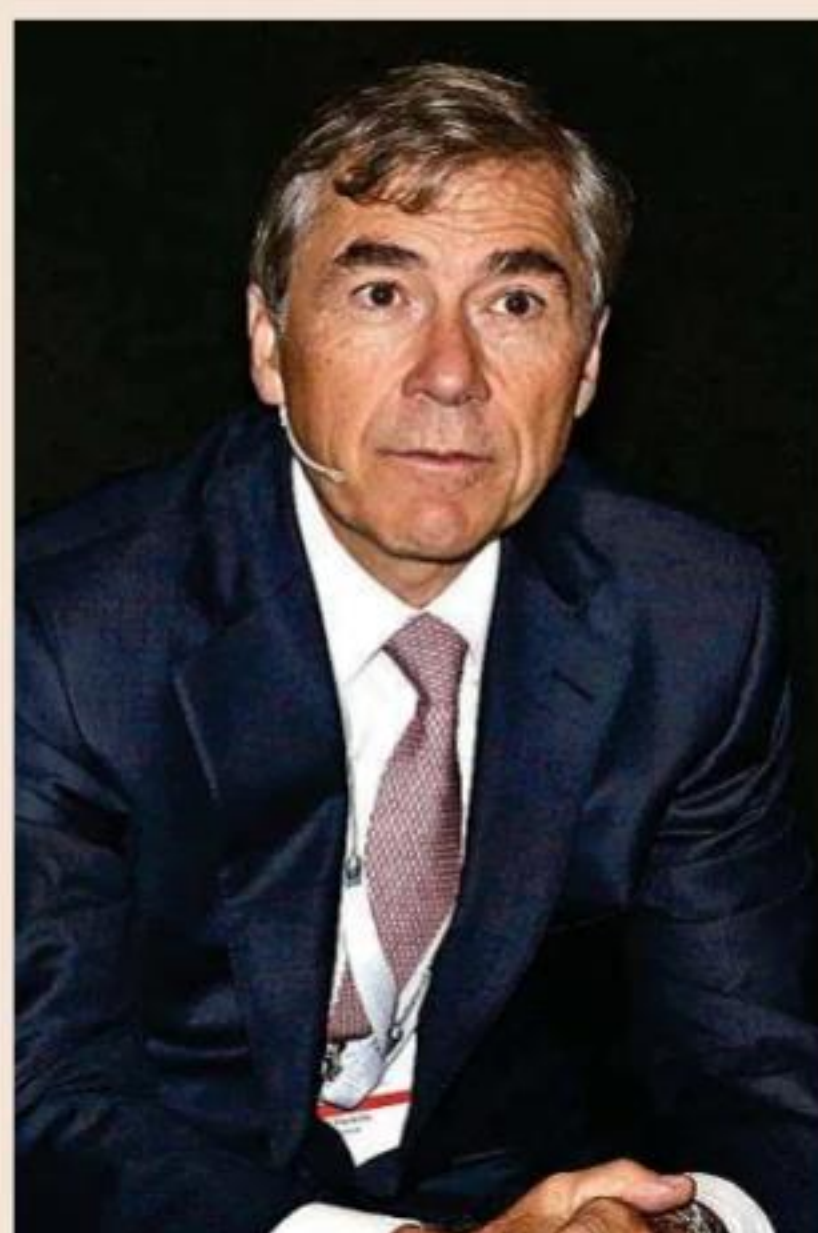
Para calibrar la importancia de la oferta hay que tener en cuenta el momento en el que se lanza. Los fondos tienen ahora más complicado levantar capital y convencer a los consejos de inversión de que merece la pena decantarse por activos inmobiliarios frente a otras alternativas como la renta fija o la variable. Una muestra de esto es que, según CBRE, la inversión en compraventa de activos en el primer semestre se ha mantenido plana, con 5.500 millones, tras un 2023 ya de por sí poco activo.

Pese a todo, Hines y Grupo Lar cuenta con un aval bancario de 609 millones de euros que respalda la oferta y han asegurado crédito por parte de Santander y de Morgan Stanley para seguir creciendo.

Inversor internacional

El interés por parte del inversor institucional por Lar España no es nuevo. La Socimi captó 400 millones en su salida a Bolsa con una importante demanda por parte del capital internacional y con un inversor ancla de la talla de Pimco (Pacific Investment Management Company), la mayor gestora de renta fija del mundo.

Pimco fue reforzándose en el capital de Lar España con la compra de acciones hasta su salida en enero de 2022, cuando traspasó su participación al fondo sudafricano Vukile por



Miguel Pereda, presidente ejecutivo de Grupo Lar.



Vanessa Gelado, directora general de Hines España.



Alfonso Brunet es el CEO de Castellana Properties.

PRINCIPALES ACCIONISTAS DE LAR ESPAÑA



Expansión

Fuente: Lar España y CNMV

97 millones. No era la primera vez que Vukile mostraba su interés por Lar España. Como publicó EXPANSIÓN en septiembre de 2019, antes del estallido del Covid, el fondo ya sondeó a los principales accionistas con intención de lanzar una opa sobre la Socimi, operación que finalmente no prosperó.

Todos los ojos están puestos ahora en el fondo sudafricano que, a través de Castellana Properties, controla ya el 28,7% del capital. Vukile entró en Lar España a un precio de 5,35 euros por acción y, si aprovecha la oferta de Hines y Grupo Lar, saldría de la empresa con cuantiosas plusvalías.

El precio de la opa es un 50% superior al precio de entrada, aunque

El interés de Hines se suma al demostrado en su día por Pimco o Vukile, por ahora su mayor accionista

También se han producido movimientos en el capital de Árima, Merlin o Colonial en los últimos meses

refleja un descuento del 20% sobre el valor neto de los activos de Lar España que, según los últimos datos comunicados, ascendía a 10,14 euros por acción.

TRAYECTORIA

- **Debutó en Bolsa** en marzo de 2014, convirtiéndose en la primera inmobiliaria que daba el salto al parque desde 2007 y la primera en cotizar en el Continuo como Socimi.
- En su estreno bursátil **Pimco** actuó como inversor ancla con una inversión inicial de 50 millones. Grupo Lar, gestor de la Socimi, invirtió por su parte 10 millones en su arranque.

- Pimco llegó a ser el mayor accionista de la Socimi hasta que en enero de 2022 vendió su 21% a Castellana Properties (controlada por **Vukile**) por 97 millones (5,35 euros por título).
- **Hines y Grupo Lar** anunciaron el pasado 12 de julio una opa de 8,10 euros por acción por el 90% de la Socimi. Los ojos están puestos en Vukile, que controla ahora un 28,7% de Lar.

En su año y medio en Lar, además, el fondo ha percibido 32 millones de euros en dividendo de la Socimi española.

Si, por el contrario, Vukile decide sacar la artillería y lanzar una contraopa tendrá que buscar financiación o un caballero blanco que le permita superar la oferta de Hines y Grupo Lar. Otra alternativa, más improbable, es que se mantenga en el accionariado. El único requisito de los oferentes para seguir adelante con la opa es contar con una mayoría en el capital y, de momento, al 10,12% de Grupo Lar se suma el 10,8% de Brandes que acudirá a la opa y el 0,67% de Eurosazor Activos, sociedad de Rafael Ortiz, que se

ha comprometido a aceptar la oferta con su 0,67% y a reinvertir en Grupo Lar Retail los ingresos obtenidos por la venta de las acciones.

Otros movimientos

Además de Lar, se han producido movimientos recientes en otras Socimis, como la opa del banco suizo J. Safra Sarasin sobre la Socimi Árima por 245 millones, la entrada de CriteríaCaixa con un 17% en el accionariado de Colonial o la ampliación de capital de Merlin por 920 millones.

La entrada de nuevos fondos en las Socimis demuestra que, a los bajos precios de cotización actuales, estas compañías son una oportunidad en Bolsa para muchos inversores.

DIRECTIVOS EN VERANO

CON ADN ESPAÑOL

Así es el rascacielos de Amancio Ortega en Nueva York

PONTEGADEA El fundador de Inditex compró el edificio en el corazón financiero de Manhattan hace menos de dos años.



Sergio Saiz, Nueva York
8.500 dólares (7.850 euros) es lo que les cobra Amancio Ortega a sus inquilinos en Nueva York por un apartamento de dos dormitorios. Algo más si es uno de los pisos premium con vistas al World Trade Center en la Torre 19 Dutch. También se puede alquilar un estudio por algo más de 4.200 dólares mensuales. Aunque sea pequeño, uno de sus encantos es que está a 230 metros de altura sobre las ruidosas calles de Manhattan, por lo que ofrece tranquilidad y una panorámica envidiable de la ciudad. Otra ventaja: acepta mascotas, por no hablar de que tiene un centro de fitness, una azotea comunitaria donde se pueden hacer fiestas al aire libre, salas privadas para trabajar, un

El alquiler de un estudio en la Torre 19 Dutch cuesta más de 4.000 euros mensuales

El empresario español adquirió la propiedad por cerca de 450 millones de euros

espacio para tomar café y otro para jugar al billar...

Amancio Ortega, a través de su patrimonial Pontegadea, se hizo con esta propiedad hace menos de dos años. Pagó por el rascacielos de apar-

tamentos de lujo 487,5 millones de dólares (450 millones de euros), además de otros 16 millones para hacer frente al impuesto de transmisiones.

No es el único edificio que el fundador de Inditex tiene en Estados Unidos, pero sin duda se trata de una de las joyas de su cartera. Construido en 2014, se trata de un rascacielos con una fachada totalmente acristalada con una superficie que ronda los 28.000 metros cuadrados. En total, está dividido en 483 residencias de lujo y se encuentra en el centro del Distrito Financiero de Manhattan, una de las zonas más cotizadas de la ciudad. A solo siete minutos andando del Ayuntamiento de Nueva York y a diez minutos de la Bolsa.

Además, esta es la primera inversión residencial que el hombre más rico de España hizo en Estados Unidos, donde previamente había comprado centros logísticos. Poco después de hacerse con este rascacielos, adquirió la Torre Kiara en Seattle, 461 apartamentos de lujo por los que pagó 323 millones de dólares (295 millones de euros). Después de estas operaciones, volvió a apostar por sus activos preferidos en el país y hace justo un año se anunció la compra de unos almacenes en Los Ángeles por 109 millones de dólares (101 millones de euros), con lo que se convirtió en el casero de Walmart, la mayor cadena de supermercados de Estados Unidos.



El rascacielos 19 Dutch está situado en el corazón del Distrito Financiero, a solo unos pasos del Ayuntamiento de Nueva York y la sede de la Bolsa en la cercana Wall Street. Su azotea, ofrece una vista panorámica de la ciudad con el One World Trade Center como vecino (foto inferior derecha).



LIDERAZGO HISTÓRICO

La rebeldía y el talento de Florence Nightingale

PIONERA Contribuyó a la profesionalización global de la enfermería.

Ana Choperena, Madrid

En una sociedad en la que la inmediatez del presente nos empuja a vivir sin apenas conciencia del pasado, y donde la deshumanización se consolida, resulta interesante reflexionar sobre la vida de una enfermera del siglo XIX que, a través de su determinación, fue capaz de interferir, no solo en los límites que impedían a las mujeres acceder a ciertas esferas sociales, sino también en la historia de los cuidados.

A pesar del desarrollo económico en la Inglaterra victoriana de mediados del siglo XIX, la vida era difícil para millones de personas que emigraron de los entornos rurales a las ciudades. En un ambiente progresivamente industrializado, surgieron nuevos problemas de salud, debido a las condiciones laborales indecentes y extenuantes. Paralelamente, Inglaterra luchaba contra Rusia en la Guerra de Crimea (1853-1856). Las pésimas condiciones de los soldados requerían, además de recursos materiales, personal cualificado para atender las necesidades sanitarias. Además, las mujeres estaban excluidas de la educación, del voto y de acceder a ciertas profesiones. Carecían de voz y enfrentaban muchas barreras para participar en la esfera pública.

En este contexto, Florence Nightingale (1820-1910), mujer de clase privilegiada, tuvo la oportunidad de relacionarse con la élite social de su época. Su vocación hacia la atención de las personas llevó a escoger la enfermería como ámbito profesional. A pesar de la oposición de su madre y su hermana, Nightingale fue consolidando su inclinación hacia el cuidado de los demás. Su formación la situó en un lugar privilegiado para aceptar la invitación de su amigo Sidney Herbert, secretario de Guerra, para encabezar una delegación de enfermeras que enfrentara la calamitosa situación sanitaria en Crimea. Gracias a su enfoque científico —el triaje de los enfermos, la ventilación de las habitaciones, la organización de las dietas, la desinfección de las estancias— Nightingale logró reducir la tasa de mortalidad de los heridos británicos del 42,7% al 2,2%. En agradecimiento, el Gobierno británico le otorgó fondos para construir la primera escuela civil de enfermeras en el Hospital Santo Thomas en Londres, en 1860. Nightingale contribuyó así a la profesionalización global de los cuidados de enfermería y a su reconocimiento social.



Florence Nightingale (1820-1910) fue un icono de libertad para miles de mujeres.

Nightingale logró reducir la tasa de mortalidad de los soldados británicos del 42,7% al 2,2%

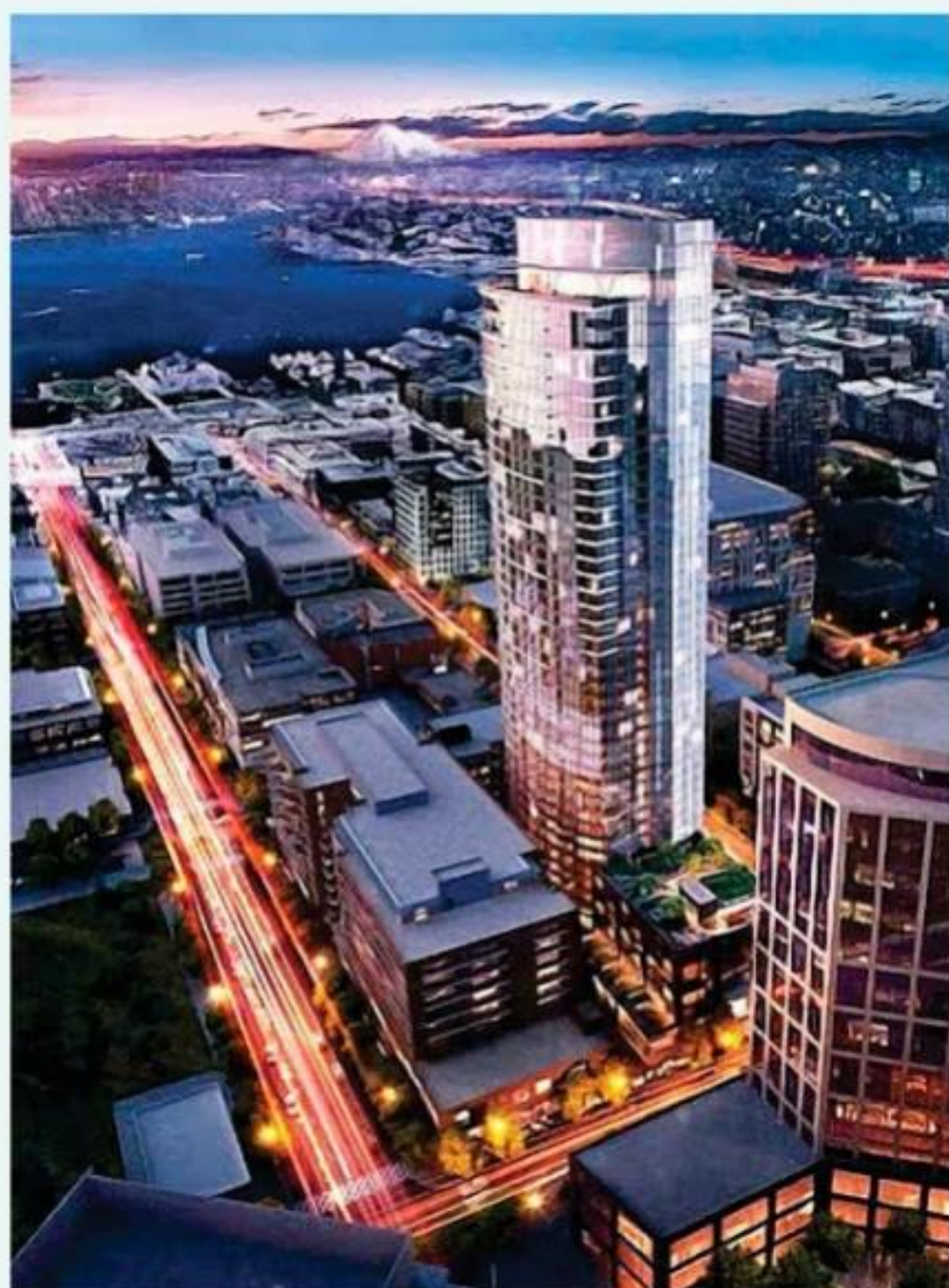
Proporcionó a las mujeres un medio de vida más allá de las actividades domésticas tradicionales

Su objetivo no se reducía a definir una enfermería digna y científica, sino también a proporcionar a las mujeres un medio de vida más allá de las actividades domésticas tradicionales, cuestionando los roles femeninos y demostrando que las mujeres podían trabajar con la misma eficacia que los hombres. En 1852 escribió un breve ensayo, *Cassandra*, en un intento por transformar su desesperación en rebeldía. *Cassandra* se puede considerar un alegato revolucionario en el que Nightingale plantea cuestiones sobre el papel de las mujeres en el trabajo y su oposición a la vida ociosa impuesta. La elección del mito de *Cassandra*, una princesa troyana condenada a no ser creída pese a sus profecías, es reveladora. Nightingale luchó por de-

mostrar que las mujeres podían trabajar igual que los hombres y defendió que lo que caracterizaba a una buena enfermera era el estudio y la formación. Su principal objetivo fue transformar una actividad hasta entonces restringida al ámbito doméstico o religioso, en una profesión formal y reglada. Las enfermeras ya existían, pero las connotaciones y el nivel de formación diferían sustancialmente de otras actividades profesionales emergentes. La configuración de una profesión accesible a las mujeres, cuando estaban excluidas de derechos elementales como la educación o el voto, fue su mayor reto.

Nightingale escribió *Cassandra*, mucho antes de sus gestas en Crimea, como un acto desesperado de rebeldía contra el confinamiento de las mujeres en la sociedad victoriana. Para lograr la libertad, dirigió la atención al trabajo como vía de liberación. Invocando a una heroína griega, luchó por hacerse oír en una sociedad que relegaba a las mujeres al ámbito doméstico y las animó a seguir un nuevo camino de libertad, el de los cuidados de enfermería, cargado de maravillosas e inesperadas posibilidades.

Profesora de la Facultad de Enfermería. Universidad de Navarra



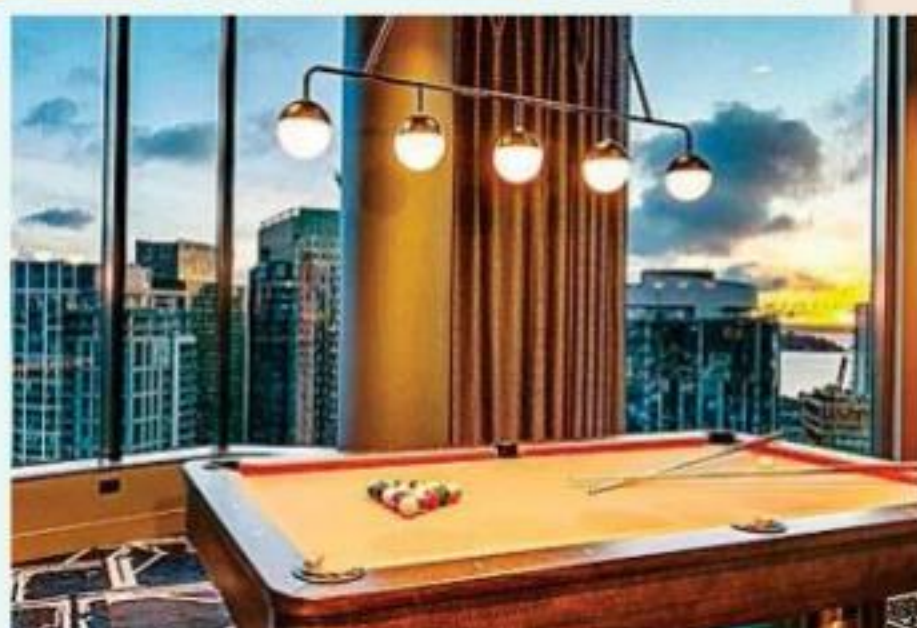
Bienvenidos al lujo de Seattle

40 pisos y 133 metros de altura definen la Torre Kiara. El 'skyline' de Seattle (Washington) es un poco más modesto que el de Nueva York; así nadie hace sombra a la conocida como 'Aguja Espacial', el edificio más reconocible de la ciudad por su inconfundible silueta. Y allí, en el mismo barrio, a solo unos pasos también de donde se encuentra la sede de la Fundación Gates, Amancio Ortega compró Kiara, un complejo de apartamentos de

lujo. La operación se cerró en diciembre de 2022 por un precio de 323 millones de dólares (295 millones de euros). Vivir allí cuesta, como mínimo, 2.222 dólares (2.052 euros) mensuales por un estudio de 44 metros cuadrados, aunque en estos momentos hay apartamentos de hasta tres dormitorios disponibles por poco más de 19.000 dólares al mes, es decir, unos 17.500 euros.



Kiara es una de las torres más altas del 'skyline' de Seattle y cuenta con más de 450 apartamentos. Entre sus atractivos están las zonas comunes del edificio, que incluyen desde billar hasta sala de cine y biblioteca.



DIRECTIVOS EN VERANO

UN NUEVO DESAFÍO

Inteligencia artificial para ser sostenible

VENTAJA Las empresas pueden apoyarse en esta tecnología para enfrentarse a la exigencia regulatoria.

Julia Binder y José Parra Moyano.
Lausana (Suiza)

Las herramientas basadas en inteligencia artificial (IA) pueden resultar útiles para responder a las exigencias regulatorias en materia de sostenibilidad. Sin embargo, estas herramientas también tienen su propio impacto medioambiental y hay que encontrar el equilibrio para que su implantación aporte más de lo que resta.

La sostenibilidad está ganando cada vez más importancia entre las preocupaciones de las empresas, debido especialmente a las exigencias de las nuevas normativas que obligan a elaborar informes de sostenibilidad y planes de acción para alcanzar determinados objetivos. En la Unión Europea ya está vigente la Directiva de Reporte de Sostenibilidad Corporativa, mientras que otras regiones (Australia, Brasil, China, Singapur o el Reino Unido) avanzan en sus propios marcos de sostenibilidad. Al mismo tiempo, la Comisión del Mercado de Valores de Estados Unidos está a punto de aplicar una extensa normativa que obligará a las empresas a informar sobre su impacto medioambiental.

Los nuevos requisitos para la elaboración de estos informes añaden presión a las empresas, que se ven desbordadas por la creciente complejidad de la recopilación de datos y las exigencias regulatorias. Si la empresa es multinacional, la tarea se vuelve más complicada, ya que debe navegar por un laberinto de normas diversas. Esta carga normativa llega a mermar el entusiasmo y la concienciación sobre las iniciativas de sostenibilidad.

Cuatro ámbitos

Ante estas presiones surgen dudas importantes en las organizaciones. ¿Cómo llevar a cabo los procesos de medición e información en un entorno normativo tan complejo? ¿Cómo garantizar el cumplimiento de la normativa al tiempo que se respetan los diversos requisitos? ¿Cómo convertir estas exigencias en información práctica que impulse un progreso real en el ámbito de la sostenibilidad medioambiental?

La inteligencia artificial puede contribuir a aclarar algunas de estas dudas, ya que existen herramientas basadas en esta tecnología que pueden servir para mejorar los informes de sostenibilidad, así como para identificar y aprovechar esta situación para tomar las medidas que la empresa considere más adecuadas. La inteligencia artificial puede ayudar en cuatro ámbitos concretos.

En primer lugar, mediante la au-



Mediante recopilación y procesamiento de datos, la inteligencia artificial puede simplificar el cumplimiento de las normas.

tomatización de la recopilación y el procesamiento de datos, la inteligencia artificial puede simplificar el cumplimiento de las complejas exigencias normativas. Tecnologías como la extracción de datos web (*web scraping*), el procesamiento del lenguaje natural y la visión artificial (*computer vision*) pueden agilizar la extracción de datos de diversas fuentes (páginas web, documentos y medios de comunicación). La inteligencia artificial puede automatizar la extracción e integración de estos datos y prepararlos para su análisis.

Por ejemplo, los datos sobre las emisiones de alcance 3, referidas al impacto indirecto de la empresa a lo largo de toda la cadena de valor, suelen suponer un desafío particular debido a su complejidad y amplitud. Algunas herramientas basadas en inteligencia artificial pueden facilitar la recopilación y gestión de los datos sobre emisiones de este tipo para que los informes de sostenibilidad sean más precisos.

Por otra parte, las herramientas basadas en inteligencia artificial pueden ayudar a abordar los retos relacionados con la calidad y la estandarización de los datos, automatizando su validación y armonización. De este modo, estas herramientas pueden contribuir a que los informes de sostenibilidad resulten más precisos y coherentes, facilitando así la comparabilidad entre ellos.

Además, existen herramientas

Esta herramienta puede ayudar a elaborar los informes de sostenibilidad de las grandes compañías

La estrategia es crucial para conocer el impacto ambiental de cada empresa en cada momento

basadas en inteligencia artificial que agilizan el análisis de los datos recopilados para convertirlos en información de valor. En este sentido, la tecnología contribuye a identificar patrones y ofrecer recomendaciones prácticas para mejorar la gestión de la sostenibilidad y optimizar los recursos. Aunque no es una aplicación nueva se lleva realizando desde hace tiempo a través del aprendizaje automático, el análisis estadístico y las técnicas de optimización, la IA sí permite utilizar estas herramientas sin la necesidad de conocer lenguajes de programación, facilitando así la generación de información. Este tipo de herramientas (Julius.ai, ChatGPT o, incluso, Copilot de Microsoft) pueden ayudar a presentar los datos de sostenibilidad de forma más clara y sencilla, mejorando la elaboración de informes y la comunicación con las partes interesadas. Por otro lado, la

inteligencia artificial generativa puede utilizarse para adaptar el tono o el formato del contenido a las necesidades de las diferentes audiencias.

Por las razones anteriores, dotar a los equipos de herramientas de inteligencia artificial puede ayudar a optimizar la asignación de recursos y, al mismo tiempo, mejorar la calidad de los informes de sostenibilidad.

Impacto medioambiental

Por otro lado, el uso de la inteligencia artificial conlleva su propio impacto medioambiental, especialmente en términos de almacenamiento y procesamiento de los datos. Entre los retos principales destacan el aumento del consumo de energía y las emisiones de dióxido de carbono de los centros de datos y los procesos computacionales (también asociados a un incremento de costes).

Para mitigar estos problemas, las empresas pueden dar prioridad a las prácticas de inteligencia artificial eficientes desde el punto de vista energético y garantizar que sus infraestructuras sean compatibles con la inteligencia artificial sostenible. Algunas medidas contribuyen a este objetivo: optimizar el rendimiento de los algoritmos de inteligencia artificial; actualizar los sistemas heredados para un tratamiento de datos más eficiente; utilizar fuentes de energía renovables en los cen-

tros de datos; y evaluar periódicamente el impacto medioambiental de las operaciones de inteligencia artificial.

Estas medidas, que se pueden y deben impulsar desde la dirección de la empresa, contribuyen a reducir el impacto medioambiental de este tipo de herramientas y a utilizarlas de una forma eficiente.

Los datos como piedra angular

Para finalizar, debe recordarse que, en el desarrollo de una estrategia de sostenibilidad, es crucial conocer el impacto real de cada empresa en cada momento. Si una empresa desconoce su punto de partida en términos de impacto medioambiental, no podrá valorar si las medidas que ponga en marcha tienen el efecto deseado (o, incluso, si tienen efecto alguno). En ese sentido, los datos son la piedra angular de una medición eficaz de la sostenibilidad, ya que proporcionan información sobre el impacto actual de la empresa en el medio ambiente, ayudan a establecer objetivos realistas y permiten realizar una medición real del impacto de las medidas tomadas.

Sin embargo, la complejidad de la recopilación, calidad e integración de los datos plantea importantes obstáculos. Muchas empresas se enfrentan a problemas como la inconsistencia en la calidad de los datos, su falta de disponibilidad y la diversidad de formatos; especialmente, cuando se trata de métricas tan exhaustivas como las emisiones de alcance 3. La inteligencia artificial está dando paso a nuevas herramientas que pueden contribuir a superar los retos relacionados con los datos y aumentar la calidad de los informes de impacto medioambiental.

Además, las herramientas basadas en inteligencia artificial permiten procesar y analizar datos complejos para convertirlos en información útil. Al utilizar la inteligencia artificial para mejorar los esfuerzos en sostenibilidad, también deben tomarse medidas sólidas para garantizar que estas prácticas no generen mayor impacto del que ayudan a solventar. Ser conscientes de esta tensión es el primer paso para el uso de herramientas con sentido y dar los pasos adecuados para un futuro sostenible, desde el punto de vista económico y medioambiental.

Julia Binder, profesora de Innovación Sostenible y Transformación Empresarial; y José Parra, profesor de Estrategia Digital en IMD (International Institute for Management Development) de Lausana (Suiza)

RETRATOS LIBERALES

Sánchez, con el mercado

POLÍTICA Dice defenderlo, pero sus hechos demuestran lo contrario.

Carlos Rodríguez Braun. Sotogrande. Sí, ha leído usted bien. Pedro Sánchez, a quien me gusta llamar Warren, como el tramposo personaje de *Les Luthiers*, apoyó la economía de mercado. ¿Era mentira? Por supuesto. Pero la forma del bulo y su contexto resultaron interesantes. Todo sucedió a comienzos del pasado mes de mayo, en la asamblea anual del Instituto de la Empresa Familiar.

Repasemos primero los señuelos habituales de Warren, que repitió ante los empresarios con su habitual e impostada solemnidad. Como había hecho en Davos, les pidió “defender la democracia”. Ésta es una antigua manipulación de los antiliberales, que simplemente identifican la democracia no con la libertad del pueblo para elegir, sino con que los elijan a ellos. Si eligen a otros, entonces la democracia está en peligro. Igual que, si los critican a ellos, la única causa posible es “la máquina del fango”, y nunca puede ser porque su gestión sea deficiente.

Hizo gala de su acostumbrada demagogia, reclamando a los empresarios que subieran los salarios y flexibilizaran la jornada laboral, y, naturalmente, que cuidaran el medio ambiente, como si esos objetivos plausibles no se alcanzaran mejor y más rápido facilitando un marco institucional libre y jurídicamente seguro, es decir, lo contrario de lo que han perpetrado Warren y sus secuaces durante el último lustro.

Pero vamos a las dos relativas novedades. La primera es que Warren tuvo palabras amables hacia el mundo de la empresa, y los medios no dejaron de destacar este cambio. Escribió Carlos Segovia en *El Mundo*: “Se rompe así el hielo tras un congreso del Instituto de la Empresa Familiar cuando llegó al poder en el que Sánchez irritó al auditorio, siendo crítico con el marco fiscal demasiado favorable en su opinión a las empresas y negándose a saludarles después en un cóctel abierto”. Los socialistas han tenido históricamente relaciones fluctuantes con el mundo empresarial, y la debilidad de Warren puede haberlo hecho girar hacia una actitud menos hostil.

Economía social de mercado

La segunda circunstancia interesante fue su defensa de la “economía social de mercado”. No abundan las ocasiones en las que el presidente utiliza esa expresión, y siempre lo hace de modo tal que lo “social” se entienda como “político”, y que no pretenda salvaguardar el mercado sino sojuzgarlo. Toda su retórica sobre la economía social encaja con



Pedro Sánchez mantuvo una reunión con empresarios en el Foro de Davos.

Los socialistas han tenido históricamente relaciones fluctuantes con el mundo empresarial

El liberalismo, orientado a reglas y no a resultados, defiende el mercado como un orden eficiente y moral

su defensa de la democracia, entendida como obediencia al poder político, pero presentada en tonos amables de “cooperación con el sector privado”, transmitiendo el mensaje de que si los trabajadores mejoran su condición no es por la economía de mercado sino por la intervención pública. Y todo en un contexto tranquilizador, democrático y constitucional.

En este caso, y sin que sirva de precedente, Warren ha dicho la verdad, porque la economía social de mercado, que asociamos a los liberales alemanes que formulaban sus teorías en las décadas treinta y cuarenta del siglo pasado, es algo bastante parecido a la socialdemocracia, la tercera vía, o el intervencionismo hegemónico que busca combinar capitalismo y socialismo.

A pesar de ser universalmente denominado liberal o neoliberal, choca con el liberalismo, que defiende el mercado como un orden eficiente y, además, moral. En cambio, como señala el profesor Thomas Baumert, la economía social de mercado está orientada a resultados (el liberalismo lo está a reglas), y concibe al mercado “como un sistema eficiente pero carente de cualidades éticas inherentes”. En suma, cuando Warren dice que defiende el mercado, mejor será que sigamos alerta.

CULTURA

Regreso a la Tierra Media: vuelve la serie más cara de la historia

Álvaro Pérez-Alberca. Madrid

Superar el éxito de la trilogía cinematográfica de *El señor de los anillos* (2001-2003) es una tarea prácticamente imposible. Peter Jackson y su equipo de producción —acompañados de una meticulosa banda sonora compuesta por Howard Shore—, rozaron la perfección técnica y narrativa, encandilando a crítica y público a partes iguales y convirtiéndose en la saga con más premios Oscar de la historia (17). La taquilla también respondió al prodigio: casi 3.000 millones de dólares de recaudación. Nada mal para una producción de 281 millones de dólares.

Triunfo, económico, que Peter Jackson revalidó años más tarde con la adaptación en tres partes de *El Hobbit*, que también rozó los 3.000 millones de dólares de recaudación con un coste de 745 millones de producción. Largometrajes, en términos generales, con menor calidad técnica que la trilogía de *El señor de los anillos*.

En su afán por buscar un éxito que compitiera contra Netflix (*The Witcher*) y HBO (*Juego de tronos* y *La casa del dragón*), Amazon compró parte de los derechos de *El Silmarillion*, la obra en la que J.R.R. Tolkien dibujó toda la mitología e historias previas a *El señor de los anillos* y *El Hobbit*. La idea, en un principio, fue aplaudida por los fans de la Tierra Media. Sin embargo, la que presumía de ser la serie más cara de todos los tiempos fue ninguneada por el público: la adaptación no era fiel al legado del célebre escritor inglés.

A pesar de las malas críticas y que su actual competidora, *La casa del dragón*, esté siendo un rotundo éxito, Amazon no se da por

‘El señor de los anillos: los anillos del poder’ regresará el próximo 29 de agosto a Prime Video

Cada episodio de esta serie tiene un presupuesto de 58 millones de dólares

vencida. *El señor de los anillos: los anillos del poder* regresará el próximo 29 de agosto con su segunda temporada. La serie, disponible en la plataforma de streaming Prime Video, vuelve tras dos años de espera y sigue manteniendo el estatus de la serie más costosa de todos los tiempos: 58 millones de dólares de presupuesto por episodio. Superando, de este modo, a otra serie de Amazon, *Citadel* (34 millones por episodio), y a *Stranger Things* (30 millones por episodio).

Sin embargo, sus *showrunners*, Patrick McKay y J. D. Payne, advirtieron en una entrevista en la publicación estadounidense *Vulture* que no han escuchado los reproches del público al rodar la segunda temporada. “La narración crece y va en diferentes direcciones. Se basa en lo que aprendimos en la primera temporada por nuestra cuenta. Hay cosas que parecían funcionar realmente y otras que no funcionaron tan bien como esperábamos. La narración será diferente la próxima vez, no por la respuesta a la serie, sino por la experiencia de hacer la serie para nosotros”, aseveraron los *showrunners*.



‘El señor de los anillos: los anillos del poder’ adapta algunos relatos que J.R.R. Tolkien escribió para su obra ‘El Silmarillion’, publicada póstumamente en 1977.

DIRECTIVOS EN VERANO

EL VALOR DE LA PRUDENCIA

Elegir bien las batallas

LIDERAZGO Baltasar Gracián recuerda: "El sabio puede cambiar de opinión, el necio nunca".

Antonio Núñez, Madrid

En el competitivo escenario empresarial actual, la capacidad para discernir cuándo y dónde librar batallas se erige como una habilidad crítica para los líderes. Este concepto, arraigado en las enseñanzas atemporales de Baltasar Gracián en *Oráculo manual y arte de la prudencia*, resuena profundamente en nuestro mundo empresarial, donde cada movimiento estratégico puede definir el rumbo de una organización.

Gracián advierte con perspicacia: "El sabio puede cambiar de opinión, el necio nunca". Esta máxima resalta la importancia de la flexibilidad, la adaptabilidad y la humildad en la toma de decisiones empresariales. Un líder sabio comprende que el mundo empresarial es dinámico y está en constante cambio, por lo que está dispuesto a ajustar su rumbo y estrategia según las circunstancias cambiantes. Un ejemplo destacado es el de **Satya Nadella**, CEO de **Microsoft**, quien transformó la empresa centrándola en la nube y los servicios de suscripción, demostrando una habilidad excepcional para adaptarse a las demandas del mercado.

"Mucho cuenta en el juego saberse dejar ganar", afirma Gracián, que resalta la importancia de elegir las batallas en el mundo empresarial. No todas las disputas merecen el mismo nivel de atención y recursos; a veces, ceder en ciertos aspectos puede ser una estrategia sabia para preservar la armonía o concentrar los esfuerzos en objetivos más importantes y estratégicos. Un ejemplo de esta filosofía es el enfoque de **Jeff Weiner**, exCEO de **LinkedIn**, que priorizó la cultura organizacional y el bienestar de los empleados sobre las métricas de crecimiento a corto plazo, construyendo así una empresa sostenible a largo.

"El que sabe esperar, sabe vencer", confirma Gracián, que con esta cita subraya la importancia de la paciencia y la prudencia en la estrategia empresarial. En un mundo donde la gratificación instantánea es la norma, los líderes prudentes comprenden que algunas victorias requieren tiempo y paciencia estratégica para materializarse. Un ejemplo notable es el de **Reed Hastings**, cofundador y CEO de **Netflix**, quien tuvo la visión de transformar la empresa de un servicio de alquiler de DVD a un gigante del *streaming*, asumiendo que el éxito no llegaría de la noche a la mañana.

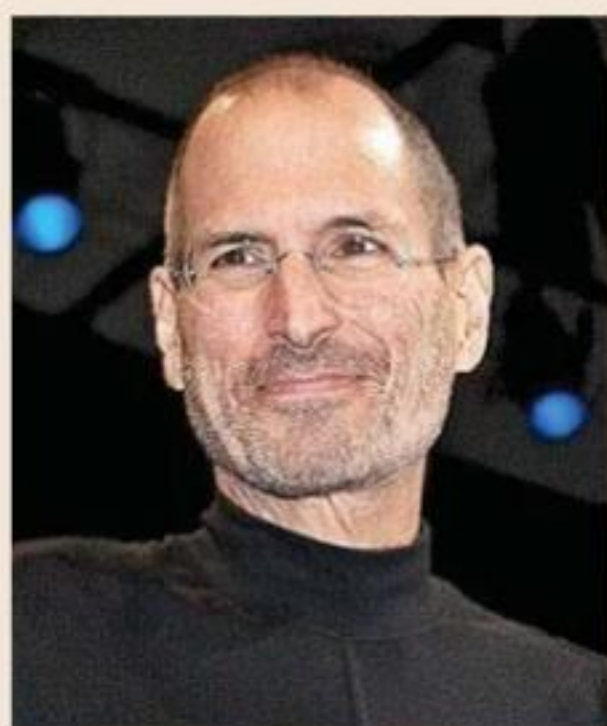
"Es mucha astucia saber retardar el saber", advierte Gracián. Esta máxima insta a reflexionar sobre la importancia de la discreción y la reserva en la comunicación empresarial. Revelar información estratégica de



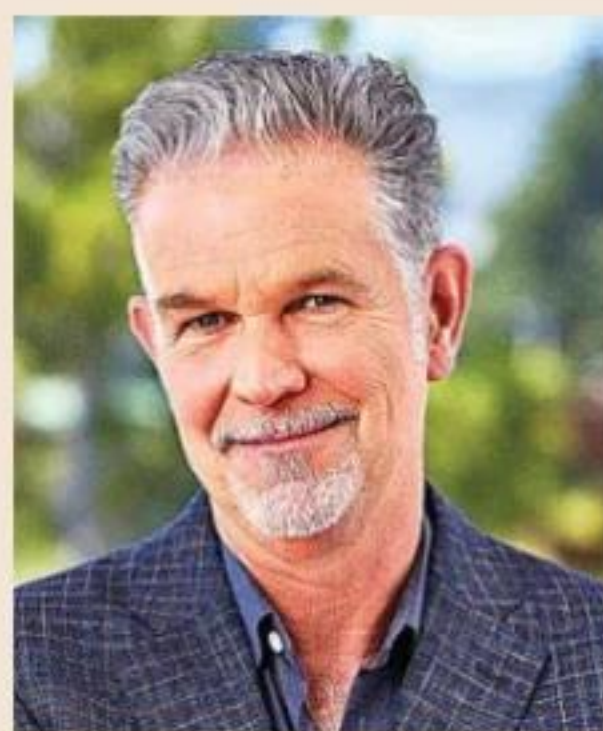
Jeff Weiner, ex-CEO de LinkedIn, priorizó el bienestar de sus empleados.



Elon Musk, CEO de Tesla, mantiene en secreto muchos de sus proyectos.



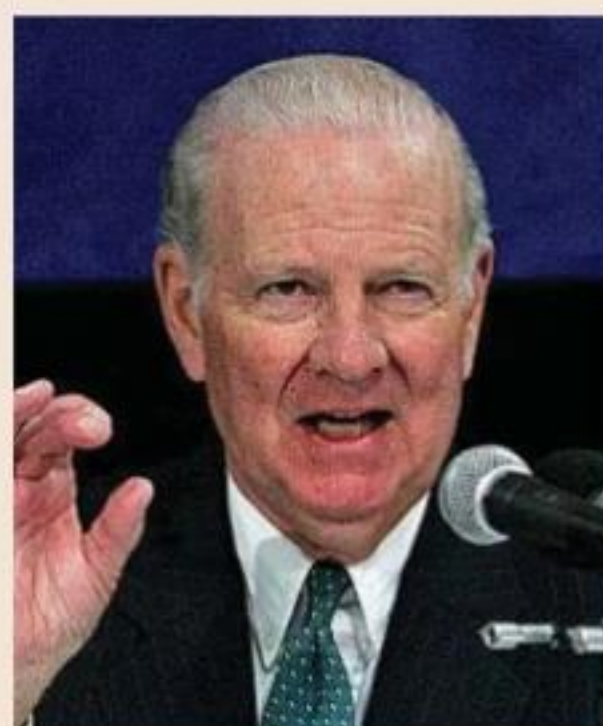
Steve Jobs, fundador de Apple, aprendió estrategias de la competencia.



Reed Hastings, CEO de Netflix, tuvo la visión de transformar la empresa.



Angela Merkel, exchanciller de Alemania, ha sabido enfrentar muchas crisis.



James Baker, exsecretario de Estado de EEUU, aseguró la estabilidad del país.

manera prematura puede comprometer la posición de una empresa en el mercado. **Elon Musk**, CEO de **Tesla** y **SpaceX**, personifica esta lección al mantener en secreto muchos de sus proyectos hasta que están listos para ser lanzados, generando así un efecto sorpresa en la industria. Apple también aplica este principio. También se sigue esta lógica en negociaciones diplomáticas, debiéndose extremar la prudencia hasta que todo el paquete negociador haya quedado resuelto; ello queda reflejado en la máxima diplomática "*no-*

thing is agreed until everything is agreed" (nada está acordado hasta que todo esté acordado). La negociación del presupuesto multianual de la Unión Europea –el llamado Marco Financiero Plurianual– ha seguido históricamente este principio de prudencia hasta el final del acuerdo.

"Sorprender es vencer a medias", recuerda Gracián, que con esta cita resalta la importancia de la anticipación y la preparación en el liderazgo empresarial. Un líder astuto sabe anticipar los movimientos de la competencia y estar preparado para en-

Gracián aconseja anticipar los movimientos de la competencia y aprender de las experiencias

No todas las disputas merecen la misma atención y recursos; ceder es una estrategia sabia

frentar cualquier eventualidad. **Angela Merkel**, que fue canciller de Alemania, ha demostrado esta habilidad al enfrentar crisis económicas y políticas con determinación y resolución, tomando decisiones anticipadas que han asegurado la estabilidad del país. El exsecretario de Estado de EEUU, **James Baker**, sintetizaba este principio con sus célebres *5ps: Prior Preparation Prevents Poor Performance* (preparación previa evita un bajo rendimiento).

"El que no se adapta, no sobrevive", destaca Gracián. Esta sentencia resalta la importancia de la flexibilidad y la capacidad de adaptación en el mundo empresarial. En un entorno caracterizado por la rápida evolución tecnológica y los cambios en las preferencias del consumidor, las empresas y los líderes que se aferran al *statu quo* corren el riesgo de quedar obsoletos. Un ejemplo es el de **Blockbuster**, que fracasó al no adaptarse al cambio hacia el *streaming*.

"Aprender del enemigo", recuerda Gracián. Esta cita resalta la importancia de la observación y el aprendizaje constante en el liderazgo empresarial. La competencia puede ofrecer lecciones valiosas sobre estrategias efectivas y debilidades a evitar. **Steve Jobs**, cofundador de **Apple**, aprendió del enfoque centrado en el diseño de **Braun**, una empresa alemana de electrodomésticos, para transformar Apple en una marca reconocida por su estética y funcionalidad.

Gracián ofrece valiosas lecciones para los líderes empresariales sobre cómo elegir sabiamente las batallas, adaptarse a las circunstancias cambiantes, anticipar los movimientos de la competencia y aprender de las experiencias tanto propias como ajenas. En un entorno empresarial cada vez más competitivo y dinámico, la prudencia y la astucia son cualidades esenciales para alcanzar el éxito y mantener una ventaja competitiva sostenible.

'Senior partner' de Paragon Partners y experto en liderazgo para Alta Dirección y Gobierno Corporativo

PISTAS



Carlos Alcaraz, plata tras caer contra Djokovic

Carlos Alcaraz perdió ayer frente a Novak Djokovic en la final de tenis de los Juegos Olímpicos de París. El murciano no consiguió el oro tras un partido muy disputado en el que el jugador serbio no pareció dispuesto a darle muchas opciones de victoria. "Él siempre da un nivel muy muy alto en momentos difíciles. Después de perder de la manera que he perdido, me voy con la cabeza alta", comentaba Alcaraz tras conseguir la plata.

Alhambra reta a los andaluces a captar su verano

Cervezas Alhambra reta a los andaluces a retratar la vida del sur de la mano de la fotógrafa granadina Susana Girón. Con el objetivo de encontrar las instantáneas que mejor ilustren Andalucía, la marca lanza un concurso de fotografía durante el verano. Los participantes podrán optar a diferentes premios: desde entradas dobles a los principales eventos de Andalucía como el Circo del Sol o festivales de música como Granada Sound.

Beata Pasta, un homenaje al mejor cine

Beata Pasta rinde homenaje este verano al cine en sus dos locales de Madrid. En el de la Glorieta de Bilbao, el restaurante incluye en su carta La vita è (Straccia) bella, una pasta elaborada con burrata llegada de Puglia, un bonito recuerdo de la película *La vida es bella*, dirigida y protagonizada por Roberto Benigni. El local de Princesa evoca la película *Barbie* y lo hace integrando las famosas muñecas en su decoración.

EL LEGADO DE...

Cómo generó Estée Lauder lealtad a su marca

BELLEZA La empresaria dijo “nunca soñé con el éxito. Trabajé para conseguirlo”.

Belén Ramírez. Madrid

En escuelas de negocios de reconocido prestigio como la London Business School, Stanford, Insead o Harvard, entre otras, se estudian las estrategias empresariales de Estée Lauder, ejemplo icónico de cómo el compromiso con la calidad sostenido en el tiempo llegó a convertir una pequeña empresa familiar fundada en 1946 en un gigante global de la industria cosmética.

En un mercado altamente dinámico, la empresaria neoyorquina consiguió colocar su marca en el podio de las más reconocidas partiendo de una visión a largo plazo extraordinariamente clara —ofrecer productos de alta calidad que realmente fuesen efectivos— y manteniéndola enfocada a pesar de la entrada de nuevas marcas, los cambios en las regulaciones del mercado, el aumento de la globalización y los vaivenes en las tendencias de consumo.

Durante sus años de instituto, Josephine Esther Mentzer se enamoró de la química observando a su tío mezclar ingredientes en los fogones de gas de la cocina familiar para elaborar cremas y aceites limpiadores. Ayudante dispuesta, probaba las fórmulas con sus amigas y anotaba los resultados. Convencida de la calidad de los productos que elaboraba su tío, comenzó a venderlos en salones de belleza y hoteles. Excepcional narradora, transmitía tal entusiasmo que conseguía establecer una conexión emocional duradera con esos primeros clientes. Cincuenta años más tarde, en su autobiografía, *Estée: A Success Story*, escribió: “No se puede tener éxito sin pasión. La pasión es el fuego que impulsa la innovación y la dedicación al trabajo duro”. Ese carisma y su eterno compromiso con la excelencia se convirtieron en la que fuera piedra angular de la identidad global de la marca.

Compromiso con la calidad

El lema de Estée Lauder era “el producto siempre debe cumplir sus promesas” y orientó cada una de sus decisiones y acciones a lo largo de toda su carrera para cumplir con él. Perfeccionista hasta la médula, se involucraba directamente en cada aspecto del desarrollo de los productos, desde la formulación hasta el empaquetado, para garantizar la excelencia. Esta dedicación a la calidad no sólo generó confianza a medio y largo plazo entre los clientes, sino que resultó crucial durante las décadas los años sesenta y setenta del siglo



Estée Lauder aplicó estrategias de marketing pioneras como dar muestras a las clientas en los puntos de venta.

pasado, cuando la industria de la belleza se enfrentó a una creciente desconfianza del público. Durante estos difíciles años en los que los consumidores cuestionaban la eficacia y autenticidad de los cosméticos, el compromiso inquebrantable de Lauder con la calidad ayudó a su marca a mantener una reputación íntegra y confiable dado que sus productos, a diferencia de otros, ofrecían resultados consistentes y efectivos.

Su férrea confianza en la excelencia de sus fórmulas le llevó a implementar tácticas innovadoras de marketing, como distribuir muestras gratuitas. Esta práctica no sólo incrementó la visibilidad de su marca, sino que convirtió a las consumidoras en embajadoras de sus productos resultando, tal y como ella preveía, una eficaz estrategia de marketing boca a boca que le ayudaría a construir confianza y lealtad a la marca.

La apuesta de Estée Lauder por la experiencia de cliente y su propio compromiso personal marcaron un nuevo estándar en la industria de la belleza. Desde sus inicios, y confiando en su talento natural para las ventas, promovió una comunicación abierta, cercana y transparente con los consumidores, detallando minuciosamente los productos y sus ventajas y permitiendo a las clientas experimentar los beneficios de primera mano. Pocos

años más tarde, ejerciendo de pionera en su campo, su compañía introdujo servicios de atención al cliente y asesoramiento gratuito en los puntos de venta, generando una experiencia de compra más personalizada y confiable que fomentaba un vínculo emocional con la marca. Esta estrategia de contacto cercano (*high-touch*) con el cliente se convirtió en un sello característico de Estée Lauder, diferenciando a la marca en un mercado altamente competitivo.

La estrategia centrada en el consumidor de Lauder se reflejó en su riguroso programa de capacitación para el equipo comercial. Insistía en que cada vendedor tuviera un conocimiento exhaustivo de la gama de productos y desarrollara la capacidad de brindar una experiencia de compra adaptada a las necesidades específicas de cada cliente que llegase a hacerles sentir especiales. Un reflejo del propio carisma de Lauder, alabado por ejecutivos, maquilladores e historiadores, la habilidad para conectar emocionalmente con clientes y empleados y hacerles sentir que eran valorados.

Liderazgo inspirador

Este enfoque en la calidad y el servicio al cliente promovido incansablemente por la fundadora, no sólo sedujo a los consumidores, sino que

también atrajo y retuvo a empleados altamente motivados quienes, contagiados por el sentimiento de orgullo de Lauder, se convirtieron en los mejores representantes de los valores de la marca. Leonard Lauder, hijo de Estée y presidente emérito de Estée Lauder Companies, ha señalado en varias ocasiones: “Mi madre era una fuerza de la naturaleza. Su entusiasmo por sus productos era tan genuino que era imposible no ser arrastrado por él”.

Trabajadora incansable, movida por la pasión y un fuerte compromiso personal con la marca, lideraba con el ejemplo trabajando más duro que nadie y sin pedir nunca a otros que hicieran algo que ella no haría. Esta cultura del esfuerzo se convirtió en el sello distintivo de su liderazgo tal y como expresó en numerosas entrevistas, “nunca soñé con el éxito. Trabajé para conseguirlo”.

En un sector muy competitivo y dinámico, el legado de Estée Lauder supone un testimonio inestimable de cómo la combinación de visión empresarial a largo plazo, pasión por el trabajo y un inquebrantable compromiso con la calidad puede cristalizar en una marca icónica respaldada por una clientela sólida y leal.

Socia Directora de SUMMUM Training & Coaching y autora del libro ‘Fórmula ON’

QUÉ LEE EL DIRECTIVO



Héctor Flórez

Presidente de Deloitte

Reflexionar, escuchar y observar para seguir creciendo

Héctor Flórez cree que “es bueno leer a escritores de todas las tendencias y corrientes (actuales, clásicos, creyentes, ateos, científicos, filósofos...)” porque “todos enriquecen y de todos se aprende”. Bajo esta premisa, el presidente de Deloitte propone leer a filósofos contemporáneos como “Adela Cortina, Paolo Scquizzato, Pablo d’Ors o Byung-Chul Han, y no tan actuales como Camus”. Flórez añade: “Leer filosofía y obras de temática humanista es una forma de entender las motivaciones humanas. Me ayuda a ser sensible a los problemas de las personas y comprender cómo podemos ayudar a los demás”. Entre ellos, le gusta especialmente Byung-Chul Han porque “tiene un punto de vista valiente al analizar problemas que empiezan a ser un reto como la deshumanización, la inmediatez, la búsqueda del éxito o la ausencia de espacios para la reflexión”. Especialmente, *Vida contemplativa*, libro que “pone el acento en la importancia de pararse a observar, a escuchar, a reflexionar, de permanecer abiertos al mundo para seguir creciendo”.




VIDA CONTEMPLATIVA

• Autor: Byung-Chul Han.
• Editorial: Taurus.

DIRECTIVOS EN VERANO

AUTODEFINIDO

Las definiciones resaltadas en este autodefinido indican que están relacionadas con el personaje de la fotografía.



ARMA OFENSIVA YO SOY AQUEL	LLOVIZNAR, LLOVER LÍMITE	DERRAMAN LÁGRIMAS ELECTROCARDIOGRAMA	OFRENDA, FIDELIDAD SU APELLIDO	BOICOTEO ORIGINARIAS DE CHINA	CERVEZA INGLESA VASO DE CUERNO PONER CORDONA	MAMÍFERO EXTINTO ARCILLA, GREDA	PADecer CARRASPERA DISMINUIR A PRORRATA	IMPLORAR, REZAR SU DEPORTE
PIEDRA SEMIPRECIOSA GRAFOLÓGICO			REALICÉ 21.ª LETRA GRIEGA		MANTENER, AMPARAR EMPIECE			
EFFECTO DE CALAR NAIPES NO REPARTIDOS	RELATIVA A LETONIA ACCIÓN DE CALAR, PL	QUE NO ES PAR COGED ESTO	SU NOMBRE UNA NAVE A REMOLQUE			EQUIPO INGLÉS		ÁMBITOS
			VOLCÁN ITALIANO ESTRELLA	INACENTUADO, DÉBIL SÍMBOLO DEL ERISTENISMO		PERSONA RUDA APROME NACIONALISTA		
PALPIA SALA MÁS GRANDE		ESPECIE DE CUERVO	SI INGLÉS ARBUSTO ORNAMENTAL	SE USA PARA NEGAR ...AFFLECK, ACTOR	RASGAR CON LAS UÑAS JON			
		ECHAS TRABAS ESTOY INFORMADO		PERICO, DOMPEDRO MEDIO CODO		NOMBRE DE LA LETRA S COMUNIDAD EUROPEA		
NATURAL DE DINAMARCA ACEPTABLE, LLEVADERO			MEDIO ROMERO	CE		SE DESPLOMABA		
			SU PAÍS NATAL		COMPLETAS			

SUDOKU

NIVEL FÁCIL

8	5						2	
1	6		8			9		3
2			5			8		4
		6	4	1			7	
4				7			8	
7	8		3	6	5			
						2		6
3					6		4	8
	4			3		5	9	1

NIVEL DIFÍCIL

					5	6	7	
				6	4	5		
	8			2			6	
		3				2	1	9
	6		4					
		4	5		7		9	
		1						
5		2	6		9			

CÓMO SE JUEGA

El sudoku consiste en una cuadrícula de 9 x 9 casillas (es decir 81), dividido en 9 "cajas" de 3 x 3 casillas. Al comienzo del juego, solo algunas casillas contienen números del 1 al 9. El objetivo del juego es llenar las casillas restantes también con cifras de 1 al 9, de modo que en cada fila, en cada columna y en cada "caja" aparezcan solamente esos nueve números sin repetirse.

SOLUCIONES:*

8	5						2	
1	6		8			9		3
2			5			8		4
		6	4	1			7	
4				7			8	
7	8		3	6	5			
						2		6
3					6		4	8
	4			3		5	9	1

NIVEL DIFÍCIL

1	6						2	
1	6		8			9		3
2			5			8		4
		6	4	1			7	
4				7			8	
7	8		3	6	5			
						2		6
3					6		4	8
	4			3		5	9	1

NIVEL FÁCIL

S	A	S	A	S	A	S	A	S
A	S	A	S	A	S	A	S	A
S	A	S	A	S	A	S	A	S
A	S	A	S	A	S	A	S	A
S	A	S	A	S	A	S	A	S
A	S	A	S	A	S	A	S	A
S	A	S	A	S	A	S	A	S
A	S	A	S	A	S	A	S	A
S	A	S	A	S	A	S	A	S